

Instalaciones

Revista técnica para los profesionales de las instalaciones

Te ofrecemos **soluciones 360°**
para tus proyectos

Autoservicio



Servicios digitales



Punto de
venta online



novelec
El valor del servicio



Soporte
en obra



Atención
personalizada

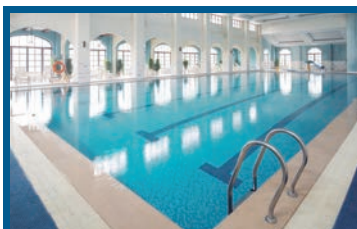
Encuentra tu
Novelec más cercano

68

puntos de venta



www.gruponovelec.com



ARTÍCULO INFORMATIVO

Climatizar piscinas ¿cuál es
el equipo más adecuado para
mi instalación?



ENTREVISTA

SALVADOR Y MARTA ESCODA
50 Aniversario
Salvador Escoda, S.A.



CONGRESO

La 34 edición del Congreso
de CONAIF, se celebró en
Castellón

CLIMATIZACIÓN

REFRIGERACIÓN

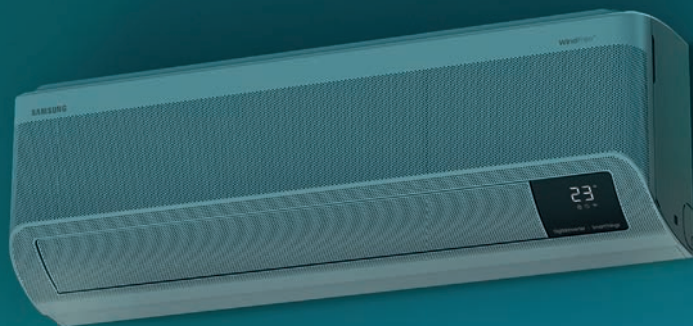
FONTANERÍA

ELECTRICIDAD

RENOVABLES

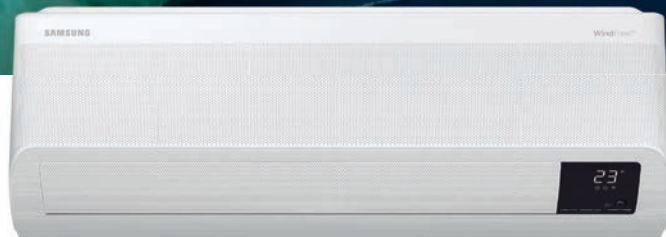
NUEVAS TECNOLOGÍAS

SAMSUNG



WindFree™ dispersa el aire suave y silenciosamente

Descansa profunda y cómodamente en cualquier parte de tu casa
Siente tu bienestar.



La Sociedad Americana de Ingenieros de Calefacción, Refrigeración y Aire Acondicionado (American Society of Heating, Refrigerating, and Air-Conditioning Engineers, ASHRAE) define el "aire estático" como corrientes de aire a velocidades inferiores a 0,15 m/s y sin ráfagas frías.



Entidades colaboradoras:



4

NOVEDADES

Descubre lo más nuevo y destacado del sector

10

ART. INFORMATIVO

Renovar el sistema de calefacción con soluciones híbridas para lograr mayor eficiencia y ahorro de energía desde el primer momento

12

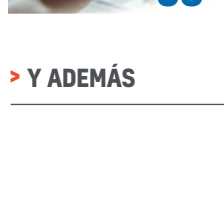
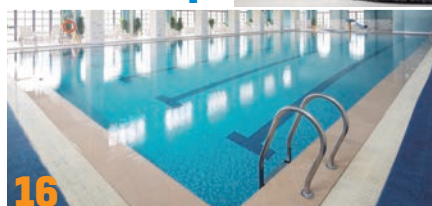
ART. INFORMATIVO

Depósitos híbridos

16

ART. INFORMATIVO

Climatizar piscinas ¿Cuál es el equipo más adecuado para mi instalación?



20

ART. TÉCNICO

Aerotermia para piscinas de agua clorada o salada: más sostenibles y confortables todo el año

24

ART. INFORMATIVO

EPDB
Directiva de eficiencia energética de edificios revisada (Parte 1)

28

ART. INFORMATIVO

Del NZEB al ZEB

34

ART. INFORMATIVO

Exploración de los principios de medición en la detección de gas refrigerante

38

ART. INFORMATIVO

Una herramienta para el instalador profesional

> Y ADEMÁS

40

ENTREVISTA

SALVADOR Y MARTA ESCODA
Con motivo del 50 aniversario de SALVADOR ESCODA, S.A.

44

EVENTOS

+ AGENDA

56

FERIAS

64

ASOCIACIONES

INFORMAN

82

CATALOGOS

Y TARIFAS

86

NOTICIAS

Actualidad profesional del sector

PRO Instalaciones

La actualidad técnica profesional 100% actualizada a su alcance

Edita:

Inercia Gráfica S.L.
C/Terol nº6 C5 - 08860
Castelldefels - BARCELONA
Tel. 936652977
info@proinstalaciones.com

Impresión:

Ediciones Gráficas Rey, S.L.

Depósito legal:

B-24886-2016

Suscripciones:

Precio ejemplar/suscripción anual:

15 € / 50 € (+ IVA)

suscripciones@proinstalaciones.com

Staff:

Dirección Publicación

Patricia Moreno - patricia@proinstalaciones.com

Asesor

Patrice Moreno - patrice@proinstalaciones.com

Marketing, Maquetación y diseño

Alex Moreno - alex@proinstalaciones.com

Redacción y publicidad

Departamento propio Inercia Gráfica S.L.

redaccion@proinstalaciones.com

La reproducción total o parcial de esta publicación sólo esta permitida con previa autorización del editor. Esta publicación no se responsabiliza de las opiniones expresadas por sus colaboradores o entrevistados.



Códigos QR e iconos redes sociales

¿Para que sirven y como usarlos?

Los códigos QR (códigos de acceso rápido), dan un enlace directo a secciones concretas de páginas web, videos, pdf's, aplicaciones o archivos...

¿Cómo funcionan? En su tienda online de aplicaciones para smartphone o tablets puede descargar uno de los muchos programas gratuitos que escanean dichos códigos. En la aplicación aparecerá un objetivo, el cual tenemos que encuadrarlo para escanear el código. Un vez capturado la aplicación lo descifrará y dependiendo del contenido dará acceso al mismo.

¿Redes sociales y compartir contenidos? En los contenidos de la página web de Pro Instalaciones, dispone de acceso directo para compartir contenidos con amigos, compañeros... o para tener en sus redes sociales; Linked in, Twitter, Facebook, Google+, o si lo prefiere directamente enviar desde su email.

www.proinstalaciones.com

1
2
3



ACI CONGRESO

Página 65

www.congresoingenierainstalaciones.es
Tel. 93 175 15 15



KEYTER

Página 33

www.keyter.com
Tel. 957 510 752



AIC CALEFACCIÓN IBÉRICA

Página 61

www.myaic.es
Tel. 986 13 59 85



MATELEC

Página 75

www.ifema.es/matelec
Tel. 917 22 30 00



BAXI

Página 55

www.baxi.es
Tel. 902 898 989



MAYEKAWA

INT. CONTRA PORTADA

www.mayekawa.com
Tel. 918 30 03 92



CIRCUTOR

Página 23

www.circutor.es
Tel. 93 745 29 00



MIDEA - FRIGICOLL

CONTRA PORTADA

www.midea.es
Tel. 93 480 33 22



CONGRESO CONAIF

Página 71

www.congresoconaif.es
Tel. 91 468 10 03



ORKLI

Página 53

www.orkli.com/es
Tel. 943 08 87 00



EFINTEC

Página 85

www.efintec.es
Tel. 663 976 610



RESIDEO

Página 15

www.homecomfort.resideo.com
Tel. 902 430 668



FUNDACIÓN ECOTIC

Página 51

www.ecotic.es
Tel. 93 419 40 48



SALVADOR ESCODA

Página 3

www.salvadorescoda.com
Tel. 93 446 27 80



GRUPO NOVELEC

PORTADA

www.gruponovelec.com/es
Tel. 93 700 62 32



SAMSUNG

INT. PORTADA

www.samsung-climatesolutions.com
Tel. 902 87 90 81



¡Suscribirse es muy fácil!

SUSCRIPCIÓN DIGITAL **GRATIS**

Envía un email a info@proinstalaciones.com con **tus datos** (nombre y apellidos, empresa, cargo, dirección, teléfono y email) y recibirás en tu email totalmente **GRATIS** el link para poder visualizar ONLINE cada número de la revista. O también, clicando en el apartado revista digital directamente desde nuestra web; [@proinstalaciones.com](mailto:info@proinstalaciones.com)

SUSCRIPCIÓN EN PAPEL

Si lo que prefieres, es poder consultar la revista de forma offline, en papel y de la manera convencional, envía un email a info@proinstalaciones.com para poder recibir cada número de la revista cómodamente en su domicilio.

Número concreto 15 € IVA incluido
Suscripción anual (6 números año), 50 € (+IVA)

www.proinstalaciones.com





**SALVADOR
ESCODA S.A.**

La gama más completa en **accesorios** para aire acondicionado



**¡Todo lo que el instalador necesita en
Stock permanente!**

Tarifa Accesorios Splits'24

La **Guía imprescindible**
para el **Instalador profesional**



Descárgatela



EUROFRED - DAITSU

Garantiza edificios con mayor eficiencia energética con el nuevo control centralizado de la ampliada gama Monobloc Active



www.eurofred.es

La extensa gama de la línea Monobloc Active de Daitsu cubre las necesidades de cualquier vivienda y comercio. Además, es la opción perfecta para integrar en proyectos de rehabilitación y Planes Renove de calderas, pues produce agua caliente sanitaria a 75 °C, cuenta su diseño compacto que facilita su instalación en espacios reducidos y además puede hibridarse a distintas instalaciones preexistentes.

En cuanto a beneficio económico, la gama Monobloc Active es subvencionable como energía renovable dentro del programa nacional de incentivos 2024 y acorde con la normativa establecida en el CTE.

Nuevo control centralizado Monobloc Active; que impulsa la eficiencia de todo hogar y comercio, permitiendo gestionar simultáneamente hasta 16 unidades y controlar los ciclos de paro/marcha en función de la demanda térmica. Asimismo, registra datos clave en tiempo real para su verificación, tales como las temperaturas de entrada y salida del agua, del ambiente y de los acumuladores. De este modo puede armonizar el funcionamiento de la instalación, o el de las diferentes unidades, con la temperatura exterior.

Dicho sistema de control centralizado incluye comprobación de estado, programación, direccionamiento automático y, para maximizar el confort y la eficiencia energética, función de desescarche inteligente.

Todos los modelos de la bomba de calor Monobloc Active de Daitsu ofrecen la máxima eficiencia energética A+++ con COP de hasta 6,4, gracias a la tecnología aerotérmica; al compresor y al motor de ventilador DC Inverter; y al gas refrigerante natural de bajo impacto ambiental R290.

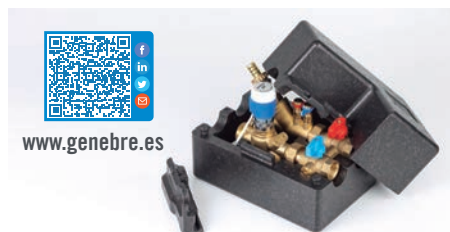
Esta accesibilidad de su instalación también se traslada a su funcionamiento, puesto que permite su control mediante una intuitiva pantalla táctil a color de 5 pulgadas —disponible en diferentes idiomas— que permite ver, en todo momento, la curva de temperatura y el consumo energético. En este mismo sentido, la gama cuenta con conexión Modbus para centralizar su gestión e integra una tarjeta SIM que habilita el control remoto a través de la App Warmlink.

Finalmente, de bajo nivel sonoro y compatible con la gama de acumuladores Daitsu WITD, integra las conexiones frigoríficas en el mismo equipo y dispone de función pre-calentamiento en caso de estar conectada a suelo radiante; Smartgrid para la conexión a una fuente solar; resistencia de compresor y bandeja de drenaje para asegurar su rendimiento óptimo; y carcasa ABS anticorrosión para garantizar una vida útil más larga.



GENEBRE

Nuevo Kit Multifunción para la regulación y control de Fan Coils



www.genebre.es

La Fan Coil Unit (FCU) es un sistema de válvulas que combina una válvula de control independiente de la presión, con aislamiento, drenaje y puesta en marcha en una unidad de derivación preparada para la puesta en marcha de una instalación.

Cuenta con los siguientes elementos: válvulas con aislamiento, filtro con punto de drenaje, tomas de presión P/T, estación de Venturi integrada, válvula PICV para presión, caudal y temperatura. Está diseñada para su montaje en aplicaciones de terminales para calefacción y refrigeración.

Otras particularidades son que está disponible en versiones manual o motorizada, desde 400l/h hasta 1.300l/h, incluye caja aislante y optimiza tiempo y coste de instalación (5 válvulas en una).

SALVADOR ESCODA

Presenta el primer sistema de caudal variable de refrigerante Mundoclima® serie MVD V8M con gas R32 y producción de ACS



www.salvadorescoda.com

Se incluyen diferentes tipologías de unidad exterior y una amplia variedad de unidades interiores universales que funcionan con el gas refrigerante ecológico R32.

La serie Mini MVD V8M, destaca principalmente por ser muy fácil de transportar y versátil en cualquier tipo aplicación debido a sus dimensiones más compactas. Las unidades exteriores monofásicas de 8 kW a 16 kW de R32, disponen de tan solo un ventilador y como gran novedad permite conectar un depósito de producción de ACS de hasta 300L, aparte de conectar cualquier tipo de unidad interior de expansión directa de la serie V8.

La serie V8M, también está compuesta por unidades exteriores de doble ventilador de descarga frontal de 25,2 kW a 61,5 kW. Los ventiladores disponen de una presión estática de hasta 80Pa disponibles, al mismo tiempo permite una simultaneidad de hasta 200%, y tiene una mayor eficiencia tanto en refrigeración como en calefacción debido a su nuevo compresor EVI, así como la nueva función de ajuste y consulta de parámetros mediante conexión bluetooth con un dispositivo móvil.

Por su lado la serie modular Maxi MVD V8X, formada por equipos desde 25,4 kW a 90 kW, permite alcanzar una capacidad total de hasta 270 kW. Al mismo tiempo permite un 150% de simultaneidad.

ZEMPER

Lanza al mercado SmartZ®, su nuevo sistema wireless de gestión de iluminación de emergencia



www.zemper.com

Tenemos tendencia a olvidar la enorme importancia de un buen mantenimiento de la iluminación de emergencia para garantizar la seguridad de las personas en situaciones críticas. Las pruebas y seguimientos periódicos en este tipo de instalaciones pueden suponer la diferencia entre la vida y la muerte. En este sentido, la responsabilidad, no solo legal sino moral, recae en el propietario o administrador del edificio, que está obligado a asegurar la correcta instalación y funcionamiento del alumbrado de emergencia.

Consciente de ello, Zemper lanza al mercado su nuevo sistema inteligente de gestión de iluminación de emergencia. Un sistema realmente intuitivo que reduce los tiempos, tanto de instalación como de mantenimiento y control del sistema. El mantenedor sabe en tiempo real el estado de la luminaria, puede programar test periódicos y recibe alertas si hubiese algún fallo.

SmartZ® se enmarca dentro del camino hacia la continua innovación y el compromiso con el medio ambiente emprendido hace ya años por la empresa española. Un sistema que aprovecha al máximo las características tecnológicas más avanzadas y disfruta del más alto nivel de seguridad cibernética disponible. Un sistema rápido e intuitivo que logra que todas las luminarias estén completamente operativas en minutos y reduce enormemente el coste de instalación al eliminar cables y dispositivos intermedios entre las luminarias y la central. Es idóneo tanto para pequeñas instalaciones como para aquellas que cuentan con miles de luminarias. La malla permite la conexión de más de 10.000 luminarias a la misma central.

Facilita la supervisión del estado de las luminarias en tiempo real, desde cualquier lugar, a través del móvil, portátil o tablet. Su sencilla interfaz permite acceder a todos los datos y funcionalidades de manera ultrarrápida, en un solo vistazo es posible comprobar el estado completo del sistema.

En cuanto a sus características técnicas, es un sistema totalmente fiable. Su malla de telecomunicaciones es dinámica y tiene un algoritmo que le permite escoger entre 40 canales, de forma transparente para el usuario, buscara siempre el más idóneo para comunicarse sin interferencias de otros sistemas. Además, su interconectividad permite la comunicación con otros sistemas y la integración con B S.

Contribuye a reducir las emisiones de gases de efecto invernadero y desarrollar entornos que mejoran el bienestar de las personas tanto a corto como a largo plazo, gracias a su reciclabilidad.



JUNG

Presenta dos nuevas series de mecanismos eléctricos y llena de color los interruptores de palanca LS 1912



www.jung.de/es

JUNG causó sensación en Light+Building con sus dos nuevas líneas de productos diseñadas para potenciar tanto la estética como la funcionalidad en instalaciones eléctricas.

La serie A VIVA de JUNG combina la elegancia, durabilidad y sostenibilidad del vidrio con un diseño suave y fluido, gracias a sus bordes redondeados y superficies satinadas. "Esta combinación innovadora suaviza la apariencia del vidrio, dándole a la línea una ligereza especial", explicó un portavoz de JUNG durante la presentación.

Además, A VIVA es muy versátil, pues se adapta a todas las cubiertas de la gama A del fabricante alemán, incluidos interruptores de luz, enchufes, conexiones multimedia y pulsadores KNX, lo cual facilita su integración en sistemas de automatización de edificios. Los marcos están disponibles en una variedad de colores entre los que se incluyen el verde esmeralda, azul noche, gris luna, blanco, negro, cava y moka.

Por otro lado, la serie A CUBE responde a las necesidades de instalaciones en superficies en las cuales no es posible o deseable abrir rozas o empotrar los mecanismos, como pueden ser el ladrillo visto, microcemento o madera. Además, los marcos de plástico en antracita mate están fabricados con un 95% de material reciclado (ISO 14021), lo que asegura su sostenibilidad y respeto medioambiental. Facilita la instalación gracias a accesorios diseñados para simplificar el montaje, manteniendo un diseño clásico que se integra armoniosamente con cualquier ambiente.

Con el interruptor de palanca LS 1912 en Les Couleurs® Le Corbusier, JUNG abre un amplio abanico de opciones de decoración. Su diseño purista integra visualmente la instalación eléctrica en el color y estilo del interiorismo, creando una imagen general armoniosa.

Los interruptores de palanca LS 1912 acabados a mano de JUNG ofrecen una forma clásica, pero con un corazón tecnológico extraordinariamente versátil, ya que pueden cubrir una amplia gama de funciones, como pulsadores para sistemas domóticos o interruptores de luz.

Finalmente, los marcos de cristal de A CREATION ahora también están disponibles en gris luna, azul noche y verde esmeralda, así como en negro, blanco alpino, cava y moka. Los marcos pueden combinarse con todas las placas de la serie A de JUNG. Entre estas se encuentran los interruptores de luz, los enchufes para sistemas internacionales, conexiones multimedia, los dimmers universales para LED y los pulsadores KNX.

Con la herramienta GRAPHIC TOOL de JUNG, se pueden personalizar interruptores, enchufes, pulsadores o controladores de estancia con símbolos, textos o logos.



THERMOR

Presenta sus nuevos interacumuladores IAS



www.thermor.es

Lanzamiento de los nuevos depósitos IAS de 200 y 300 litros con serpentín sobredimensionado y cuba de acero vitrificado.

La gama IAS está diseñada para su uso en instalaciones de aerotermia domésticas, funcionando en conjunto con una bomba de calor monobloc o split. Gracias a su serpentín con mayor superficie de intercambio, los interacumuladores IAS garantizan una producción de ACS estable y un elevado rendimiento con las soluciones de aerotermia de baja temperatura.

Todos los modelos incluyen apoyo eléctrico de 3,3 kW, un termómetro que permite una fácil lectura de la temperatura del tanque y un termostato para que no sea necesario incorporar ningún accesorio adicional.

Además, su novedoso sistema de aislamiento en dos etapas, una primera de Clorofluorocarburo (CFC) y una segunda funda externa, garantiza un aislamiento excepcional minimizando las pérdidas de energía del agua caliente acumulada. En esta nueva gama Thermor ofrece, 5 años de garantía en la cuba.



IDE ELECTRIC

Presenta su nuevo sistema de unión para envolventes estancas



www.ide.es

En su continuo proceso de innovación, IDE Electric presenta un nuevo sistema de unión, que permite enlazar envolventes estancas entre sí, manteniendo la funcionalidad y su grado de protección IP65. Se trata de un concepto que incluye a la serie Ecology, cajas estancas de distribución IP65, y Star, cajas para tomas de corriente IP65, y que ha sido creado respondiendo a las demandas del mercado, que cada vez requiere de envolventes de mayor capacidad.

Es un sistema de unión robusto y de fácil instalación, que consigue aumentar la capacidad modular de estas familias, así como su versatilidad; manteniendo en todo momento sus características constructivas y de uso, y las garantías de protección frente a la entrada de polvo y agua.



LG

Nuevo LG DUALCOOL: máximo confort sin sorpresas en la factura de la luz



www.lgnewsroom.com

Combina el diseño más sofisticado, con un elegante acabado mate, y las últimas tecnologías de LG, como la función Soft Air™, que genera una climatización más suave y refrescante al dirigir el aire hacia abajo desde el techo, para llegar a los usuarios de manera indirecta y proporcionar mayor confort para trabajar o dormir, evitando resfriados o sequedad de garganta.

D sponse del sistema DA L Vane™, que envía aire caliente o frío en múltiples direcciones para un control de temperatura rápido y eficaz, y con sus dos aletas independientes es capaz de ampliar el alcance a unos 22 metros (+23% que modelos anteriores). Este sistema supera el rendimiento de las soluciones con una sola aleta hasta un +10% en el caso de la refrigeración y un +45% en el de la calefacción. Asimismo, la tecnología H man Ø - tectection Sensor™ detecta la presencia de personas en la habitación en un ángulo de 100°, monitorizando la distancia entre el sistema y el ocupante para adaptar el modo de flujo de aire y activando el modo ECO Energy Saving cuando no hay nadie en la estancia.

Incorpora el compresor de bomba de calor D al Inverter y varias funciones de gestión inteligente de la energía que ayudan a reducir el coste de la climatización del hogar. Los usuarios pueden establecer a través de la función kW Manager™ un objetivo de consumo y monitorizarlo mediante la app ThinQ™. El equipo regula el funcionamiento de manera automática mediante un calendario para no sobrepasar nunca el límite de consumo marcado y evita sorpresas en la factura. Además, el dispositivo permite activar el sensor de detección de personas y la detección de ventanas para configurarlo automáticamente en modo de ahorro de energía.

Mediante la función Auto Cleaning™ que elimina cualquier resto de humedad y evita la formación de moho, bacterias, ácaros, etc... en su interior. Asimismo, el modo Freeze Cleaning™ congela el intercambiador de calor para limpiar eficazmente las bacterias, el polvo, los residuos y los contaminantes causantes de olores evacuándolos por el desagüe automáticamente.

LG se ha desarrollado la tecnología LG Replace, que permite sustituir el equipo antiguo por uno nuevo sin necesidad de hacer obras ni cambiar la instalación previa, de forma que es posible instalar LG DUALCOOL más fácilmente si ya se cuenta con un aire acondicionado en el hogar. Esta tecnología, además de abaratar costes (al favorecer un ahorro de hasta un 50%), es más respetuosa con el medio ambiente.



WATTS

WHOF2: el nuevo filtro de dos etapas



www.wattswatter.es

Watts cuenta con muchos años de experiencia en el desarrollo de productos y tecnologías innovadoras para apoyar los esfuerzos de sus clientes en materia de sostenibilidad, seguridad y cumplimiento de la normativa, con un ojo puesto en la reducción de residuos y el otro en la eficiencia energética.

En particular, en los últimos años, la contribución de Watts se está centrando cada vez más en todos aquellos componentes capaces de optimizar y contribuir significativamente a la conservación del agua, la seguridad y el cumplimiento de la normativa y la eficiencia energética, con el consiguiente impacto positivo en el medio ambiente y en los costes operativos a largo plazo.

Entre los productos que ayudan a garantizar una alta calidad del agua se encuentra el WHOF2, el nuevo filtro de dos etapas de Watts con sistema de retrolavado para la eliminación eficaz de sedimentos e impurezas, incluso muy finas, que puedan estar presentes en el agua. Este dispositivo, en concreto, ayuda a que el agua esté más clara y limpia. ¿Cómo funciona el filtro autolimpiante WHOF2?

La primera etapa consiste en un cartucho de pre-filtración con una malla de acero inoxidable de 50 micras, mientras que la segunda etapa consiste en un cartucho filtrante de polipropileno con una capacidad de filtrado de hasta 5 micras.

Está equipado con una válvula de drenaje con sistema anticontaminación por reflujo conforme a la norma europea UNI EN 1717.

Gracias a este filtro, las operaciones de limpieza manual son fáciles de seguir: cuando el elemento filtrante de malla metálica está obstruido, la operación de limpieza se realiza simplemente abriendo la válvula situada en la parte inferior del filtro, generando un vacío en su interior que empuja el cartucho hacia abajo e invierte automáticamente el flujo de agua desde el interior hacia el exterior (contracorriente) del cartucho. Este flujo de agua en contracorriente arrastra consigo las partículas y sustancias depositadas en el cartucho y las transporta al desagüe. Cuando la válvula se cierra, el muelle interno devuelve el cartucho a la posición de servicio. El cartucho de polipropileno, debe sustituirse periódicamente. La instalación es sencilla e intuitiva y, para garantizar una instalación correcta y segura, se recomienda instalar un by-pass y ajustar las válvulas de cierre, manteniendo cerradas tanto la entrada como la salida del filtro, antes de su instalación. Conforme a los requisitos de DM 25/2012 y DM 174/2004 y provisto de certificación ACS, el filtro también puede instalarse en combinación con la gama OneFlow® para uso residencial (modelos: OFTWH/OFTWH-R/OFPSYS).



TESTO

Lanza la nueva bomba de vacío automática testo 565i con Bluetooth para una evacuación precisa, rápida y completamente automatizada



www.testo.es

Con la nueva bomba de vacío automática testo 565i la evacuación de sistemas de refrigeración y bombas de calor es completamente autónoma. Gracias a la función de parada automática cuando se alcanzan los valores objetivo de vacío y la prueba de retención de vacío que empieza automáticamente, sólo tienes que iniciar el proceso y el resto sucede por sí solo.

Conexión en red inteligente: para un rendimiento máximo todos los días; Trabaja con la máxima eficiencia gracias a la total compatibilidad del sistema y la perfecta interacción de los flujos de trabajo. Mediante el emparejamiento automático por Bluetooth, se conecta fácilmente con la sonda de vacío testo 552i, la aplicación testo Smart y los analizadores de refrigeración. De esta forma, puedes configurar, controlar y monitorizar el proceso de evacuación de dos maneras: desde los analizadores o cómodamente desde tu smartphone.

Segura y fiable - en cualquier situación; La bomba de vacío automática testo 565i es compatible con todos los refrigerantes. Todas las medidas de seguridad aplicadas en el diseño del equipo han sido revisadas y confirmadas por Eurofins E&E CML Limited.



INDUSTRIAL LLOBERA

Nueva lira para baterías de bombonas de GLP



www.indllobera.com

Fabricada según la nueva normativa UNE-EN 16436-2:2019 y certificada por AENOR, sustituye a la anterior bajo la norma UNE 60712-3:2011

La adopción de la Norma para esta nueva Lira marca un paso significativo hacia la armonización de las prácticas regulatorias en el ámbito europeo. Además, esta nueva normativa implica una mejora sustancial en la calidad de los productos y servicios relacionados con las instalaciones de GLP, lo que beneficiará tanto a los consumidores como a los profesionales del sector.

Según la disposición del BE del 29 de Diciembre de 2023 el periodo de coexistencia de las dos Normativas para poder instalar Liras con Norma 60712 expira el próximo 29 de Junio de 2024.

DAIKIN

Presenta nuevas enfriadoras EWFH-TZD con tecnología Inverter y batería Free-Cooling



www.daikin.es

Daikin, empresa líder en el sector de la climatización, presenta un nuevo lanzamiento en el segmento de las unidades de condensación por aire, las nuevas EWFH-TZD, una revolución en el mundo de la climatización gracias a sus características únicas. La compañía ha desarrollado esta gama con tecnología Inverter y batería de Free-Cooling, incorporándose a la cuarta generación de la gama de unidades TZ. Esta nueva serie representa un hito en eficiencia energética y tecnología avanzada gracias a su diseño único y su capacidad para superar los estándares convencionales.

Baterías Free – Cooling y Tecnología Inverter

La tecnología de las baterías de Free-Cooling aprovecha las condiciones favorables del aire exterior para enfriar el agua en lugar del trabajo mecánico de un compresor para enfriar dicho fluido y se consigue colocando intercambiadores con una mezcla de agua y glicol en paralelo con las baterías del condensador. Estas nuevas baterías Daikin diseñadas y optimizadas para trabajar con Free-Cooling aportan una gran capacidad de transferencia de calor y no aumentan las dimensiones de la unidad.

La nueva serie puede alcanzar temperaturas de impulsión muy elevadas, con valores de hasta 30°C, lo que favorece todavía más el rendimiento de la batería de Free-Cooling. Además, la nueva gama también incrementa sus propios límites de funcionamiento para adaptarse al creciente aumento de la temperatura media mundial, asegurando un rango de trabajo de entre -30°C hasta 55°C de temperatura ambiente.

Por su parte, las EWFH-TZD cuentan además con un diseño único de compresor monotónico con variador de frecuencia montado y refrigerado en el propio cuerpo de éste. El resultado es una gama con una increíble eficiencia energética con valores de rendimiento estacional SEER de hasta 6,6. Equipado con tecnología de vanguardia, la unidad EWFH-TZD ofrece una eficiencia energética excepcional, reduciendo el consumo de energía y los costes operativos asociados cubriendo un rango de capacidad de hasta 2.150 kW con una única unidad.

En términos de diseño, Daikin ha fabricado las EWFH-TZD buscando la practicidad y un diseño compacto con una gran funcionalidad para proporcionar una experiencia de usuario superior. Su tecnología avanzada de control con sistema inteligente se adapta dinámicamente a las condiciones ambientales y garantiza un rendimiento óptimo en todo momento. Respecto a la huella medioambiental, para poder alcanzar los objetivos de su Visión Medioambiental 2050 y reducir o compensar las emisiones de CO2 del Grupo de 0 emisiones, Daikin ha desarrollado esta gama con refrigerante R-1234ze, puro y de bajo PCA.



HISENSE

Últimas novedades en su gama de aerotermia y ofrece 5 años de garantía



Unas novedades que pueden observarse al detalle en un nuevo catálogo lanzado por la marca, entre las que destacan los 5 años de Garantía en toda la gama de aerotermia y Multifunción, que incluye piezas de repuesto, desplazamiento y mano de obra. Actualizaciones también presentes en los equipos domésticos y la Gama comercial de Hisense, que reafirma así su compromiso por facilitar la vida de las personas mediante equipos que garanticen la máxima durabilidad, eficiencia y facilidad de instalación. Equipos domésticos; La marca demuestra su compromiso con la calidad y durabilidad de sus equipos de climatización. Además, la aplicación Hi-Connect Life presente en varios modelos, permite al usuario disfrutar de un hogar inteligente y conectado. Disponible en iOS y Android.

Uno de estos modelos se trata del nuevo Aire Acondicionado Energy Pro X, un modelo que ofrece una eficiencia energética de primera clase, con una clasificación A+++ en refrigeración y A+++ en calefacción. Con un potente rendimiento de 3500W en refrigeración y 2600W en calefacción, este equipo garantiza un confort óptimo en el hogar. Además, su conectividad Wi-Fi, la aplicación Hi-Connect Life intuitiva y el control por voz hacen de este producto una opción avanzada y conveniente para los usuarios. Equipados con conectividad Wi-Fi, estos dispositivos brindan comodidad durante todo el año, ya que permiten tanto la refrigeración como la calefacción según las diversas necesidades del usuario.

Aerotermia; 5 años de Garantía en todos sus modelos de su Gama de Aerotermia y Multifunción. Además, el modelo Hi-Water R290 está ahora disponible en capacidades de 200l y 250l, proporcionando soluciones versátiles para las necesidades de agua caliente. La completa gama de aerotermia Hi-Therma R32, que incluye los modelos Integra, Split y Monobloc de hasta 16kW, destaca ahora por su eficiencia energética y su compromiso con la sostenibilidad ambiental mediante el uso del refrigerante ecológico R32.

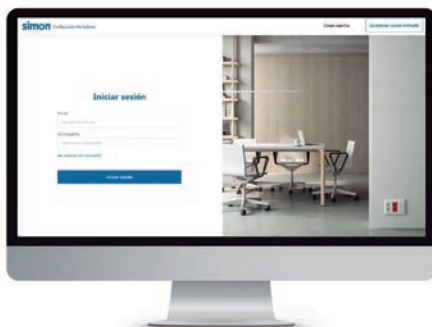
Gama VRF; El Nuevo Mini VRF Hi Smart H5, destaca como novedad. Una unidad de aspecto elegante y estilizado. Su tamaño compacto permite una instalación flexible en espacios reducidos, al mismo tiempo que reduce los costes de transporte e instalación del producto. Este equipo capaz de funcionar en un amplio rango de temperatura ambiente – de -10°C a 52°C en modo refrigeración y de -25°C a 26°C en modo calefacción – cuenta también con refrigerante R32 y control centralizado Smart Touch II.

Gama comercial; Incorpora unidades de 6 kW, lo que proporciona mayor flexibilidad y capacidad de adaptación a diversas necesidades comerciales. También se introduce la unidad de 5x1 de 10kW para Multisplit, que permite un rendimiento potente y eficiente en entornos comerciales.



SIMON

Simon MyConnect: Nuevo configurador de los espacios de trabajo



www.simonelectric.com

Simon, compañía líder en material eléctrico ha lanzado Simon MyConnect, una herramienta digital destinada a la configuración de producto para espacios de trabajo.

La finalidad de esta aplicación consiste en acelerar la fase de selección de componentes requeridos mostrando una imagen en tiempo real de las soluciones configuradas e indicando el precio recomendado de venta junto a la relación de referencias necesarias para poder realizar la solicitud del material, otorgando una experiencia más accesible, directa y dinámica tanto para los expertos como para los usuarios finales.

Este configurador permite la selección de productos de conectividad de Simon necesarios para optimizar al máximo el espacio requerido.

Facilita la opción de elegir cualquier tipo de función, ya sea de energía, carga USB, elementos de protección, conexiones de datos, multimedia y placas para necesidades específicas para personalizar la configuración de un puesto de trabajo, donde el origen del cableado pueda provenir de la pared, el suelo o mobiliario, adaptándose a las necesidades tecnológicas y fomentar la flexibilidad requerida en los workplaces actuales.

La línea de productos de la firma ofrece soluciones de estética neutra para contribuir al diseño global de interiores.

Estas soluciones se integran de manera fluida en la arquitectura y en diversos elementos constructivos, enriqueciendo el aspecto visual de dichos espacios.

La variedad de acabados y materiales de fabricación permiten que el producto se ajuste a la estética y la atmósfera requerida.

El configurador es muy intuitivo, solo hay que seleccionar el entorno, como quiere ir integrado el producto en el espacio y el acabado estético.

Al finalizar el proceso, la herramienta proporciona un documento con el presupuesto y un listado con las referencias necesarias que facilita la realización del pedido.

Simon apuesta por el desarrollo de herramientas intuitivas diseñadas para simplificar el proceso de selección de productos a la vez que se preserva una conexión cómoda para cualquier tipo de entorno y que se adapta a las necesidades de cada ambiente, buscando siempre el equilibrio perfecto con un único objetivo en mente: mejorar el bienestar de las personas.



ARISTON

Revoluciona el mercado con su innovadora solución de Aerotermia: la nueva bomba de calor Nimbus Flex R32



www.ariston.com/es-es

Ariston, líder en soluciones de climatización y agua caliente sanitaria, da un paso adelante en la innovación con el lanzamiento de su última solución de aerotermia: la bomba de calor Nimbus Flex R32. Esta nueva tecnología, redefine la versatilidad y eficacia en el mercado al ofrecer una solución integral para calefacción, refrigeración y suministro de agua caliente, adaptándose perfectamente a cualquier espacio y a las necesidades del cliente. La principal característica distintiva de la Nimbus Flex reside en su flexibilidad. Con la posibilidad de elegir entre distintos tamaños de depósito, los usuarios pueden personalizar el equipo según las dimensiones de su espacio. Con depósitos disponibles en capacidades de 100, 150 y 200 litros, y opciones de montaje en suelo o mural, la Nimbus Flex se adapta a una amplia variedad de entornos residenciales y comerciales.

La tecnología de aerotermia inverter y la modulación continua con termorregulación aseguran un rendimiento óptimo en todo momento. Gracias a su capacidad sobrepotenciada, la Nimbus Flex ofrece una potencia excepcional incluso en condiciones climáticas extremas, asegurando un confort continuo para los usuarios.

La protección contra la corrosión con el tratamiento Bue Fin en el intercambiador de aire/gas aumenta la durabilidad del equipo, proporcionando una defensa sólida contra las condiciones atmosféricas más adversas.

Además, la inclusión del termostato Sensys B y conectividad Ariston Net ofrecen un control avanzado y una gestión inteligente del sistema, permitiendo a los usuarios monitorear y ajustar el rendimiento desde sus dispositivos móviles e incluso recibir asistencia online por parte del Servicio de Asistencia Técnica oficial Ariston.

La Nimbus Flex no solo prioriza el rendimiento y la eficiencia, sino también la comodidad y la facilidad de instalación. Su diseño compacto y su caja de conexiones eléctricas preparada para instalación en exteriores aseguran una integración sin problemas en cualquier espacio, maximizando su utilidad y aprovechamiento del espacio disponible. Con la presentación de la Nimbus Flex, Ariston reafirma su compromiso con la innovación tecnológica y su dedicación a proporcionar soluciones sostenibles de climatización y agua caliente sanitaria que satisfagan las necesidades cambiantes de sus clientes.



BTICINO

Lanza Smarther AC with Netamo, un nuevo termostato conectado



www.bticino.es

Un nuevo termostato conectado, Smarther AC with Netamo, para controlar y gestionar la temperatura del hogar de forma sencilla, en el momento deseado, aumentando el confort y la eficiencia. Gracias a la intuitiva aplicación **me + Control** y su compatibilidad con asistentes de voz, gestiona de forma inteligente la temperatura en viviendas equipadas con sistemas de refrigeración y calefacción con unidades de AC de Split o con Fan Coil.

El diseño sencillo y estilo moderno, a la vez minimalista y refinado, posee un espesor reducido y un acabado con efecto cristal perfecto para cualquier hogar. El detalle metálico es un elemento diferenciador de su diseño a la vez que informativo de la función Boost. Su discreta luz blanca es tanto decorativa como informativa y facilita al usuario la comprensión y el uso de sus funciones. Disponible en dos versiones (empotrada y de superficie), con acabado en 3 colores en su versión empotrada (blanco, negro y arena) perfectamente compatibles con la estética de los mecanismos Living Now with Netamo y Classia with Netamo de BTicino así como Valena Next with Netamo de Legrand.

Este innovador dispositivo ofrece una experiencia única al garantizar el máximo confort y ahorro energético en el hogar de forma sencilla e intuitiva. Dispone de funciones básicas con control local del dispositivo, táctil o con asistentes de voz (Siri de Apple, Alexa de Amazon y Google), así como de funciones avanzadas y programación con la aplicación **me + Control**. Mediante la app, compatible con iOS y Android, el usuario podrá establecer programas (diarios y semanales) predefinidos en función de sus hábitos y gestionar y controlar fácilmente el consumo.

El termostato puede gestionarse desde varios smartphones y diferentes usuarios y permite controlar varios termostatos de la misma vivienda o de viviendas diferentes, así como ajustar la temperatura deseada en cada estancia. Si el usuario debe ausentarse de la vivienda durante unos días, a través de la aplicación **me + Control** puede actuar a distancia para ajustar el termostato independientemente de la programación automática. La función **Boost** permite activar el sistema de refrigeración durante un tiempo limitado (15, 30 o 45 minutos) aparte del programa establecido y de la temperatura ambiente.

La instalación del Smarther AC with Netamo es muy fácil y versátil, permitiendo configuraciones diversas.



SALVADOR ESCODA

Presenta la nueva generación de Split de Pared inteligente MUNDOCLIMA® con tecnología de detección de presencia



www.salvadorescoda.com

Salvador Escoda S.A., distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos, presenta su nueva generación de split de pared inteligente dotado con la tecnología de detección de presencia para un mayor ahorro energético.

La gama split pared serie H14X de MUNDOCLIMA destaca especialmente por disponer la mayor clasificación energética disponible en el mercado, ya que se trata de un equipo clase A+++ en refrigeración y A++ en calefacción, con valores de SEER y SCOP de hasta 9,5 y 4,6 respectivamente. Al mismo tiempo también incorpora un sensor de presencia que reduce el funcionamiento del equipo cuando no hay presencia humana en la habitación.

Facilidad de instalación; Gracias a que incorpora una placa de montaje ultra reforzada, con medidas y nivel de burbuja, permite posicionar la unidad interior sin necesidad de usar una cinta métrica ni un nivel, al mismo tiempo permite la instalación a tan solo 5 cm del techo, siendo el único aire acondicionado del mercado que lo permita (la altura habitual mínima respecto al techo es de 15 cm). Aire más saludable

Los equipos MUNDOCLIMA H14X incorporan tecnología i-Clean que elimina el polvo, el moho y la grasa, que pueden ser causantes de malos olores cuando se adhieren al evaporador. Combinado la función fresh se obtiene un aire purificado libre de alérgenos, bacterias y otros contaminantes.

Conectividad

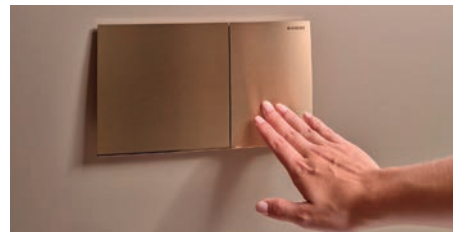
Todos los equipos MUNDOCLIMA son compatibles con los principales asistentes de voz del mercado, en la serie H14X además se incorpora de serie un módulo WFI que permite al usuario controlar el equipo a través de una APP de su móvil.

Fiabilidad; En MUNDOCLIMA se utilizan únicamente componentes con la máxima calidad con el fin de garantizar la fiabilidad de los equipos, es por ello por lo que además de la garantía de 3 años, ofrece una garantía adicional de 5 años en el compresor.



GEBERIT

Vuelve a innovar con soluciones para el ahorro de agua en el baño



www.geberit.com

Desde hace décadas Geberit, apuesta por el desarrollo de productos que generan poco consumo de agua y gestionan mejor el uso de la misma. Así, uno de sus principales objetivos es trabajar para que sus cisternas de inodoro ofrezcan los volúmenes de descarga más bajos del mercado. Uno de los últimos logros de la firma en este sentido ha sido el lanzamiento de los mecanismos de descarga series 212 y 208 -en 2022 y 2023, respectivamente- que permiten ajustar las cisternas empotradas Geberit a tan solo 2 litros para la media descarga y 4 para la descarga completa. Este año, Geberit ha ido incluso un paso más allá con sus nuevas cisternas empotradas que presentan estos volúmenes de descarga de tan solo 2 l / 4 l, ya ajustados de fábrica.

¿Cuáles son las ventajas de esta novedad?

- Como el volumen de descarga de 2 / 4 litros viene ajustado de fábrica, estos nuevos modelos de cisterna empotrada Geberit, permiten ahorrar agua desde el primer momento de su instalación, sin necesidad de hacer ninguna operación posterior por parte del instalador.

- En proyectos como edificios de viviendas de nueva construcción, rehabilitación de hoteles, complejos residenciales, etc, favorecen el consumo sostenible y contribuyen a conseguir los certificados estandarizados de edificación sostenible como LEED, BREEAM o DGNB.

- Las nuevas cisternas empotradas Geberit disponen de las correspondientes Declaraciones Ambientales de Producto (EPD por sus siglas en inglés) que proporcionan una base de información transparente, cuantificada y comparable sobre la huella ecológica de los productos usados en la construcción. En Geberit, los productos con EPD representan, en este momento, el 30 % de las ventas.

- Estas nuevas cisternas, combinadas con el inodoro adecuado, permiten que la taza del WC quede completamente limpia sin necesidad de tirar 2 veces de la cadena. El diseño de las cisternas empotradas y los inodoros Geberit optimiza todo el flujo de agua desde la cisterna a través la taza del WC hasta el desagüe y permite conseguir rendimientos de descarga hasta diez veces superiores a los requisitos de las normas internacionales.

- Se consigue más limpieza e higiene en el baño con menos consumo de agua.

- El baño resulta más fácil y rápido de limpiar ya que el inodoro queda completamente limpio después de cada uso.

Geberit incorpora el ajuste de fábrica a 2 / 4 litros en sus cisternas Sigma 8 cm, Sigma 12 cm y Omega 12 cm, así como en sus dos versiones de bastidor de montaje: Kombifix, para pared de obra, y Duofix, para pared ligera o de obra.



BAETULENN

Presenta su nueva serie BAEHEAT B30



www.baetulenn.com

Este nuevo modelo representa un avance significativo en la tecnología de aerotermia, ofreciendo una solución integral para calefacción, producción de agua caliente sanitaria (ACS) y refrigeración.

Con su capacidad para alcanzar altas temperaturas de hasta 95°C, se posiciona como una opción robusta para aplicaciones residenciales y comerciales.

La nueva serie de este modelo de aerotermia presenta un rango de potencia de 15 a 390kW.

El intercambiador tubular de diseño exclusivo, junto con la batería tratada con BlueFinn, optimiza el intercambio térmico, lo que resulta en un rendimiento superior y una eficiencia energética mejorada.

La incorporación de un compresor scroll de alta calidad, diseñado específicamente para calefacción y ACS, asegura un funcionamiento fiable y duradero.

El sistema frigorífico de la BAEHEAT B30 ha sido cuidadosamente diseñado para manejar altas temperaturas de aspiración y descarga, lo que se traduce en una mayor eficiencia del sistema y una reducción del ruido operativo.

La robustez del diseño se ve reforzada por la elección de materiales de alta calidad, como el acero inoxidable 304, que se utiliza tanto en la carrocería exterior como en los accesorios exteriores, garantizando una mayor vida útil del equipo.

El intercambiador de calor tubular de alta eficiencia realizado en cobre es otro componente destacado, con un rendimiento que supera en 3,6 veces al de un intercambiador convencional.

Esto, combinado con un circuito hidráulico de mayor diámetro, permite que el agua circule fluida, maximizando la transferencia de calor y la eficiencia energética del sistema.

Además, la BAEHEAT B30 ofrece una funcionalidad de control cascada que permite la conexión de hasta 16 bombas de calor, proporcionando una flexibilidad sin precedentes para adaptarse a las necesidades de calefacción y refrigeración de diferentes tamaños y tipos de edificios.

Esta característica hace que el sistema sea ideal para proyectos que requieren una gran capacidad y una gestión eficiente de la energía.

En resumen, la BAEHEAT B30 es una solución de aerotermia de alta temperatura que combina innovación, eficiencia y flexibilidad, lo que la convierte en una elección excelente para aquellos que buscan mejorar su sistema de calefacción y ACS con tecnología de vanguardia.

#CalidadBAETULENN #ProudWork



FINDER

Presenta sus nuevos contactores industriales compactos de alto rendimiento



www.findernet.com

Homologados según la norma EN 60947/IEC 947. Diseñados para manejar cargas eléctricas de alta potencia, los dispositivos de la Serie 6K cuentan con dimensiones compactas y alto rendimiento para garantizar la máxima eficiencia, continuidad y tiempo de funcionamiento en todas las situaciones.

En el ámbito industrial, poder contar con componentes fiables, seguros y precisos es una condición esencial para lograr la eficiencia operativa. En este sentido, responden a las necesidades de una amplia gama de sectores.

Se caracterizan por dimensiones compactas y contactos en AgSnO2 (material con excelentes cualidades de resistencia a la soldadura y perfecta gestión de los picos de corriente elevados), con corrientes nominales de 9 a 74 A AC3 400 V y potencias nominales desde 4 – 37 kW, siempre en AC3 400V.

El montaje se puede realizar sobre panel o sobre barra din de 35 mm (EN 60715).

Disponibles con alimentación de 24, 110 y 230 V AC o 24 V DC (según los tipos), pueden utilizarse en ambientes donde la temperatura de trabajo esté entre – 40°C... + 90°C (con reducción del rango de tensión).

WOLF

Presenta la unidad de ventilación compacta CSL-800 pensada para oficinas, pequeño comercio o espacios educativos o sanitarios



www.wolf.eu/es-es

Con hasta 800m³/h de caudal, representa un avance significativo en tecnología de ventilación y ofrece versatilidad, eficiencia y control avanzado para garantizar ambientes interiores saludables y confortables. Respecto a otras soluciones, ofrece una serie de beneficios clave como su flexibilidad, ya que puede ser instalada en el suelo, en la pared o en el techo, adaptándose a diversas configuraciones espaciales. Además, el CSL-800 incorpora tecnología avanzada para regular la cantidad de aire, según las necesidades específicas de cada espacio, con sensores integrados y opciones de control de demanda para ofrecer un control preciso de la ventilación.

Ofrece múltiples opciones de control, desde la regulación porcentual de los ventiladores hasta la gestión de la presión del conducto, todo integrado en la unidad sin necesidad de accesorios adicionales. Cumple con los más altos estándares de higiene y garantiza la calidad del aire interior según normativas como la certificación VDI 6022.



GENEBRE

Presenta nuevas válvulas con Certificado de Conformidad Sanitaria



www.genebre.es

El Certificado de Conformidad Sanitaria, Attestation de Conformité Sanitaire (ACS), es un sello francés oficial expedido por la Dirección General de Salud, que acredita la conformidad de un material destinado a distribuir agua potable.

Desde el 24 de diciembre de 2006, el Estado francés exige que todos los materiales que se utilicen vayan acompañados por este Certificado de Conformidad Sanitaria, en virtud del decreto del 29 de mayo de 1997 modificado y de las circulares del Ministerio de Salud DS /VS4 n°99/217 del 12 de abril de 1999 y DS /VS4 n°2000/232 del 27 de abril de 2000, para garantizar la calidad del agua potable destinada al consumo humano.

Desde esa fecha, los operadores (fabricantes, operadores de plantas de potabilización, instalaciones de transporte y almacenamiento) deben asegurarse ante sus proveedores que los materiales, equipos o preparaciones que se les entregan cumplan con la reglamentación. Para eso deben exigirles los Certificados de Conformidad Sanitaria de todos los productos que compran e instalan.

Los propietarios de establecimientos abiertos al público son responsables, desde el medidor de agua, del cumplimiento y del buen mantenimiento de las redes de agua, así como de la calidad del agua que se distribuye entre los consumidores.

Para cumplir con los requisitos, los operadores y propietarios deben exigir el Certificado de Conformidad Sanitaria para cualquier equipamiento que esté en contacto con el agua en las redes de distribución destinadas al consumo humano.

Este certificado solo puede ser otorgado por un laboratorio habilitado por el Ministerio de Salud y tiene un período de validez de entre 1 a 5 años. Se emite tras realizar pruebas que garanticen que ningún componente haya migrado al agua, ya que esta migración podría generar una mutación de las propiedades organolépticas o provocar el desarrollo de componentes tóxicos, lo que haría que el agua transportada fuese inadecuada para el consumo.

Las nuevas referencias son una de las novedades del nuevo Catálogo 2024-2025 de su Línea Hidrosanitaria, que Genebre acaba de lanzar al mercado, y son una de las gamas de producto más importantes de la compañía para el mercado francófono.

- Nuevas Válvulas de Esfera con Certificación ACS: 3029-3029H / 3028-3028R / 3026R / 3027R / 3028P-3028PR / 3026P-3026PR / 3027P-3027PR / 3035-3037 / 3093 (Válvula de escuadra con tuerca loca) / 2005B 2005R-2005G.

- Nuevas Válvulas Reductor de Presión con Certificación ACS: 3315 / 3318-3318N / 3340 / 3342.



RENOVAR EL SISTEMA DE CALEFACCIÓN CON SOLUCIONES HÍBRIDAS

para lograr mayor eficiencia y ahorro
de energía desde el primer momento



La calefacción es responsable del 56% de las emisiones contaminantes de los edificios y del 47% del consumo de energía en los hogares. Por este motivo, desde Europa (y a través de la Directiva de Eficiencia Energética de Edificios) se está abordando la transición de los sistemas de climatización, apostando por la electrificación, y el empleo de energías renovables y combustibles menos contaminantes.



Autor:
Antonio Torrado
Director BU Heating
Wolf Ibérica

En España contamos con cerca de nueve millones de calderas de calefacción, de las que alrededor de dos millones son sistemas centralizados. Un elevado porcentaje de estas requieren ser renovadas, y su sustitución por soluciones más eficientes es una prioridad. Pero las barreras técnicas, arquitectónicas y económicas, así como el desconocimiento general de la población, complican este cambio.

Sin embargo, **existen soluciones híbridas, que permiten adaptar tanto las salas de calderas como los sistemas individuales**, y optimizar su rendimiento sin tener que optar por la electrificación total.

“Cerca de un tercio del consumo de energía y de las emisiones de CO₂ están directamente relacionadas con la edificación. Desde Europa se ha puesto el foco en la renovación del parque edificado y sus instalaciones como primera y más eficaz medida para luchar contra el cambio climático. Sin embargo, esta descarbonización topa con importantes retos y limitaciones técnicas, arquitectónicas y de dinero. La introducción de sistemas híbridos, que pueden ser combinados con soluciones tradicionales, nos permite avanzar en este cambio y, además, hacerlo de manera escalonada y sencilla”.

¿QUÉ ES UN SISTEMA DE CALEFACCIÓN HÍBRIDO?

Hablamos de un sistema híbrido como aquel que combina dos o más sistemas de calefacción con diferentes fuentes de energía que están controlados por una regulación común. Esta solución está adquiriendo mucha popularidad, sobre todo en rehabilitación, donde ya se cuentan con sistemas existentes, al permitir una optimización de las soluciones de calefacción/climatización, reduciendo el impacto ambiental y mejorando el confort.

Además, su implantación puede hacerse de manera gradual, notándose los ahorros desde el primero momento.

Los sistemas híbridos pueden ser:

- **Calefacción híbrida de gas o de gasóleo:** Un aparato de gas o de gasóleo combinado con energía solar térmica o una bomba de calor.
- **Calefacción híbrida de energía renovable:** Una bomba de calor combinada con energía solar térmica.

Elegir el sistema más adecuado dependerá tanto de las consideraciones técnicas, como de las limitaciones arquitectónicas –falta de espacio, disconfort acústico, etc.–, así como del tipo de calefacción (central o individual) o del combustible que requieran para su funcionamiento.

RENOVACIÓN DE LAS SALAS DE CALDERAS COMUNITARIAS (GAS + AEROTERMIA)

La calefacción central ofrece evidentes ventajas para el usuario, sobre todo desde el punto de vista económico, ya que posibilita el reparto de los costes derivados del mantenimiento de los equipos o del consumo de energía y combustible. Pero la antigüedad de los equipos y la ineficacia del sistema –que provoca grandes pérdidas de energía y emisiones de CO₂– hace necesaria su renovación.

En este sentido, los sistemas de aerotermia pueden convertirse en grandes aliados de la calefacción central, ofreciendo una solución de bajo impacto ambiental y gran ahorro energético desde el momento de su instalación.

WOLF cuenta con la bomba de calor aire-agua CHA Monoblock. Esta solución WOLF permite trabajar en instalaciones centralizadas con emisores de hierro fundido a temperaturas de impulsión de entre 60° y 70°.

En instalaciones híbridas, con un 30% de potencia instalada a carga parcial, esta bomba de calor es capaz de abordar el 60% de la demanda total de energía, pudiendo dar solución a la producción de Agua Caliente Sanitaria (ACS) a alta temperatura.

Entre las ventajas de la bomba de calor CHA Monoblock cabe destacar que es extremadamente silenciosa. Su configuración mediante un sistema de módulos permite realizar su instalación de manera flexible, no siendo necesaria la realización de estudios de carga. Además, esta solución WOLF emplea el refrigerante R290, más respetuoso con el



medio ambiente y se puede cubrir su consumo de energía con soluciones renovables, como placas fotovoltaicas. Su bajo nivel sonoro la convierten en una solución ideal para cualquier solución en sistemas de uso residencial.

COMBINACIÓN DE SISTEMAS DE AEROTERMIA CON ENERGÍAS RENOVABLES

El uso de sistemas de aerotermia implica una reducción importante del consumo de energía. Si esta solución se combina con el empleo de renovables, como energía fotovoltaica, geotérmica o hidrotérmica el ahorro puede ser aún mayor: Tres de cada 4 kW de energía aportados a la vivienda serán gratuitos y renovables”.

La compañía dispone de sistemas de generación por aerotermia y energía solar, con los que obtener el máximo aprovechamiento de las energías renovables, elevando los niveles de ahorro de energía hasta el máximo posible y reduciendo el gasto derivado de la calefacción y la producción de ACS en edificios multifamiliares y terciarios (públicos y privados). Entre las principales soluciones de la compañía destacan los sistemas MHA-2 (25 V y 30 V) de bomba de calor inverter de instalación 100% hidráulica, y MHA-2 (40C, 50C, 55C, 70C y 80C), una bomba de calor más compacta potente y silenciosa.

Para elegir el sistema que mejor se adapta a las necesidades de cada edificio, WOLF dispone de un equipo humano con una excelente capacidad técnica para asesorar y acompañar a su cliente a lo largo de todo el proceso. 📞





DEPÓSITOS HÍBRIDOS



¿Qué es una instalación híbrida?

Son las instalaciones de calefacción y climatización que pueden utilizar indistintamente como fuente de calor una bomba de calor o una caldera de gas, generalmente de condensación. Estas instalaciones pueden complementarse también con energía solar y fotovoltaica.



Cortesía de:
FEGECA



Actualmente se comercializan sistemas híbridos completos como “equipos de aerotermia híbridos” o “bombas de calor híbridas” que combinan una BC, con una caldera de condensación.

Estos equipos tienen integrado un sistema de regulación que, en función de la temperatura exterior y el rendimiento de cada fuente de calor en el momento, elige el funcionamiento con BC o con caldera o dar preferencia a energías renovables como la solar térmica, fotovoltaica o la BC.

El objetivo final de la hibridación es la de combinar distintos generadores de calor en una instalación, buscando la mayor eficiencia y reduciendo el consumo de energía, sobre todo cuando dicha energía proviene de fuentes no renovables.

La bomba de calor tiene su limitación en cuanto a temperaturas de impulsión. Actualmente existen bombas de calor de “alta temperatura” que pueden alcanzar hasta 70° C, pero en la mayoría de las bombas de calor que se fabrican el rango de temperatura de trabajo está entre los 60°C o 65°C y siendo las temperaturas de funcionamiento normales y deseables en BC entre 35°C y 45°C.

Pero alcanzar dicha temperatura se logra a expensas de reducir su COP, que en condiciones óptimas puede alcanzar valores superiores 5 o valores del orden de 2,5. Estas condiciones de funcionamiento, además de impedir un elevado rendimiento reglamentariamente, catalogan a la BC como fuente de calor no renovable de acuerdo con el CTE y dificulta el acceso a subvenciones.

En instalaciones con radiadores como emisores de calor son deseables temperaturas elevadas, ya que su emisión a temperaturas del orden de 45°C son muy bajas y en temporada de invierno no sería viable el funcionamiento con BC con unos rendimientos adecuados.

Por otro lado, las calderas de condensación permiten alcanzar temperaturas de hasta 85°C sin problemas. Por ello ampliando los elementos de los radiadores existentes puede ser viable combinar la BC (con temperaturas suaves) y la caldera (en temporada de invierno con temperaturas bajas) de gas en una instalación de radiadores, a lo largo de todo el año. En instalaciones con emisores de baja temperatura, como suelo radiante, esta adaptación es inmediata. Por otro lado, otras fuentes de energía gratuitas, como la solar (térmica o fotovoltaica) son siempre deseables, pero sólo nos aportarán energía cuando estén disponibles haciendo necesario otro u otros generadores de calor, lo que encaja perfectamente en la filosofía de la hibridación.

»» ¿Por qué la hibridación?

Hemos visto que para tener una instalación híbrida necesitamos al menos de dos generadores de calor. Eso implica además de su adquisición, la conexión de estos a la instalación de calefacción y climatización para hacer llegar el calor a los emisores finales (radiadores, fan-coils, suelo radiante, etc.), lo que complica la instalación y la encarece.

Además, necesitaremos un sistema de regulación que en caso de querer una gestión automática de los productores de calor necesariamente será sofisticada y cara.

¿Por qué entonces optar por un sistema híbrido, en lugar de tener solo generador de calor?

Las principales razones de realizar instalaciones híbridas son dos:

El crecimiento exponencial de los costos de los combustibles fósiles de los últimos años, tanto los gases combustibles (gas natural, propano, butano) como del gasóleo, ha incrementado notablemente las facturas de calefacción.

Pero también de la factura eléctrica, que ha aumentado notablemente, por lo que conseguir instalaciones más eficientes y con menos consumo se está convirtiendo en una verdadera necesidad.

También tenemos que considerar que recientes acontecimientos como la guerra de Ucrania o los conflictos en Oriente Medio, desestabilizan notablemente el equilibrio mundial, provocando subidas de precios de los combustibles y una incertidumbre importante, en un mercado en el que el aumento de los precios de la energía tiene una tendencia clara de subida.

La segunda razón es el calentamiento global y las normativas anticontaminación. Actualmente es evidente el fenómeno del calentamiento global y la necesidad de reducir drásticamente las emisiones de efecto invernadero. Esta necesidad ha sido trasladada en forma de normativas medioambientales. Recordaremos la agenda 2030, o las cero emisiones en 2050 de la UE.



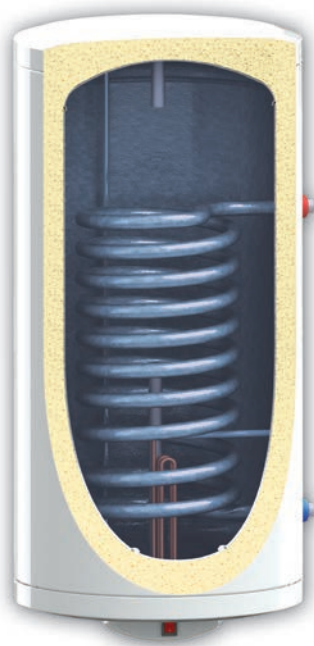
Por ello la actual tendencia de las normativas actuales a obligar a reducir las emisiones (desde el RITE 2013, prohíbe prácticamente la instalación de calderas de gas que no sean de condensación y baja emisión de CO2 y NOx, Directivas ERp etc.) con el objetivo final de cero emisiones. Y las perspectivas para alcanzar la reducción de emisiones y llegar al objetivo de cero emisiones, pasan por normativas más restrictivas para calderas de gas y gasóleo y cualquier otra fuente de energía no renovable.

Por otro lado, debemos tener en cuenta que las calderas de gas de condensación no son nuevas, llevan con nosotros unos 30 años y muchas de ellas aún en un estado y con unos rendimientos muy aceptables, lo que favorece la instalación de BC y así hibridar la instalación en lugar de realizar una simple sustitución del productor de calor, y así mejorar la eficiencia de la instalación. Este puede ser el primer paso hacia instalaciones más eficientes y de menor consumo.

»» ¿Cómo se aplica a los depósitos?

La idea de combinar distintos tipos de energías en un depósito no es nueva, en este caso los fabricantes de depósitos han sido pioneros en el tema de combinar diferentes fuentes de calentamiento, sólo debemos pensar en los depósitos interacumuladores con un serpentín y con resistencia de calentamiento, actualmente un standard en depósitos vitrificados murales de pequeña capacidad para uso doméstico y ya con nosotros desde hace mucho tiempo.

También debemos recordar los depósitos de dos serpentines que hicieron su aparición con la energía solar.



Estos depósitos se pueden fabricar y utilizar tanto para la producción de ACS como para depósitos de inercia.

Para efectuar una correcta integración en los depósitos de agua caliente debemos tener en cuenta lo siguiente:

Estratificación: Es muy importante la estratificación, por lo que es fundamental un diseño que la favorezca, en este sentido los depósitos de elevada relación altura diámetro ayudarán a dicha estratificación. La adopción de deflectores adecuadamente diseñados también ayudará.

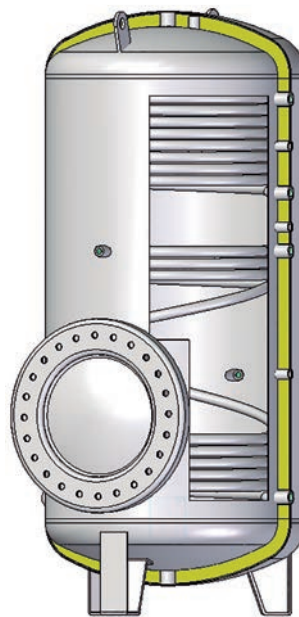
A fin de permitir integrar en el mismo depósito diferentes fuentes de calor, con distintas temperaturas, debemos situar estratégicamente las conexiones de las distintas fuentes de calor a fin de potenciar la estratificación en lugar de impedirla, esto también permitirá el consumo de la energía almacenada según su uso y temperatura en los consumidores, como suelo radiante, ACS, etc.

También hay que recordar que este tipo de depósitos permiten la utilización simultánea de varios productores de calor.

»» Depósitos de varios serpentines

Este tipo de depósitos son un ejemplo muy claro de buena combinación de energías. Su estructura es la de un depósito "esbelto" que favorece la estratificación. Lo primero los serpentines deben estar diseñados y fabricados para el intercambio del productor de calor al que se destina a fin de poder alcanzar su máximo rendimiento.

En la parte inferior del depósito se aloja el serpentín de energía solar, u otra energía renovable, lo que permite el aprovechamiento de la energía solar para el calentamiento de la totalidad del depósito, mientras que el serpentín de caldera



está situado en la parte superior (tradicionalmente en el tercio superior) por lo que sólo puede calentar una parte de la totalidad del depósito y hace que la interferencia de la caldera con respecto a la energía solar sea mínima.

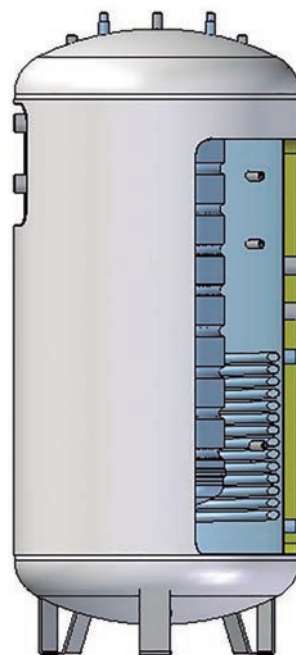
Si además limitamos la aportación de la caldera con un programador nos aseguramos de aprovechar al máximo la energía solar y minimizar la interferencia de la energía convencional.

Este tipo de depósito, que curiosamente ha demostrado una gran eficiencia y está

muy extendido por toda Europa, curiosamente fue prohibido por el CTE del año 2006. Afortunadamente en la actualidad, con la reforma del RITE del año 2021, dicha prohibición se ha abolido.

Aunque el más extendido de este tipo de depósitos es el dos serpentines existen fabricantes que integran más de dos serpentines.

»» Depósitos combinados o multienergía




Los depósitos combinados o multienergía, son depósitos de inercia en cuyo interior se aloja un depósito de ACS de menor capacidad, calentado al baño maría por la inercia a la que se conectan los diferentes productores de energía y almacena el calor que por un lado es absorbido por las paredes del depósito de ACS para calentar el agua de consumo y por otro sirve de almacén para instalaciones de calefacción.

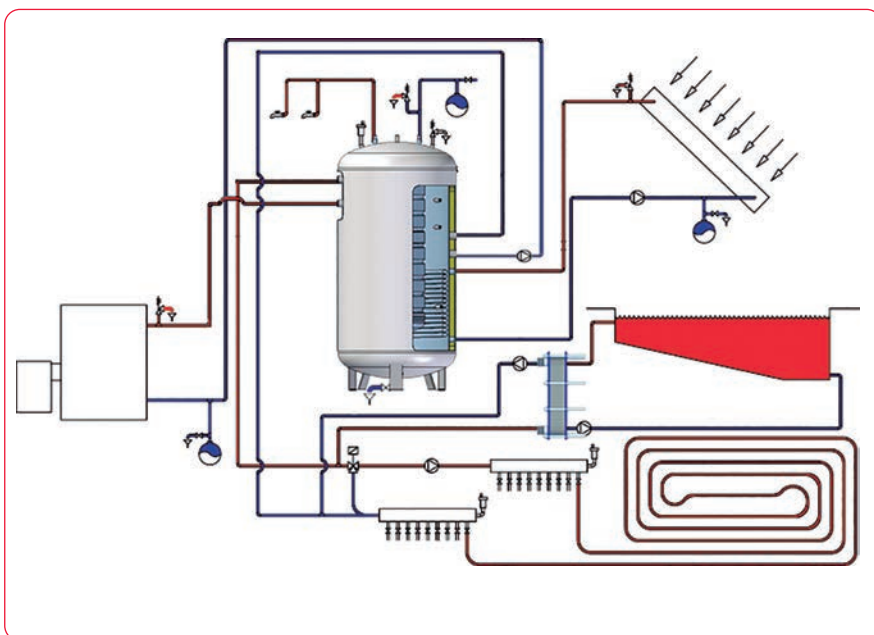
Este tipo de depósitos pueden llevar incorporado un serpentín, especialmente útil en caso de energía solar en el que el volumen de agua glicolada corresponde únicamente al serpentín.

Los productores de energía distintos a la energía solar pueden conectarse directamente a la inercia, así como sus conexiones para los emisores de calor.

Depósitos de inercia e inercia estratificados

Una variante del depósito multienergía, es el depósito de inercia, con o sin serpentín que trabaja únicamente con circuitos primarios de calefacción y al que podremos conectar distintos productores de calor.

Este tipo de depósitos pueden incorporar deflectores para mejorar la estratificación intentando conseguir un mayor rendimiento, e incluso colectores de entrada y salida de los productores de calor y de los puntos de consumo con múltiples entradas y salidas para distribuir el caudal a diferentes niveles a fin de favorecer la estratificación, en este caso estamos ante los llamados depósitos de inercia estratificados. 



resideo

Válvulas reductoras de presión Braukmann.

El ajuste adecuado.



Las válvulas reductoras de presión Resideo Braukmann son la elección fiable para los instaladores que desean calidad y flexibilidad desde el principio.

Fabricados para durar con un uso frecuente y a largo plazo, nuestros productos satisfacen una amplia gama de aplicaciones y requisitos domésticos, industriales y comerciales.

Esto significa que puede encontrar el producto que mejor se adapte a las necesidades de sus clientes sin comprometer la innovación, el valor o la sostenibilidad.

Con una garantía de 5 años* que le dará tranquilidad durante años, las reductoras de Resideo Braukmann son sencillamente fiables.



5 AÑOS DE
GARANTÍA



FABRICADO EN
ALEMANIA



INTEGRADO
FIABILIDAD



SOPORTE
SOSTENIBILIDAD



Descubra más sobre válvulas reductoras de presión en:

<https://www.resideo.com/es/es/soluciones/agua/reduccion-de-la-presion/>



Climatizar piscinas ¿CUÁL ES EL EQUIPO MÁS ADECUADO PARA MI INSTALACIÓN?

Cuando nos planteamos climatizar piscinas, balnearios ó spas, nuestros puntos de partida y meta deben ser la eficiencia energética, el respeto por el medio ambiente y la integración industrial y arquitectónica. Todo ello asegurando las necesidades demandadas tanto por reglamentos como por usuarios.



Autor: **Aitor Vergara**
Dpto. Comercial y Prescripción
BOREALIS ENERGIA TERMICA SL

Para ello, debemos elegir los equipos más adecuados para la instalación objeto de estudio, en términos de ahorro energético y reducción de emisiones de CO₂. Y para conseguir este reto debemos preguntarnos: ¿Cuál es la demanda real? ¿Qué soluciones existen? ¿Cuál es el equipo o solución más adecuada para mi instalación?

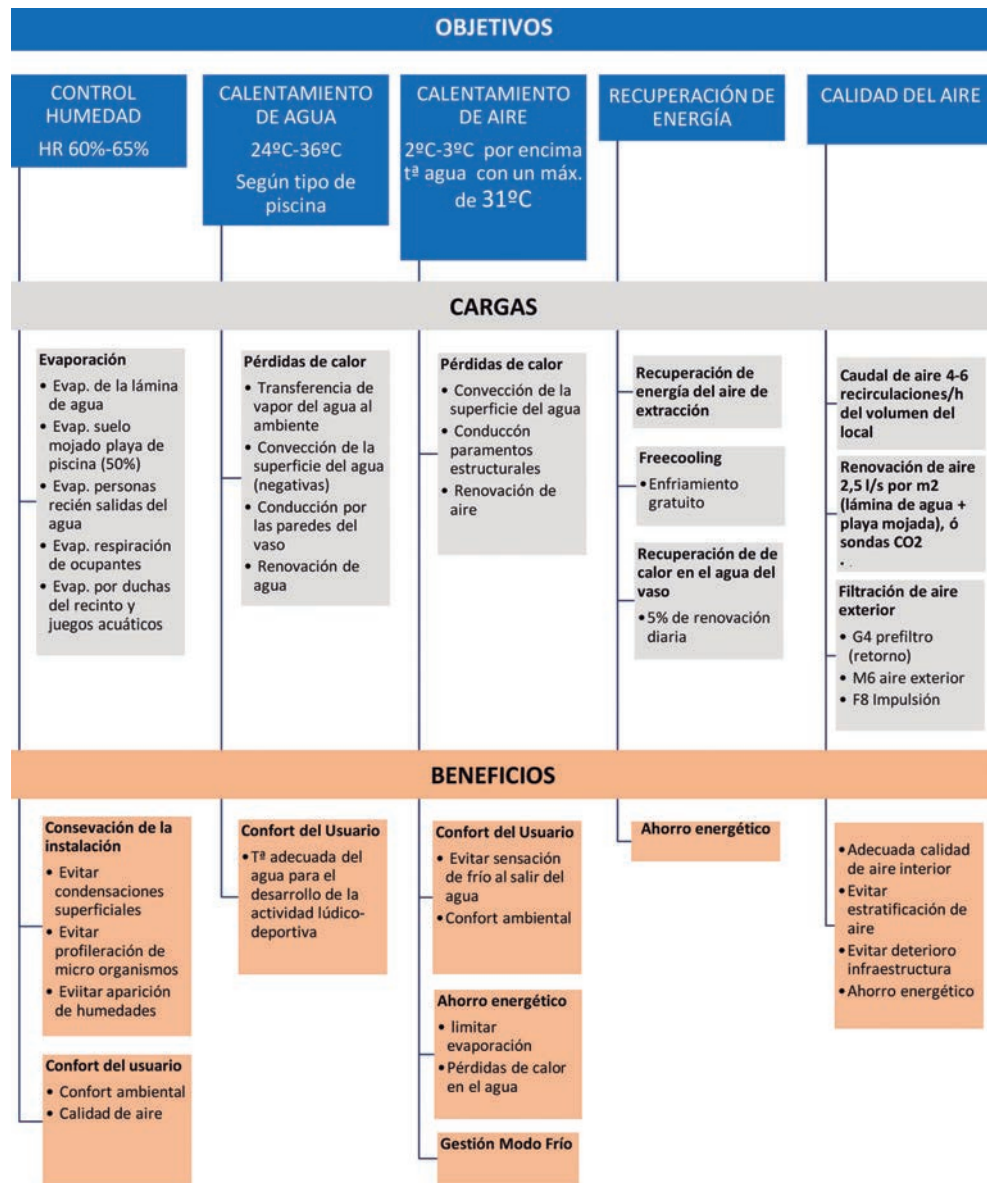
Borealis dispone de una amplia gama de soluciones que darán respuesta a los objetivos marcados.

Climatizar piscinas ¿Cuál es la demanda real?

Borealis pone a disposición en su web una aplicación on-line de cálculo de deshumidificación y calentamiento de piscinas cubiertas adaptada a los requisitos de la Normativa actual. Esta aplicación cuantifica cuales son las necesidades de una instalación para conseguir las condiciones termohigrométricas deseadas. Todo ello tras alimentarla con datos como dimensiones de vaso, geometría del recinto, consignas de operación u ocupación, variables climáticas. Esto nos permitirá elegir el equipo adecuado dentro de las distintas soluciones que Borealis propone.

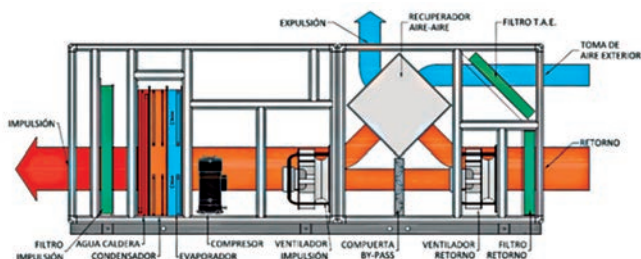
Climatizar piscinas ¿Qué soluciones existen?

Borealis dispone de varias gamas para la climatización de piscinas. Durante el proceso de diseño y fabricación, el desarrollo tecnológico, y la innovación son señas de identidad en términos de eficiencia energética y sostenibilidad. Existen varias soluciones para la deshumidificación y climatización de este tipo de instalaciones:



»» 1. Equipos con grupo frigorífico

Equipos deshumidificadores estándar
100% con grupo frigorífico con opción de freecooling y recuperación estática (GAMAS HV / HS / HH).



DESHUMECTACIÓN
• MEDIANTE GRUPO FRIGORÍFICO + AIRE EXT.

RECUPERACIÓN
• OPCIÓN ESTÁTICA CON BY-PASS PARA 100% DEL CAUDAL NOMINAL
• RECUPERADOR DE PLACAS

CALENTAMIENTO AIRE
• BATERÍA DE AGUA CON APORTE DE PRIMARIO EXTERNO

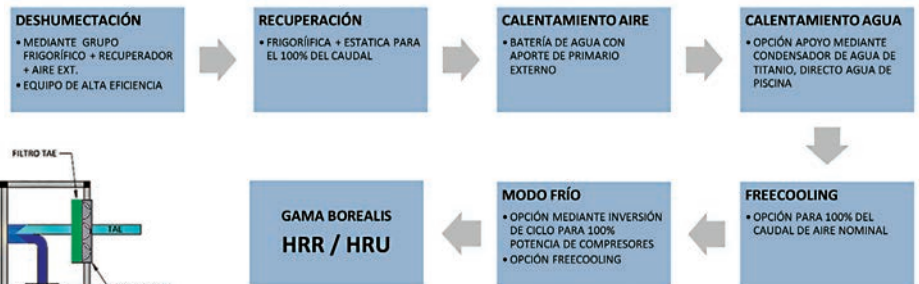
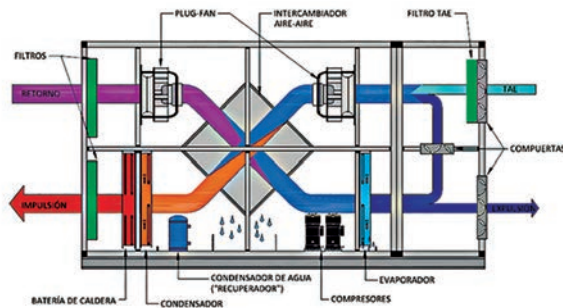
CALENTAMIENTO AGUA
• OPCIÓN APOYO MEDIANTE CONDENSADOR DE AGUA DE TITANIO, DIRECTO AGUA DE PISCINA

GAMA BOREALIS HV / HS / HH

MODULO FRÍO
• OPCIÓN MEDIANTE CONDENSADOR REMOTO.
• OPCIÓN MEDIANTE FREECOOLING

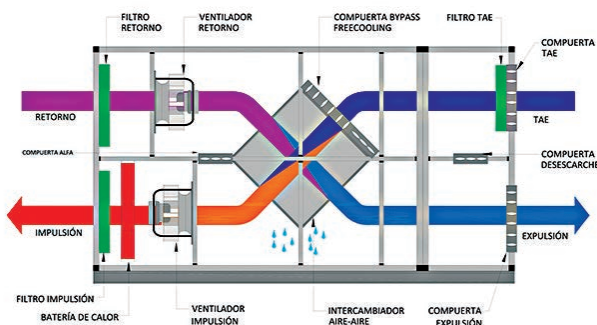
FREECOOLING (SÓLO HH)
• OPCIÓN PARA 100% DEL CAUDAL NOMINAL DE AIRE

Equipos de alta eficiencia que deshumidifican mediante grupo frigorífico, recuperador, y aire exterior, con recuperación estática y frigorífica (GAMA HRR / HRU)



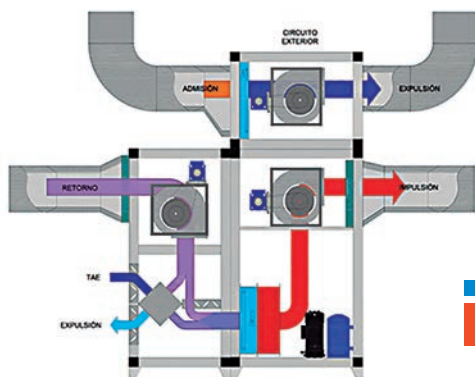
»» 2. Equipos sin grupo frigorífico

Equipos deshumidificadores sin grupo frigorífico mediante batería de agua fría de producción externa con freecooling y recuperación estática (GAMA HRS).



»» 3. Equipos autónomos multifuncionales

Equipos autónomos y multifuncionales, que deshumidifican con grupo frigorífico, calientan aire y agua mediante bomba de calor y recuperación estática (GAMA HC)



■ ¿Cuál es el equipo o solución más adecuada para mi instalación?

Debemos elegir una solución orientada al **aprovechamiento de energía y sostenibilidad**, que puedan incluir sistemas diferentes y complementarios de **deshumidificación activa y pasiva**, lo que proporcionará una mayor capacidad de secado con el mínimo consumo. También debemos poder disponer de distintas opciones de **recuperación estática, frigorífica, o ambas** simultáneamente, lo que nos minimizará el apoyo de grupos térmicos externos, y por tanto un **menor consumo en términos de energía primaria equivalente y menor emisión de CO₂**.

La **elección del sistema** y su adecuación a la instalación, va a **depender de diferentes factores que habrá que evaluar** conjuntamente: arquitectónico, condiciones climáticas externas, inversión y retorno económico, integración con los sistemas de producción, integración con el sistema de difusión y perfil de uso de la instalación.



»» CLIMATIZAR PISCINAS EN INVIERNO, EN ZONAS HÚMEDAS O EN ÉPOCAS ESTIVALES

En invierno, con una baja humedad absoluta exterior, sólo con el aporte de aire exterior indicado por el RITE, puede ser suficiente para deshumidificar y mantener condiciones de humedad relativa dentro del recinto.

Esta se podrá ir aumentando a medida que la humedad absoluta exterior aumenta, siempre o hasta que económicamente sea rentable.

En zonas especialmente húmedas, donde en épocas estivales la humedad absoluta del aire exterior es alta, sería necesario utilizar baterías de frío de producción externa ó frigoríficas de expansión directa.

El objetivo, conseguir controlar la humedad relativa en la piscina, y esto sucedería en mayor parte durante el periodo diurno.

Ganará enteros la utilización de aire exterior como único agente de deshumidificación cuando, habiendo evaluado positivamente su rentabilidad (condiciones geográficas), la producción de agua caliente que alimenta a la batería de agua sea particularmente eficiente. Introducir aire exterior, a pesar de una buena eficiencia del sistema de recuperación, va a introducir gran parte del año energía térmica negativa.

En caso de ser necesario **refrigerar en épocas estivales**, no tenemos otra opción que elegir equipos con funcionamiento MODO FRÍO, inversión de ciclo o condensador remoto, o equipos que incorporen batería de agua fría con producción externa de primario. Como mínimo debemos elegir soluciones que incorporen posibilidad de Freecooling 100% (ventana abierta), y para épocas intermedias Freecooling y recuperación 100%. Esto permitirá aprovecharnos al máximo de las condiciones exteriores con un mínimo consumo, para mantener las condiciones termohigrométricas dentro del recinto de piscina.



AEROTERMIA PARA PISCINAS DE AGUA CLORADA O SALADA: más sostenibles y confortables todo el año



El cambio climático, la crisis energética y la necesidad de optimizar la eficiencia energética de los edificios plantean importantes desafíos para las instalaciones y hogares con piscinas, centros de spa y clubs deportivos. Sus usuarios demandan experimentar un mayor bienestar, también en el agua, lo que requiere una mayor inversión. **Mantener grandes volúmenes de agua a una temperatura confortable puede suponer un coste significativo, tanto económico como ambiental.**



Autor: **Santiago Perera**
Iberia Business Director
EUROFRED

Frente a estos retos, **la aerotermia se ha revelado como una solución de climatización y ACS sostenible y eficiente** al poder ser integrada en todo tipo de aplicaciones residenciales y comerciales. Consume menos energía que los sistemas de calefacción tradicionales, rinde hasta cinco veces más y está clasificada como una tecnología limpia y renovable.

Ahora, todos aquellos hogares y negocios que buscan climatizar sus piscinas al tiempo que mantienen ajustado su consumo energético pueden aprovechar los beneficios que ofrece la aerotermia.

En el mercado ya existen sistemas aerotérmicos específicos para piscinas como **la nueva Coral II de Daitsu, la segunda generación de la bomba de calor y frío de R32** que garantiza el máximo rendimiento con un ahorro energético significativo en piscina de agua salada o clorada. Los altos estándares de calidad con los que cuentan sus prestaciones impulsan la eficiencia energética de la instalación y aseguran el confort térmico en el agua.

¿Por qué confiar en la aerotermia?

La aerotermia está definida como una energía renovable por las Directivas 2009/28/CE y 2018/200. Su funcionamiento es simple, **la unidad exterior absorbe el aire y recupera la energía que contiene, la comprime y la transfiere a la unidad interior**, que la cede al circuito de climatización.

De esta manera, los sistemas aerotérmicos pueden generar calor en invierno, frío en verano y agua caliente sanitaria todo el año con un **consumo energético mínimo** y unas emisiones de carbono casi nulas –según algunos estudios, generan una cuarta parte de las emisiones de CO₂ que los sistemas eléctricos, en torno al 60% respecto a los basados en gasóleo y alrededor de un 40% menos que los que usan gas.

Apta para agua salada, la tendencia más sostenible

Reducir todavía más el impacto sobre el consumo y el planeta es posible gracias a la tecnología aerotérmica de la nueva Coral II de Daitsu. Ésta cumple con el máximo rendimiento en piscinas tradicionales de agua clorada, pero también en opciones con agua salada. Ante la escasez de recursos hídricos y la necesidad de ahorrar, optar por agua natural salada es una opción cada vez más elegida por el consumidor.

Esta propuesta ecológica mejora además la eficiencia de la piscina, ya que la propia naturaleza del agua ayuda a mantener elevados los niveles de higiene y confort. En cuanto a la pureza del agua, las piscinas de agua salada requieren menos productos químicos y menos agua nueva para su mantenimiento, lo que las convierte en una opción más ecológica y económica a largo plazo. Al reducir el consumo de energía y agua, la bomba de calor Coral II para piscinas saladas contribuye a mitigar los efectos del cambio climático y a preservar los recursos naturales.

Una solución versátil y eficiente que se adapta a cualquier proyecto

Disponible en 8 modelos, con potencias entre 2 a 28kW en calor (de 1 a 14kW en frío) y un caudal de agua de 2,8 a 12 m³/h, el nuevo sistema aerotérmico de Daitsu, el sistema Coral II, se ajusta a las necesidades de cualquier proyecto que integren piscinas de 18 a 170 m³ de agua.



En esta misma línea de versatilidad, **puede utilizarse tanto para calentar como para enfriar el agua** y trabaja a pleno rendimiento a temperaturas ambiente que oscilan desde -2 °C a 40 °C, por lo que prolonga la temporada de baño durante todo el año.

Su rendimiento, además, se adapta a las condiciones ambientales para estabilizar la temperatura del agua, manteniendo un nivel sonoro muy reducido para ofrecer el mayor bienestar a los bañistas.

En cuanto al consumo, la Coral II permite minimizar los costes operativos, ya que **ofrece una eficiencia energética de más del 500%** respecto a otras alternativas tradicionales gracias a la aerotermia. La clave es su ecodiseño, que integra el gas refrigerante ecológico R32 y el motor de ventilador DC Inverter.

Combinando confort y ahorro, la tecnología de Daitsu cuenta con desarrollos que mejoran su rendimiento y lo gran ampliar su vida útil, como el desescarche inteligente y automático a través de la inversión de ciclo y su chasis optimizado.



Más libertad de control

La conectividad destaca en toda la gama aerotérmica de Daitsu y la nueva bomba de calor y frío Coral II no es ninguna excepción. El sistema para piscinas incluye Wifi de serie, con lo que puede ser controlada en remoto. Permite una gestión accesible a través de todo Smartphone o Tablet que tenga instalada la aplicación InverterTemp, ofreciendo a los usuarios más libertad de control y permitiéndoles monitorizar el consumo para mantener la factura energética bajo control.

En este sentido, el equipo cuenta con un control compuesto por una pantalla táctil a color de 3,5 pulgadas que permite configurar la temperatura ideal y programar su funcionamiento en base a la franja horaria o el rendimiento deseado.


Entre todas las posibilidades, destaca el modo Smart Grid, que ajusta el funcionamiento de la bomba de calor y frío aerotérmica hibridada con energía solar fotovoltaica para minimizar todavía más el consumo eléctrico.

Un equipo fácil de instalar y mantener

A nivel de instalación y mantenimiento, la tecnología de Daitsu está desarrollada para facilitar el proyecto al profesional. En particular el sistema Coral II es capaz de **conectarse directamente al sistema de tratamiento de agua de la propia piscina**, lo que simplifica su instalación. Además, es una solución robusta que cuenta con un intercambiador de titanio específicamente creado para agua clorada o salada, que alarga la vida útil del equipo.



Y en cuanto al mantenimiento, Daitsu agiliza el proceso de revisión interno del equipo mediante el modo Test, que chequea el funcionamiento de los dispositivos y conexiones para detectar cualquier incidencia y dar aviso con un código de error.

Por sus características integrales, la aerotermia tiene el potencial de convertirse en la energía del futuro. Una energía que nos permitirá romper la dependencia con los contaminantes combustibles fósiles y obtener una mayor eficiencia energética para reducir la huella de carbono de los edificios, tal y como demandan las nuevas normativas europeas. Todas estas ventajas ahora están al alcance de piscinas, spas y centros deportivos gracias a Daitsu y su amplio portfolio de soluciones, capaces de adaptarse a las necesidades particulares de cada proyecto para reducir significativamente el consumo. Garantizar un baño confortable, ya no está reñido con ahorrar. 



REC4

Interruptor diferencial
autorrearmable



REC4-2P-40-30

Lo mejor que puede ocurrir
es que no pase nada

REC4 es un interruptor diferencial especialmente diseñado para todas aquellas instalaciones en las que sea imprescindible asegurar la continuidad en el servicio.

- › Tipo A
- › Ahorro de espacio
- › Garantía de continuidad de servicio
- › Plug&Play
- › Rápido control de estado.

REC4 protege todas aquellas instalaciones eléctricas donde se necesite una plena continuidad del servicio eléctrico ante situaciones imprevistas que provocan disparos del diferencial por causas ajenas al aislamiento eléctrico:

Para tu tranquilidad

Ideal para viviendas y segundas residencias; neveras, piscinas, jardines, alarmas, puertas de garaje, etc.



EPDB

DIRECTIVA DE EFICIENCIA ENERGÉTICA DE EDIFICIOS REVISADA

[Parte 1]



Esta Directiva¹ es una pieza importante de la legislación de la Unión Europea, ya que “promueve la mejora de la eficiencia energética de los edificios dentro de la UE, con vistas a lograr un parque de edificios sin emisiones para 2050, teniendo en cuenta el clima exterior, las condiciones locales, los requisitos de calidad ambiental interior y la rentabilidad”



Autor:
Raul Simonetti
HVAC/R Corporate
Business Manager
en CAREL

Dado que pasamos el 90% de nuestra vida en espacios interiores para vivir y trabajar², **los edificios representan** una gran parte de la energía consumida en la Unión Europea, hasta el **“40% del consumo total de energía”³** y correspondiente al **“36% del consumo energético”⁴** en emisiones directas e indirectas de gases de efecto invernadero en toda la UE. La calefacción, la refrigeración y el agua caliente representan el 80% de la energía que consumen los hogares⁵. Teniendo en cuenta también que “dos tercios de la energía utilizada para calentar y enfriar los edificios todavía proviene de combustibles fósiles”⁶, “los edificios son responsables de aproximadamente la mitad de las emisiones primarias de partícula finas (PM2.5) en la UE que causan enfermedades y muertes prematuras”⁷.

El objetivo de la EPDB es reducir tanto el consumo de energía de los edificios como las emisiones relacionadas, garantizando al mismo tiempo una adecuada calidad del aire ambiental interior (IEQ), de forma rentable, es decir, teniendo en cuenta la accesibilidad de cada Estado miembro.

EDIFICIOS DE CERO EMISIONES

El concepto de “edificio de cero emisiones” se introduce y define en el artículo 2. Un edificio de emisiones cero “significa un edificio con un rendimiento energético muy alto, ..., que requiere cero o una cantidad de energía muy baja, y que produce cero emisiones de carbono provenientes de combustibles fósiles, y produce cero o una cantidad muy baja de emisiones de gases de efecto invernadero, ...”.

Con vistas a lograr un **parque de edificios con cero emisiones en 2050**⁸, “los Estados miembros garantizarán que los nuevos edificios sean edificios con cero emisiones desde:

- 1 de enero de 2028, los edificios nuevos propiedad de las administraciones públicas;
- 1 de enero de 2030, todos los edificios nuevos”.⁹

Además, los Estados miembros garantizarán que **se calcule el PCA** (potencial de calentamiento atmosférico) del ciclo de vida...y se muestre en el certificado de eficiencia energética del edificio:

- A partir del 1 de enero de 2028, para todos los edificios nuevos con una superficie útil superior a 1.000 m²;
- A partir del 1 de enero de 2030, para todos los edificios nuevos”.

EFICIENCIA ENERGÉTICA, RENOVACIÓN

En cuanto a la eficiencia energética de los edificios NO RESIDENCIALES existentes¹⁰, los Estados miembros deberán:

- Definir un umbral máximo de eficiencia energética del 16% [uso de energía primaria o final en kWh/(m²*y)] sobre



la base del parque de edificios no residenciales a 1 de enero de 2020, de modo que “el 16% de su parque nacional de edificios no residenciales supere ese umbral”;

- Definir un umbral similar de rendimiento energético máximo del 26% de modo que “el 26% de su parque nacional de edificios no residenciales esté por encima de ese umbral”.

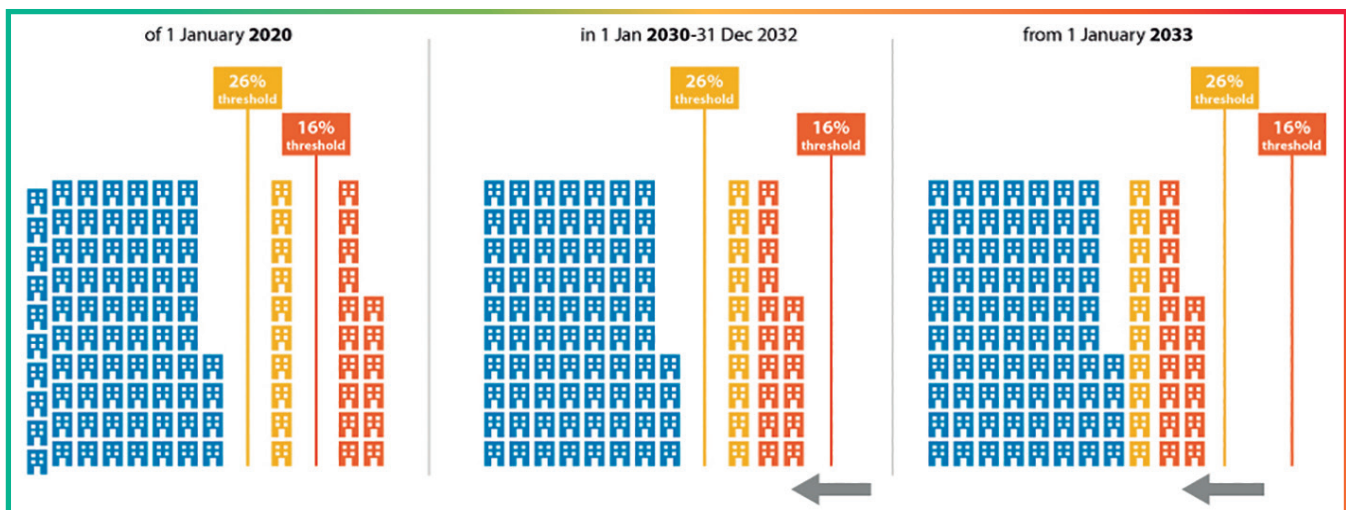
En consecuencia, los Estados miembros definirán normas mínimas de eficiencia energética para que todos los edificios no residenciales cumplan con:

- El límite del 16% a partir de 2030; y
- El límite del 26% a partir de 2033.

Los siguientes gráficos pretenden dar una idea de lo expuesto anteriormente, y no representan condiciones reales concretas:

Con respecto a todo el parque de edificios residencial, los Estados miembros garantizarán el uso medio de energía primaria en kWh/(m²*y):

- Disminuciones de al menos un 16% en comparación con 2020 para 2030;
- Disminuciones de al menos un 20%-22% en comparación con 2020 para 2035;
- Para 2040, y posteriormente cada 5 años... disminución progresiva... de 2030 a 2050, en línea con la transformación del parque de edificios residenciales en un parque de edificios de cero emisiones.



Los Estados miembros garantizarán que al menos el 55 % de la disminución... se logre mediante la renovación del 43% de los edificios residenciales con peores resultados.

En comparación con el proyecto de revisión inicial de la EPBD¹¹, los requisitos aplicables a los edificios residenciales y no residenciales se han suavizado para adaptarse a las diferentes condiciones socioeconómicas de los Estados miembros.

Se ponen y se pondrán a disposición **importantes fondos para renovaciones**, como se indica en el art. 17: el Fondo de Recuperación y Resiliencia, el Fondo Social para el Clima, el Fondo de Cohesión, InvestEU, los ingresos de las subastas del Sistema de Comercio de Emisiones (ETS), entre otros. El acceso a estos fondos se concederá para alcanzar al menos niveles mínimos de energía con un coste óptimo.

El “nivel de coste óptimo” se refiere al nivel de rendimiento energético que conduce al coste más bajo durante el ciclo de vida económico estimado de un edificio. Se trata de una forma “política” de dar a los Estados miembros la libertad de definir sus “**niveles mínimos de energía**” en función de las condiciones locales.

De hecho, el coste más bajo se calculará teniendo en cuenta: la categoría y el uso del edificio, los costes de inversión relacionados con la energía, los costes de mantenimiento y funcionamiento, los costes y ahorros de energía, el coste de los derechos de emisión de gases de efecto invernadero, las externalidades medioambientales y sanitarias del uso de la energía, los ingresos de la energía producida in situ y la gestión de residuos.

Es importante señalar que el coste de **los derechos de emisión de gases de efecto invernadero** se tendrá debidamente en cuenta para estimar el ciclo de vida económico de un edificio. Estos derechos son los del Emission Trading Scheme (ETS) y están expresados en €/ton CO₂-eq. Incluirlos en el ciclo de

vida económico estimado de un edificio implica que cuanto menos eficiente sea un edificio, mayor será su contaminación asociada, mayor será su ciclo de vida económico estimado y mayores serán las inversiones necesarias para renovarlo.

En cuanto a las emisiones de GEI, para contrarrestar el hecho de que la contaminación generada por los edificios está provocada principalmente por el uso de combustibles fósiles, el art. 17 de la propuesta de la Comisión exige que los Estados miembros no “ofrezcan ningún incentivo financiero para la instalación de calderas autónomas alimentadas por combustibles fósiles” a partir del 1 de enero de 2025.

Además, el anexo II prevé la eliminación total de las calderas de combustibles fósiles para 2040. Es fácil entender que las bombas de calor se beneficiarán de estas disposiciones.

En general, las soluciones de eficiencia energética serán de suma importancia para la renovación de edificios. En particular, las actividades económicas que proporcionen soluciones de eficiencia energética alineadas con la taxonomía financiera de la UE¹² recibirán un merecido interés por parte de los inversores.

Por último, dado que la renovación de un edificio puede implicar una amplia gama de actividades diferentes, la Comisión propone registrarlas todas en dos repositorios específicos que contarán la historia del edificio:

♦ **PASAPORTE DE RENOVACIÓN**¹³: documento que proporciona una hoja de ruta personalizada para la renovación de un edificio específico en varios pasos que mejorarán significativamente su rendimiento energético. En particular, indicará los beneficios esperados en términos de ahorro de energía, ahorro en las facturas de energía y reducciones operativas de las emisiones de gases de efecto invernadero, así como beneficios más amplios relacionados con la salud y el confort y la mejora de la capacidad de adaptación del edificio al cambio climático.



♦ **LIBRO DE REGISTRO DIGITAL DE EDIFICIOS:** un depósito común para todos los datos relevantes de los edificios, incluidos los datos relacionados con el rendimiento energético, como certificados de rendimiento energético, pasaportes de renovación e indicadores de preparación inteligentes, que facilita la toma de decisiones informadas y el intercambio de información dentro del sector de la construcción, entre los propietarios de edificios y ocupantes, instituciones financieras y autoridades públicas.

Los sistemas digitales que gestionan los edificios probablemente se convertirán en los repositorios naturales de la historia del edificio.

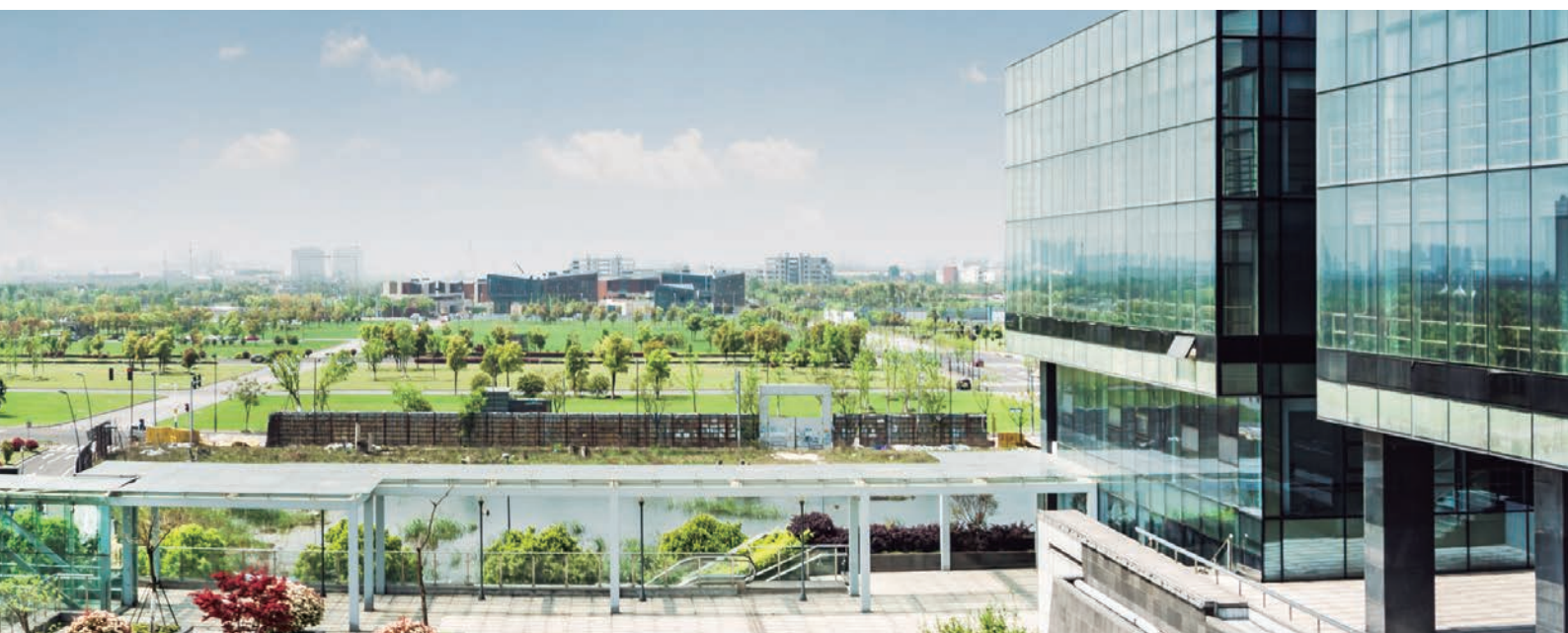
CALIDAD AMBIENTAL INTERIOR (IEQ)

La IEQ mantiene su importancia, ya que debe ir de la mano de la eficiencia energética. La EPBD revisada recuerda los requisitos de IEQ ya presentes en la EPBD actual al afirmar: “Los Estados miembros abordarán, en relación con los edificios nuevos (y los edificios existentes sometidos a renovaciones importantes), las cuestiones de la calidad ambiental interior óptima,... Los Estados miembros exigirán que los edificios no residenciales de cero emisiones estén equipados con dispositivos de medición y control para el seguimiento y regulación de la calidad ambiental interior. En los edificios no residenciales existentes, la instalación de dichos dispositivos será obligatoria, cuando sea técnica y económicamente viable¹⁴, cuando un edificio sea objeto de una renovación importante. Los Estados miembros podrán exigir la instalación de dichos dispositivos en edificios residenciales”.

CONCLUSIONES

La alineación recíproca de la EPBD con toda la legislación dentro del alcance del Green Deal de la UE la hará más eficaz a la hora de apoyar la eficiencia energética de los edificios, la reducción de su contaminación y la IEQ. La industria HVAC/R puede beneficiarse dos veces de la alineación de la EPBD: en primer lugar, al ofrecer las soluciones necesarias para las disposiciones de la EPBD, las ventas aumentarán; en segundo lugar, si esas soluciones cumplen con la taxonomía financiera de la UE, las partes interesadas (fondos, bancos y otras entidades financieras) se sentirán más atraídas a invertir en la industria.

1. DIRECTIVE 2010/31/EU OF THE EUROPEAN PARLIAMENT AND OF THE COUNCIL of 19 May 2010 on the energy performance of buildings.
2. Refer to CAREL's white paper 'Benefits of a hygienic, efficient and smart solution for ventilation systems in the "new normal" era'.
3. Recital 3 of DIRECTIVE 2010/31/EU.
4. Recital 6 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
5. EXPLANATORY MEMORANDUM, 1. sect. "CONTEXT OF THE PROPOSAL" COM(2021) 802 final , sub-sect. "Reasons for and objectives of the proposal".
6. Recital 14 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
7. Recital 10 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
8. Art. 1 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
9. Art. 7 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
10. Articles 8 & 9 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
11. Read post "The European Energy Performance of Buildings Directive and its revision (part 1)".
12. Refer to CAREL's post "The EU Taxonomy Regulation: money for green goals!".
13. Art. 12 of the text adopted by the Parliament on 12 March 2024.
14. Refer to sect. "2.3.4. Technical, economic and functional feasibility (Article 8(1), 14(4) and 15(4) of the EPBD)" of the COMMISSION RECOMMENDATION (EU) 2019/1019 of 7 June 2019 on building modernization.



DEL NZEB AL ZEB



Autor:
José Jesús Arboledas
Responsable de Gestión
del Conocimiento y
Proyectos Especiales de
KEYTER

El pasado 8 de mayo se publicó la **Directiva 2024/1275 relativa a la Eficiencia Energética de los Edificios**. La finalidad de esta Directiva es la de fomentar la mejora de la eficiencia energética de los edificios situados en la Unión y la reducción de sus emisiones de Gases de Efecto Invernadero, con el fin de **lograr un parque inmobiliario de cero emisiones a más tardar en 2050**, derogando a la Directiva 2010/31 el 30 de mayo de 2026.

Cada Estado miembro elaborará y presentará a la Comisión, cada cinco años, su proyecto de plan nacional de renovación de edificios basado en:

- Una Visión General del parque inmobiliario nacional
- Una Hoja de ruta para 2030, 2040 y 2050
- Una Visión general de las políticas y medidas puestas en ejecución y previstas
- Un Esquema de las necesidades de inversión, las fuentes presupuestarias y los recursos administrativos
- Los Umbrales de Edificios nuevos y renovados de Cero Emisiones
- Las Normas mínimas de eficiencia energética para edificios no residenciales
- Las Normas mínimas de eficiencia energética para edificios residenciales

DEFINICIONES

Siempre hay que poner en contexto las Directivas en función a sus definiciones, y esta trae algunas muy interesantes:

♦ **Calidad ambiental interior:** resultado de una evaluación de las condiciones interiores de un edificio que influyen en la salud y el bienestar de sus ocupantes, basada en parámetros como los relativos a la temperatura, la humedad, la tasa de renovación del aire y la presencia de contaminantes. Gran novedad respecto a su anterior versión, en orden a evitar posibles efectos negativos de una ventilación inadecuada, velando por la salud de los ocupantes y teniendo en cuenta las particularidades locales, el uso a que se destine el edificio y su antigüedad.

De hecho se deberá asesorar sobre su mejora en los Certificados de Eficiencia Energética y se deberá realizar un seguimiento de la misma.

♦ **Emisiones de Gases de Efecto Invernadero Operativas:** emisiones de Gases De Efecto Invernadero asociadas al consumo de energía de las Instalaciones Técnicas de un Edificio durante el uso y el funcionamiento de este.

♦ **Emisiones de Gases de Efecto Invernadero del Ciclo de Vida Completo:** emisiones de Gases De Efecto Invernadero que se producen a lo largo de todo el ciclo de vida de un edificio, incluidos la producción y transporte de productos de construcción, las actividades realizadas en obras, el uso de energía en el edificio y la sustitución de productos de construcción, así como la demolición, el transporte y la gestión de desechos y su reutilización, reciclado y eliminación final.

♦ **Potencial de Calentamiento Global a lo largo del Ciclo de Vida o “PCG a lo largo del Ciclo de Vida”:** indicador que cuantifica las contribuciones en términos de Potencial de Calentamiento Global de un edificio a lo largo de todo su ciclo de vida.

♦ **Edificio de consumo de energía casi nulo:** edificio con un nivel de eficiencia energética muy alto, y en el que la cantidad casi nula o muy baja de energía requerida está cubierta, en muy amplia medida, por energía procedente de fuentes renovables, incluida energía procedente de fuentes renovables producida in situ o energía procedente de fuentes renovables producida en las proximidades.

♦ **Edificio de cero emisiones:** edificio con una eficiencia energética muy elevada, determinada de conformidad con el anexo I, que requiere cero energía o una cantidad muy baja de energía, que genera cero emisiones de carbono procedentes de combustibles fósiles in situ y que genera cero o una cantidad muy baja de emisiones de gases de efecto invernadero operativas.



EDIFICIO DE CERO EMISIONES

Edificio con una eficiencia energética muy elevada que requiere cero energía o una cantidad muy baja de energía, que genera cero emisiones de carbono procedentes de combustibles fósiles in situ y que genera cero o una cantidad muy baja de emisiones de gases de efecto invernadero operativas.

La eficiencia energética de un edificio se determinará sobre la base del uso de energía calculado o medido con contadores, y reflejará el uso de energía típico para calefacción y refrigeración de espacios, agua caliente sanitaria, ventilación, iluminación integrada y otras instalaciones técnicas de los edificios. Si el suministro de los edificios se efectúa mediante Sistemas Urbanos de Calefacción o Refrigeración, los beneficios de dicho suministro se reconozcan y se tengan en cuenta en la metodología de cálculo.

Cuando el uso de energía medido con contadores sea la base para calcular la eficiencia energética de los edificios, con mediciones mensuales como mínimo, la metodología de cálculo deberá ser capaz de determinar la influencia del comportamiento de los ocupantes y del clima local.



El consumo de energía medido con contadores en condiciones de funcionamiento típicas para confirmar que el uso de energía calculado es correcto y permitir la comparación entre la eficiencia calculada y la real.

Para expresar la Eficiencia Energética de un edificio, los Estados miembros definirán indicadores numéricos adicionales del consumo de energía primaria renovable, no renovable y total, y de las emisiones de gases de efecto invernadero operativas producidas en kg de CO₂ eq/(m²/año).

En este aspecto solicitamos la publicación de estos valores actualizados a la realidad actual, ya que los aportados por IDAE en su Documento “Factores de emisión de CO₂ y coeficientes de paso a energía primaria de diferentes fuentes de energía final consumidas en el sector de edificios en España”, publicado en 2016 ya quedan lejos.

UMBRAL MÁXIMO PARA LA DEMANDA ENERGÉTICA DE LOS EDIFICIOS

Se fijará dicho umbral máximo para la demanda energética de los edificios de cero emisiones con vistas a alcanzar niveles óptimos de rentabilidad.

Este umbral máximo para la demanda energética de los Edificios de Cero Emisiones será como mínimo **un 10% inferior al umbral** para el uso total de Energía Primaria establecido en los Edificios de Consumo de Energía Casi Nulo el 28 de mayo de 2024 (CTE).



METODOLOGÍA DE CÁLCULO

La metodología deberá establecerse teniendo en cuenta como mínimo los aspectos siguientes **en función del tipo de Edificio**:

- ◊ Envoltente térmica
 - ◆ Aislamiento
 - ◆ Instalaciones pasivas
 - ◆ Puentes térmicos
 - ◆
- ◊ Capacidad de generación de energía renovable y de almacenamiento de energía instalada in situ
- ◊ Instalaciones de aire acondicionado
- ◊ Ventilaciones
- ◊ Cargas internas
- ◊ Sistemas de automatización y control de edificios
- ◊

Se tendrá en cuenta la influencia positiva de los siguientes aspectos:

- Condiciones locales de exposición al sol, sistemas solares activos u otros sistemas de calefacción o producción de electricidad sobre la base de energía procedente de fuentes renovables.
- Electricidad producida por cogeneración.
- Sistemas urbanos o centrales de calefacción y refrigeración
- Iluminación natural.
- Sistemas de almacenamiento eléctrico.
- Sistemas de almacenamiento térmico.

INSTALACIONES TÉCNICAS DE LOS EDIFICIOS

Se establecerán requisitos que supongan recurrir a tecnologías de Ahorro Energético en relación con la eficiencia energética general, la instalación correcta, el dimensionado, control y ajuste adecuados, y, cuando proceda, el equilibrado hidráulico de las instalaciones técnicas presentes en los edificios nuevos o existentes. Al establecer los requisitos, los Estados miembros tendrán en cuenta las condiciones de diseño y las condiciones de funcionamiento típicas o medias.

Se establecerán requisitos para garantizar que, cuando sea técnica y económicamente viable, los edificios no residenciales estén equipados con sistemas de automatización y control, de acuerdo con el calendario siguiente:

- ◆ A más tardar el 31 de diciembre de 2024, los **edificios no residenciales** con una potencia nominal útil para instalaciones de calefacción, instalaciones de aire acondicionado,

instalaciones combinadas de calefacción y ventilación o instalaciones combinadas de aire acondicionado y ventilación superior a 290 kW.

• A más tardar el 31 de diciembre de 2029, los edificios no residenciales con una potencia nominal útil para instalaciones de calefacción, instalaciones de aire acondicionado, instalaciones combinadas de calefacción y ventilación o instalaciones combinadas de aire acondicionado y ventilación superior a 70 kW.

CERTIF. DE EFICIENCIA ENERGÉTICA

El Certificado De Eficiencia Energética deberá incluir la Eficiencia Energética de un Edificio expresada mediante un indicador numérico del uso de energía primaria en kWh/(m².año), y valores de referencia tales como los requisitos mínimos de Eficiencia Energética, las normas mínimas de Eficiencia Energética, los requisitos de los Edificios De Consumo De Energía Casi Nulo y los requisitos de los Edificios De Cero Emisiones, con el fin de que los propietarios o arrendatarios del edificio o de una unidad de un edificio puedan comparar y evaluar su eficiencia energética.

VENTANILLAS UNICAS

Las Ventanillas Unicas prestarán asesoramiento independiente sobre la Eficiencia Energética de los Edificios y podrán acompañar los programas integrados de renovación por distritos y ofrecerán servicios específicos para los hogares vulnerables, las personas afectadas por la pobreza energética y las personas pertenecientes a hogares de renta baja.

PASAPORTE DE RENOVACIÓN

Se define el Pasaporte de Renovación como la “hoja de ruta adaptada para la renovación en profundidad de un edificio concreto en un número máximo de etapas que mejorará significativamente su eficiencia energética”.

A más tardar el 29 de mayo de 2026, los Estados miembros introducirán un sistema para pasaportes de renovación basado en el marco común, serán de carácter voluntario y se velará por que el coste de los mismos no sea desproporcionado.

El pasaporte de renovación incluirá:

- Información sobre la Eficiencia Energética actual del Edificio;
- Cronograma de la hoja de ruta y sus etapas
- Información sobre los requisitos nacionales pertinentes, como los requisitos mínimos de eficiencia energética de los edificios, las normas mínimas de eficiencia energética y las normas relativas a la eliminación gradual de los combustibles fósiles utilizados en los edificios para la calefacción y la refrigeración, incluidas las fechas de aplicación;



- Secuencia óptima de las etapas;
- Información sobre cada etapa, que incluirá:
 - Nombre y la descripción de las medidas de reforma
 - Una estimación del ahorro energético en el consumo de energía primaria y final, en kWh y en porcentaje de mejora, en comparación con el consumo anterior a la etapa,
 - La reducción prevista de emisiones de gases de efecto invernadero operativas,
 - El ahorro previsto en la factura energética, indicando claramente las hipótesis sobre los costes de la energía que han servido de base para el cálculo,
 - La clase de eficiencia energética prevista del certificado de eficiencia energética que debe alcanzarse una vez que haya finalizado la etapa;
- Información sobre una posible conexión a un sistema urbano eficiente de calefacción y refrigeración;
- La proporción de generación individual o colectiva y de autoconsumo de energías renovables que se prevé lograr después de la renovación;
- Mejoras para la circularidad de los productos de construcción y reducir las emisiones de gases de efecto invernadero de su ciclo de vida completo.
- Información sobre la financiación disponible
- Información sobre los servicios de asistencia técnica y asesoramiento.

EXPERTOS INDEPENDIENTES

Los Expertos deberán estar Certificados, de conformidad con el artículo 28 de la Directiva (UE) 2023/1791 relativa a la Eficiencia Energética que modifica a la Directiva 2023/1791, teniendo en cuenta su competencia y el Reglamento 765/2008. Los listados de las Empresas Certificadas serán públicos.

Recordemos que estos requisitos están a la espera de ser modificados a más tardar el 11 de octubre del 2024.

EL PCG DEL EDIFICIO DE CERO EMISIONES

Para el cálculo del Potencial De Calentamiento Global (PCG) a lo largo del ciclo de vida total de los edificios nuevos se comunica como un indicador numérico de cada etapa del ciclo de vida expresado en kg de CO₂ eq/m² (de superficie útil) calculado a lo largo de un período de estudio de referencia de cincuenta años.

La selección de datos, la definición de escenarios y los cálculos se llevarán a cabo de conformidad con la *norma EN 15978:2011, Sostenibilidad en la construcción. Evaluación del comportamiento ambiental de los edificios. Métodos de cálculo*.

EDIFICIOS NUEVOS

Se establece un calendario sobre ellos:

Los Estados miembros velarán por que los Edificios Nuevos sean Edificios de Cero Emisiones:

- ◊ A partir del 1 de enero de 2028, los Edificios Nuevos propiedad de Organismos Públicos
- ◊ A partir del 1 de enero de 2030, todos los Edificios Nuevos

El PCG a lo largo del ciclo de vida se indicará en el Certificado de eficiencia Energética del Edificio:

- ◊ A partir del 1 de enero de 2028, para todos los Edificios Nuevos con una superficie útil superior a 1.000 m²;
- ◊ A partir del 1 de enero de 2030, para todos los Edificios Nuevos.



EDIFICIOS EXISTENTES

Cuando se efectúen renovaciones importantes en edificios, se mejorará la Eficiencia Energética del Edificio o de la parte renovada para que cumplan unos requisitos mínimos de Eficiencia Energética.

NORMAS MÍNIMAS DE EFICIENCIA ENERGÉTICA

Las Normas Mínimas de Eficiencia Energética garantizarán como mínimo que todos los edificios No Residenciales estén por debajo:

- ◊ Del umbral del 16 %, respecto al actual, a partir de 2030.
- ◊ Del umbral del 26 %, respecto al actual, a partir de 2033.

El parque inmobiliario Residencial:

- ◊ Se reduzca como mínimo un 16 %, comparado con el de 2020, a más tardar en 2030.
- ◊ Se reduzca como mínimo entre un 20 % y un 22 %, comparado con el de 2020, a más tardar en 2035.

SOLUCIONES DE CLIMATIZACIÓN EFICIENTES: LA GAMA ZIRAN PRO DE KEYTER

En este contexto, la gama de equipos de Propano ZIRAN Pro de KEYTER, bombas de calor aire-agua reversibles diseñadas para aplicaciones comerciales o industriales, se posiciona como una solución ideal para proyectos que buscan alcanzar el estándar de NZEB o ZEB.

Los equipos ZIRAN Pro destacan por su alta eficiencia energética con Tecnología Full Inverter y su respeto por el medio ambiente, gracias al uso de propano (R290) como refrigerante natural.

Este refrigerante no solo tiene un bajo potencial de calentamiento global (GWP), sino que también ofrece excelentes propiedades termodinámicas, lo que se traduce en una mayor eficiencia y rendimiento de los sistemas de climatización.

Los equipos de la gama ZIRAN Pro están diseñados para adaptarse a las necesidades específicas de cada proyecto, ofreciendo soluciones personalizadas que maximicen la eficiencia energética y el confort interior.

Con una fuerte inversión en I+D+i, KEYTER ha logrado desarrollar productos que no solo cumplen con los estrictos requisitos normativos, sino que también ofrecen un valor añadido significativo a los proyectos de sus clientes. ◉

KEYTER



ZIRAN *Pro* Bomba de Calor *aire-agua*

Bombas de Calor reversibles con potencia calorífica entre 33 kW y 253 kW diseñadas para aplicaciones comerciales o industriales e instalaciones residenciales centralizadas.

 33-194 kW  41-253 kW



Optimizadas para el uso del refrigerante R290 y **Tecnología Full-Inverter**, estas unidades forman parte de la nueva Serie PRO desarrollada por Keyter.

www.keyter.com

EXPLORACIÓN DE LOS PRINCIPIOS DE MEDICIÓN EN LA DETECCIÓN DE GAS REFRIGERANTE



Cuando se trata de proteger entornos industriales contra fugas de refrigerante, la elección de la tecnología de detección juega un papel fundamental. Existe una amplia gama de tecnologías de sensores de gas listas para ser implementadas.



Autor:
Tom Burniston
Marketing Director
SAMON Group
Product Management Lead
Safe Monitoring Group

El viaje comienza con la identificación del refrigerante específico que se va a detectar y la determinación de a qué nivel de concentración deben activarse las alarmas de gas refrigerante, sentando las bases para una toma de decisiones informada.

Sin embargo, profundizar revela que incluso dentro de categorías específicas de tecnología de sensores de refrigerante, existen variaciones significativas, lo que requiere una comprensión profunda de las opciones y un equilibrio entre los beneficios de la aplicación y el costo de implementación. Es necesario desentrañar el panorama dinámico de las tecnologías de sensores de gas para llegar a las complejidades de la detección moderna de refrigerantes.

SENSORES SEMICONDUCTORES

Los sensores semiconductores, también conocidos como sensores de óxido metálico, **destacan como herramientas versátiles para la detección de gas refrigerante**. Estos sensores tienen la capacidad de detectar una amplia gama de gases en concentraciones medidas en partes por millón (ppm), así como en rangos combustibles para gases inflamables.

Compuesto típicamente de óxidos metálicos depositados sobre una oblea de silicio, la superficie del sensor se calienta a temperaturas que oscilan entre 300 y 800°F (149 a 426°C), dependiendo de los gases objetivo. La composición de los óxidos mezclados y la temperatura operativa dictan la respuesta del sensor a diversos gases, vapores y refrigerantes tóxicos.

Durante el funcionamiento normal, las moléculas de oxígeno de la atmósfera se adhieren a la superficie del sensor, creando una barrera de resistencia. Sin embargo, cuando un gas reductor entra en contacto con el sensor, como en el caso de una fuga de refrigerante, estas moléculas de oxígeno sufren una reacción redox, alterando la resistencia y aumentando la conductividad eléctrica. Luego, este cambio en la conductividad se mide y se correlaciona para determinar la concentración del gas presente.

A pesar de su versatilidad, los sensores semiconductores presentan algunos inconvenientes. Carecen de selectividad y pueden responder a cualquier gas reductor, lo que genera posibles falsas alarmas. Además, pueden verse afectados por factores como el vapor de agua, la alta humedad, las fluctuaciones de temperatura y los bajos niveles de oxígeno, lo que aumenta aún más el riesgo de lecturas falsas.

En términos prácticos, las falsas alarmas pueden deberse a la exposición a diversos materiales, incluidos disolventes, productos de limpieza, emisiones de escape de vehículos e hidrógeno de las estaciones de carga eléctrica (por ejemplo, de carretillas elevadoras). Para mitigar este problema, puede resultar eficaz utilizar una función de retardo de alarma. Esta función garantiza que el detector de fugas no active una alarma inmediatamente, sino que se active después de un período establecido, lo que permite que los gases transitorios se disipen y reduce la probabilidad de falsas alarmas.

Si bien los sensores semiconductores tienen sus limitaciones, son muy rentables y siguen siendo herramientas valiosas en aplicaciones de detección de gases refrigerantes, incluida la detección de fugas de refrigerantes HFC y HFO. Comprender estas limitaciones y emplear estrategias de mitigación adecuadas es esencial para garantizar una detección de gases precisa y confiable en entornos industriales comerciales.



SENSORES INFRARROJOS

En el corazón de la tecnología de sensores de infrarrojos (IR) se encuentra un principio fundamental: la **absorción de radiación infrarroja por el gas objetivo que se va a medir**. Este principio encuentra aplicación en varios gases, incluidos los HFC y HFO, y el CO₂, cuyos enlaces químicos absorben energía infrarroja en longitudes de onda específicas dentro del espectro infrarrojo. En particular, la mayoría de los refrigerantes, incluidos los HFC y los HFO, absorben luz alrededor de la longitud de onda de 9 μm, debido a los enlaces hidrógeno-flúor.

En la práctica, la medición se realiza cuando el aire desde la ubicación de la muestra ingresa a un banco óptico, ya sea mediante difusión o aspiración de la muestra. En esta configuración, la luz emitida por una fuente de infrarrojos atraviesa el gas del banco y se dirige hacia un elemento detector. Las paredes del sensor, a menudo micropulidas y revestidas de metales preciosos, mejoran la reflectividad para garantizar el máximo paso de luz y energía, optimizando así la respuesta del detector de infrarrojos y la resolución de la medición. La reducción de la intensidad de la fuente de luz infrarroja, atribuida a la presencia del gas objetivo, se correlaciona directamente con la concentración del gas.



La electrónica interna y el software procesan estos datos para producir una señal de salida linealizada, lo que facilita una medición precisa.

Para los HFC y HFO, el tamaño del banco óptico, o más bien la longitud del camino a través del cual la luz infrarroja pasa a través del gas, surge como un factor crítico que influye en la resolución y la precisión. Rutas de mayor longitud son esenciales para lograr alta resolución y precisión. Estas longitudes de paso más largas generalmente están restringidas a sistemas de aspiración en aplicaciones de detección de refrigerantes, debido al tamaño y al costo relativamente alto. Este nivel de tecnología de sensores infrarrojos, si bien es superior en resolución y precisión, puede presentar desafíos al implementar múltiples sensores en una instalación debido a su mayor tamaño. Las consideraciones económicas impulsan aún más el diseño del sistema hacia configuraciones centralizadas.

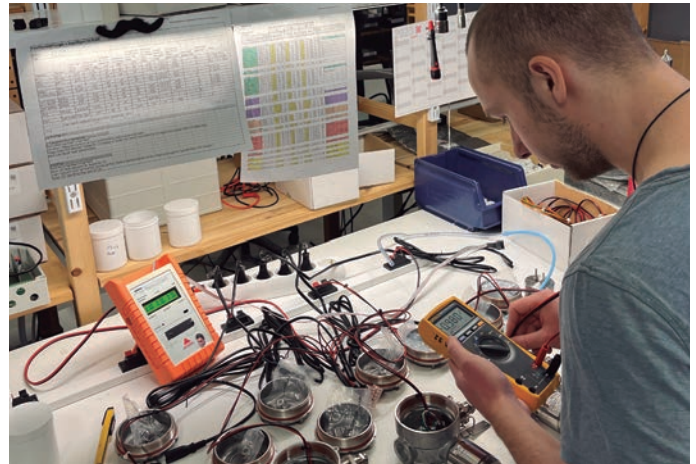
Los sensores de refrigerante infrarrojos de formato más pequeño se utilizan más comúnmente en detectores de gas basados en difusión, son más rentables y, por lo tanto, se implementan más fácilmente en un sistema de detección distribuida. Si bien no ofrecen el mismo nivel de precisión ni un límite detectable más bajo para los HFC y HFO, brindan las mismas ventajas que generalmente se atribuyen a la tecnología de sensores de gas infrarrojos.

Los sensores de refrigerante de CO₂ generalmente están disponibles en formato más pequeño, ya que la absorción es más estrecha, lo que significa que es menos necesaria una longitud de trayectoria más larga. Un factor clave en la detección de fugas de CO₂ es garantizar que se seleccione un sensor y un detector de gas refrigerante con un tiempo de respuesta lo suficientemente rápido, tanto para cumplir con los requisitos de las normas de seguridad del refrigerante como para garantizar la seguridad del personal en riesgo de exposición a una fuga de un sistema de CO₂.

Los sensores infrarrojos disfrutan de inmunidad a los efectos de los gases cruzados o a las interferencias en aplicaciones de refrigerantes, junto con buenos niveles de resolución y precisión. Los cambios de temperatura se compensan eficazmente dentro del software del sensor, y la especificidad de la medición se centra únicamente en el refrigerante. Por lo tanto, no se ve afectado por el tipo de interferencia transitoria entre gases que puede afectar a los sensores semiconductores.

Un sensor de infrarrojos bien diseñado es muy estable, no puede envenenarse y no es propenso a desviarse con el tiempo. Esto reduce aún más el riesgo de falsas alarmas y garantiza una larga vida útil del sensor, normalmente de ~10 años. Esta larga vida útil y estabilidad pueden hacer que los sensores infrarrojos sean especialmente adecuados para aplicaciones en las que los sensores se integran directamente en aparatos como bombas de calor o vitrinas refrigeradas.

Los atributos de los sensores de refrigerante infrarrojos los convierten en una excelente opción para aplicaciones



de detección de fugas de HFC y HFO donde la medición precisa es primordial o donde las condiciones ambientales y los gases de interferencia plantean desafíos potenciales. Aunque tiene un precio más alto, la tecnología de detección infrarroja exhibe un rendimiento superior al lograr niveles mínimos detectables más bajos en comparación con los sensores semiconductores cuando se aplica a HFC y HFO, lo que refuerza aún más su atractivo en escenarios de detección de gases donde se puede obtener un beneficio al detectar a un nivel inferior. Para el CO₂, un detector de gas refrigerante con sensor de infrarrojos es la única opción realista, por lo que la elección del detector es importante en función de su idoneidad para la aplicación y el entorno en el que se instalará.

TECNOLOGÍAS DE SENSORES EMERGENTES

En los últimos años han comenzado a surgir nuevas tecnologías de sensores para la detección de refrigerantes. En su mayor parte, estos se limitan a aplicaciones que detectan en el rango de inflamabilidad, dando resultados en porcentaje del límite inferior de inflamabilidad (%LFL) en lugar de niveles más bajos de ppm.

La **tecnología de medición acústica** funciona de una manera que se puede equiparar a los sensores infrarrojos, solo que en este caso no hay absorción de una fuente de luz sino más bien una reducción en la velocidad de una onda sonora cuando pasa a través de la cámara de medición. La velocidad a la que la onda sonora recorre la distancia que va del emisor al detector se equipara a la concentración del gas. Si bien se afirma una reducción en el efecto de los factores ambientales en comparación con las tecnologías de detección de refrigerantes más tradicionales, el rango de gases detectables parece ser menor, la medición del nivel de partes por millón no está disponible actualmente para los refrigerantes y los datos parecen limitados para poder realizar una evaluación en comparación significativa con la selectividad de la detección por infrarrojos. Sin embargo, se trata de un avance interesante en las opciones de detección de gas refrigerante.

Los sensores de gas Molecular Property Spectrometer™ han aparecido en aplicaciones de detección de gas refrigerante, nuevamente dirigidos y limitados a la medición del %LFL de refrigerantes inflamables (y otros gases inflamables). Dado que el fabricante único presume de una vida útil muy larga del sensor, inmunidad al envenenamiento y ausencia de falsas alarmas, para la detección de gas refrigerante los beneficios no parecen ser diferentes a los de los sensores infrarrojos de refrigerante, aunque para una gama más limitada de aplicaciones. Parece haber datos limitados disponibles sobre el principio de medición, lo que dificulta la comparación de tecnologías en relación con las necesidades de las aplicaciones de detección de fugas de refrigerante.

SENSORES ELECTROQUÍMICOS PARA LA DETECCIÓN DE FUGAS DE NH₃

Los sensores semiconductores y los sensores de perlas catalíticas, o el tipo comúnmente utilizado para la detección de gases inflamables, se pueden utilizar para detectar altas concentraciones de amoníaco que se acercan a su LFL del 15 %/vol.

También se necesita una detección de niveles más bajos debido a los efectos tóxicos del amoníaco en concentraciones bajas. Los estándares y regulaciones varían según el país, pero los niveles típicos son los siguientes.

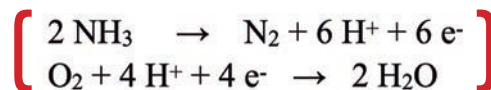
CONCENTRACIÓN DE NH ₃ EN EL AIRE	EFFECTOS
25ppm	Límite de exposición a largo plazo: 8 horas TWA
35-50ppm	Límite de exposición a corto plazo: 15 minutos, algunas molestias físicas
70-300ppm	Servicio irritación de nariz, garganta y vías respiratorias, riesgo de acumulación de líquido en los pulmones
300ppm	Límite IDLH (peligro inmediato para la vida y la salud)
5,000ppm	Paro respiratorio rápido
15-28%	Inflamable, explosivo

La detección de niveles inferiores se logra mediante el uso de sensores electroquímicos, que pueden adaptarse específicamente a diferentes rangos de medición.

En el principio de funcionamiento de una celda electroquímica para NH₃, el gas se difunde a través de una membrana permeable al gas hasta un electrodo donde se reduce u oxida.

En términos básicos, el sensor consta de un electrodo de detección/trabajo, un contraelectrodo, un electrodo de referencia y un electrolito.

Una reacción redox en los electrodos detectores y contadores produce una señal eléctrica que es proporcional a la concentración de gas amoníaco.



Para mejorar la estabilidad, un electrodo de referencia mantiene un voltaje constante en el electrodo sensor para compensar la degradación del electrolito debido a la reacción en la superficie del electrodo, extendiendo la vida útil del sensor. Sin embargo, la vida útil típica de la mayoría de los sensores electroquímicos para NH₃ es de unos dos años. Sin embargo, actualmente existen en el mercado algunos detectores de gas refrigerante con sensores de NH₃ probados en campo y con una vida útil superior a cinco años.

En términos generales, existen algunos inconvenientes en el uso de sensores de amoníaco que deben tenerse en cuenta para garantizar que las rutinas de mantenimiento y las prácticas de instalación adecuadas proporcionen un sistema de detección de refrigerante eficaz. Es fundamental tener en cuenta la vida útil limitada y no se puede ignorar el hecho de que los sensores electroquímicos tienen un coste relativamente alto. Idealmente, el sensor, no todo el detector de gas, debería ser posible de reemplazar en el campo. Los sensores también pueden resultar envenenados por contaminantes o incluso por una sobreexposición a niveles muy altos de amoníaco, y pueden verse afectados por niveles de humedad muy altos o muy bajos.

Esto se compensa con los aspectos positivos de la detección de NH₃ con sensores electroquímicos. Existe un alto grado de selectividad y no es probable que se produzcan falsas alarmas. La precisión es muy buena y se pueden detectar niveles adecuadamente bajos de amoníaco de forma fiable y eficaz.

SELECCIONAR EL SENSOR CORRECTO

La elección del detector de gas refrigerante y la tecnología de sensor de refrigerante utilizada es por naturaleza una decisión subjetiva, que depende tanto de los requisitos de la aplicación como de las preferencias del usuario. Lo que es seguro es que hay opciones disponibles.

Es probable que los proveedores especializados en detección de gases refrigerantes dispongan de una gama de tipos de sensores para satisfacer las diversas necesidades de sus clientes. La mayoría de las veces, no existe un enfoque único para la detección de gases, por lo que es aconsejable hacer una consulta con un experto que le ayude a tomar la decisión adecuada para cada usuario o cada proyecto.

Una herramienta para el INSTALADOR PROFESIONAL



Los usuarios pueden encontrar en este documento único, presentado por Signify para 2024, las principales innovaciones en lámparas, luminarias y sistemas de control inteligente tanto para aplicaciones de iluminación de interior como de exterior.



Cortesía de:
Signify



La empresa líder en iluminación, Signify, ha presentado su Catálogo de Iluminación Profesional que **incluye sus grandes marcas Philips, Interact, Nature Connect, Trulifi y su gama de luminarias impresas en 3D**. Como novedad de este año, el catálogo se presenta con nuevo diseño corporativo y segmentado por áreas de aplicación.

A través de este documento, los instaladores pueden consultar las innovadoras soluciones con las que hacer frente a los retos de sus clientes ligados al desarrollo sostenible, la digitalización, la mejora de la vida de las personas, su economía y su seguridad.

El Catálogo de Iluminación Profesional de Signify recoge las innovaciones tecnológicas de la compañía que se adaptan a múltiples necesidades para su implementación de forma segura y escalonada.

Uno de los objetivos de Signify con este catálogo es proporcionar **una herramienta al instalador profesional y aportar valor a su trabajo**. Por ello, en él podrán encontrar un apartado especial que incluye subapartados por áreas de aplicación. Una opción muy útil para el cliente que no busca un producto concreto sino ideas para una aplicación concreta como, por ejemplo, iluminar una carretera o un hospital.

DIGITALIZACIÓN, SOSTENIBILIDAD, BIENESTAR Y SEGURIDAD

A través de este documento, Signify ofrece a los profesionales las innovadoras soluciones con las que hacer frente a los retos ligados al desarrollo sostenible y la digitalización de sus clientes.

El compromiso de Signify y sus productos y sistemas principales se estructuran en torno a los cuatro pilares que sustentan a la compañía y que se plasman en la primera parte del documento, donde hablan de su ambicioso programa Green Switch que están llevando a cabo para transformar la sociedad e impulsar la sostenibilidad y la digitalización.

El primero de los compromisos de la compañía es el **impulso de la digitalización y la conectividad**. A través de la integración de los sistemas de iluminación conectada Interact y los datos que estos sistemas recopilan con las soluciones de Internet de las Cosas (IoT) para edificios inteligentes, el gestor de la instalación puede mejorar su calidad de vida, aumentar su ahorro energético y económico y mejorar el funcionamiento de su edificio, negocio o ciudad.

Otro pilar fundamental dentro de los compromisos de Signify es **la sostenibilidad y la circularidad**.



Esto se ve reflejado en las soluciones de alumbrado solar con las que permiten promover la autonomía energética; la iluminación impresa en 3D, que ayuda a impulsar la economía circular al estar fabricada con materiales 100% renovables y reducir la huella de carbono hasta en un 75%; las soluciones ultra eficientes que consumen hasta un 60% menos de energía o las facilidades que la compañía ofrece a los profesionales para cambiar a LED y cumplir con la normativa europea.

La salud, el bienestar y la experiencia son claves para Signify. La solución de luz natural NatureConnect ayuda a mejorar el bienestar de las personas, ya que la luz que recibimos afecta notablemente a nuestro estado de ánimo, a los niveles de energía, a la comodidad, a la calidad del sueño y a nuestra salud en general.

Por último, es fundamental **la seguridad y la protección**. Ejemplo de ello son tanto el multisensor exterior de interoperatividad ZD4i como el control del alumbrado en túneles, que ayudan a hacer del espacio urbano más seguro. Soluciones con futuro que aportan beneficios tangibles en el presente y según los estándares de interoperatividad y seguridad existentes.

En definitiva, el Catálogo de Iluminación Profesional es la muestra del compromiso de Signify para ofrecer a los profesionales productos, sistemas y servicios para que la digitalización, la sostenibilidad, la seguridad y el bienestar formen parte de su futuro.





SALVADOR ESCODA

Presidente del grupo **Salvador Escoda, S.A.**



*Entrevistamos a Salvador Escoda y Marta Escoda, con motivo del **50 Aniversario** de la empresa Salvador Escoda, S.A.*

En primer lugar, nuestra felicitación por celebrar el 50 aniversario de la empresa.

¿Cómo surgió la idea de fundar junto con su esposa Katy Sans una empresa familiar de venta y distribución de material para las instalaciones en el año 1974?

No diría que surgió de una forma razonada o planificada, no estaba previsto fundar una empresa, estaba previsto tirar hacia adelante como cualquier matrimonio que empieza su andadura. La idea de crear un proyecto familiar y empresarial surgió con el tiempo y tras varios desencadenantes que se pueden leer en el libro que hemos publicado tras el 50 aniversario.

¿Fueron sus inicios en la tienda de la calle Roselló de Barcelona donde se ubicaron igualmente durante muchos años las oficinas de la empresa? ¿En qué año y donde abrieron su primera sucursal?

La actividad empresarial empezó en 1974 en los bajos de la calle Xifré 117 de Barcelona. Mi esposa y yo alquilamos un antiguo taller de reparación de automóviles con foso incluido. En pocos meses el negocio empezó a consolidarse y a crecer y el local se quedó pequeño para la actividad que registraban cada día así que nos mudamos rápidamente al número 23 del pasaje Flaugier. Pero en 4 años el local volvió a ser insuficiente para la creciente actividad, de forma que en 1980 nos trasladamos al que es hoy en día el punto de venta más antiguo y nuestra razón social, ubicado en la calle Rosellón 426 - 430. Y que sigue activo.

¿Inicialmente solo vendían material para instalaciones de calefacción o ya disponían de un abanico de productos más amplio?

Inicialmente empezamos vendiendo filtros y cuadros eléctricos, seguimos con ventilación, luego pasamos a calefacción, más tarde aislamientos y así fuimos creciendo con la gama de productos, a medida que íbamos detectando nuevas necesidades en el mercado y formando alianzas con fabricantes para satisfacerlas.

Podemos afirmar que el éxito de la empresa se debe a varios factores, especialmente su dedicación constante día a día durante varias décadas, arropado por un equipo de profesionales comprometidos con el proyecto. ¿Otro factor podría ser los acuerdos para la distribución exclusiva de marcas líderes internacionalmente? ¿Qué otros factores añadiría?

El factor más importante ha sido el trabajo constante mío y de mi esposa. El haberme rodeado de un equipo de profesionales que me han apoyado en toda mi andadura profesional, el haber sido capaz de detectar oportunidades también ha sido importante.

El factor MÁS importante y que más valoro ha sido el apoyo incondicional por parte de mi mujer Katy en el proyecto.

¿En qué año inicia su propia marca MUNDOCLIMA, en aire acondicionado? ¿La atención al cliente y la post venta son parte del éxito de la misma?

La marca Mundoclimate fue creada como proyecto de final de carrera de Marta Escoda en 1999 y los primeros equipos de climatización bajo la marca se fabricaron en 2003. Sí, nuestro equipo de Product Managers analiza y escoge el proveedor más adecuado para cada gama de producto, y lo dota de toda la documentación técnica, facilitando así el trabajo postventa de nuestro equipo técnico y el de los propios profesionales, nuestros clientes.

Nuestros clientes saben que detrás de Mundoclima está una empresa de profesionales que los atenderán tanto en la preventa como en la postventa. Además de ello, en Salvador Escoda S.A. tenemos stock de recambio para dar servicio mucho más allá de lo necesariamente estipulado legalmente, cosa que permite ampliar la vida útil del producto. Desde su inicio como marca, hemos vendido en el mercado más de 1.600.000 equipos de aire acondicionado.

“El factor más importante ha sido el trabajo constante mío y de mi esposa. El haberme rodeado de un equipo de profesionales que me han apoyado en toda mi andadura profesional”

¿Qué otras marcas propias siguen el sendero del éxito de MUNDOCLIMA?

Tenemos más de 20 marcas propias registradas para diversas áreas de producto, y la mayoría de ellas, por la amplia trayectoria en el mercado, son referentes para los instaladores.



¿En qué fecha asume la dirección general de la compañía?
El 24 de noviembre de 2022.

Durante unos años ha estado en diversas áreas preparándose y formándose para tomar el relevo. Aparte del departamento de exportación, ¿qué otras responsabilidades ha llevado a cabo?

Quienes trabajamos o hemos trabajado en empresas familiares que crecen con los años, seguramente estaremos de acuerdo que a la fuerza tenemos que acoger múltiples roles dentro de la organización para poder dar apoyo.

En mi caso, y tras más de 25 años en la compañía, puedo decir que sí, empecé en el área de compras, más concretamente en importación que era un área de crecimiento por el auge de las compras internacionales, principalmente en Asia.

Algunas de las más conocidas son Mercatools, Voltimer, Mercagas, Mercaïllament, Escosol, Mundocontrol, MundoFan, EscoClima, Sei, Idrogas, etc.

Recientemente han ampliado su portfolio con material eléctrico. ¿Se trata tan solo de ofrecer a sus clientes aquel material eléctrico que precisan para completar sus instalaciones o también van a entrar de lleno en este sector?

En un inicio se trataba de ampliar el servicio que dábamos a nuestros clientes de clima para completar las instalaciones de clima y fotovoltaica; pero más adelante con la adquisición de Mercagas, añadimos la marca Voltimer con una amplia gama de aparellaje para la electricidad.

Al ser una empresa familiar ha asegurado la continuidad de la misma con la segunda generación confiando la dirección general de la empresa en su hija primogénita Marta Escoda, ¿Cuál es su mejor consejo como padre y presidente de la compañía?

Trabajar, mucha paciencia y no ponerse nunca nervioso. Para todo se acaba encontrando la solución.

MARTA ESCODA

Directora General **Salvador Escoda, S.A.**

Como prolongación de la misma, salté al recién creado departamento de exportación, que en ese momento se presentaba como una gran oportunidad para abrir nuevos mercados. Durante todo este tiempo también he sido Product Manager de accesorios de split, he liderado proyectos de digitalización y desarrollo de negocio, he hecho las funciones de Dirección Comercial y en definitiva me pongo al servicio de cualquier área de la compañía que precise mi atención. De esta forma he ido creciendo y aprendiendo de distintas áreas hasta llegar a mi cargo actual, Directora General.

Los tiempos cambian y también las estrategias comerciales. Por ejemplo la transformación o apertura de tiendas denominadas EscodaStore. ¿Cuál ha sido la aceptación de este nuevo formato de venta por parte de los instaladores? ¿Tienen previsto ir adaptando todos sus puntos de venta a este formato?

La **EscodaStore** es un nuevo concepto de tienda de diseño orientada al autoservicio, con exposición de producto, interactividad, tecnología y servicio exprés, pues está diseñada para que los clientes profesionales puedan interactuar con el material expuesto a la venta y recibir atención especializada para cada gama de producto. Históricamente, las tiendas tenían un mostrador único por el que se

atendía a todos los clientes, independientemente del tipo de producto en el que estuvieran interesados, y eso podía ralentizar el proceso de compra en la tienda.

Ahora estamos apostando por este formato de tienda para mejorar la experiencia de compra en el punto de venta. Y lo vamos a seguir implementando en todas las tiendas donde el espacio lo permita.

Los instaladores de nueva generación han aceptado muy bien este modelo, pero en un negocio de nuestra naturaleza tiene mucha importancia el asesoramiento técnico comercial por mostrador.

“A medio plazo vamos a implementar nueva tecnología basada en Inteligencia Artificial (IA) para automatizar la gestión de datos y catálogos, de forma que podamos ofrecer la información actualizada en todo momento en cualquier idioma.”

Recientemente han inaugurado en Dos Hermanas (Sevilla) el cuarto centro logístico que suministra a los puntos de venta de la zona sur de la península. ¿Qué ventajas supone para sus clientes de la zona?

Al tratarse de un enclave estratégico para la compañía, el primer logístico de Andalucía se inauguró en Dos Hermanas (La Isla) en 2007 y fue el primer almacén que incorporaba un sistema inteligente con parametrización informática, preparación automatizada de pedidos y almacén vertical.

El actual centro logístico recién inaugurado en la misma localidad 17 años más tarde es una de las mayores apuestas de la compañía. Situado en Megapark Dos Hermanas, el mayor parque empresarial de Andalucía, ofrece unas instalaciones formadas por 1.200 m² de oficinas y aula de formación para instaladores, una **EscodaStore** de 800m², adicionalmente a los 16.000m² de almacén logístico.

La mayor capacidad del nuevo logístico nos permite posicionar el stock más cerca de los clientes, mejorando tanto el plazo de entrega como la logística interna de abastecimiento en todas las tiendas de Andalucía, Canarias y Extremadura. Además de ello, la nueva tienda, mucho más amplia que la anterior, nos permite tener una exposición de producto mayor, acercando más nuestra gama al cliente.

¿Tienen previstas nuevas expansiones de la firma? Geográficamente Galicia es la única comunidad peninsular en la que no tienen presencia actualmente. ¿Entra en sus previsiones abrir a corto plazo algún punto de venta en esa comunidad?

No está previsto de momento, pues en esa zona tenemos un gran número de clientes almacenistas que distribuyen nuestros productos a los instaladores profesionales.

Sí, este año tenemos previsto Lorca (Murcia), Granada Norte y hemos abierto Collado Villalba hace poco tiempo. Al mismo tiempo estamos trabajando en la ampliación de nuestro logístico de Paterna, mejorando así nuestra capacidad y respuesta en la zona.

Actualmente disponen de una web muy potente donde el instalador puede encontrar cualquier material para sus instalaciones gracias a los catálogos digitales sectorizados que pueden descargarse. ¿Qué volumen de consultas tienen mensualmente en este sentido?

Hemos sido pioneros en nuestra presencia online desde 1997 y hemos ido adaptándonos a medida que las tecnologías han ido avanzando. Nuestra última actualización se lanzó a mediados de abril de este año y ha supuesto un gran impacto en tan solo un par de meses.

Esta actualización ofrece una nueva y mejorada experiencia digital para los instaladores, pues la información de catálogo se actualiza diariamente.

De momento lo que más están usando los visitantes es el nuevo buscador inteligente que permite búsquedas por código de artículo, nombre, descripción, código EAN, código de fabricante, categorías, subcategorías y muchas otras opciones. Además, permite buscar por sinónimos.

Una vez seleccionado el producto se pueden ver todas las fotos disponibles, una descripción más completa, las características y la ficha técnica del producto.

El volumen de visitas que ha registrado la web desde el lanzamiento es de 420.468 (210.234/mes) que han generado 1,24 millones de interacciones; estas visitas llegan a nuestra página de forma **orgánica** o por búsqueda **directa** (a tener en cuenta que no estamos haciendo campañas SEM y que aún no hemos lanzado nuestro propio e-commerce).

Estos datos aún no se pueden comparar con el año pasado porque sólo lleva en marcha dos meses pero para tener una referencia, en 2023 recibimos **1.9 millones de visitas** que generaron 5.7 millones de interacciones, un 24% de las cuales llegan directamente a nuestra home.

CONECTA es un servicio online que han puesto en marcha recientemente. ¿Qué grado de aceptación está teniendo? ¿Quiénes pueden acceder y cómo a este nuevo servicio?

Cualquier instalador que se registre en la plataforma puede disfrutar del servicio ConEcta, pero si además es cliente de Salvador Escoda o abre una cuenta de cliente en Salvador Escoda puede realizar pedidos manteniendo las condiciones de su cuenta cliente.

El servicio está teniendo buena aceptación, sobre todo en lo que respecta a la comunicación directa con las tiendas mediante whatsapp, porque facilita mucho la vida del instalador que en su día a día tiene consultas mientras está en una instalación o tiene necesidad de materiales y puede localizarlos en la ubicación más cercana.

Siguiendo la inercia de las Escoferias, ahora también ha realizado las “ferias de las marcas”. ¿Cuál es la diferencia entre unas y otras y sus objetivos? ¿Qué previsiones tienen al respecto para el presente año?

La **Feria de las Marcas** es una feria **itinerante** que se desplaza por toda la geografía española con el objetivo de acercarse a los instaladores, prescriptores, colaboradores y clientes y ofrecerles una selección de productos y **gamas de las marcas propias del grupo Escoda** en un formato aún más cercano que las exitosas **EscoFeria**.

Persigue ofrecer un espacio de calidad en zonas en las que no hay grandes eventos del sector y de esta forma posibilitar la interacción y el traspaso de conocimientos en una jornada breve dónde los instaladores pueden acercarse y atender ponencias técnicas, ver nuevos productos y tecnologías y compartir una experiencia enriquecedora.

Durante estas jornadas se citan en el mismo lugar clientes, especialistas, expertos, técnicos y responsables de producto para potenciar el conocimiento y promover debates y discusiones técnicas de gran interés tanto para los profesionales como para la compañía, que actúa como fabricante, y aprovecha este espacio para recibir el feedback necesario para seguir ofreciendo soluciones adaptadas a las necesidades del mercado.

La **EscoFeria** tiene su origen en una iniciativa, la EscoPaela, que empezó años atrás, originada en las delegaciones de Levante de Salvador Escoda S.A con el objetivo de ofrecer un evento que supusiera un punto de encuentro para sus clientes, colaboradores y proveedores. A diferencia de la feria de las marcas, esta está abierta a la participación de nuestros proveedores de referencia. Este evento que nació de forma local ha evolucionado hasta convertirse en la feria de referencia dentro del sector que reúne en cada edición más de 50 expositores nacionales e internacionales y consigue una asistencia de más de 2.000 profesionales del sector.

La exportación también es un capítulo que usted conoce muy bien, y que está en expansión. Aparte de participar los últimos años en ferias internacionales como la ISH y Chillventa. ¿Qué otras acciones futuras tienen previstas en los mercados europeos, norte de África e iberoamericanos?

Continuar impulsando nuestra presencia internacional y reforzar nuestro compromiso con los mercados europeos. Mundoclíma®, con la mejor relación calidad-precio y contrastada fiabilidad durante más de 20 años es nuestra apuesta por la sostenibilidad y el medio ambiente. La marca, presentada ya en varias ferias de más de 7 países, empieza a ser conocida en Europa y ha sido utilizada en algunas obras importantes.

A medio plazo vamos a implementar nueva tecnología basada en Inteligencia Artificial (IA) para automatizar la gestión de datos y catálogos, de forma que podamos ofrecer la información actualizada en todo momento en cualquier

idioma. Esto nos permitirá generar más oportunidades de negocio en los mercados de lengua no hispana.

¿Concretamente Portugal, país vecino, estudian la posibilidad de implantar algún punto de venta a corto o medio plazo?

En este momento estamos centrados en la digitalización y optimización de procesos de la compañía para más adelante poder iniciar proyectos con mercados internacionales de forma ágil y eficiente. La base para el crecimiento es la digitalización.



La celebración del 50 aniversario ya se ha realizado en Sevilla, Valencia, Madrid y en Barcelona como broche final con más de 400 invitados en esta última. ¿Qué ha supuesto este encuentro personal entre todo el equipo de ventas de cada zona y la dirección ejecutiva de la empresa?

Para mí ha sido un motivo de orgullo y solamente puedo expresar palabras de agradecimiento al equipo por la acogida y la participación en los eventos. Estas celebraciones, además del libro conmemorativo, me han permitido conocer mejor los orígenes y esfuerzos de mis padres para poner en marcha este proyecto, pero la ilusión trabajo y entrega que he visto durante las 4 celebraciones me ha dejado sin palabras.

Al final podemos resumirlo en una frase que he pronunciado durante las fiestas del 50 aniversario: un buen capitán es importante, pero la tripulación es lo que te lleva lejos. A medida que íbamos viviendo cada evento sentía que estas palabras cogían más fuerza. Al final, cuándo un equipo siente suyo el proyecto, significa que hemos logrado transmitir la ilusión y la fuerza a muchísimas personas durante más de 50 años y eso, para mí, no tiene precio.

Además, detrás del gran esfuerzo de organización en el que he estado activamente implicada, el hecho de ver cómo todo sale perfecto me ha generado una gran satisfacción, pues es la primera vez que la familia Escoda ha organizado eventos de esta magnitud, y la respuesta de todos los invitados ha superado de lejos cualquier expectativa. ◉



Culmina las celebraciones del 50 aniversario con un evento multitudinario en Barcelona



Salvador Escoda S.A. ha rematado por todo lo alto las celebraciones en conmemoración del 50 aniversario de la compañía con un evento multitudinario marcado por la emoción, el cariño y sobretodo el sentimiento de “gran familia”.

La celebración tuvo lugar el pasado 27 de abril en el Museu Marítim de Barcelona, un emblemático espacio considerado una joya de estilo gótico civil catalán en la ciudad condal, y acogió a 400 invitados. El evento ha marcado el punto culminante de los festejos del 50 aniversario, que previamente habían tenido lugar en Sevilla, Valencia y Madrid.

La participación fue máxima y a diferencia de las celebraciones anteriores, la familia quiso hacer del evento un gran encuentro con personas cercanas a la organización, incluyendo empleados en activo y jubilados, proveedores y amigos cercanos de la familia. Por primera vez en la historia de la compañía se congregó a todo el personal de la Territorial Cataluña, que comprende las zonas geográficas: Cataluña, País Vasco, Navarra, La Rioja y Aragón.

El evento estuvo marcado por la emoción, pues es la primera vez que la familia Escoda organizaba un evento de esta magnitud, y la respuesta de los invitados superó cualquier expectativa.

La celebración tuvo lugar el pasado 27 de abril en el Museu Marítim de Barcelona, un emblemático espacio considerado una joya de estilo gótico civil catalán en la ciudad condal, y acogió a 400 invitados

Como ya ocurrió en las fiestas de celebración anteriores el Presidente, el Sr. Salvador Escoda, hizo un discurso describiendo los inicios de la compañía junto a su mujer, “cofundadora, socia y gran apoyo”, Katy, y agradeció a todos el esfuerzo conjunto para haber hecho posible 50 años de historia.

Posteriormente, la directora general Marta Escoda ofreció un discurso cargado de sentimiento, pues describió el origen de la familia paralelamente al origen de la compañía, y el “sacrificio para sacarlo adelante” de Salvador y Katy con “constancia, paciencia y mucho trabajo”. Tras sus palabras prosiguió con una entrega de premios a miembros destacados del equipo por su larga trayectoria en la compañía.



AGENDA DE EVENTOS

En cada número de la revista podrá disfrutar de la agenda de eventos más destacados, clasificados por fecha y tipo de evento hasta la fecha de publicación de la revista.

Si desea ampliar la información o visualizar la agenda de eventos en tiempo real, puede visitar nuestra página web: [@proinstalaciones.com](https://www.proinstalaciones.com)

En el apartado eventos/agenda.

Además podrá compartir cualquier evento de su interés mediante las RRSS o por e-mail.



FERIAS

2 JULIO 2024

II CONGRESO NACIONAL DE INGENIERÍA DE INSTALACIONES

BARCELONA



JORNADAS

30 SEP. - 3 OCT. 2024

BATIMAT INTERCLIMA

PARIS



CONGRESOS

3-4 OCTUBRE 2024

CONGRESO CONAIF

CASTELLON



Posteriormente, el jefe de ventas **Salvador Guarnich** ofreció un discurso cargado de agradecimiento y orgullo hacia la organización al completo y quiso agradecer personalmente a proveedores y colaboradores su fidelidad y esfuerzo por la empresa para hacerla capaz de lograr un hito tan importante. Fue especialmente emotivo el mensaje que lanzó a los fundadores, Salvador y Katy, a quienes describió como un hombre “líder, ejemplo y gran profesional” que ha sabido llevar este gran proyecto con “coraje, sabiduría y liderazgo”, y que no habría hecho posible esta gesta “sin su compañera de viaje, asesora y ejemplo para todos”.

Finalizó el emotivo acto, soplando las velas del pastel del 50 aniversario por parte de Salvador y Katy, que además recibieron de manos de Salvador Guarnich un regalo de todos los colaboradores. Se trata de una figura que representa **los Castelleros**, que simbolizan en este caso la fortaleza y unidad de la empresa y de todos sus colaboradores.

La compañía concluye las celebraciones en Barcelona con la certeza de este **gran éxito que demuestra la trayectoria** de Salvador Escoda S.A., distribuidora que ya cuenta con más de 800 empleados, 4 centros logísticos, más de 95 puntos de venta en España y actividad exportadora en Europa, Latinoamérica y el Norte de África.

Con 50 años de historia y forjada en los valores del pasado adaptados a las nuevas tecnologías y requerimientos del mercado, Salvador Escoda S.A., continúa en su proyecto de expansión y búsqueda de la excelencia en el servicio a los instaladores. ◻



VISUALIZAR
VIDEO DEL
EVENTO



CONCURSOS

OCROS

JULIO 2024 / NOVIEMBRE 2024

8-10 OCTUBRE 2024

CHILLVENTA

NUREMBERG

CHILLVENTA
Feria Internacional
Refrigeración | AC & Ventilation | Heat Pumps

16-17 OCTUBRE 2024

EFINTEC

BARCELONA

EFINTEC
Exposición y Fórum
de las Tecnologías de la Edificación
y el Medio Ambiente

22-24 OCTUBRE 2024

REBUILD REHABILITA

SEVILLA

REBUILD
REHABILITA

5-8 NOVIEMBRE 2024

MATELEC

MADRID

MATELEC
Salón Internacional de Soluciones para la
Industria Eléctrica y Electrónica



Reúne al sector en el Círculo de Bellas Artes de Madrid para impulsar la sostenibilidad y la innovación

Prysmian celebró el 23 de mayo, una jornada excepcional. Bajo el lema “Siente el Latido”, la compañía logró reunir a destacados profesionales del sector para presentar su estrategia de futuro y reafirmar su compromiso con la transición energética y la lucha contra el cambio climático



En un evento marcado por la innovación y el compromiso con la sostenibilidad, Prysmian celebró el pasado jueves, 23 de mayo, una jornada excepcional en el emblemático Círculo de Bellas Artes de Madrid. Bajo el lema “Siente el Latido”, la compañía logró reunir a destacados profesionales del sector para presentar su estrategia de futuro y reafirmar su compromiso con la transición energética y la lucha contra el cambio climático.

El evento, conducido por el dinamizador digital Xavi Cabezas, comenzó con la llegada de los invitados y una copa de bienvenida. Una atmósfera vibrante y el diseño visual inspirado en la identidad de Prysmian prepararon el escenario para una tarde repleta de dinámicas interactivas y momentos impactantes.



La jornada arrancó con la intervención del **CEO de Prysmian Iberia, Jordi Calvo**, quien destacó la importancia de la implicación de todo el sector en la lucha contra el cambio climático.

Jordi Calvo enfatizó el papel fundamental de Prysmian en este proceso de cambio, señalando que la misión de la compañía es ofrecer al mercado productos y soluciones sostenibles e innovadoras, respaldadas por su sólida capacidad industrial y tecnológica, así como por el talento de sus equipos. *“Somos el referente del sector, también en innovación, hoy focalizada en ofrecer soluciones sostenibles”.*

El CEO de Prysmian Iberia también subrayó los principios fundamentales que guían las acciones de la compañía, incluyendo la sostenibilidad, la innovación, la diversidad y la inclusión, destacando que estos principios no solo reflejan el compromiso con la sociedad, sino que también guían las decisiones diarias de la empresa. Además, compartió con los asistentes la estrategia de doble marca, Prysmian y General Cable, que permite atender las necesidades de los clientes anticipándose de una forma ágil a los cambios del mercado.

Jordi Calvo concluyó su discurso resaltando la importancia del talento humano, la capacidad industrial y la voluntad colectiva de la sociedad en la consecución de la transición energética.



Marcello del Brenna, CEO de Prysmian Sur de Europa, tomó la palabra para detallar la estrategia **“Connect To LEAD”**, organizada en cuatro pilares fundamentales que guiarán a la compañía en su misión de facilitar la transición energética global: capacidad de expansión propia, catálogo innovador y equilibrado, empoderamiento de la gente y segmentación del negocio. Marcello Del Brenna subrayó cómo estos pilares permitirán a Prysmian liderar en innovación y sostenibilidad, en línea con su compromiso con la descarbonización global, la electrificación y el desarrollo sostenible.

Sonia Merino, Directora de RRHH y Organización de Prysmian Iberia, también participó, destacando la importancia del compromiso social de las organizaciones. *“Las organizaciones no solo deben centrarse en los resultados financieros, sino también en su impacto social”*, expresó. *“Las grandes empresas tenemos la capacidad y la responsabilidad de cooperar con las comunidades más vulnerables”*.


Sonia Merino compartió con los asistentes el proyecto en el que Prysmian está inmerso junto a la ONG Alice for Children en las afueras de Nairobi: The Digital School Project.

Este nuevo proyecto tiene como objetivo proporcionar a los estudiantes de secundaria una formación específica en el campo de la informática, abarcando habilidades como la programación, el diseño gráfico, la gestión de redes sociales y el comercio electrónico.

Simultáneamente, con el apoyo a la formación académica de la comunidad, Prysmian contribuye al desarrollo de las actividades cotidianas que aseguran las necesidades básicas, como la potabilización del agua.

La interacción con el público fue un componente clave del evento, con Xavi Cabezas creando momentos mágicos que conectaron a los asistentes con los ponentes y los mensajes clave.

Estas dinámicas culminaron en una experiencia inmersiva que permitió a los participantes descubrir, a través de diferentes acciones, los avances tecnológicos que Prysmian está implementando.

El evento concluyó con un cóctel en el Salón de Baile del Círculo de Bellas Artes, donde los asistentes pudieron conversar y compartir impresiones sobre el futuro del sector. 





Celebra su 40 aniversario con un evento memorable en Barcelona



La Asociación Catalana de Técnicos en Energía, Climatización y Refrigeración (ACTECIR) celebró su 40 aniversario con un éxito rotundo el pasado jueves 23 de mayo

El evento reunió a más de 200 profesionales del sector, incluyendo instaladores, fabricantes, prescriptores y técnicos especializados en climatización, refrigeración, energías renovables y ventilación, con la colaboración inestimable de nuestras empresas patrocinadoras.

La celebración tuvo lugar en el incomparable marco del MACBA, "Museo de Arte Contemporáneo de Barcelona", en la Sala "El Convent dels Àngels".



Fue una jornada memorable y emotiva que reunió a toda la familia de ACTECIR y a todos los actores que han contribuido a crear y mantener la asociación en constante crecimiento.

El presidente de ACTECIR, Pedro Garcia, pronunció un discurso en el que habló sobre el pasado, presente y futuro de la asociación, y agradecimiento la presencia de todos los asistentes, empresas patrocinadores y al ICAEN, Institut Català d'Energia. Además, se proyectaron vídeos históricos que repasaron la trayectoria de ACTECIR a través de sus ex presidentes desde su fundación hasta la situación actual, lo cual brindó al evento de emoción y sentido a sus 40 años de historia.

Uno de los momentos más destacados y emotivos de la noche fue la segunda entrega de los Premios ACTECIR, que reconocieron a profesionales en cuatro categorías: Emprendimiento, Excelencia, Comunicación y Honorífico. Los premios fueron entregados por los patrocinadores Oro del evento.

Premio Emprendimiento:

- ◊ **Blanca Iglesias, Directora de GEINSTAL**, recibió el premio de mano de Miguel Angel Garrido, CEO del Grupo Italsan.
- ◊ **Joan Sampederro Juárez, CEO de Baetulenn**, recibió su premio por Javier Mestre, Director General de TESTO.

Premio Excelencia:

◊ **Marta San Román, Directora General de AFEC**, recibió el premio por Gonçalo Barral, Director General de Groupe Atlantic España y Portugal.

◊ **Joan Josep Escobar, Jefe de la División de Gestión Energética del ICAEN** (Institut Català d'Energia), recibió su premio por Pere Sust, Director Regional de Mitsubishi.

Premio Honorífico:

◊ **Lluís Ferrero y Josep Maria Corretger, ex presidentes de ACTECIR**, recibieron un emotivo reconocimiento por su contribución a la asociación. Los premios fueron entregados por Juan José Torres, Director General de TST, y Marta Morera, Directora del ICAEN.

Premio Comunicación:

◊ **Patrice Moreno, de la revista ProInstalaciones**, fue galardonado en esta categoría por su destacada labor en el ámbito de la comunicación, especialmente por estar siempre apoyando a ACTECIR, el premio fue entregado por Pedro Garcia, Presidente de ACTECIR.

Durante toda la presentación del evento, la artista, **Karla Frechilla**, creaba en directo una bonita pieza artística que representaba, en palabras de la autora a “un montón de personas que vienen de hace 40 años, con un gran corazón que es la asociación y con mucha fuerza para avanzar en el futuro”, dicha pieza fue entregada a modo de réplica en miniatura a todos los asistentes al finalizar el evento.

La velada culminó con una actividad interactiva moderada y presentada por **Jordi Nexus**, que hizo disfrutar a todos los asistentes con su alegría y su magia, seguida de un magnífico cóctel que permitió a los asistentes disfrutar de un momento de networking y celebración.

Desde ACTECIR quieren expresar su más sincero agradecimiento a todos los participantes, asistentes y patrocinadores que hicieron posible este evento. Su apoyo y colaboración han sido fundamentales para el éxito de nuestra celebración del 40 aniversario. ◊

VISUALIZAR
VIDEO DEL
EVENTO





Cumple 50 años trabajando con la climatización, refrigeración y el medio ambiente



El pasado jueves, 13 de junio, Atecyr celebró su 50 aniversario con una jornada muy especial, que comenzó con el XIX encuentro Anual de Atecyr y terminó con una gala de celebración.

Atecyr ha congregado a todos los agentes del sector de la climatización y la refrigeración en España para esta efeméride.

El pasado jueves, 13 de junio, Atecyr celebró su 50 aniversario con una jornada muy especial. Por la mañana, se celebró el XIX encuentro anual de Atecyr, cuyo enfoque principal fue analizar el nuevo paradigma al que se enfrentarán los técnicos del sector, marcado por la nueva normativa y la revolución tecnológica. Este encuentro, con más de 300 técnicos asistentes en la versión presencial y online, ha prestado especial atención a cómo enfrentar los diferentes retos que se avecinan, resaltar la importancia de la instalación térmica en este contexto, situándola en el centro de la escena edificatoria para lograr su descarbonización según las directrices de la nueva Directiva de Eficiencia Energética de Edificios.

Por la tarde, Atecyr convocó en un evento en Alcalá de Henares a casi 300 representantes de todos los agentes del sector de la climatización y la refrigeración para celebrar su cincuentenario, entre los que se encontraban representantes del IDAE y REHVA, de las principales instituciones del sector como AEDICI, AEFYT, AFEC, AGREMIA, CNI, COAM, CONAIF, Eurovent, FECECA, IFEMA MADRID y el Instituto Eduardo Torroja (IETCC), representantes de las principales empresas del sector, socios protectores de Atecyr, socios de Atecyr e invitados, que han querido conmemorar estos 50 años en los que Atecyr se ha convertido en la asociación técnica de referencia para el sector, y que ahora se enfrenta a un cambio de paradigma motivado por la nueva normativa europea de eficiencia energética de los edificios.

En este aniversario, Atecyr ha querido transmitir su agradecimiento a todos los que han hecho posible que Atecyr

sea lo que es hoy y reconocer a todas las personas que, con su esfuerzo y compromiso, han colaborado en el desarrollo de Atecyr y por ende, en el del sector.


En este sentido, durante este evento se ha hecho un reconocimiento a los expresidentes y socios de honor de Atecyr, y a los socios de la agrupación centro que han cumplido más de 40 años de permanencia en la asociación.

A lo que se unió un agradecimiento de todo Atecyr a la labor de **Ana Magdaleno**, Directora Gerente de la asociación desde 2006 y que ha liderado la profesionalización que ha hecho posible que Atecyr sea la asociación de referencia en el sector de la climatización y la refrigeración en España.



> Momento del homenaje a Ana Magdaleno durante la gala del 50 aniversario de Atecyr, con la presencia de Juan José Quixano, Miguel Ángel Llopis, Javier Izquierdo Gonzalez y José Porras Aguilera.

Esta celebración compartida con todos, también supone un renovado punto de partida desde el que Atecyr va a seguir trabajando para respaldar a los técnicos del sector, los responsables de la descarbonización de los edificios en España. Un reto para el que Atecyr quiere convertirse en un punto de encuentro para el sector de la climatización y la refrigeración en España, donde compartir conocimiento, formación y buenas prácticas para hacer avanzar al sector hacia un futuro innovador focalizado en la descarbonización de las instalaciones térmicas de los edificios.

José Porras Aguilera, actual presidente de Atecyr ha querido aprovechar este aniversario para darle la gracias al equipo profesional de Atecyr, a los expresidentes y miembros de los órganos de gobierno, a los presidentes y juntas directivas de las Agrupaciones territoriales, miembros del Comité técnico, patronos de FundAtecyr, socios y socios protectores y demás colaboradores que han colaborado para conseguir, entre todos, el mejor Atecyr de la historia. 



> Foto de familia de los homenajeados en el 50 aniversario de Atecyr: Julio Cano Lacunza, Manuel Acosta Malia, Gabriel Barceló Rico-Avello, Miguel Ángel Llopis, Pablo Gómez (hijo de Nicolás Gomez Gil), José Porras, Ricardo García San José, Jaime Sordo, Juan José Quixano, Javier Moreno de la Cuesta, Rafael Vázquez Martí, Javier Izquierdo Gonzalez y José Manuel Pinazo.

eco INSTALADORES
GENTE COMPROMETIDA

**MARIA.
ECOINSTALADORA,
COMPROMETIDA**

NO ES LO MISMO RECICLAR, QUE RECICLAR BIEN

DESCUBRE
MÁS AQUÍ:



ACI en colaboración con AEDICI presentan el II Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones



Barcelona
Hotel Hyatt Regency Tower
Avinguda de la Granvia de l'Hospitalet, 144, Barcelona
02/07/2024

La Associació de Consultors d'Instal·lacions (ACI), en colaboración con AEDICI, llevará a cabo el 2º Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones el próximo 2 de Julio de 2024

El evento, que se celebrará en el Hotel Hyatt Regency de Barcelona y espera congrega a más de 500 profesionales del sector durante una jornada repleta de conocimiento y networking.

El congreso ofrecerá a los asistentes acceso a un programa completo que incluirá 22 mesas redondas y ponencias distribuidas en un auditorio principal y cuatro salas especializadas. El contenido pivotará en 4 grandes ejes temáticos: Metodología y Organización, Nuevas Tecnologías, Retos de Ingeniería y Promoción Económica.

El evento será inaugurado por el presidente de ACI y el Subdirector General de Eficiencia Energética en el Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, quien dará inicio a una jornada, donde más de 60 ponentes de diversas entidades y empresas relacionadas con el sector participarán en las distintas mesas aportando su visión y experiencia.



Para garantizar la comodidad de los asistentes, se ha programado un finger buffet al mediodía, así como una copa de cava al finalizar la jornada. Además, los visitantes tendrán la oportunidad de recorrer un espacio de stands donde, durante toda la mañana y tarde, dispondrán de cafés y bebidas para facilitar el intercambio de ideas.

“Estamos muy ilusionados de organizar este nuevo congreso en colaboración con AEDICI para ofrecer a los profesionales de la ingeniería un espacio donde puedan compartir experiencias y conocimientos, conocer las nuevas tendencias del sector creando un espacio propicio para fomentar relaciones estratégicas.”, señala Julio Morá, presidente de ACI.

El 2º Congreso Nacional de Ingeniería de Instalaciones promete ser una experiencia enriquecedora para todos los participantes, brindando una plataforma única para el aprendizaje y el desarrollo profesional en el campo de la ingeniería de instalaciones de este país.

DETALLES DEL EVENTO:

Fecha: 2 de Julio de 2024

Lugar: Hotel Hyatt Regency Barcelona Tower
Avinguda de la Gran Vía de l'Hospitalet, 144,
08907 Barcelona

Hora: de 10:00h a 19:00h.

Para obtener más información sobre el congreso y cómo registrarse, visite www.congresoingenieriainstalaciones.es



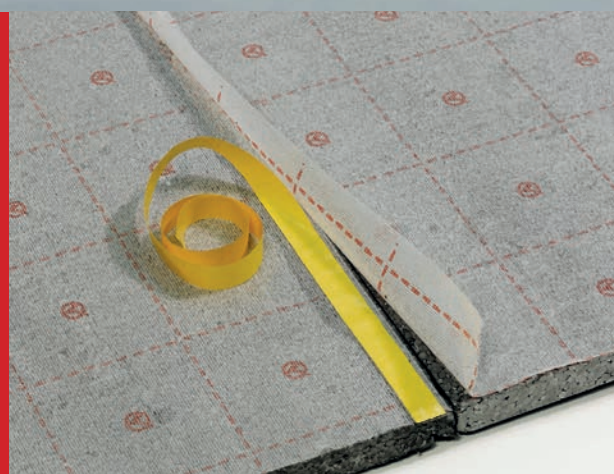
PONENTES

PROGRAMA

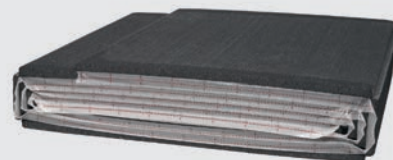


LOTU, el nuevo Suelo Radiante Refrescante con Autofijación

Primero instala LOTU. Luego relájate.



- Facilidad de instalación
- Permite pisar la placa durante la instalación
- Alta eficiencia térmica
- Material ignífugo
- Compatible con tubos de 16 mm de diámetro
- Dos espesores: LOTU24 (24 mm) y LOTU39 (39 mm), ambos con excelente rendimiento en resistencia térmica y resistencia a la compresión





La 34 edición del Congreso de CONAIF que se celebrará en Castellón, ya cuenta con los primeros ponentes confirmados



Marc Vidal y el mago Yunque, primeros ponentes confirmados del Congreso de CONAIF 2024, que será presentado por Alicia Senovilla como en las últimas ediciones

La 34 edición del Congreso de CONAIF, que se celebrará los días **3 y 4 de octubre de 2024** en el **Palacio de Congresos de Castellón**, con **APIMAGC** como asociación anfitriona, cuenta ya con los primeros ponentes confirmados. Además de la conocida periodista **Alicia Senovilla**, que volverá a presentar el evento como en las últimas ediciones y moderará las mesas de debate que se celebren, intervendrán el popular **analista económico y divulgador tecnológico Marc Vidal**, el reconocido **ilusionista "Mago Yunque"**, ganador en tres ocasiones del Campeonato Mundial de Magia; el **motivador Sergio Ayala**, experto en ventas y además propietario de una empresa instaladora; así como el director general de la empresa Cobertec, **Javier Ares**, que abordará la Inteligencia Artificial en los sistemas de calefacción, climatización y frío industrial. Estas son las confirmaciones hasta la fecha, pero el programa se completará con otras ponencias de corte técnico sobre temas de actualidad en el sector. Podemos adelantar que las diferentes opciones y sistemas que el instalador tiene a su alcance para descarbonizar las instalaciones, tendrán cabida en las dos jornadas de congreso; también las implicaciones y exigencias para el instalador de la transición energética, un proceso en el que desempeña un papel determinante, así como las novedades reglamentarias, los retos de las empresas instaladoras y las oportunidades que el mercado ofrece hoy en día.

ACTIVIDADES PARALELAS

Además, y como es seña característica del Congreso de CONAIF, está preparado un importante programa social para los asistentes con el fin de favorecer los contactos e interrelaciones profesionales entre ellos.

Así, **el miércoles, 2 de octubre**, tendrá lugar el almuerzo previo al Congreso en el que CONAIF y la asociación anfitriona confraternizan con los patrocinadores. Será en uno de los restaurantes del estadio La Cerámica del Villareal C.F. Posteriormente se celebrará la tradicional ruta de tapas por el centro histórico de la ciudad, ofrecida en esta ocasión por el Patronato de Turismo de Castellón y que contará, además, con guías turísticos para los diferentes grupos de congresistas que se formen para seguir la ruta. **El jueves, 3 de octubre**, Nedgia ofrecerá el cóctel de bienvenida a los congresistas en un lugar emblemático de la ciudad aún por determinar. **El viernes, 4 de octubre**, se celebrará la cena de gala en la Masía Fuente La Reina, con la actuación del grupo musical Ikebana Sound. **Y el sábado, 5 de octubre**, se pondrá fin a los actos de la 34 edición del Congreso con una excursión a Peñíscola y posterior comida de confraternización.

En paralelo al Congreso, hay previsto un programa de acompañantes en el que de momento está confirmada una excursión a las Cuevas de San José, en Vall de Uxó.

MÁS
INFO



MUCHO MÁS QUE UNA VENTAJA, 400€ DE VENTAJAS

Porque si compras tu próxima aerotermia en los distribuidores oficiales BAXI, te la llevas con **400€ de descuento**



Promoción válida para facturas de compra con fecha comprendida entre el 13 de mayo y el 30 de septiembre de 2024. Descuento mínimo aplicado por el distribuidor oficial BAXI y acumulable a otros descuentos adicionales o variaciones de precios. Modelos: Platinum BC Plus Monobloc 2, Platinum BC Mural iR32, Platinum BC iPlus V200 Integra, Platinum BC Integra iR32, Platinum BC V200 iR32, Platinum BC iPlus V200 y Platinum BC Smart iR32. Esta promoción está exclusivamente dirigida a profesionales instaladores. Quedan excluidas operaciones con condiciones especiales de venta.

BAXI
CLIMATIZACIÓN



Reúne a más de 1700 profesionales del sector en la EscoFeria de Valencia



Salvador Escoda consigue otro rotundo éxito de participación en su EscoFeria de Valencia, consiguiendo más de 1700 visitantes, el 95% de los cuales, profesionales del sector y el 5% restante, futuros instaladores

Salvador Escoda S.A., distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos, consigue un éxito rotundo de participación en su EscoFeria de Valencia, consiguiendo más de 1700 visitantes, el 95% de los cuales, profesionales del sector y el 5% restante, futuros instaladores.

Esta es una cifra récord en la territorial de Levante. Los visitantes vinieron desde diferentes puntos de la territorial para atender la que se conoce como la feria referente del sector de la instalación en España.

La compañía ofreció transporte gratuito a 200 profesionales desde Castellón, Alicante, Murcia, Albacete y Cuenca y recibió el resto de asistentes de diferentes comunidades autónomas que vinieron por sus medios.

Una de las actividades más apreciadas en todas las ediciones, las cuatro ponencias técnicas generaron tanto interés que se rebasó el aforo y muchos tuvieron que atender de pie.


Los más de 50 expositores del sector de la instalación han calificado el evento de éxito total tanto a nivel de organización como de participación, y han expresado su voluntad y deseo de participar en más EscoFeria por considerarlas estratégicas para sus líneas de negocio.

Por otro lado, se contó con la presencia de la junta directiva de la Asociación Aviclíma (Asociación Valenciana de Instaladores y Mantenedores de Climatización y Frío) que representa a más de 200 empresas habilitadas por la Generalitat Valenciana, agrupando a 3.100 profesionales de instalación y mantenimiento de instalaciones térmicas y energéticas (climatización, calefacción, agua caliente sanitaria, energía solar térmica) y de frío industrial y comercial.





Tony Aybar, director de la Territorial Levante de Salvador Escoda S.A. ha declarado que *“hemos puesto el broche de oro al año del 50 aniversario de la compañía una vez más con la EscoFeria, referente del sector, que no sólo es un lugar de encuentro, es un lugar dónde el sector comparte, disfruta y se une”*. Prosigue indicando que *“es indispensable organizar ferias para instaladores en todo el territorio español para dar soporte a todos los profesionales que no se encuentran en zonas con mucha oferta de ferias sectoriales fuera de Madrid o Barcelona”*.

La EscoFeria tiene su origen en una iniciativa, la EscoPaella, que empezó años atrás, originada en las delegaciones de Levante de Salvador Escoda S.A con el objetivo de ofrecer un evento que supusiera un **punto de encuentro** para sus clientes, colaboradores y proveedores. Este evento que nació de forma local ha evolucionado hasta convertirse en **la feria de referencia dentro del sector**. 

VISUALIZAR
VIDEO DEL
EVENTO



CONSTRUMAT

Remarca el impulso de la industrialización para una construcción más sostenible



Con la participación de un total de 314 expositores y más de 600 marcas representadas, un 50% más que en 2023, Construmat cierra hoy una edición marcada por el crecimiento y la dinamización de negocios, así como una apuesta clara del sector por la innovación y la sostenibilidad

La construcción industrializada, como herramienta para una actividad constructora más sostenible, ha sido la gran protagonista de la 23ª edición de Construmat, el salón de la construcción de Fira de Barcelona, que cerró sus puertas en el recinto de Gran Via con un balance muy positivo después de tres días de gran actividad en los que ha registrado un total de 21.027 visitantes, un 40% más que en la edición de 2023. De esta manera, Construmat consolida su reactivación y se reafirma como el gran evento clave de la construcción española.

Con la participación de un total de 314 expositores y más de 600 marcas representadas, un 50% más que en 2023, Construmat cierra hoy una edición marcada por el crecimiento y la dinamización de negocios, así como una apuesta clara del sector por la innovación y la sostenibilidad. En este sentido, la construcción industrializada, consistente en la fabricación de los elementos estructurales en fábrica para su posterior ensamblaje en la obra, ha destacado en el evento como una de las tendencias de presente y futuro más eficaces de la industria, junto a la construcción de madera, nuevos materiales o sistemas para hacer más eficientes los edificios en ahorro energético y de agua.

El presidente de Construmat y vicepresidente de APCE España, Xavier Vilajoana, ha agradecido el respaldo de más de 130 asociaciones profesionales e instituciones y el apoyo de las empresas del sector. “Construmat es un evento del sector y para el sector. En esta edición el salón ha dado un paso adelante en su objetivo de aportar valor añadido, soluciones y negocio a nuestros profesionales, y estamos seguros de que seguiremos creciendo en el futuro junto a esta industria clave y en plena transformación”.

Por su parte, el director de Construmat, Roger Bou, ha destacado “la variedad de oferta de sectores representados en esta edición en una muestra más amplia del ecosistema de la construcción que, con la innovación y la sostenibilidad como requisitos, ha permitido ofrecer más oportunidades de negocio”.





Demostraciones, conferencias e inversión

Además de ser el mejor escaparate comercial del sector, Construmat ha contado con un amplio programa de contenidos y de actividades profesionales. Así, ha exhibido una casa de dos plantas hecha de madera y otros elementos naturales, que ha sido uno de los grandes atractivos de la edición de este año. Además, ha contado con más de 120 ponentes en el Sustainable Building Congress, donde Marruecos, como país invitado de esta edición, ha presentado sus proyectos de infraestructuras para acoger el Mundial de fútbol de 2030.

También, más de 20 startups en el ámbito de la construcción han participado en el PropCon-Hub, se han llevado a cabo 10 talleres prácticos.

Construmat 2024 entrega los premios a los proyectos más sostenibles del sector

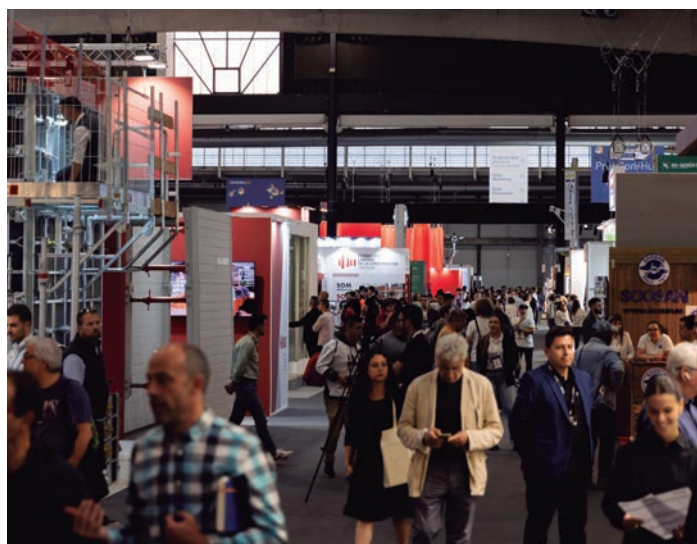
En una ceremonia celebrada durante la 23 edición de Construmat, se entregó el premio al estudio Peris+Torral arquitectes, por su edificio de cinco plantas con estructura de madera con 85 viviendas que se organiza alrededor de un patio comunitario y que actúa como una pequeña plaza para los vecinos.

Construido en el solar que había ocupado el emblemático cine Pisa de Cornellà de Llobregat, el edificio diseñado, ha sido un encargo del Instituto Metropolitano de Promoción del Suelo y Gestión Patrimonial (IMPSOL) del Área Metropolitana de Barcelona, y construido por la empresa constructora Vías y Construcciones optimizando al máximo la madera laminada de EGOIN Wood Group.

Por su parte, el premio del público ha sido para la residencia de estudiantes Collegium Accademicum de la localidad alemana de Heidelberg. El proyecto del estudio Dexler Guinand Jauslin Architects, es una construcción de madera con una gran instalación fotovoltaica de 140 kWh en la cubierta, lo que le hace destacar por su alto potencial de reciclaje y ahorro de CO₂.

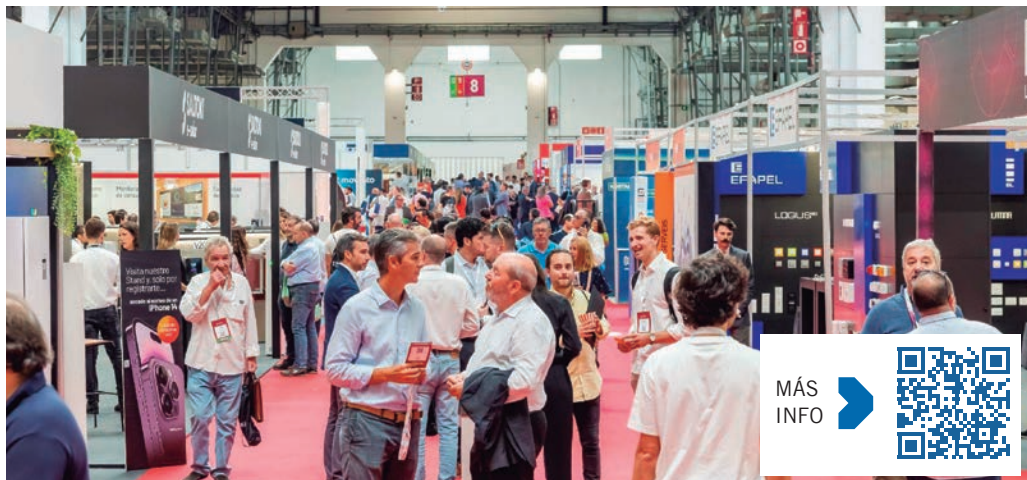
Asimismo, se han otorgado dos menciones. La primera ha sido para el centro productivo comunitario Las Tejedoras en Guayaquil (Ecuador) mientras que la segunda ha recaído en Le Magasin Électrique de Arles (Francia).

La próxima edición de Construmat tendrá lugar del **20 al 22 de mayo de 2025** en el recinto de Gran Via de Fira de Barcelona. 





Desvela las novedades para su V Edición



MÁS
INFO



Ya se han superado los 120 expositores que representa un 80% del espacio expositivo. La Generalitat de Catalunya mantiene el apoyo a través del ICAEN, del SOC y del CONFORCAT

A poco más de cuatro meses para la celebración de EFINTEC, prevista para los **16 y 17 de octubre**, la feria ya **ha superado el 80% de su ocupación dentro del pabellón número 8 del recinto Montjuïc de Fira Barcelona**.

Muchos de los principales fabricantes, así como distribuidores, **ya** han cerrado su participación apostando un año más por la que se ha convertido como el **punto de encuentro de referencia para toda la cadena de valor del sector de la instalación y la energía: fabricantes, distribuidores e instaladores**.


La feria, que es una iniciativa de la **Federación de Gremios de Instaladores de Cataluña (FEGICAT)** desvela uno de los epicentros de cada edición: **el Auditori**. En él se celebrará el acto inaugural con las autoridades y representantes institucionales, pero también acogerá a lo largo de los dos días, un amplio programa de mesas redondas. Todas ellas se podrán consultar a través de la web y de la app oficial de EFINTEC semanas antes del evento. El espacio dispondrá, además de una estética moderna, de todos los recursos audiovisuales y tecnológicos para que la experiencia de los asistentes sea óptima.

Además del Auditori, en el pabellón se podrán encontrar otros espacios de interés como: **la Zona de Innovación**, espacio que cada edición genera mayor curiosidad y visitas donde las empresas expositoras podrán presentar sus últimas novedades, **la Escola dels Instal·ladors**, en la que los instaladores podrán ampliar sus conocimientos de una forma interactiva y gamifi-

cada, o **el Village**, que será el punto de encuentro para facilitar el networking entre los profesionales del sector y donde por la tarde se celebra el ya clásico **Afterwork**.

Por otro lado, se está trabajando con la **Zona de concienciación**, que el 2021 ocupó el iHouse (recreación de la casa del futuro), en 2022 una Comunidad Energética y el pasado 2023 el H₂O.

En esta próxima edición, la Generalitat de Catalunya ha confirmado su participación expositiva, además del apoyo del ICAEN, a través del **Servei d'Ocupació de Catalunya (SOC)** y del Consorci per a la **Formació Contínua de Catalunya (CONFORCAT)**. El SOC ofrece servicios personalizados para las empresas, tales como selección de perfiles cualificados, contratación o intermediación en la gestión de ayudas y subvenciones públicas. El CONFORCAT pone a disposición de las empresas un amplio programa de formación continua para sus trabajadores en activo.

También se renueva la presencia de **B A** y de **Movento**. **B A** mostrando su compromiso con el sector, y ofreciendo sus servicios de financiación a las empresas instaladoras para que puedan aprovechar todas las oportunidades que se le presentan para generar negocio, y Movento a través de sus múltiples soluciones de movilidad con una oferta amplia, variada y sobre todo sostenible. 



DONDE OTROS NO LLEGAN, EMPEZAMOS NOSOTROS.

AIC: especialistas en fabricación de equipos HVAC de mediana y gran potencia.

AIC EUROPE pone a tu disposición una amplia y vanguardista gama de equipos productores para **Calefacción, A.C.S y Aerotermia de mediana y gran potencia** para que no tengas límites en el desarrollo de tus proyectos.

Nuestra visión de especialista te permitirá hibridar sistemas de aerotermia en circuitos de calefacción y A.C.S para conseguir los mejores rendimientos energéticos, siempre con enfoques sostenibles en materia medioambiental pero sin perder la disponibilidad del servicio ni derrochar dinero en la renovación de las instalaciones previas.





Nace el nuevo evento profesional dedicado a impulsar la innovación en el sector de la rehabilitación de edificios y viviendas



22-24 octubre 2024
Sevilla

Rehabilitar: el nuevo reto

MÁS
INFO



> INDUSTRIALIZACIÓN
> DIGITALIZACIÓN
> SOSTENIBILIDAD

La feria, que tendrá lugar del 22 al 24 de Octubre en Sevilla, reunirá a más de 8.000 profesionales de la rehabilitación que buscan materiales, soluciones y servicios para sus proyectos de mejora, climatización y de eficiencia energética

El sector de la edificación se encuentra en un momento de cambio imperativo. El marco legislativo actual, con el Pacto Verde Europeo que tiene como horizonte la descarbonización de edificios y viviendas, un parque de 24 millones de edificios construidos en España de los que el 81% no cumple con ningún estándar de eficiencia energética, con la necesidad vital de rehabilitación y, en muchos casos, problemas de accesibilidad, son algunos de los motivos por los cuales el conjunto de la construcción está apostando por el potencial de la rehabilitación. En consecuencia, esta solución se erige hoy día como la principal respuesta para incrementar la oferta de vivienda, la certificación energética de los inmuebles y su valor, a la vez que aumentar su funcionalidad y seguridad.

A tal efecto, la rehabilitación ha trascendido el contexto sectorial y ha emprendido su recorrido como una cuestión de país con el objetivo de revertir el panorama edificatorio actual, caracterizado por la antigüedad de las construcciones. Casi la mitad (el 45%) son anteriores a 1980 y, en cuanto a la eficiencia energética, el 81% de ellas se sitúan en las letras E, F o G en términos de emisiones.

Por ello, las instituciones españolas y europeas están llevando a cabo propuestas transformadoras como el Plan de Rehabilitación de Vivienda y Regeneración Urbana, o la prorrogación de los fondos Next Generation, que no solo atienden a los activos residenciales, sino que también se ocupan de los socios sanitarios, hoteleros u oficinas, con el propósito de impulsar coyunturalmente la sostenibilidad de lo construido.

A pesar de este marco, actualmente el campo de la rehabilitación aún no dispone de un punto neurálgico especializado en el que se den encuentro sus profesionales a fin de descubrir las innovaciones surgidas en materiales, soluciones y servicios, explorar las últimas tendencias y establecer contactos. Es por este motivo que, de la mano de REBI LP la cumbre que trajo la industrialización a España y promueve un modelo descarbonizado de la edificación, **nace Rebuild Rehabilita, el evento dedicado a impulsar la innovación en el sector de la rehabilitación de edificios** y a hacer efectiva la “renovation wave” que está sucediendo en toda Europa.

La primera edición del encuentro, que tendrá lugar **en Sevilla del 22 al 24 de Octubre**, congregará a más de 8.000 profesionales de toda la cadena de valor de la construcción: desde empresas de rehabilitación y reformas, arquitectos técnicos y aparejadores, constructoras, promotoras, ingenierías y grandes instaladoras, distribuidores mayoristas, almacenes generalistas, distribuidores especialistas, comunidades de vecinos, empresas de mantenimiento de edificios, así como, arquitectos y técnicos municipales, entre otros.

Todos ellos, acudirán con el propósito de encontrar a su socio industrial con el que impulsar sus proyectos de rehabilitación, climatización y reforma.

Por su parte, más de 180 firmas expositoras serán las encargadas de ofrecer los sistemas, envolventes, instalaciones, soluciones de autoconsumo, de impermeabilización, sistemas de climatización, ventanas, ascensores, cocinas y baños, suelos y superficies, sistemas constructivos industrializados para la rehabilitación o herramientas digitales, entre otras propuestas, con miras a reparar patologías estructurales de edificios, modernizar zonas comunes tales como fachadas, patios o escaleras, incorporar medidas de accesibilidad como ascensores, suprimir barreras arquitectónicas, o estimular el ahorro energético.

Así, Rebuild Rehabilita se convertirá en la plataforma nacional de innovación donde se impulsará y estimulará la renovación, la reforma y la eficiencia **con el propósito de elevar el conjunto habitacional español a la media europea y fortalecerlo siguiendo los criterios climáticos, de accesibilidad y de confort actuales.**

A su vez, en el marco del evento tendrá lugar el Congreso Nacional de Rehabilitación Avanzada, el foro de referencia sobre tendencias con un programa único de conferencias. En sus escenarios se congregarán más de 250 ponentes internacionales, los cuales analizarán el futuro de la industria en base a los ejes de la descarbonización, industrialización y digitalización. Por consiguiente, se examinará el panorama regulatorio que existe en torno a la actualización y readaptación de viviendas, el ascenso de los elementos circulares, el impacto de los fondos europeos, el desarrollo residencial, o el estado de las certificaciones energéticas, entre otras cuestiones.


Igualmente, el congreso dispondrá de foros verticales organizados por tipo de inmueble y zona urbana. De este modo, se analizará al detalle el estado y evolución de la vivienda, centros



El encuentro albergará el Congreso Nacional de Rehabilitación Avanzada, donde se abordarán las tendencias y retos de la industria con el foco puesto en la descarbonización, la digitalización y la industrialización

sociosanitarios, hoteles, infraestructuras institucionales, patrimonio histórico y barrios, al mismo tiempo que se llevarán a cabo agendas exclusivas enfocadas a diferentes perfiles profesionales como los instaladores, empresas de rehabilitación, promotores, técnicos municipales y arquitectos.

Actividades paralelas

Además de la zona expositiva y congresual, en el marco de Rebuild Rehabilita se celebrarán distintos encuentros profesionales para promover la creación de relaciones comerciales. Algunos de ellos son los Advanced Rehabitech Awards 2024, galardones que reconocen aquellos proyectos que están liderando la transformación en el ámbito de la rehabilitación; el Almuerzo de líderes, una comida entre empresarios de la industria y administraciones; o el Rehabitech Startup Fórum, donde se dará visibilidad a las empresas tecnológicas emergentes que disponen de una propuesta de valor viable y escalable para la reforma edificatoria. 





Asamblea de Socios 2024. Gaspar Martin toma el relevo en la Presidencia




El pasado día 6 de Junio se celebró la Junta General Ordinaria de socios de ACTECIR (Associació Catalana de Tècnics en Energia, Climatització i Refrigeració) que en esta ocasión se celebró en el Hotel AC Victoria Suites, contó con la presencia de varios socios y miembros de la Junta Directiva

Finalmente para concluir, el presidente saliente Informo igualmente de la buena repercusión de ACTECIR en la RRSS especialmente el número de seguidores en LinkedIn, concluyendo con un efusivo agradecimiento a la junta directiva por el apoyo recibido durante su mandato.

Como es preceptivo se procedió a continuación al traspaso de poderes a **Gaspar Martin que asume el cargo de nuevo presidente de ACTECIR para el periodo 2024-2026.**

Gaspar presentó su programa para el siguiente bienio con tres ejes básicos: - Aumentar la masa social. - Incrementar la reputación técnica de la asociación. - Favorecer el aspecto relacional con los socios. Para ello hay que reforzar alianzas con empresas y asociaciones de interés. Potenciar nuevos cursos online/presenciales, reforzar y profesionalizar las áreas técnicas así como proponer guías y documentos técnicos de ACTECIR.

Así mismo reforzar las alianzas con la UPC, escuelas de FP, proyectar fuera de Cataluña la asociación, e intensificar las jornadas con las empresas protectoras.

Para finalizar el acto se procedió a nombrar al nuevo presidente electo, cargo que recayó en Sergi Asensio hasta ahora responsable del área de climatización, designación que fue aprobada por los todos presentes. 

Siguiendo el orden del día el secretario Juan Martínez dio lectura al Acta de la última junta General que fue aprobada por todos los presentes. Tras el nombramiento de dos interventores, el tesorero Victor Monroset presentó el estado de cuentas del ejercicio 2023 que fue aprobado por los asistentes, así como los presupuestos del 2024.

A continuación **el presidente Pedro Garcia presentó su informe en el que hizo balance de sus dos años de mandato que ahora finalizaban.** Destacó el éxito alcanzado en los cursos que se han llevado a cabo. La necesidad de ampliar el panel de cursos y webinars que representan una importante fuente de ingresos para la Asociación.

Comento la nueva imagen de la sede en la que se ha creado una sala polivalente para realizar tanto reuniones como cursos de formación, que cuenta con todas las herramientas digitales y wifi.

También citó los acuerdos alcanzados con otras asociaciones del sector, con el Gremi BCN en materia de cursos, y la colaboración con Fegicat dando soporte al impulso de la transición energética a raíz de la convocatoria abierta por el ICAEN para las subvenciones.

Pedro destacó el éxito de la celebración del **40 aniversario** que congregó a más de 200 asistentes al acto, así como la cena de ACTECIR celebrada en el 2023.

Comentó igualmente **la creación de los Awards en tres categorías de premios, a Emprendedores, la Excelencia y el Honorífico que se pretende entregar cada año,** teniendo en cuenta que los premiados son propuestos y votados por los asociados en reconocimiento a sus méritos profesionales.





2º CONGRESO NACIONAL DE INGENIERÍA DE INSTALACIONES



Barcelona

Hotel Hyatt Regency Tower

Avinguda de la Granvia de l'Hospitalet, 144. Barcelona

02/07/2024

Patrocinadores



Media Partners



Colaborador especial

a e d i c i

Asociación Española de Ingenierías e
Ingenieros Consultores de Instalaciones




a e d i c i ■ Viaje técnico JEREMÍAS ESPAÑA - EKKOAIR



El 9 de mayo, se organizó un viaje técnico de información para las Ingenierías de AEDICI

Los asistentes se trasladaron a Iurreta – Vizcaya, para visitar la fábrica de JEREMIAS. A lo largo de la jornada, tuvieron la oportunidad de conocer de primera mano los principales productos que fabrica y comercializa JEREMIAS, especialmente sus nuevas soluciones de ventilación para viviendas EKKOAIR.

Estuvieron acompañados por el personal especializado de JEREMIAS, que se encargó de explicar los distintos procesos de fabricación y control de calidad de sus productos.

Una vez finalizada la jornada técnica, se trasladaron al restaurante Boroa, donde disfrutaron de una estupenda jornada gastronómica, precedida de una cata de vinos. Los asistentes agradecieron a JEREMÍAS la oportunidad de conocer con un poco más de profundidad el catálogo de productos que ofrecen en el campo de la ventilación. 



A3E y ANESE acuerdan la creación de una Comisión de Certificados de Ahorro Energético (CAE) para dinamizar el mercado de la eficiencia energética y fomentar la descarbonización y la sostenibilidad




La Asociación de Empresas de Eficiencia Energética (A3E) y la Asociación Nacional de Empresas de Servicios Energéticos (ANESE) han acordado la creación de una Comisión de Certificados de Ahorro Energético (CAE) integrada por representantes de ambas organizaciones, con el objetivo principal de aunar fuerzas y criterios entre las dos asociaciones referentes del sector para ayudar al desarrollo, implantación y divulgación de los CAE en España.

Tanto A3E como ANESE consideran que el sistema CAE constituye un pilar fundamental de desarrollo para el sector de la eficiencia energética, y que, en consecuencia, representa una gran oportunidad para todas las empresas que intervienen en este mercado y, además, ofrece importantes beneficios para el conjunto del tejido empresarial que realice inversiones en ahorro energético.

Esta Comisión será la encargada de trabajar con todos los agentes del sistema CAE en acciones que fomenten y dinamicen este mercado, y también actuará como interlocutor ante el órgano regulador (MITERD) y el resto de las administraciones públicas involucradas.

Con este acuerdo, A3E y ANESE buscan impulsar el mercado de la eficiencia energética a través de la palanca dinamizadora de los Certificados de Ahorro Energético, tal y como ha sucedido en otros países de nuestro entorno, como Francia con sus Certificados Blancos, Italia y Polonia.

El acuerdo para la puesta en marcha de esta Comisión ha sido firmado hoy, día 4 de junio, por **Ginés Ángel García, presidente de A3E**, y por **Luis Cabrera Álvarez, presidente de ANESE**. 



El MITECO trabaja en una actualización de los CAE para que los ahorros obtenidos por el aislamiento sean durante toda su vida útil y no solo durante un año



La aprobación del Sistema de Certificados de Ahorro Energético (CAE), que tiene como principal objetivo promover actuaciones de eficiencia energética en edificios, así como la esperada nueva Directiva de Eficiencia Energética de Edificios, centraron la mesa redonda organizada por Andimat, la Asociación Nacional de Fabricantes de Materiales Aislantes, con motivo de su Asamblea General 2024

Las compañías del sector de la electricidad y el gas, que están obligadas a contribuir al Fondo Nacional de Eficiencia Energética, pueden reducir sus aportaciones con la compra voluntaria de CAE, cuya unidad de medida legal es el kWh anual. Estos CAE suponen también un ahorro de la inversión en rehabilitación en las comunidades de propietarios. Sin embargo, la normativa es mejorable, según expertos del sector.


Durante la mesa redonda, **Mar Blázquez, subdirectora Adjunta de Eficiencia Energética del MITECO**, afirmó que “el Ministerio está trabajando en la actualización de la unidad de medida de los CAE -kWh/año- para que en las actuaciones en la mejora de la envolvente se tenga en cuenta toda la vida útil del aislamiento, el kWh acumulado, y no solo lo que ahorra en un año”, tal como está demandando Andimat. “Lo ideal sería que la unidad de medida fuera el kWh acumulado, donde pudiéramos multiplicar el ahorro en un año por la vida útil del aislamiento, que suele ser de 30 años; en este sentido, estamos trabajando para saber cuál sería el algoritmo adecuado para cambiar la unidad tanto para los CAE como para los sujetos obligados, y después realizar una modificación de la normativa legal de la Ley 18/2014, que establece esa unidad”.

Según **Antonio Logroño, reelegido presidente de Andimat durante la Asamblea**, “Los CAE van a ser un instrumento traccionador de la rehabilitación de nuestro parque edificado; van a ayudar a justificar la inversión, por lo que es muy importante considerar la vida útil de dicha inversión, como es el aislamiento, porque la mejor energía es la que no se consume”.

También **Cecilia Foronda, directora de Ecodes**, explicó la propuesta del CAE social, en la que han trabajado conjuntamente Andimat, empresas, GBCE, Ecodes..., y que se centra no sólo en estos certificados como mecanismo para dinamizar la rehabilitación, sino también para que los ahorros obtenidos ayuden a las familias en situación de vulnerabilidad. “Los sujetos obligados a comprar los CAE van a cumplir con sus obligaciones frente al Estado, pero si también adquieren certificados de ahorro energético sociales pueden cumplir con sus objetivos de responsabilidad social empresarial haciendo frente a la pobreza energética”, defendió.

Por su parte, en ese mismo coloquio, **Luis Rodulfo, presidente de CEPSCO**, manifestó que habrá que hacer un enorme esfuerzo en lo que respecta a las exigencias que establece la Directiva de Eficiencia Energética en Edificios (EPDB) para España. “Primero, hay que hacer una concienciación de la sociedad española muy importante y consolidar un sector de la reforma y rehabilitación potente, como existe en el centro de Europa, pero también hay que diseñar medidas que faciliten que el ciudadano, las comunidades de propietarios y el agente rehabilitador pueda acudir con la mínima carga administrativa a desarrollar su labor para poder avanzar en el cumplimiento de esta directiva”, añadió.

Para finalizar esta mesa redonda, **Luis Irastorza, director de TECNOPEN y vicepresidente de GBCE**, aseguró que la industria de la construcción tiene como reto cambiar el ritmo de rehabilitación, llegar a 350.000 viviendas rehabilitadas al año, “un compromiso necesario para llegar al cero emisiones en 2050”.

En cuanto a los CAE, para Irastorza es fundamental contemplar el ciclo de vida del edificio. “No es lo mismo tener en cuenta los ahorros generados por sistemas como la aerotermia, que tienen una duración media de 15 años, con un sistema de aislamiento que proporciona una reducción de la demanda de energía a lo largo de toda la vida útil del inmueble”. También reclamó un cambio en la fiscalidad que evite que computen como ingreso aquellos derivados de la compra de los CAE. “El objetivo es incentivar la rehabilitación y este sistema puede ser un gran aliado”, concluyó. 



Jornadas Técnicas AEFYT ¿EVOLUCIONAMOS?



Con el lema **¿EVOLUCIONAMOS?**, el **21 de mayo**, AEFYT celebró con éxito su Jornada Técnica anual, magníficamente guiada por **Maribel Vilaplana**.

Aperturada por **D^a Mar Blázquez Gómez**, Subdirectora Adjunta de Eficiencia Energética, Dirección General de Política Energética y Minas, Secretaría de Estado de Energía del Ministerio de transición ecológica y Reto Demográfico, y **D^a Susana Rodríguez** presidenta de AEFYT, a la jornada asistieron representantes de la Administración y organismos oficiales, asociaciones relacionadas con la actividad de la refrigeración, fabricantes de equipos, distribuidores e instaladores, así como numerosos usuarios finales de instalaciones.

En este encuentro se trataron los temas que más ocupan a las empresas del sector, de la mano de expertos, además de dar visibilidad a casos de instalaciones de éxito de sus empresas asociadas. En esta ocasión también contó con la brillante intervención de **Xavier Laballós**, que destacó la importancia de la formación en ChatGPT e IA y sus beneficios, demostrando cómo pueden ser aplicados para multiplicar la eficiencia y la productividad en diversos roles profesionales y contextos empresariales pudiéndose implementar estas soluciones de manera sencilla y efectiva en el día a día.



Un año más, el sector de la refrigeración acude a las Jornadas técnicas organizadas por AEFYT, cita obligada convocada por la asociación que representa a todos los eslabones de la cadena de valor de la industria de la Refrigeración

La jornada arrancó con la exposición del **resumen del Nuevo Reglamento F-Gas realizado por AEFYT**, documento que es de **gran valor para sus asociados y sus clientes**, donde se concretaron las principales restricciones. Para completar este bloque, se expuso la situación real del mercado en este ámbito y se cerró con una mesa redonda donde participaron los distintos colectivos que confluyen en la asociación.

En el segundo bloque, también se trató un tema relevante para el sector como lo son los Certificados de Ahorro Energético. En la mesa redonda, junto a expertos en este sistema, AEFYT se contó con la participación de **D. Guillermo Lopez Alonso** Consejero Técnico de la **SG de Eficiencia Energética en Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico**. Como antesala a esta mesa redonda, AEFYT tuvo el privilegio de comenzar con un caso práctico que tiene como protagonista al emblemático **Teatro Real de Madrid** que ha sido primera actuación de eficiencia energética en solicitar la emisión de un Certificado de Ahorro Energético (CAE) en nuestro país de la mano de Directora Técnica de Infraestructuras **Nuria Gallego-Salvador**.

La mañana se cerró con un bloque muy práctico para las empresas sobre **Inteligencia Artificial** donde, previo a la conferencia magistral de **Xabier Laballós**, **Daniel Antoñanzas Díaz de la Rada** realizó un magnífico preámbulo exponiendo como usar la IA en la actividad del sector de la refrigeración. Coincidiendo con esta celebración, AEFYT galardonó a figuras y organizaciones destacadas en el sector de la refrigeración en su III edición, poniendo de manifiesto el valor de sus aportaciones al sector:

- Premio AEFYT a la **Entidad Influyente en el Sector de la Refrigeración** al **Centro de Referencia Nacional en el área profesional de Frío y Climatización de Moratalaz**.
- Premio AEFYT al **Profesional Influyente en el Sector de la Refrigeración** a **D. Manuel Sevián Vida**.
- Premio AEFYT a la **mujer profesional del Sector del Frío** a **Dña M^a del Mar Pulido Alonso**.
- Premio AEFYT a la **Innovación a la empresa MEGODEZA SLU**.

► Premio AEFYT a una **Trayectoria Profesional ejemplar en el Sector de la Refrigeración** a **D. Salvador Escoda**.

“Para que las empresas puedan EVOLUCIONAR es fundamental estar bajo un paraguas asociativo, favoreciendo el intercambio de ideas, formación e información. AEFYT tiene entre sus deberes, además de unir fuerzas para dar visibilidad al sector ante la administración, buscar el dinamismo que tan necesario es para las empresas. Solos no vamos a ningún sitio, pero juntos podemos conseguir los objetivos comunes” fueron algunos de los mensajes transmitidos por **Susana Rodríguez** al cierre del acto. ◯



Recupera la figura del aprendiz a través de una alianza con UNICEF, Iberdrola y Fundación Tomillo

La falta de personal cualificado, que figura entre una de las primeras preocupaciones de las empresas constructoras, se extiende al sector de las instalaciones y la energía, con especial impacto en el ámbito de la edificación

En este sentido, APIEM colabora con la Alianza Generation Unlimited España, impulsada por UNICEF España, y de la que forman parte Iberdrola y Fundación Tomillo, entre otras organizaciones, para formar a jóvenes a través de programas de enseñanza en electricidad básica y fotovoltaica, diseñados por la entidad, con el objetivo de recuperar la figura del aprendiz y facilitar su inserción laboral, lo que redundará en beneficio del colectivo de empresas instaladoras.

Generation Unlimited España es una alianza innovadora y de alto impacto social destinada a contribuir a la inclusión socio-laboral de los jóvenes, muchos de ellos pertenecientes a colectivos vulnerables, en las oportunidades de formación y empleo que ofrece la economía verde.

En este campo, las asociaciones empresariales como APIEM, movilizadas por Iberdrola, desempeñan un papel clave en la transición energética y en la generación de oportunidades de formación y empleo verde al tener la capacidad de movilizar al sector de empresas instaladoras.



Dentro de esta colaboración, Tomillo es la encargada de la selección y el acompañamiento integral a los y las jóvenes durante todo el proceso formativo, que comenzó el 15 de abril de 2024 en las instalaciones de Tomillo y APIEM, de la mano de profesores del Centro de Formación de APIEM; entidad encargada de ofrecerles prácticas dentro de sus empresas instaladoras asociadas.

Víctor Quintana, director del Centro de Formación de APIEM, explica que “la formación teórica consta de 100 horas de electricidad básica y de 25 de fotovoltaica. Además, la Fundación es la encargada de proporcionarles 90 horas de prácticas entre nuestras empresas. Este es un proyecto muy ilusionante para nosotros, que nace con voluntad de continuidad, para crear cantera en nuestro sector y de que pueda ser replicado varias veces al año”. ◯



Asamblea General de AFEC, Cáceres 2024: impulsando el futuro del sector de las instalaciones térmicas y la climatización

La Asamblea General de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC) sigue siendo el evento clave que reúne a los líderes de la industria HVAC. Este año se celebró el pasado 31 de mayo en Cáceres, congregando a más de 120 asistentes durante dos días llenos de actividades, tanto profesionales como sociales

El presidente Francisco Perucho presentó un informe positivo del año 2023, destacando la creciente influencia de AFEC frente a la Administración Pública, organismos europeos, legisladores y principales agentes del mercado.

Además, subrayó la capacidad de las empresas asociadas para adaptarse a los cambios, ofreciendo soluciones innovadoras en calefacción, refrigeración, producción de agua caliente sanitaria (ACS), ventilación, sistemas de calidad del aire interior (CAI), y tecnologías de control y regulación para la gestión inteligente de las instalaciones térmicas y de climatización.


Marta San Román, directora general, repasó los hitos y actividades más destacados del año anterior, como se recoge en la Memoria AFEC del ejercicio 2023, disponible en: www.afec.es.

Entre estos logros se incluyen diversas jornadas de impulso al mercado; múltiples iniciativas con órganos legislativos para promover la eficiencia energética, la competitividad, y la sostenibilidad medioambiental y empresarial; campañas de concienciación sobre la importancia de la calidad del aire interior; promociones de tecnologías como la bomba de calor (aeroterminia y geoterminia); esfuerzos para fomentar la rehabilitación energética; y colaboraciones para atraer talento y facilitar el relevo generacional en el sector.



Las cuentas anuales del ejercicio 2023 y el presupuesto de 2024 fueron presentados durante la asamblea, mostrando una gestión financiera sólida y transparente que respalda las actividades y objetivos estratégicos de AFEC, que sigue sumando empresas tanto en la asociación como en el Plan de promoción de bomba de calor.

A continuación de la asamblea general ordinaria tuvo lugar una extraordinaria, en la que se aprobó por unanimidad la revisión de los estatutos, que incluye actualizaciones orientadas a mejorar la gobernanza y la eficiencia operativa de AFEC, asegurando que la asociación continúe respondiendo eficazmente a los desafíos y oportunidades del sector.

El programa social que cada año acompaña la reunión asamblearia comenzó con una cena de gala para los asociados y sus acompañantes, y continuó con diversas actividades culturales y recreativas en Cáceres y sus alrededores durante el fin de semana. El éxito de este encuentro anual subraya la fortaleza y dinamismo de AFEC en su labor asociativa. 



34^a CONGRESO DE CONAIF

EDICIÓN

Organizan:



www.congresoconaif.es

Colaboran:



Castellón

3 Y 4 DE OCTUBRE DE 2024

LUGAR: AUDITORIO Y PALACIO DE CONGRESOS DE CASTELLÓN

PATROCINADORES ORO:

BAXI
CLIMATIZACIÓN



CSM
CORREDURÍA DE SEGUROS

DAIKIN
aerotermia

JUNKERS

BOSCH

**MITSUBISHI
ELECTRIC**
AIRE ACONDICIONADO

nedgia
Grupo Naturgy

Redexis



Thermor
Creemos en el confort térmico

TotalEnergies



Asamblea General 2024



La Asociación de Fabricantes de Material Eléctrico (AFME) celebró el miércoles, 22 de mayo, en formato híbrido, su tradicional Asamblea General con la participación de 80 asistentes que representaban a 64 empresas asociadas

D. Francesc Acín, Presidente de AFME, inició su intervención agradeciendo el trabajo de D. Andrés Carasso Vendrell, que tras más de 40 años dirigiendo AFME, en febrero cedió el testigo y anunció su retirada como Secretario General – Gerente de AFME, cargo ostentado en la Asociación desde 1982, para dar paso a una renovación interna:

- **Óscar Querol León**, Director General.
- **Alejandro Buralés Gil**, Secretario General.
- **Pilar González Amorrich**, Directora de Administración y Recursos Humanos.

Posteriormente, hizo balance del año 2023. El sector del Material Eléctrico cerró el pasado ejercicio con un crecimiento de las ventas nacionales del 1,63% respecto al año anterior. Respecto a la marcha de 2024, la estadística de los miembros de nuestra Junta Directiva refleja un crecimiento de las ventas nacionales para el periodo **enero-abril 2024**, respecto al mismo periodo del año pasado, del **-0,79%**.

La previsión para 2024 es finalizar con un incremento entre el 2% y 4% en las ventas de nuestro sector. El primer semestre está siendo complicado, pero se anticipa una mejora en el segundo semestre.

A continuación, destacó el buen comportamiento de la Plataforma Electronet e-Commerce, superando el umbral de los 4,2 millones de transacciones gestionadas, lo que representa un aumento del 3,2% con respecto al año anterior.

Por último, informó que el incumplimiento de los plazos de pago continúa siendo un problema en nuestro país y que AFME es un miembro activo de la Plataforma Multisectorial contra la Morosidad (PMcM). Destacó que recientemente se ha aprobado en el Parlamento Europeo el nuevo Reglamento Europeo contra la Morosidad, si bien falta su aprobación definitiva en las próximas negociaciones entre el Consejo de la Unión Europea, el Parlamento Europeo y la Comisión Europea.

A continuación, el **Presidente de la Comisión de Mercado, D. Josu Ugarte**, explicó su visión de cómo evoluciona la economía mundial y nuestro mercado en particular.

Destacó que estamos experimentando, a nivel mundial, un proceso de aceleración impulsado por la explosión de la inteligencia artificial, la transición energética, diversos procesos geopolíticos y el crecimiento de nuevas economías. Enumeró factores como la reciente pandemia, la crisis de materiales, dos guerras y el repunte de la inflación que han contribuido a acelerar la transición energética.

De cara al futuro, explicó que hay varios aspectos clave a considerar como la inteligencia artificial generativa, el metaverso y su impacto incierto en el B2B, el problema demográfico, especialmente en Europa y España, y la escasez de talento, especialmente relacionada con el ámbito digital.

Sobre la evolución de los canales de distribución, comentó su proceso de concentración y que el peso del material eléctrico tradicional dentro de los distribuidores está disminuyendo debido al desarrollo de las energías renovables.

La transición energética tiene características locales específicas. En España y Portugal, el hidrógeno verde será muy importante debido a nuestra capacidad para generar energía renovable. Sin embargo, el desarrollo del vehículo eléctrico está siendo más lento en comparación con otros países.

Posteriormente, revisó los principales indicadores de la economía española y de nuestro sector por segmentos. Acabó su intervención, diciendo que el futuro se percibe con gran incertidumbre, pero que hay tres aspectos clave en los que debemos centrarnos: la transición energética, la transformación digital y la transformación cultural de nuestros equipos.

D. Álex Burgalés, Secretario General, informó de la buena marcha de la Plataforma ELECTRONET, proyecto participado al 50% entre ADIME y AFME, que tiene como objeto facilitar la digitalización de las transacciones comerciales entre las empresas del sector. La Plataforma gestiona la Base de Datos Electronet, el servicio de intercambio electrónico de documentos Electronet e-Commerce y ETIM España. En 2023 se superaron los 4,2 millones de transacciones realizadas vía Electronet e-Commerce, de las cuales cerca de un millón fueron facturas electrónicas.

También se recordó que la Ley Crea y Crece establece la obligatoriedad de que todas las empresas envíen y reciban facturas electrónicas.

Una vez que se publique el reglamento que detalle cómo implementar estas obligaciones, las empresas que facturen más de 8 millones de € tendrán un año para adoptar la facturación electrónica y el resto dos años. Las empresas que están en Electronet e-Commerce tendrán mucho más fácil el cumplir con esta obligación, por lo que se animó a las que todavía no han entrado a que lo valoren.

En relación con ETIM España, el modelo estandarizado de clasificación y descripción de productos, finalizó 2023 con 36 socios locales, 24 son fabricantes, 7 representantes de la distribución y 5 Partners Tecnológicos.

Asimismo, se destacó la importancia que tiene para la Distribución el que los Fabricantes etimicen sus catálogos y que en un año se ha doblado el número de publicadores con información ETIM en la Base de Datos Electronet.

Por último, destacó la puesta en marcha del nuevo formato ETIM xChange de intercambio de datos de producto que ha creado ETIM International, que tiene como objetivo sustituir al BMEcat.

Seguidamente, tras recordar los principales resultados de la encuesta sobre las dificultades para captar talento en nuestro sector, se informa de las diversas acciones llevadas a cabo relacionadas con esta problemática.

Para finalizar, entre otras actividades, repasó los webinars y formaciones sobre digitalización y marketing online realizados en 2023 y a realizar en 2024.

D. Hugo Geiger, Vicepresidente de AFME y Presidente de la División de Comercio Exterior, realizó un análisis exhaustivo sobre la coyuntura económica internacional.

Tras un repaso de las previsiones para la economía mundial en 2023 y 2024, destacó que el incremento de las exportaciones de AFME en 2023 fue de un 2,8%, matizando

que, eliminando los datos de una multinacional, dicho crecimiento se situó en el 5,4%. Para 2024 nuestras empresas son optimistas y confían que nuestras exportaciones crezcan alrededor del 2,9%. Asimismo, repasó las acciones del Plan Sectorial 2023 y 2024 e informó de los servicios de la Asociación relacionadas con la internacionalización de sus empresas.

Por último, analizó las amenazas y oportunidades para el sector y la economía mundial en los próximos meses.

D. Oscar Querol, Director General, presentó el Observatorio de la Rehabilitación Eléctrica de la Vivienda en España (OREVE), una iniciativa promovida por el sector con el objetivo de generar información y compartir conocimiento sobre la actualización eléctrica de las viviendas en España, dentro del marco de la rehabilitación integral, para visibilizar el rol de la instalación eléctrica en la descarbonización y la transición energética ante la crisis climática, así como para mejorar su seguridad.



El Observatorio acaba de lanzarse y está impulsado por AFME y las siguientes 6 asociaciones:

1. Asociación Nacional de Almacenistas Distribuidores de Material Eléctrico (ADIME),
2. Asociación Española de Fabricantes de Iluminación (ANFALUM),
3. Asociación para el Reciclaje de la Iluminación y el Material Eléctrico (AMBILAMP/AMBIAFME),
4. Asociación Profesional de Empresarios de Instalaciones Eléctricas y de Telecomunicaciones de Madrid (APIEM),
5. Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas Instaladoras y Mantenedoras de Energía y Fluidos (CONAIF), y
6. Asociación Española de Fabricantes de Cables y Conductores Eléctricos y de Fibra Óptica (FACEL).

OREVE se ha concebido como una iniciativa transversal, abierta y participativa que ya cuenta con 10 asociaciones y colegios como partners:

1. Asociación de Empresas de Ingeniería, Montajes, Mantenimientos y Servicios Industriales (ADEMI),
2. Asociación Empresarial para el Desarrollo e Impulso de la Movilidad Eléctrica (AEDIVE),



3. Asoc. de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC),
4. Asoc. de empresas de electrónica, tecnologías de la información, telecomunicaciones y contenidos digitales (AMETIC),
5. Asoc. Nacional de Empresas de Rehabilitación y Reforma (ANERR),
6. Asoc. Nacional de Empresas de Servicios Energéticos (ANESE),
7. Consejo General de Colegios Oficiales de Aparejadores y Arquitectos Técnicos (CGATE),
8. Consejo General de Colegios Oficiales de Graduados e Ingenieros Técnicos Industriales de España (COGITI),
9. Colegio Oficial de Ingenieros de Telecomunicación (COIT)
10. Federación de Instaladores e Integradores de Telecomunicaciones (FENITEL).

A continuación, presentó AMBIENVASES, un nuevo Sistema Colectivo de Responsabilidad Ampliada del Productor (SCRAP) diseñado para dar respuesta exclusivamente a las necesidades de los fabricantes de material eléctrico e iluminación en materia de gestión de envases tras la entrada en vigor del Real Decreto 1055/2022 de envases y residuos de envases.

Por último, hace un repaso de las principales actividades del departamento técnico desarrolladas durante el ejercicio 2023.

Destacó el trabajo realizado para transmitir la opinión de los fabricantes en el segundo trámite de audiencia pública para la revisión parcial del Reglamento Electrotécnico para Baja Tensión, 3 proyectos legislativos con impacto en las estaciones de recarga para vehículos eléctricos monitorizados desde el Grupo de Trabajo de la asociación sobre el vehículo eléctrico, las oportunidades que ofrece la reciente publicación de la nueva Directiva de Eficiencia Energética de los Edificios y los Certificados de Ahorro Energético (CAEs) en el ámbito de la Transición Energética, dos nuevas legislaciones sobre ciberseguridad para equipos de radio frecuencia y todos los equipos conectados a Internet.

Hace un capítulo específico para hablar de los servicios ofrecidos sobre sostenibilidad y economía circular, destacando el Comité Sectorial de Economía Circular creado junto a ADIME y AMBILAMP/AMBIAFME para abordar de forma coordinada el impacto de la legislación sobre Economía Circular en el sector.

A continuación, de acuerdo con el orden del día, el **Tesorero, D. César Núñez-Barranco**, informó sobre el estado de las cuentas de la Asociación y posteriormente sometió a aprobación la liquidación presupuestaria 2023, el Balance de Situación a 31 de diciembre de 2023 y el presupuesto para el 2024, los cuales fueron aprobados por unanimidad.


D. Álex Burgalés, Secretario General, procedió al proceso de ratificación y renovación de cargos conforme a lo establecido estatutariamente.

Toma la palabra el Presidente, Francesc Acín, explicando que ha informado a la Junta Directiva su voluntad de dejar su cargo por motivos personales a final de año y sometió a la Asamblea la aprobación de una prórroga de su mandato hasta el 31 de diciembre de 2024, aprobándose por unanimidad.

A continuación, se aprobó la ratificación de D. César Núñez-Barranco de RTR ENERGÍA, S.L. como Tesorero.

Seguidamente, la Asamblea aprobó la renovación de los cargos de D^a Raquel Montañés de IDE ELECTRIC, S.L. D. Unai Aldalur de NEXANS IBERIA, S.L.U. y D. Damián Fernández de SOLER & PALAU VENTILATION GROUP, S.L.U. en calidad de vocales de la Junta Directiva.

Y finalmente se ratificaron las vocalías de D^a Amélie Zegmout de LEGRAND GROUP ESPAÑA, S.L. y D^a Ruth Solozábal de ABB – ASEA BROWN BOVERI, S.A. debido al cambio de titular de ambos miembros de la Junta Directiva.

Para acabar, Francesc Acín cerró el acto agradeciendo el apoyo recibido durante los diez años de su presidencia, así como la participación en la Asamblea a todas las empresas y el gran trabajo realizado por el personal de AFME. 



**Salón Internacional de
Soluciones para la Industria
Eléctrica y Electrónica.**

05-08 2024
Nov

Recinto Ferial
ifema.es



La Asamblea de Epyme ratifica a la Junta Directiva con la renovación de cuatro de sus cargos



Cerca de 100 profesionales de la instalación asistieron a la XLVIII Asamblea de Epyme, celebrada el pasado 17 de mayo

María Teresa Cubero, presidenta de Epyme, fue la encargada de la apertura de la XLVIII Asamblea. El evento contó con la participación de cerca de 100 profesionales que aprobaron la gestión de la actual Junta Directiva y trazaron el rumbo del colectivo para los próximos años.

Cubero recordó que en el 2023 asumió el relevo como presidenta en la Asociación de Instaladores de Sevilla con gran orgullo, para continuar con el proceso de renovación y seguir en la senda de crecimiento de los últimos años.

También destacó lo que para ella son los grandes retos de la instalación “captar a los jóvenes talentos en un contexto global en el que escasea la mano de obra, seguir el paso de los nuevos combustibles que aparecen en el sector, o incorporar los procesos de digitalización que, con la llegada de la Inteligencia Artificial, crean escenarios cada vez más cambiantes y exigentes para las pequeñas y medianas empresas”.

Por último la presidenta de Epyme realizó una mención especial a su predecesor José Antonio Vizcaíno, actual vocal de la Junta Directiva, destacando los principales proyectos emprendidos por su Junta Directiva como la realización del Congreso Conaif y el Congreso Cofian en Sevilla, o el cambio de sede e imagen corporativa de la Asociación.

Hitos y objetivos 2023-2024

Acto seguido Manuel De Elías Rodríguez, secretario general - gerente de Epyme remarcó los hitos del 2023 y los objetivos de la Asociación para el 2024.

Con respecto a los objetivos del 2024, el secretario general – gerente de Epyme resaltó que la Asociación sigue trabajando para en el 2026 conseguir que el 100% de los asociados dispongan del sistema de certificación EIC.

“2024 será un año de cambios para la Asociación ya que implantaremos un nuevo CRM para prestar mejor servicio

al socio, ubicaremos un emplazamiento para nuestro nuevo centro de formación y emprenderemos actuaciones en materia de empleabilidad como facilitar la contratación de personal cualificado en el exterior o intensificar acciones formativas como la FP Dual o cursos con prácticas profesionales en empresa” apuntó Manuel De Elías.

En el apartado de los hitos subrayó que por segundo año consecutivo la Asociación ha tenido un récord de socios colaboradores, “prueba de que los principales fabricantes y distribuidores del sector confían y apuestan por Epyme” puntualizó.

En otro orden de ideas, De Elías anunció la apertura durante el 2023 del nuevo taller de electricidad Schneider Electric para impartir cursos de instalador de baja tensión o la consecución del Distintivo Divem a las empresas socialmente responsables por llevar a cabo formación interna para promover la diversidad en la empresa.

La Asociación en datos

También se repasaron por parte de la Junta Directiva algunas de las principales magnitudes de la Asociación como por ejemplo el incremento de los trabajadores en las empresas asociadas en un 7% hasta llegar a los 4850 trabajadores o la realización de 168 cursos por los que pasaron más de 1400 alumnos incorporando novedades en el catálogo de formación como los cursos de electricidad, autoconsumo compartido y comunidades energéticas, y aerotermia.

Plus de Formación del Convenio del Metal

Uno de los puntos que generó mayor debate fue el análisis del nuevo Convenio Colectivo del Sector Industrias Siderometalúrgicas de la provincia de Sevilla, que afecta a todas las empresas instaladoras y asociadas a Epyme, en el que se ha incluido una Disposición Extraordinaria denominada “Formación y Plus Compensatorio de Formación”.



> De izquierda a derecha: Pablo Noriega, vocal de Epyme, Sergio Ruiz, vocal de Epyme, Joaquín Cañete, vicepresidente de Epyme, Maite Cubero, presidenta de Epyme, Manuel de Elías, secretario general-gerente de Epyme, Antonio Gutiérrez, tesorero, Miguel Ramírez, vocal de Epyme, David Cañete, vocal.

Elecciones a miembros de la Junta Directiva

La Asamblea también dio su respaldo a la actual directiva refrendando la renovación de los vocales David Cañete Beato, Sergio Ruiz Sanchez, Pablo Noriega Gil y de la presidenta Maria Teresa Cubero Cabeza, que acompañarán en los próximos dos años a los vocales Miguel Ramírez, José Antonio Vizcaíno, al tesorero Antonio Gutierrez y al vicepresidente Joaquín Cañete.

Agradecimiento a los patrocinadores del evento

Para finalizar se recordó y agradeció a los patrocinadores del evento Ecotic, Ambilamp, Amisur, Baxi, CSM, Fenie Energía, Haier, Junkers Bosch, Mitsubishi Electric, Nedgia, Repsol, Saunier Duval, Servipresion, Schneider Electric, Siemens, Toscano, Temper, Vaillant, que este año también han marcado el récord de patrocinadores para una Asamblea de Epyme.



Asamblea 2024



Un año en el que el sector en su conjunto concluye con un balance relativamente positivo. Comenzó con prometedores inicios en términos de actividad, pero posteriormente se vio compensado por un inicio de segundo semestre con una tendencia ligeramente inferior a las expectativas iniciales. Finalmente, el ejercicio se cerró dentro de un contexto aceptable.

Nuestro sector ha continuado demostrando su capacidad de adaptación a las condiciones del mercado, logrando mantener la cifra media de negocios de nuestros asociados en 2023, en parámetros similares a los del año anterior, 2022.

En síntesis podríamos resumir el año 2023 en los siguientes puntos, afirmó Jordi Calvo, Presidente de FACEL

Para el iniciado 2024, las expectativas de crecimiento para nuestro sector son moderadas en un contexto muy voluble en términos de demanda y todavía inmersos en una espiral algo inflacionista que afectará de modo significativo los costes laborales.

Apuesta decidida para garantizar el cumplimiento de las normativas que regulan el mercado del cable y de los accesorios en España: defensa de la marca AENOR como sello de calidad de nuestros productos.

Plan Nacional para la Reactivación, Transformación y Resiliencia de la Economía Española: (MPT) MacroProyecto Tractor para la rehabilitación de viviendas e instalaciones industriales y comerciales, con la constitución de un nuevo Observatorio para la Rehabilitación Eléctrica (OREVE) que tenga representatividad sectorial ante nuestras Administraciones Públicas.

Uno de los retos del futuro inmediato consistirá en abordar las nuevas exigencias de nuestro mercado en términos de Sostenibilidad y Economía Circular. Además, será crucial evaluar el impacto de la regulación del nuevo RD 1055/22 de “Envases y Residuos de envases” y su adecuación al tratamiento de los Envases Industriales en nuestro Sector, dado que los Sistemas de Responsabilidad individual del Productor deben estar implementados a fecha 31 de diciembre de 2024.

Datos generales evolutivos de nuestro sector cableero español

En este contexto, la cifra de negocios total de nuestros Asociados respecto al año anterior muestra nuevamente una estabilidad general continuando con la recuperación iniciada en 2022, como se desprende de las estadísticas elaboradas por FACEL en su conjunto.

Analizando los Grupos de Actividad, observamos que la facturación de cables industriales creció un 2% en 2023. Además, las ventas de cables de telecomunicaciones y datos experimentaron un incremento conjunto del 1,6% al cierre de 2023 (en comparación con el 11,9% registrado en 2022).

El Mercado de Accesorios para Cables, especialmente en las categorías de Baja y Media Tensión, se mantuvo en niveles de crecimiento, con un aumento del 6,4% al cierre de 2023 (frente al 7,3% en 2022).

Por mercados, en España, la facturación de los Cables Industriales de Energía ha experimentado un crecimiento del 5,2% (en toneladas).

Además, los Cables de Telecomunicaciones y Datos también han registrado un incremento del 10,8%. Sin embargo, las cifras de exportación en el segmento de telecomunicaciones se redujeron en un 4,7%, mientras que, para los Cables de Energía de Uso Industrial, las exportaciones aumentaron en un 11,5% en términos de toneladas.

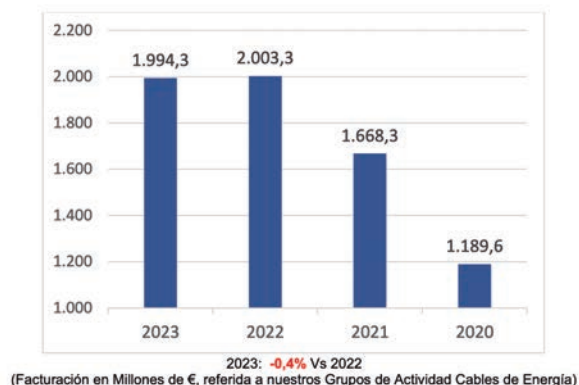
En el primer trimestre del 2023 nos hemos enfrentado a algunos desafíos que han contribuido a cierto estancamiento parcial de la recuperación en el sector, entre ellos el incremento del coste de fletes de transporte, un aumento de precios de las materias primas, el alza de los costes energéticos y cierto desabastecimiento, situación que se ha ido estabilizando a partir del segundo trimestre del ejercicio.

Algunos factores clave para la recuperación y evolución de nuestro sector

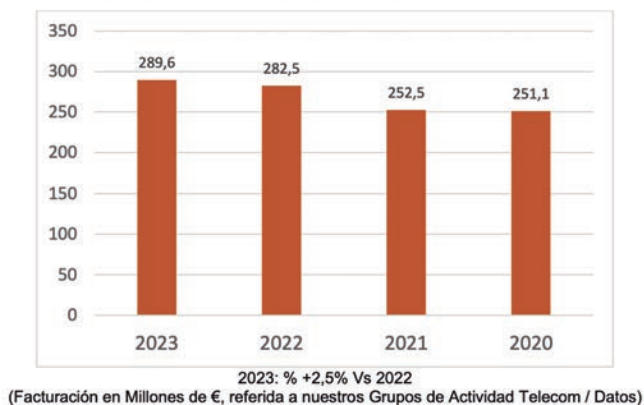
La aceleración del Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC) es uno de los pilares estratégicos del gobierno para fomentar la creación de empleo y promover la transición energética en nuestro país.

Según el PNIEC, se busca reducir el consumo de energías fósiles en España, priorizando la descarbonización.

Nuestro mercado de Cables de Energía y su evolución (2020-2023)




Nuestro mercado de Cables de Telecomunicaciones / datos y su evolución (2020 - 2023)



En este contexto, FACEL, junto con numerosas asociaciones del sector, continúa gestionando ante las Administraciones Públicas el Macroproyecto Tractor (MPT) para la rehabilitación energética de instalaciones eléctricas en edificios, comercios e industrias.

Instalaciones antiguas, inversiones en instalaciones fotovoltaicas, adaptación de infraestructuras para vehículos eléctricos y la digitalización tanto en la administración pública como en la industria y los hogares.

Lo bueno de la noticia, es que el MITMA ha reconocido recientemente que la rehabilitación energética es subvencionable siempre que se cumplan los parámetros de reducción del 30% de emisiones.

Todo esto destaca el éxito del Plan de Comunicación y Sensibilización llevado a cabo por FACEL y otras 8 organizaciones sectoriales desde finales de 2022 y que actualmente, sigue avanzando de modo coordinado para constituir a corto plazo, el Observatorio de la Rehabilitación Eléctrica de la Vivienda. 

instagi

INSTAGI presenta los resultados del proyecto para mejorar las competencias de los instaladores en el ámbito de las instalaciones fotovoltaicas

Instagi, la Asociación Empresarial de Instaladores y Mantenedores de Gipuzkoa, acaba de finalizar y presentar los resultados del proyecto que comenzó en 2023 y que ha tenido como fin último el diseño de un modelo pedagógico basado en contenidos formativos innovadores para mejorar las competencias y la empleabilidad.

De manera que las personas trabajadoras del sector con habilitación de nivel básico, continúen con su formación y adquieran las competencias necesarias para lograr la habilitación profesional de especialista en Instalaciones Generadoras de Energía de más de 10 kW. Así, Instagi continúa trabajando para que las empresas cuenten con profesionales cualificados capaces de hacer frente a las exigencias del mercado.

Así, Instagi continúa trabajando para que las empresas cuenten con profesionales cualificados capaces de hacer frente a las exigencias del mercado.

Este proyecto, que se enmarca dentro del Programa para promover la calidad del empleo en el tejido empresarial y el ecosistema socioeconómico en Gipuzkoa, co-financiado por el Departamento de Promoción Económica y Proyectos Estratégicos de la Diputación Foral de Gipuzkoa y que ha contado con la participación de Agremia (Asociación de Empresas del Sector de las Instalaciones y la energía de Madrid), MLAKoop y de Zubigune Fundazioa, ha tenido como resultado principal el desarrollo de materiales formativos interactivos innovadores y adaptados a las necesidades de las empresas del sector, en el ámbito de la obtención de la habilitación profesional requerida




para realizar instalaciones fotovoltaicas de más de 10 kW. Este proyecto viene a dar continuidad al realizado en 2022 en el que se desarrollaron contenidos formativos para instaladores de baja tensión de categoría básica. Así, en base al informe del Estado del Arte realizado por Instagi y que contó con la participación de más de 300 empresas del sector (tanto empresas socias como no socias de Instagi), pone de manifiesto las principales necesidades y preocupaciones en el ámbito de la formación, y en especial, en el ámbito de las habilitaciones profesionales requeridas para ejercer de forma reglamentaria las diversas actividades del sector.

Según el informe presentado, además de identificarse grandes dificultades para la contratación y retención de profesionales en las empresas, se observan deficiencias relacionadas con las competencias profesionales, junto con la necesidad de mejorar de manera importante la oferta formativa existente en la actualidad, principalmente en cuanto a contenidos y modalidades de impartición.

Por otro lado, la investigación realizada ha sacado a la luz un gran problema que ya se intuía, pero cuyo alcance se desconocía. En el sector de las instalaciones eléctricas, el 42,1% de las empresas que ejercen, lo hacen sin la habilitación profesional requerida.

Además, es una evidencia el crecimiento de instalaciones de generación de energía eléctrica con fuentes renovables destinada al autoconsumo que en 2022 se incrementaron en un 108%. Es en este contexto que Instagi decide actuar y contribuir con una nueva oferta formativa que permita a las personas mejorar sus competencias y proporcionarles las herramientas que faciliten la obtención de la habilitación profesional, en este caso, en el ámbito de las instalaciones eléctricas fotovoltaicas, tratando en todo momento de alinear las competencias de las personas con las necesidades de las empresas.

Los resultados del proyecto han sido presentados este jueves 30 de mayo, en la jornada informativa organizada por Instagi en sus instalaciones y que ha contado con la participación de empresas instaladoras asociadas, socios colaboradores y empresas participantes en el proyecto. 



FEGECA celebra la Asamblea General 2024

MEMORIA DE
ACTIVIDADES
2023
fegeca



Nicolás Klingenberg, presidente de FEGECA, inauguró la sesión dando la bienvenida a los socios y expresando su agradecimiento por la asistencia. Subrayó la importancia de la labor desarrollada desde FEGECA y la necesidad de seguir trabajando arduamente para mantener y potenciar la actividad de la Asociación, asegurando que continúe siendo un referente en el sector.

En la Asamblea, Sonia Pomar, Directora de FEGECA, presentó la Memoria de Actividades, mostrando un informe donde se recopilan las acciones llevadas a cabo durante el año anterior.

2023 ha sido un periodo marcado por la incertidumbre económica y política, en el que el sector se ha enfrentado a un descenso de la demanda que ha afectado de manera significativa a los resultados del ejercicio, a pesar de la necesidad urgente de acelerar la transición energética, y renovar los sistemas de calefacción y producción de agua caliente sanitaria.

En respuesta a estos desafíos, FEGECA ha focalizado sus esfuerzos en defender los intereses sectoriales, ha mantenido una estrecha colaboración con la Administración y colectivos afines reforzando la labor fundamental de lobby sectorial.

También ha hecho frente a las publicaciones falsas sobre el alcance de las nuevas directivas sobre eficiencia energética, y ha reforzado su labor de interpretación y análisis de normativa y reglamentación para ofrecer una visión objetiva y concreta de los nuevos requisitos.

La colaboración con asociaciones nacionales y europeas es crucial para destacar la importancia del sector en el proceso de descarbonización. Las empresas miembros de FEGECA están comprometidas con la transición energética, invirtiendo en equipos más eficientes y apoyando la creación e implementación de normativas adecuadas. Las bombas de calor, los combustibles renovables y la hibridación de sistemas representan las principales apuestas del

El martes 21 de mayo, FEGECA llevó a cabo su Asamblea General Ordinaria y Extraordinaria de manera presencial en las instalaciones de Conaif en Madrid.

colectivo, ofreciendo soluciones que no solo son energéticamente eficientes, sino también responsables ambiental y socialmente.

El objetivo de FEGECA es claro: lograr una descarbonización rápida y efectiva, reduciendo las emisiones de carbono y otros gases de efecto invernadero para mitigar los impactos del cambio climático y promover un futuro sostenible. Durante la Asamblea, tuvo lugar la aprobación por unanimidad el cierre del ejercicio económico 2023 y los presupuestos previstos para 2024. Igualmente, se aprobaron por unanimidad el nombramiento de los Auditores internos para el ejercicio 2024. Y se renovaron la mitad de los miembros de la Junta Directiva, que para el periodo 2024-2028 queda constituida por los siguientes socios:

• Ariston, Baxi, Ferroli, Giacomini, Groupe Atlantic, Lapesa, Mecalix, Robert Bosch, Vaillant, Viessmann, Wolf

En esta Asamblea, FEGECA y sus asociados vivieron un emotivo acto en el que se tuvo el honor de entregar una placa de agradecimiento a Don Antonio Perelló Valls de Baxi Climatización.

Este reconocimiento, otorgado con motivo de su jubilación, celebra su labor, dedicación e implicación con la Asociación de Fabricantes de Generadores y Emisores de Calor a lo largo de todos estos años.

Finalmente, Nicolás Klingenberg cerró la sesión agradeciendo a todos los asociados su asistencia y compromiso. Destacó que el avance de FEGECA como referente del sector no sería posible sin su apoyo, implicación y colaboración en la actividad de la Asociación. La Asamblea General concluyó con un almuerzo donde se brindó por el excelente trabajo realizado por la Asociación. •





Jornada “Instalaciones de producción de ACS por acumulación en obra nueva y rehabilitación”



Durante el evento, se presentó la esperada “Guía de Sistemas de Acumulación de Agua”, elaborada por la Comisión de Depósitos y editada por FEGECA. Este completo documento incluye información técnica, criterios prácticos y referencias a normativas vigentes para el diseño, instalación y mantenimiento de depósitos de agua. La guía describe en detalle los diferentes tipos de sistemas de acumulación disponibles en el mercado, y ofrece orientaciones para el cálculo y selección del equipo más adecuado según las necesidades de demanda. También proporciona criterios para la instalación, consideraciones para la integración en sistemas híbridos, esquemas tipo característicos y aspectos de mantenimiento y calidad del agua.

La jornada comenzó con la recepción de los participantes en el Salón de Actos de Agremia. Sonia Pomar, Directora de FEGECA, dio la bienvenida y presentó la jornada. A continuación, Alberto Jiménez y Günter Kenk, miembros de la Comisión de Depósitos de FEGECA, presentaron la Guía de Sistemas de Acumulación de Agua, con Iván Vaquero, Responsable del Área de Proyectos y Ayudas de Agremia, como moderador.

En la mesa redonda que se llevó a cabo para la presentación de la Guía de Sistemas de Acumulación de Agua, los participantes explicaron la motivación detrás de la creación de esta guía, el público al que está dirigida y las novedades que introduce. Además, se profundizó en cómo esta guía beneficia a los instaladores, tanto en nuevas instalaciones como en el mantenimiento. También se presentó el contexto normativo que regula los depósitos de acumulación y se destacó la importancia de las normas UNE para complementar la normalización de estos equipos.

Posteriormente, se llevaron a cabo dos sesiones a cargo de dos miembros de la Comisión de Depósitos de FEGECA, dedicadas a la instalación de sistemas de producción de ACS por acumulación. La primera sesión, impartida por Manuel Ruiz, se centró en la instalación de estos sistemas

El martes 11 de junio de 2024, FEGECA celebró la jornada “Instalaciones de producción de ACS por acumulación en obra nueva y rehabilitación” en las instalaciones de Agremia en Madrid.

en obra nueva. La segunda sesión, a cargo de Gaspar Martín, abordó las instalaciones de sistemas de producción de ACS por acumulación en proyectos de rehabilitación.

Manuel Ruiz, argumentó que en obra nueva, la normativa del Código Técnico de la Edificación (CTE) exige la incorporación de energías renovables, lo que implica la necesidad de contar con depósitos de acumulación de energía térmica (agua) en las instalaciones y sumar energías de distintas procedencias. La mayor demanda de energía en obra nueva es para el servicio de Agua Caliente Sanitaria (ACS). El hecho de ser obra nueva facilita la integración de los sistemas de acumulación en los edificios, y existe una amplia gama de depósitos disponibles para estos sistemas.

Por su parte, Gaspar Martín, en rehabilitación, considera que es fundamental revisar las demandas y necesidades de Agua Caliente Sanitaria (ACS). También es importante reconsiderar el criterio de aplicación de la HE4 según la zona geográfica. Actualmente, el uso de Bombas de Calor y energías renovables es una solución preferente, y si el edificio cuenta con suministro de gas, la hibridación de una caldera y una bomba de calor resulta una opción interesante. Esta configuración requiere una menor potencia eléctrica y una menor capacidad de acumulación.

El evento concluyó a las 19:00 horas con un cóctel-networking, ofreciendo a los asistentes la oportunidad de intercambiar ideas y experiencias en un ambiente distendido. Además, se entregó a cada uno de los asistentes un ejemplar de la Guía de Sistemas de Acumulación de Agua.

Para quienes no pudieron asistir de manera presencial, la jornada también estuvo disponible en modalidad online. La Guía de Sistemas de Acumulación de Agua está disponible en la web de FEGECA. [🔗](#)





DE DIETRICH @dedietrich-calefaccion.es

Presenta su nuevo Catálogo Tarifa 2024

Con novedades de alta eficiencia y regulación. En esta edición la principal novedad la constituye la nueva gama de calderas murales domésticas Virtuens Smart, con cuerpo de intercambio de acero inoxidable, modulación 1:10, hidrobloc de latón y regulación de hasta 3 circuitos de mezcla. Está disponible en potencias desde 15 hasta 33 kW en solo calefacción y mixta 24/29 kW e incluye en el suministro el termostato ambiente modulante WiFi Smart TC.

En el apartado de regulación se incorpora el nuevo control de montaje mural Die-maControl compatible con las gamas de bombas de calor monobloc MMTTC R32 y MHTC R290. La nueva regulación permite la gestión integral de las unidades monobloc así como el control de un circuito directo de calefacción con producción de frío-calor y un circuito producción de agua caliente sanitaria. La ampliación de circuitos y funcionalidades adicionales es posible mediante la adición de módulos de ampliación De Dietrich.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>



GENEBRE

@genebre.es

Lanza su colección de Catálogos 2024-2025
Genebre presenta 5 nuevos Catálogos con las últimas novedades de sus diferentes Líneas de producto.

Línea Industrial; Destacan algunas novedades como la válvula esfera paso total 3 piezas con asientos de grafito, diferentes referencias de válvulas mariposa con elastómero en NBR, nueva gama de purgadores termostáticos y eliminadores de aire, purgadores termostáticos y purgadores bi-metálicos con filtro incorporado, purgadores de cubeta invertida para vapor, nuevas válvulas de retención y todo un conjunto

de válvulas paso total 2 piezas con bridas DIN y bridas ANSI que ahora tienen la Certificación "FIRE SAVE".

Línea Hidrosanitaria; Cuenta con diversas novedades: válvulas de esfera de serie ligera, válvulas de esfera con maneta o palomilla (azul y roja), válvulas esfera de 3 vías, válvulas para tubería PEX y multicapa con casquillos de prensar, válvulas de escuadra, presostatos electrónicos industriales, controladores automáticos de bomba de agua y controladores digitales. Dentro del apartado de Climatización de este catálogo también podemos encontrar novedosas referencias como válvulas de seguridad, filtros magnéticos, válvulas de esfera con termómetro y válvulas anti condensación y anti congelación.

Línea Grifería; La novedad más destacada es su versátil y estilizada Serie KLOE de grifería de baño. Se presenta en cuatro elegantes acabados: Cromo, Black, Brushed Gold y Brushed Metal, para que combinen con todos los estilos decorativos y aportando un toque de diseño distintivo a cualquier baño. También destacan los nuevos acabados Black de la Serie Koral, los nuevos accesorios para baño en los nuevos acabados Brushed Metal y Gold de la Serie KLOE, la nueva grifería Monomando empotrado de 2 vías con caja de instalación GE-BOX, nuevos accesorios en grifería empotrada para ducha y una nueva sección de Ayudas Técnicas a la Instalación.

Línea Grifería Pública; Cuenta con diferentes apartados entre los que destacan los grifos electrónicos con sensor para baño de su galardonada Serie Klin, diferentes referencias de grifería temporizada, válvulas de descarga y de pedal, como la novedosa válvula mezcladora a pedal, la familia de grifería medical, diseñada para espacios en los que la salud es un factor clave, gran cocina, mezcladores termostáticos, ayudas técnicas a la movilidad y un apartado de accesorios para colectividades.

Línea Connectors; Cuenta con tres apartados: el de conexiones GEFLEX (DN8, DN10, FD13 y Big Diameter), conectores

que se fabrican a medida, según las necesidades específicas de cada cliente; el apartado GECONNECT con kits específicos para calderas y accesorios y GECONNECT-GAS y un tercer bloque compuesto por Conexiones Industriales.

DESCARGAR
CATÁLOGOS
POR LINEA
>>>



GRIFERÍA



GRIF.PÚBLICA



CONECTORES

AIC CALEFACCIÓN

@myaic.es

Nueva Lista de Precios Mayo 2024

Con novedades en su porfolio de producto, destacando la nueva gama de bombas de calor monoblock AURAX para uso de calefacción y refrigeración de mediana y alta potencia. Disponibles con tecnología inverter y con gases refrigerantes ecológicos R454B y R290 como puntos clave en esta nueva gama de aerotermia de mediana y gran potencia, estos equipos Made in Europe permiten reducir significativamente el consumo energético y las emisiones de CO₂, contribuyendo así a un entorno más limpio y sostenible y a una transición energética ecológica. Respecto a la gama de generadores de condensación, con soluciones tanto para producción de calefacción como de agua caliente sanitaria, con potencias unitarias de equipo desde 24 hasta 1260 kW, destaca la presentación de la nueva versión del generador Nesta Plus con placa de quemador refrigerada por agua y la presencia del sello H2 Ready en toda la gama de generadores a condensación, lo que pone de manifiesto el compromiso de AIC con la transición energética, previendo el uso del hidrógeno como fuente de energía primaria para los equipos de condensación del futuro.

SOLICITAR VIA WEB

EKOKAI
aire acondicionado**EUROFRED** being efficient **daitsu****AQUAFLEX****EKOKAI**

@ekokai.com

Presenta su nuevo catálogo 2024

Ekokai, la marca que se distribuye de forma exclusiva para los instaladores profesionales presenta su nuevo Catálogo 2024 con serie de novedades enfocadas en la Aerotermia.

Gama BALTIC ACS: Bomba de calor de producción y acumulación de ACS. Con gas refrigerante R290. Destaca por su Intercambiador de calor microcanal que mejora el intercambio y su eficiencia. Incorpora Wifi de serie. Con tecnología SG Ready para el aprovechamiento del excedente fotovoltaico. Disponible en dos versiones: 206 y 270 Litros. Perfil de carga XL y SCOPS (EN16147) de hasta 3.9. Clasificación A+.

Gama MULTI ACS: el innovador Sistema Multi Split Híbrido capaz de producir aire acondicionado por expansión directa y ACS de forma simultánea gracias a su tecnología de recuperación de calor. Disponible con dos modelos de unidades exteriores: 10.5 y 12 Kw. Sistemas 4x1 y 5x1. Depósito con capacidad de hasta 185 Litros. Perfil de carga L. Wifi de serie e Intercambiador de calor microcanal.

Gama MULTI TEAM: Permite climatizar espacios diáfanos alimentando varias unidades interiores desde una misma unidad exterior trabajando en el mismo modo y de forma simultánea.

CONECTIVIDAD: Todos los equipos 2024 incorporan wifi de serie y son compatibles con Alexa y Google Home. El wifi de serie permite al usuario controlar el equipo a través de la app de su móvil.

En EKOKAI además de la garantía de 3 años, ofrece una garantía adicional de 5 años en el compresor.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>**EUROFRED - DAITSU**

@eurofred.es

Presenta el nuevo Catálogo de Daitsu con información técnica ampliada

A nivel doméstico, Daitsu incluye novedades que destacan en eficiencia y adaptabilidad para garantizar el ahorro en su instalación y funcionamiento:

- El nuevo Split de pared Artic Plus 1x1 consigue ajustar el consumo energético gracias a su elevada eficiencia (A+++ e incluye control Wifi y 5 filtros de alta eficacia para mejorar la calidad y limpieza del aire interior.

- La nueva Multisplit Free Max se posiciona como un equipo altamente versátil que permite conectar hasta 5 unidades interiores a una única unidad exterior, ahorrando espacio y coste de instalación.

- Los nuevos deshumidificadores Aral reducen al máximo el nivel de humedad en el espacio y mantienen el aire seco y confortable con un nivel sonoro mínimo.

Daitsu ofrece una de las gamas de aerotermia más completas del mercado Refuerza su gama de aerotermia:

- Nuevas bombas de calor Logik II y Coral II, que reemplazan a sus predecesoras, cuentan con mejores prestaciones que incrementan su rendimiento y eficiencia.

- El nuevo tanque de 150 litros de la gama Heatank V4 se ajusta a las necesidades de más hogares, con un consumo adecuado y unas dimensiones perfectas para poder integrarse fácilmente.

- Los nuevos interacumuladores NEO HP de acero esmaltado amplían la producción de ACS de las bombas de calor hasta 1.000 litros.

- Nuevos separadores hidráulicos.

En cuanto al segmento industrial propone:

- La nueva gama de mini-unidades exteriores VRF ofrece la máxima eficiencia con unas dimensiones compactas para facilitar su integración. Se posiciona con su amplia versatilidad y uso mejorado, incluso en condiciones extremas.

· La gama de fancoils se ha especializado para garantizar las mejores prestaciones. La línea cuenta con los modelos FDLA AC / EC y FDND AC, los nuevos Cassette FCSD AC y Pared FMCED EC, el sistema Suelo-techo FSTD AC y el Suelo AGFD Full Slim EC / Full Slim Crystal EC.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>**AQUAFLEX**

@aquaflex.com

Nuevo catálogo 2024

Donde se presentan dos nuevos modelos: El VOLTER-INS un depósito de inercia que incorpora un serpentín en Inox316L para la producción instantánea de ACS. Con este depósito conseguimos poder dar servicio a los circuitos de calefacción, a la vez que garantizamos una producción instantánea de ACS libre de legionela.

ACSFSE-AERO es un interacumulador con la posibilidad de incorporar 1 ó 2 serpentines extraíbles. El uso de dos serpentines es imprescindible en aquellas instalaciones donde se deben hibridar diferentes tecnologías (Aerotermia, solar, caldera, ...) en el mismo equipo. También será necesario, este doble serpentín, en el uso de aerotermia con grandes volúmenes de acumulación, donde el uso de 2 serpentines en diferentes alturas es necesario para el correcto rendimiento del equipo utilizando la estratificación como una ventaja. Se ha rebajado la altura para dar solución a una demanda creciente en el mercado, para ubicar grandes acumuladores en salas de calderas de no más de 2,5 metros de altura.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>



LEGRAND

@legrand.com

Presenta su nuevo Catálogo Tarifa 2024

Legrand renueva su catálogo general y amplía su oferta con la incorporación de más de 1600 referencias.

Su propuesta engloba soluciones de sus principales marcas, entre las que se encuentran Legrand, BTicino o Netatmo, para protección e industria, residencial o terciario, enfocadas a la eficiencia energética y a la conectividad.

Entre las novedades que Legrand presenta en su nuevo catálogo general 2024-2025 destacan:

> Interruptores automáticos de bastidor abierto DMX³ y unidades de protección electrónica S10 así como interruptores automáticos de caja moldeada DPX³ electrónicos S10. Totalmente configurables porque permiten adaptar al máximo los ajustes a las necesidades de la instalación.

> Dispositivos de detección de arco DX³ Stop Arc que proporcionan una protección extra para personas y equipos frente a defectos de arco eléctrico que pueden provocar un incendio en la instalación.

> Contador de energía trifásico conectado EMDX³ with Netamo amplía la gama Smart Electrical Panel. Permite visualizar el consumo en un circuito trifásico.

> Mecanismo estanco Plexo y su versión conectada Plexo with Netatmo. La gama más amplia del mercado para el sector residencial, terciario e industrial. Imprescindible mecanismo estanco, Plexo continúa reinventándose para dar soluciones a todas las instalaciones posibles. Con un diseño innovador y premiado con un iF Design Award, está disponible en 3 acabados, antracita, gris y blanco.

> Mecanismos sin contacto, una solución moderna y práctica integrada en las gamas de mecanismos Legrand como Valena Next y BTicino como Living Now, Living Light o Classia. Enciende la luz o abre una puerta sin necesidad de tocar ningún objeto físico.

> Termostato conectado Smarther AC with Netamo. Aumenta el confort y la eficiencia de forma inteligente y sencilla. Gracias a la aplicación Home + Control y a la compatibilidad con asistentes de voz, controla y gestiona la temperatura en viviendas equipadas con sistemas de refrigeración y calefacción con unidades de AC de split y Fan Coil.

> Incara, soluciones integradas para mobiliario de diseño, multifuncionales, ergonómicas y fáciles de instalar. Una amplia gama de dispositivos aptos para cualquier espacio de trabajo moderno y flexible, desde oficinas a hoteles, cafeterías, aeropuertos o cualquier entorno de trabajo compartido. Disq 60/80, Disq'In, Pop-up, Flip Up, Multilink, Top Access y Under Desk, Tower 60/120 y otros productos móviles: Electr'On, On Desk, Link'On, Vertebra...

> Ura Next y Ura Spot Pro. Lo último en luminarias de emergencia LED de interior de Legrand: calidad, diseño, facilidad de instalación y sostenibilidad. Ahora también en acabado negro.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>



EUROFRED - FUJITSU

@eurofred.es

Presenta su nuevo catálogo, que apuesta por la conectividad, la rehabilitación energética y el máximo silencio

Así, la compañía ha mejorado sus gamas residencial y comercial, reforzando la versatilidad de su portfolio para cubrir las necesidades de cualquier proyecto de obra nueva o de rehabilitación.

Nuevo Split KN: silencio, conectividad y altas prestaciones

En el segmento residencial, la marca nipo completa su portfolio residencial con una nueva gama de splits pared que destaca en calidad – precio, gracias al amplio conjunto de prestaciones que integra.

El nuevo Split de pared KN de Fujitsu se encuentra disponible en potencias que van desde los 2 hasta los 3,5 kW. Cuenta con una elevada clasificación energética A++, incluso en temperaturas extremas. Es compatible en instalación multisplit e integra la máxima conectividad mediante un adaptador WLAN de serie que permite el control en remoto a través de la aplicación Airstage Mobile.

Serie de conductos KMT: climatización comercial compacta y eficiente

La línea comercial de Fujitsu también ha sido ampliada con la nueva serie de conductos KMT. Se posiciona en adaptabilidad, ya que cuenta con un amplio rango de presión estática, de 30 a 150 Pa, que le permite ser apta para múltiples tipos de proyectos. Además, sus 240mm de altura la hacen excepcionalmente compacta, pudiendo ajustarse a espacios estrechos debajo del techo, mientras que su sistema de filtros de serie asegura la limpieza del aire interior.

Con una clasificación energética A++ y valores SER y SCOP de 6,4 y 4,2, respectivamente, los conductos KMT ofrecen una elevada eficiencia gracias a la tecnología All DC y al gas refrigerante R32. Además incluye la bomba de condensados, simplificando así el diseño del sistema de drenaje, incluso en espacios reducidos bajo el techo.

Tecnología Replace: innovación al servicio del ahorro

El nuevo Catálogo 2024 – 2025 también presenta la Tecnología Replace de Fujitsu, que permite la reutilización de las tuberías frigoríficas, eléctricas y de control en instalaciones ya existentes. De esta manera la marca contribuye a la rehabilitación energética de viviendas y comercios proporcionando una forma más sostenible, eficiente, económica y sencilla de renovar los antiguos sistemas Split 1x1 por otros de última generación.

DESCARGAR
CATÁLOGO
>>>





EFINTEC

Exposición y Fórum
de las Empresas Instaladoras
y Nuevas Tecnologías

LA FERIA DE
REFERENCIA DEL SECTOR
DE LA INSTALACIÓN Y LA ENERGÍA
QUE NO TE PUEDES PERDER

POTENCIANDO
NUESTRO FUTURO



16 / 17 • OCTUBRE • 2024

Encuentra aquí
toda la información
www.efintec.es



Fira Barcelona

RECINTO MONTJUÏC • PABELLÓN 8

INICIATIVA DE
FEGICAT
juntos avanzamos

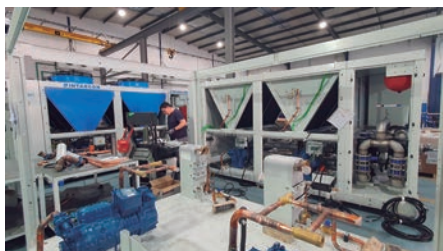
ORGANIZA
EVENTALISTA*
especialistas del mundo real

CON EL APOYO DE



INTARCON

Refuerza su liderazgo con cambios estratégicos en su equipo directivo



INTARCON, empresa líder en el sector industrial de la refrigeración, anuncia importantes cambios en su equipo directivo, impulsados por el compromiso de la empresa con la innovación, el crecimiento, servicio al cliente y la excelencia.

Pedro Galisteo toma las riendas de INTARCON

Quien ha demostrado una gran capacidad de gestión y liderazgo además de contar con amplia experiencia en el sector, asume la Dirección General de INTARCON. Galisteo, que hasta ahora dirigía el Área de Transformación y Desarrollo de la empresa, se encargará de continuar con el crecimiento y la consolidación de INTARCON, como líder nacional y referente a nivel mundial de fabricación de equipos de refrigeración.

José María Raya asume la responsabilidad de Consejero Delegado de INTARCON

Quien hasta ahora ocupaba la Dirección General de INTARCON, ha sido nombrado nuevo Consejero Delegado de INTARCON. Raya aporta a su nuevo cargo una sólida trayectoria en el sector, un liderazgo inspirador y una gran capacidad para impulsar la innovación y el crecimiento.

Aurelio García se centra en la Presidencia

Quien ha desempeñado con gran éxito el cargo de Presidente y Consejero Delegado de INTARCON desde su fundación, ha decidido dar un paso al frente para centrarse en su rol como Presidente. Su amplia experiencia y visión estratégica seguirán siendo fundamentales para el futuro de la empresa.

Crecimiento exponencial y consolidado

Desde su fundación en 2007 se ha consolidado año a año hasta ser el primer fabricante español en equipos de refrigeración. Este éxito se debe a la combinación de varios factores, entre los que destacan: el desarrollo de producto innovador, la expansión comercial y la fidelización de clientes.

No menos importante son las personas que forman parte de este crecimiento y que son el motor principal de su éxito. La experiencia, el talento y la dedicación de sus profesionales son los pilares fundamentales sobre los que se asienta el crecimiento y la innovación de la compañía.

Este cambio en la cúpula directiva responde a la estrategia de INTARCON de impulsar la innovación y el crecimiento de la empresa, aprovechando la experiencia y el talento de sus líderes.

► www.intarcon.es

CIRCUTOR

Apúntate a nuestro webinar y descubre cómo funciona el nuevo filtro activo AFQs



El Carburo de Silicio (SiC) es un compuesto de silicio y carbono que destaca por sus excepcionales propiedades como semiconductor, capaz de soportar gradientes altos de voltaje y campos eléctricos, lo que lo hace ideal para la construcción de dispositivos electrónicos basados en electrónica de potencia para eliminar los armónicos presentes en cualquier instalación.

Tras 5 años de investigación y desarrollo, Circutor lanza los filtros activos AFQs, con tecnología de Carburo de Silicio, que ofrecen ventajas muy superiores a las de las tecnologías actuales del mercado.

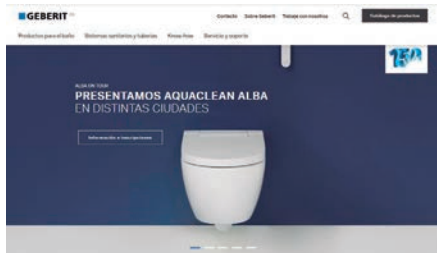
El próximo 11 de julio a las 16 horas tendrá lugar el seminario web "Innovamos en el filtrado de armónicos con el nuevo AFQs: menos es más", en el que podrás descubrir todas las ventajas de la nueva tecnología de Circutor. En los nuevos filtros activos AFQs, menos es más: el equipo ocupa y pesa menos, por lo que es más fácil de instalar en cualquier espacio, y tiene menos pérdidas, por lo que es más eficiente.

Asiste al webinar y descubre todas las características del Carburo de Silicio aplicado a los filtros activos y cómo pueden eliminar los armónicos de la instalación eléctrica. ¡Apúntate al webinar!

► www.circutor.es

GEBERIT

Presenta su nueva página web



Ya está online la nueva web de Geberit. Se trata de una evolución de la web anterior de la compañía, una reorganización del contenido con nuevos menús donde se pasa de hablar de series de baño a categorías de producto. En general, el enfoque está más dirigido al consumidor final, sobre todo en las páginas del menú "Productos para el baño", con más contenido en imágenes y llamadas a la interacción por parte del usuario.

La 'Home' de la web sigue presentando accesos directos a las secciones más visitadas de la página, así como a los principales productos Geberit para un baño mejor. La barra superior se ha rediseñado, aunque sigue presentando, en la parte de la derecha, el acceso al Catálogo de productos online donde encontrarán todo el rango de producto detallado con sus referencias, características, dibujos, datos BIM, etc.

El menú principal, por su parte, está organizado de manera muy distinta a la anterior estructura y añade iconos que acompañan a cada categoría de producto. ► www.geberit.es

LG

Lanza su nuevo programa de incentivos para instaladores



LG presenta LG All Stars, un nuevo partner program pensado en ofrecer comunicación directa, innovación y beneficios exclusivos a los clientes profesionales de LG.

Este nuevo programa se contempla como uno de los principales pilares dentro de la estrategia empresarial de LG para seguir manteniendo un crecimiento sostenible durante los próximos años. Con ello, el objetivo es seguir desarrollando el canal profesional, ampliando la comunicación focalizada en sus clientes a través de información sobre productos y eventos, reforzando el posicionamiento de marca en el sector. Con LG All Stars se premia a todos los instaladores, tanto directos como indirectos, que compren productos LG – en una primera fase, únicamente en la amplia gama de aerotermia de la marca –, acumulando puntos para ir ascendiendo en cada uno de los niveles contemplados en el plan y recompensarlos en base a sus esfuerzos con el objetivo claro de crecer junto a ellos durante los próximos años.

El funcionamiento del programa es sencillo. Una vez que los instaladores se registren, deberán escanear el código de barras de los productos comprados a través de la app de su teléfono móvil y acumular puntos automáticamente. Hay 4 niveles, y en cada nivel, en función de la acumulación de puntos, se aportan ventajas e increíbles premios, como cheques, tickets Amazon, productos de la tienda LG, invitaciones a eventos VIP y muchos otros más. ► www.lgallstarses.my.incenteev.com/

GRUPO NORIA

Cierra su evento exclusivo Solar Fest 2024 con éxito de participación



La entidad que da soporte a sus marcas afiliadas Novelec, Sinelec y Muntaner Electro, presentó sus últimas innovaciones en energía solar y almacenamiento en un evento exclusivo, Solar Fest, celebrado en la Hacienda Monte Pilar de Antequera (Málaga), un cortijo andaluz situado en un enclave natural espectacular en pleno corazón de Andalucía.

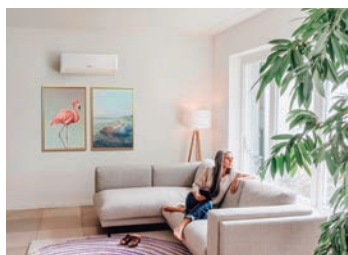
Durante el acto se realizaron presentaciones

audiovisuales de las soluciones de los fabricantes GoodWe, ESDEC, CPX, LONGi y TIGO, que asesoraron y resolvieron dudas de los asistentes junto con el equipo técnico de Grupo Noria, además de poder apreciar, de primera mano, los novedosos productos expuestos en un showroom: 1. Soluciones de almacenamiento residencial y comercial GoodWe - 2. Soluciones para todo tipo de cubiertas de ESDEC - 3. Sistema de montaje de CPX para cubiertas planas - 4. Nueva generación de paneles solares Hi-MO X6 de LONGi - 5. Optimizadores y seguridad contra incendios TIGO.

Como cierre de la jornada, los organizadores ofrecieron un cóctel a los asistentes, creando el ambiente propicio para que tuvieran la oportunidad de fortalecer relaciones y crear nuevas sinergias empresariales. Este evento es una muestra más del compromiso del Grupo en la formación continua, permitiendo estar a la vanguardia de las últimas tendencias y necesidades del mercado. www.gruponoria.com

JUNKERS BOSCH

La llegada del verano demanda la puesta a punto de los equipos de aire acondicionado



De acuerdo con la Agencia Estatal de Meteorología (AEMET), 2023 fue el segundo año más cálido en la historia de España, solo superado por 2022. Esta tendencia al alza en las temperaturas se enmarca en un contexto de cambio climático, donde desde 1961 la temperatura media en el país ha aumentado 1.6°C. En este contexto, preparar el hogar para afrontar las altas temperaturas del verano 2024 es un aspecto fundamental. En este sentido, para garantizar su correcto funcionamiento y prolongar su vida útil, es fundamental realizar un mantenimiento

preventivo periódico.

Este mantenimiento implica, por un lado, prestar una atención especial a la unidad interior, un componente clave para garantizar un ambiente interior confortable y saludable. Desde la limpieza minuciosa de los filtros hasta el desagüe adecuado, cada paso contribuye a evitar aire viciado y la obstrucción de componentes que condicionen el óptimo funcionamiento y la vida útil del equipo.

Por otro lado, la unidad exterior que juega un papel crucial ya que en ella se encuentran componentes esenciales como el ventilador, el compresor y el intercambiador, cuya revisión regular previene la acumulación de suciedad y posibles obstrucciones en los conductos. www.junkersbosch.es

SIMON

Fortalece su liderazgo en iluminación interior



Simon, compañía líder en material eléctrico y referente en diseño de iluminación, sistemas de control y conectividad, realiza una inversión estratégica en I+D+i en el negocio de la iluminación interior reafirmando su posición como empresa pionera.

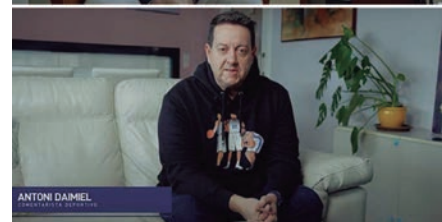
La compañía muestra un sólido compromiso con la mejora continua en esta categoría de productos mediante la creación de un laboratorio fotométrico de última generación en la nueva sede corporativa de la firma, ubicada en el 22@, actual distrito de innovación y tecnología de Barcelona. Gracias a este laboratorio, la empresa podrá explorar y desarrollar tecnologías innovadoras, diseños vanguardistas y soluciones punteras que marcarán nuevos estándares de calidad y eficiencia. Además, la incorporación de destacados especialistas del sector y el lanzamiento de 10 familias de producto, en los próximos dos años enfocadas a prescripción de proyectos técnicos, fortalecerá aún más la posición de Simon.

Simon concibe los espacios como un ambiente inspirador, confortable, saludable y sostenible que enriquece la vida de las personas. Reconoce que la iluminación no solo influye en las emociones, sino también en el organismo, impactando en el bienestar global, tanto físico como psicológico.

www.simonelectric.com

BAXI

Los periodistas deportivos y embajadores de BAXI, Siro López y Antoni Daimiel, protagonizan una campaña divulgativa sobre la aerotermia



BAXI, compañía líder en el sector de climatización en España y Portugal, ha puesto en marcha una campaña de comunicación con el fin de divulgar las bondades de instalar aerotermia en el hogar mediante los testimonios de dos periodistas de referencia como Siro López y Antoni Daimiel, especialmente para los seguidores del baloncesto.

Ambos comunicadores son considerados como dos de los periodistas deportivos más relevantes en el mundo del baloncesto en España.

BAXI, patrocinador del Basket Manresa en la liga ACB y del Uni Ferrol en la Liga Endesa, utiliza de nuevo el deporte para llegar a los usuarios y animarlos a instalar aerotermia en sus domicilios.

Tanto Siro López como Antoni Daimiel, embajadores de la marca BAXI, ya han instalado en su hogar la aerotermia de la marca que representan y, con conocimiento de causa, explican en la campaña, a través de videos muy atractivos de ver, qué es y qué ventajas ofrece esta nueva tecnología.

Antoni Daimiel: "Con la instalación de los paneles solares y la aerotermia BAXI he convertido mi casa en un hogar sostenible, ya que las emisiones de CO₂ son casi inexistentes. Además, mi consumo en climatización es prácticamente nulo."

Siro López: "Tener la aerotermia en casa ha supuesto un antes y un después. Yo paso mucho tiempo en casa haciendo los directos de Twitch. Por tanto, buscaba un sistema de bajo consumo, aunque estuviese funcionando durante todo el día. Consultando con BAXI, me recomendaron instalar un equipo de aerotermia y ha resultado un éxito." www.baxi.es



Antoni Daimiel



Siro López

SALVADOR ESCODA

Lanza su nueva web que ofrece una nueva experiencia digital optimizada para el instalador



Salvador Escoda S.A., distribuidora de material para instalaciones de Aire Acondicionado, Ventilación, Calefacción, Agua, Energías Renovables, Gas, Electricidad, Refrigeración y Aislamientos acaba de lanzar su nueva página web, plataforma que ofrece una nueva y mejorada experiencia digital para sus clientes instaladores.

La nueva plataforma web consolida todas las marcas y divisiones de Salvador Escoda S.A. en un solo espacio.

Una de las principales novedades de esta plataforma es que toda la información de catálogo se actualiza al momento mediante IA. Los precios se actualizan de forma constante para ofrecer al cliente una experiencia mucho más ágil, eficiente y optimizada.

Asimismo, la nueva plataforma digital ofrece comunicación instantánea mediante chat en vivo para poder asesorar al momento a los instaladores durante su día a día. También es posible buscar el punto de venta más cercano buscando por código postal e interactuando con Google Maps.

Una de las principales y más interesantes novedades es el buscador de Servicios Técnicos (SAT) por marcas y provincias. Dado que la empresa es distribuidora de marcas propias y marcas de fabricantes de alto nivel -algunas de ellas en exclusiva-, esto va a facilitar muchísimo las gestiones para el instalador en caso de incidencia, avería o mantenimiento, pues podrá encontrar directamente el punto de contacto a través del buscador e iniciar las gestiones oportunas.

Finalmente, se ha desarrollado un buscador inteligente que permite búsquedas por código de artículo, nombre, descripción, código EAN, código de fabricante, categorías, subcategorías y muchas otras opciones. Además, permite buscar por sinónimos. Una vez seleccionado el producto se pueden ver todas las fotos disponibles, una descripción más completa, las características y la ficha técnica del producto.

Además de ello, ofrece una lista de productos relacionados para facilitar aún más la selección para el cliente instalador.

Salvador Escoda S.A. mantiene su compromiso a sus clientes instaladores, a quienes considera el motor de su actividad, y da un paso adelante hacia la digitalización como pilar en la búsqueda de la excelencia en el servicio al cliente.

► www.salvadorescoda.com/

BAXI

Promociona su gama de aeroterminia residencial con una bonificación de 400€ al instalador



Los modelos de bombas de calor en promoción son los siguientes: Platinum BC Plu Plus Monobloc 2, Platinum BC Mural iR32, Platinum BC iPlus V200 Integra, Platinum BC Integra iR32, Platinum BC V200 iR32, Platinum BC iPlus V200 y Platinum BC Smart iR32.

Con esta iniciativa, BAXI sigue demostrando su apoyo a los profesionales en la transición energética, donde la bomba de calor tiene un papel relevante. Además de esta promoción, dispone de formación gratuita especializada teórico-práctica sobre aeroterminia y soporte técnico durante todo el proceso de instalación. ► www.baxi.es

DAIKIN

Más de 300 profesionales asisten a "Daikin ON AIR", el primer late night de climatización



Daikin, compañía líder en el sector de la climatización, acogió el pasado jueves en el Museo del Traje, la primera edición de "Daikin ON AIR", el late night show organizado por Daikin para los profesionales del sector. El evento reunió a más de 300 ingenieros y arquitectos para presentar las últimas novedades del sector de la climatización: nuevos refrigerantes, soluciones para la descarbonización de edificios y los futuros lanzamientos de la marca. Una cita que refleja el compromiso de Daikin por mantenerse a la vanguardia en temas tan de actualidad, como es el futuro de la climatización. Este evento refuerza el compromiso de la compañía por promover soluciones sostenibles y eficientes que impulsen la transición hacia un futuro más respetuoso con el medio ambiente.

Mónica Castro, responsable de prescripción de la Zona Centro de Daikin invitó a los asistentes a descubrir el futuro de la climatización a través de distintas secciones interactivas además de un recorrido por la historia de los 100 años de la compañía, desde su inicio en Japón hasta hoy. El evento contó con la participación de varios expertos de Daikin España que fueron participando en diferentes secciones para explicar los nuevos lanzamientos de producto, así como varias entrevistas con invitados especiales. ► www.daikin.es

BOSCH HOME COMFORT

Resalta la necesidad de rehabilitar el parque inmobiliario español



ras energéticas elevadas para los usuarios.

En este marco, Bosch Home Comfort señala la importancia de rehabilitar en el proceso de descarbonización en Europa, ya que se deben adoptar medidas de eficiencia energética, reducción de emisiones e implementación de sistemas eficientes. En este sentido, la compañía busca concienciar sobre la importancia de incorporar equipos eficientes tanto en el ámbito residencial como comercial e industrial, con el fin de optimizar el uso de la energía y reducir al máximo el consumo energético. Por ello, desde la división destinan más del 50% de su presupuesto a la investigación y desarrollo de soluciones que aporten una mayor eficiencia energética e incorporen tecnologías limpias para impulsar la transición energética en viviendas, así como en edificios.

Priorizando la eficiencia energética, la compañía promueve tecnologías avanzadas como las calderas de condensación y equipos que utilizan energías renovables. Además, destacan la versatilidad de los sistemas híbridos con bomba de calor como una opción óptima a corto y medio plazo para el proceso de rehabilitación. ► www.junkers-bosch.es/

PRO

Instalaciones

La actualidad técnica profesional fácilmente a su alcance

HAZTE
PRO
CON UN SÓLO
CLICK

SUSCRÍBETE A NUESTRA NEWSLETTER
PARA CONOCER LA ACTUALIDAD DEL SECTOR
Y RECIBE LA REVISTA DIGITAL GRATIS



www.proinstalaciones.com



RESIDEO

Reducción de presión, máxima protección



Tomar una ducha en lugar de un baño, cerrar el grifo cuando nos lavamos las manos o reutilizar el agua de lluvia: hay muchas maneras de utilizar el agua potable de manera responsable y sostenible. Pero lo que mucha gente no sabe es que la presión del agua en las tuberías también es un factor importante para determinar el consumo de agua y el ahorro de recursos de la instalación de agua potable. Mediante el uso de válvulas reductoras de presión, la presión del agua se puede ajustar con precisión al sistema y a sus requisitos. Resideo acumula décadas de experiencia en tecnología de reguladores de presión y nos explica a continuación cómo funcionan los reguladores de presión y por qué la presión de agua correcta es tan importante.

Las válvulas reductoras de presión se utilizan normalmente en la conexión de agua sanitaria, directamente detrás del contador de agua y del filtro de agua potable. Por lo tanto, el agua de la red de suministro público entra a alta presión por el lado de entrada de la válvula reductora de presión y fluye hacia las tuberías de agua doméstica a la presión deseada, que es ajustada por el técnico. La reducción de presión dentro de la válvula se basa en el principio de comparación de fuerzas: dependiendo de las condiciones de presión, un muelle cierra o abre la válvula más o menos para reducir o mantener la presión de entrada en un valor preestablecido.

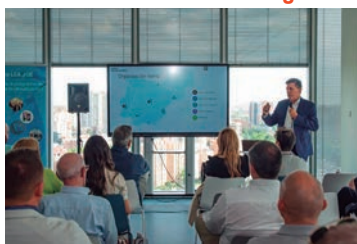
Especialmente cuando la presión del agua es alta o fluctúa, tiene sentido instalar accesorios para regular y reducir la presión del agua. Si la presión media en el punto de consumo supera los 5 bar, incluso es obligatorio instalar un reductor de presión.

Décadas de experiencia en tecnología para el agua potable se reúnen en la cartera de productos Braukmann de Resideo, proporcionando la conexión de agua potable adecuada para una amplia gama de requisitos y necesidades.

El desarrollo continuo de la cartera de reductores de presión hasta el día de hoy, que primero se convirtió en parte del Grupo Honeywell y ahora es parte de Resideo. La válvula Braukmann D06F de Resideo es un producto clásico en las bodegas de toda Europa y que cuenta con más de un millón de instalaciones. Reduce la presión del agua y la mantiene a un valor constante a pesar de las fluctuaciones, protege la instalación de daños y permite un funcionamiento fiable del sistema ahorrando recursos sin reducir la comodidad. www.homecomfort.resideo.com

SAMSUNG CLIMATE SOLUTIONS

Avanza con el Climate League 2024



El Programa de incentivos para Partners, continúa innovando y ofreciendo valor añadido a sus clientes profesionales con la actualización del Samsung Climate League 2024.

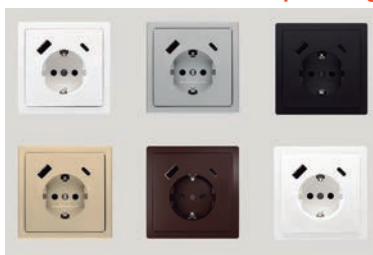
Este año, el programa no solo mantiene su enfoque en el crecimiento y desarrollo del canal profesional, sino que introduce nuevas y emocionantes iniciativas para fortalecer aún más la relación con sus Partners.

La presentación de Samsung Climate League 2024 se realizó en las principales ciudades de España: Comenzó en Barcelona, luego Málaga, Alicante y cerramos los eventos en Madrid. Más de 100 partners tuvieron la oportunidad de conocer las novedades del programa y los nuevos soportes de marketing que les permitirán potenciar sus negocios en esta nueva etapa. Las sesiones de tardeo, una novedad de este año han sido un espacio clave para la comunicación directa con los Partners. Una de las novedades más destacadas del programa es la introducción de un sistema de puntos que permite a los Partners acumular recompensas por sus compras y actividades promocionales.

Este sistema está diseñado para incentivar y reconocer el esfuerzo de los distribuidores e instaladores, apoyando su crecimiento y éxito continuo. Además, como parte del programa, se ha planificado un viaje exclusivo para Partners, ofreciendo una experiencia única para estrechar relaciones y compartir conocimientos. www.samsung-climatesolutions.com/es

BJC

Toma de corriente Schuko® para cargas rápidas, seguras y eficientes



Una solución innovadora, de diseño y funcional. Reduce el tiempo necesario para cargar los dispositivos, mejorando así la productividad del usuario y minimizando el consumo de energía.

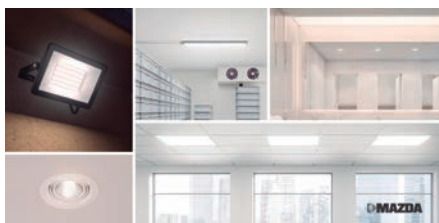
Una de las ventajas más destacadas es su versatilidad, que es capaz de cargar una amplia gama de dispositivos. La incorporación de los cargadores USB A y USB C hace de esta toma la elección ideal para hoteles, aeropuertos y otros entornos similares.

Los dispositivos se comunican entre sí para negociar el voltaje y la corriente óptimos, evitando sobrecalentamientos y sobrecargas. Esto asegura que se entregue solo la energía necesaria. Protegiendo tanto al dispositivo como a su batería y permitiendo cargar desde smartphones hasta portátiles de manera eficiente. Los perfiles de salida en carga rápida son: 5V/3A, 9V/2,22A, 12V/1,67A cuando hay un único elemento cargando en modo carga rápida. Cuando hay dos elementos cargando la corriente puede ser 3,4A y se divide entre ellos.

El diseño compacto y la fácil instalación, esta toma de corriente es perfecta para cualquier ambiente, ya sea en el hogar, la oficina o incluso en espacios públicos. www.bjc.es

SYGNIFY

Así es MAZDA, la iluminación para las instalaciones del día a día con una relación calidad-precio óptima



El mercado de la iluminación se dirige en la actualidad hacia la eficiencia energética y la rentabilidad. Con un consumidor final cada vez más informado y que reclama más calidad y eficiencia por menos precio, los instaladores electricistas deben encontrar el equilibrio ideal para poder contar con una cartera de productos de una marca que ofrezca fiabilidad, que satisfaga las necesidades y demandas de sus clientes y, al mismo tiempo, que impulse su negocio.

Los productos de iluminación LED de MAZDA se caracterizan porque son muy sencillos de instalar y por contar con una fuerte reputación entre los instaladores construida a lo largo de décadas.

Los productos MAZDA están disponibles en la aplicación de Signify diseñada con y para instaladores, LumXpert, con un 15% de descuento en la primera compra.

¿Qué ventajas van a poder ofrecer los instaladores profesionales a sus clientes con MAZDA?

Con MAZDA los instaladores profesionales van a poder ofrecer a sus clientes productos con una relación-calidad precio óptima, garantía de 3 años y una vida útil media de hasta 50.000 horas.

www.signify.com

GRUPO NOVELEC

Inaugura una nueva instalación con dos puntos de venta en la región de Murcia



El pasado 14 de junio, Grupo Novelec celebró con un gran evento, la apertura de dos puntos de venta en Sangonera la Seca (Murcia), que se trasladan a una nueva localización de la región murciana, ubicada en la calle Las Alpujarras.

Ambos puntos de venta, que forman parte de la red de 68 establecimientos que el grupo tiene en toda España, compartirán espacio

en una nueva nave de más de 5.000 m², con más de 1.000m² dedicados a zonas de Autoservicio. Por un lado, Novelec Eadi, especializado en fluidos, climatización, ventilación y aerotermia y, por otro, Novelec Segura, enfocado en soluciones para electricidad, redes VDI, iluminación y energías renovables, como la fotovoltaica.

El evento, que agrupó a más de 500 asistentes, sirvió como expositor para más de 40 fabricantes con stand propio, que dieron a conocer algunas de sus últimas novedades, entre exposiciones, demostraciones de producto y ofertas especiales. Los participantes pudieron disfrutar de una jornada completa con catering, en un ambiente idóneo para reforzar y crear nuevas relaciones comerciales. Con tal éxito de convocatoria, los representantes del grupo se mostraron orgullosos y agradecidos por la acogida recibida y argumentaron que *“este espacio demuestra nuestro compromiso de ofrecer el mejor servicio y de proporcionar productos sostenibles y de alta calidad a nuestros clientes”*. www.gruponovelec.com

PANASONIC

Lanza una promoción de “cashback” por la compra de un equipo de la gama Etherea



A todos los usuarios finales por la compra de cualquier equipo de aire acondicionado de la gama Etherea, con un retorno de hasta 150 euros. La promoción estará en activo hasta el 31 de julio de 2024, y se activa con registro sencillo a través de Whatsapp o por correo electrónico. La mecánica de la promoción es muy sencilla:

1. Contactar vía WhatsApp enviando un mensaje de texto al 658 51 04 84.
2. El cliente envía una foto o archivo de la factura de compra con todos sus datos.

3. Una vez validados los datos, en pocos días recibirá el dinero en su cuenta bancaria.

También se puede participar en esta promoción, adjuntando todos los detalles de la compra, enviando un correo electrónico a: clima@panasonic-promocion.es. También puede ampliar toda la información desde su página web.

La gama Etherea de Panasonic destaca por su alta eficiencia energética, diseño elegante y funcionalidades avanzadas que proporcionan un ambiente perfecto para el hogar. Todo ello, con una eficiencia energética A+++ en calefacción y refrigeración que promueve un menor uso de recursos.

www.aircon.panasonic.eu/es

ARCO

La válvula Conekta: la solución rápida y eficiente que todo fontanero necesita



La válvula Conekta es una herramienta indispensable para cualquier profesional de la fontanería. Su instalación rápida y sencilla, combinada con una robustez excepcional, la convierte en la elección ideal para cualquier proyecto doméstico. Con la capacidad de conectarse a cualquier toma de 3/8" y obtener una toma extra de 3/4" con corte independiente, esta válvula permite realizar conexiones adicionales de manera fácil y rápida, sin necesidad de instalar nuevas tuberías. Es la solución perfecta para conectar lavadoras, lavavajillas y otros aparatos, ahorrando tiempo y esfuerzo en cada instalación.

Incorpora un mando metálico cromado que se acopla perfectamente a su cuerpo fabricado en una sola pieza y con latón de primera calidad. Su cuerpo único garantiza cero fugas y se manipula con la simple maniobra de 1/4 de vuelta. Además, la posición inclinada del mando y su conexión de entrada orientable permiten girar el cuerpo en 360°, asegurando una instalación cómoda y ajustable al punto de consumo, adaptándose a cualquier situación.

Productos como estos son un ejemplo del trabajo e innovación constante de Válvulas ARCO a lo largo de sus cincuenta años de trayectoria. www.valvulasarco.com

JUNG

La icónica gama de interruptores de palanca LS 1912 incrementa su cromatismo y funcionalidad



La gama de interruptores de palanca LS 1912 de JUNG amplía su abanico cromático gracias a los 63 colores. A esta innovación se suma la incorporación de los nuevos multipulsadores, que añaden la función de retorno de la tecla a su posición central, ampliando el rango de aplicaciones en sistemas domóticos de automatización inteligente de viviendas y edificios. Los mecanismos LS 1912 están lacados a mano para conseguir la extra ordinaria profundidad de color y textura que exige el estándar de Les Couleurs® Le Corbusier. Los 63 colores de la gama utilizan dos en los nuevos interruptores han sido probados y autorizados por la Fondation Le Corbusier.

La Polychromie Architecturale de Le Corbusier se basa en una selección artística de pigmentos inspirados en la naturaleza. Todos ellos se combinan armoniosamente entre sí, ofreciendo un sistema cromático único que se distingue de otros sistemas de color por su armonía.

El montaje de los nuevos multipulsadores LS 1912, tanto en posición horizontal como vertical, admite combinaciones con diferentes marcos y cubiertas de JUNG. Es posible también configurar conjuntos de entre una y cuatro teclas o componer grupos de interruptor con dimmers giratorios, enchufes Schuko®, u otros estándares internacionales.

Combina tecnología avanzada y diseño innovador en una solución completa y elegante. Aúna su diseño clásico de palanca con una variedad ampliada de funciones que permiten su uso como interruptor, pulsador o multipulsador. La primera opción, como interruptor estándar, enciende o apaga la iluminación al accionarlo hacia arriba o hacia abajo, ya que la palanca se queda fija en la posición elegida.

En la versión de pulsador, la palanca vuelve automáticamente a la posición inicial después de encender o apagar la iluminación. Mientras que en el nuevo multipulsador, el resorte vuelve siempre a una posición central o neutra después de que el usuario lo haya accionado arriba o abajo.

Asimismo, el programa de interruptores LS 1912 puede integrarse en muchos sistemas del control de viviendas y edificios. Es el caso de la domótica de JUNG BME. Basada en una red Bluetooth® Mesh, convierte una vivienda en un hogar inteligente a partir de una simple instalación convencional de 230 voltios.

www.jung.de/es



JUNKERS BOSCH

Incorpora sus equipos al generador de precios de Cype Ingenieros

Una de las características más destacadas del Generador de precios CYPE es su sistema paramétrico, que permite tener en cuenta la ubicación geográfica del proyecto y los precios de mercado correspondientes. Esta funcionalidad resulta realmente ventajosa para realizar estudios de edificios, anteproyectos y proyectos básicos de ejecución, asegurando una planificación precisa y acorde a las condiciones del entorno.



GREE

Obtiene la certificación EUROVENT para toda su gama destinada al mercado residencial

Tras haber rediseñado su gama de productos dirigidos al gran público, GREE ha anunciado la certificación EUROVENT para todos sus productos de uso doméstico. El programa europeo reconocido como líder mundial en la certificación, EUROVENT es una garantía de transparencia y compromiso con la calidad de los productos.



ORKLI

Mikel Mujika Estensoro, nuevo director del Negocio de Confort y Salud de Orkli

Tras una sólida trayectoria dentro de Orkli, demostrando un compromiso y una visión estratégica que impulsará el crecimiento y la innovación en el negocio de Confort y Salud.

Su experiencia previa ha sido fundamental para entender la dinámica del mercado y establecer relaciones sólidas y estratégicas.



AFEC

Forma parte la nueva junta directiva de EHPA

Entre los 15 miembros elegidos se encuentra Marta San Román, directora de la Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización (AFEC), quien se une a esta prestigiosa junta en representación del sector HVAC en España.

La elección de la junta directiva tuvo lugar durante la pasada reunión de la Asociación Europea de Bombas de Calor (EHPA) en Bruselas.



ISTA

SOPHIA, entre las 100 mejores ideas de España en 2024

La herramienta diseñada por la compañía ISTA para ahorrar calefacción a través de la aplicación de tecnologías avanzadas de inteligencia artificial, no deja de acumular reconocimientos.

Recientemente, la prestigiosa revista Actualidad Económica ha galardonado a SOPHIA como una de las 100 mejores ideas en 2024, apostando, de esta manera, por la actividad innovadora de la compañía.



SALVADOR ESCODA

Abre su punto de venta número 95 en Collado Villalba (Madrid)

La compañía sigue en su proyecto de expansión y en esta ocasión abre su décimo punto de venta en la Comunidad de Madrid y el decimotercero de la Territorial Centro. Está situado en el estratégico Polígono P-29 (único y último polígono de la zona noroeste de la Comunidad de Madrid), y se ha escogido con el objetivo de dar servicio a todos los instaladores de la sierra de Madrid.



INTARCON

Acto de Clausura del I Concurso de Prototipos para Formación Profesional

En el concurso desarrollado desde el mes de noviembre de 2023 hasta finales de mayo, ha demostrado no solo el talento de los participantes sino también la importancia de la docencia por proyectos de forma colaborativa entre empresa y centros de formación, una metodología que ha demostrado ser fundamental en la formación de futuros profesionales.



SALTOKI

Convocados los Premios Saltoki Iluminación para reconocer a los mejores proyectos de 2024

Un certamen en el que busca reconocer a los mejores proyectos realizados a lo largo de este año y en los que se haya utilizado material adquirido en cualquiera de sus centros. Las obras podrán presentarse hasta el próximo 30 de noviembre y para participar únicamente habrá que rellenar un formulario con información sobre el proyecto, así como adjuntar fotografías del trabajo desarrollado.

¡Suscribirse es muy fácil!

SUSCRIPCIÓN DIGITAL GRATIS

Envía un email a info@proinstalaciones.com con tus datos (nombre y apellidos, empresa, cargo, dirección, teléfono y email) y recibirás en tu email totalmente **GRATIS** el link para poder visualizar ONLINE cada número de la revista. O también, clicando en el apartado revista digital directamente desde nuestra web; @proinstalaciones.com

SUSCRIPCIÓN EN PAPEL

Si lo que prefieres, es poder consultar la revista de forma offline, en papel y de la manera convencional, envía un email a info@proinstalaciones.com para poder recibir cada número de la revista cómodamente en su domicilio.

Número concreto 15 € IVA incluido
Suscripción anual (6 números año), 50 € (+IVA)

www.proinstalaciones.com





100th ANNIVERSARY

En Stock en EU

Enfriadoras de baja carga de amoníaco

mCHILLER SERIES

Seguridad

Refrigerante natural
Materiales máxima calidad

Fiabilidad

Diseño industrial
Plug & Play

Eficiencia

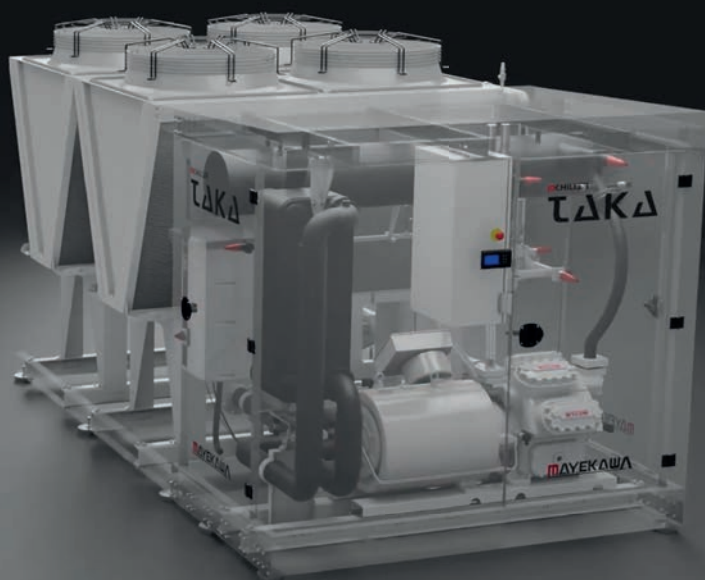
Últimos avances tecnológicos
Mejores valores de SEER y SEPR

Precio

Costes de operación reducidos
La rentabilidad de la descarbonización

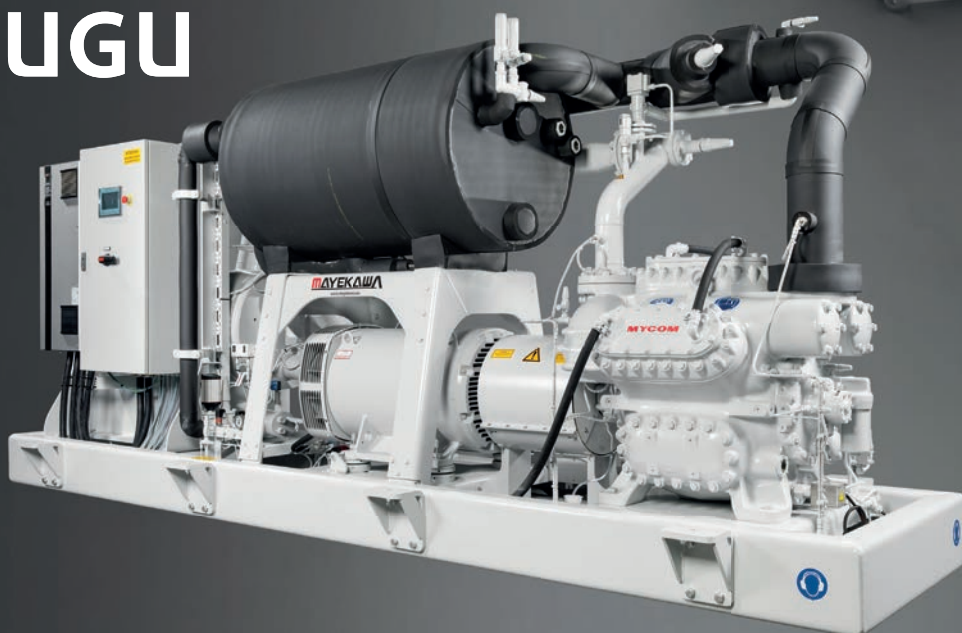
mCHILLER

TAKA



mCHILLER

FUGU



Mayekawa S.L.

Polígono Industrial Camporosso - C/ Montevideo, N° 5 - Nave 13 - 28806 Alcalá de Henares (Madrid)
Tel Madrid: 918.300.392 | Tel Barcelona: 936.886.448 | www.mayekawa.es | mayekawa@mayekawa.es





ERLING HAALAND
EMBAJADOR OFICIAL MIDEA

Midea



HASTA

60%
AHORRO
ENERGÉTICO

En modo economic vs automático*

* Testado en Midea Mission 35(12)NI, reducción de consumo eléctrico 59,51% entre modo Economic y Automático. La temperatura alcanzada en la habitación en modo Economic es superior al modo Automático.

AIRE ACONDICIONADO

Antes ni idea, **ahora Midea**

Distribuida por **frigicoll**