

Instalaciones

Revista técnica para los profesionales de las instalaciones

EKOKAI

climatización

PACIFIC ∞ NOIR

CONFORT SIN LÍMITES



Ekokai Pacific Noir redefine el concepto de confort desde un elegante diseño minimalista que se adapta a cualquier espacio. Su inteligencia artificial optimiza y gestiona el rendimiento a medida de tus necesidades, ofreciendo máxima eficiencia energética y un confort continuo y sostenible.



WIFI



AUTOCLEAN



OSCILACIÓN A MEDIDA



OPTIMIZACIÓN POR IA



ESTERILIZACIÓN UVC



DESESCARCHE INTELIGENTE

10 AÑOS EKOKAI

www.ekokai.com



ESTUDIO MERCADO
Estadísticas SECTORIALES de AFEC



ARTÍCULO INFORMATIVO
GUÍA TÉCNICA aplicación de la IA en SISTEMAS DE CLIMATIZACIÓN



FERIAS
REBUILD Celebrará su nueva edición 2026, marcada por la hiperspecialización de cada segmento de la edificación

- CLIMATIZACIÓN
- REFRIGERACIÓN
- FONTANERÍA
- ELECTRICIDAD
- RENOVABLES
- NUEVAS TECNOLOGÍAS

MUNDOCLIMA®

Nuevo

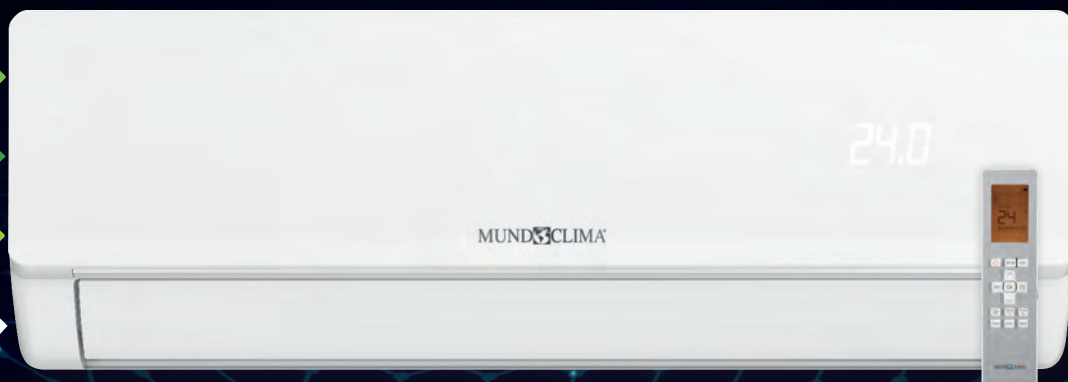
AIRE ACONDICIONADO DE PARED **Serie MUPR-H16**

SEER
A+++

SCOP
A+++
Cálida

SCOP
A+
Media

BLANCO
MATE



Tecnología que piensa
en el instalador



Integrado



Control
humedad
con IA



Modo
Noche 2.0
con IA



Silencio
en unidad
Interior y
Exterior



Oscilación
horizontal y
vertical de
lamas



Garantía
compresor



ON/OFF
Remoto
Opcional



Placa de
montaje
ultra reforzada



Garantía
total

¡Ahorra tiempo de instalación y mantenimiento!

- Más espacio para las tuberías
- Mayor facilidad de acceso a la PCB
- Sustitución del motor ventilador de la ud. interior sin necesidad de extraer el evaporador
- Fácil posicionamiento sin herramientas auxiliares

**E SALVADOR
ESCODA**
www.salvadorescoda.com

Oficinas Centrales
Nàpols, 249 pl. 1
08013 Barcelona
Tel. 93 446 27 80
info@salvadorescoda.com

Más
Información



www.mundoclima.com



ENERXÉTICA
Página 31
www.enerxetika.com
Tel. 986 57 70 00



PROINSTALACIONES
Página 45
www.proinstalaciones.com
Tel. 93 665 29 77



FIELDPIECE
CONTRAPORTADA
www.fieldpiece-europe.com
Tel. 651 344 325



ORKLI
Página 3
www.orkli.com
Tel. 943 08 87 00



GROHE
Página 19
www.grohe.es
Tel. 93 336 88 50



REBUILD
INT. CONTRAPORTADA
www.rebuildexpo.com
Tel. 91 955 15 51



EKOKAI - GRUPO HDF
PORTADA
www.ekokai.com
Tel. 93 504 12 92



RODMAN
Página 59
www.rodman-elect.com
Tel. 93 307 08 30



MCE- MOSTRA CONVEGNO
Página 27
www.mcxpocomfort.it
Tel. +39 02 435 17 01



SALVADOR ESCODA
INT. PORTADA
www.salvadorescoda.com
Tel. 93 446 27 80



¡Suscribirse es muy fácil!



SUSCRIPCIÓN DIGITAL **GRATIS**

Envía un email a info@proinstalaciones.com con tus datos (nombre y apellidos, empresa, cargo, dirección, teléfono y email) y recibirás en tu email totalmente **GRATIS** el link para poder visualizar ONLINE cada número de la revista. O también, clicando en el apartado revista digital directamente desde nuestra web; [@proinstalaciones.com](mailto:info@proinstalaciones.com)

SUSCRIPCIÓN EN PAPEL

Si lo que prefieres, es poder consultar la revista de forma offline, en papel y de la manera convencional, envía un email a info@proinstalaciones.com para poder recibir cada número de la revista cómodamente en su domicilio.

Número concreto 15 € IVA incluido
Suscripción anual (6 números año), 50 € (+IVA)

www.proinstalaciones.com



No hace falta subir muy alto para respirar aire puro

RCC220P2	HCC260P1	RCV320P1	HCV460P2
01  Solución plug and play	02  Hasta un 94% de eficiencia térmica	03  Alto nivel de aislamiento y estanqueidad al aire	04  Hasta un 92% de eficiencia térmica

ORKLI, apuesta por la ventilación residencial y lanza cuatro nuevos equipos de Ventilación Mecánica Controlada (VMC) de doble flujo. Ya no hace falta escalar montañas para respirar aire puro y limpio. Orkli te lo lleva a casa.

Junto con estos nuevos equipos, **ORKLI amplía también su familia de conductos y accesorios semirrígidos**, logrando simplificar la instalación y optimizar las funcionalidades que ofrece.

ZEHNDER

Presenta la nueva generación de resistencias eléctricas para radiadores



www.zehnder.es

Las nuevas resistencias destacan por su sostenibilidad. La tecnología Zehnder garantiza un uso eficiente del radiador adaptado a las necesidades de cada usuario.

Una de las principales novedades es el sistema 'kit': la unidad de control puede reemplazarse. Esto facilita el mantenimiento, simplifica las reparaciones y evita tener que cambiar el radiador completo, reduciendo costes y residuos.

Además, gracias a la tecnología patentada Zehnder, algunas resistencias prolongan la vida útil del radiador y reducen el consumo energético.

Soluciones para cada usuario

La gama incluye resistencias para usuarios finales y soluciones para sistemas domóticos con gestión centralizada de edificios.

La seguridad también ha sido prioritaria. Modelos como la resistencia eléctrica con control Zehnder (IHC) permiten limitar la temperatura superficial, protegiendo a usuarios potencialmente vulnerables como niños o personas mayores.

El grado de protección IP65 de modelos como la resistencia Easy Zehnder (IHE) amplía las posibilidades de ubicación en el baño.

Operación intuitiva y diseño versátil

Las nuevas resistencias son intuitivas y fáciles de manejar. La resistencia eléctrica con control Zehnder (IHC) ofrece al usuario tres formas de control: directamente en la resistencia, mediante el Remote Control Easy (RCE) o a través de la app Zehnder connect. Una pantalla LED matricial moderna muestra claramente el estado de funcionamiento en este modelo. Por su parte, la resistencia design (IHD) puede controlarse mediante el Remote Control Easy (RCE) o a través de la app Zehnder connect, mientras que la resistencia Easy (IHE) destaca por su sencillez plug & play.

En cuanto al diseño, Zehnder ha apostado por líneas atemporales y minimalistas que se integran en cualquier espacio.

Los colores y formas de las resistencias encajan con cualquier tipo de radiador: tubos redondos, angulares o superficies planas. La resistencia design (IHD) ya puede personalizarse en el color del radiador.

La nueva generación unifica en un solo sistema lo que antes eran múltiples soluciones eléctricas. Los profesionales ganan en sencillez: menos referencias que gestionar y menos formación necesaria.

Los primeros modelos de la plataforma eléctrica (IHD, IHC, IHE) ya están disponibles para algunos radiadores decorativos.



RODMAN ELECTRIC

Presenta el nuevo soporte para plafones de alumbrado tipo semáforo



www.rodman-elect.com/

RODMAN es el primer fabricante español de material eléctrico especializado en avisadores acústicos y luminosos, relés foto-eléctricos e interruptores magnéticos.

Con más de 60 años de experiencia, seguimos siendo la empresa líder en su sector.

Para este año 2026 nos complace presentar un nuevo soporte para plafones de alumbrado y señalización.

SOPORTE PARA PLAFONES DE SEÑALIZACIÓN (RSEMAF) para su instalación en interior y exterior. Compatible con plafones RODMAN:

- ◆ PA-F (LUZ FDA)
- ◆ PA-L (LUZ INTERMITENTE)
- ◆ PA-S (LUZ Y SONIDO INTERMITENTE)
- ◆ Varias TENSIONES Vcca y COLORES de óptica.
- ◆ Posible montaje en columna para disponer diferentes señales de INDICACIONES o ALARMA. VISA
- ◆ PARASOL incorporada. ENCAJE VERTICAL mediante pistas de acoplamiento.
- ◆ ABS INTEMPERIE color GRIS RAL 7035.
- ◆ Fijación en pared, orientable en 80° HORIZONTALES.

IDE

Presenta Argenta Plus ENL - 2026 Edition



www.ide.es

Una evolución técnica diseñada para garantizar mayor precisión, seguridad y durabilidad en aplicaciones profesionales de alto rendimiento.

Incorpora una estructura soldada más rígida y estable que mejora la cuadratura del armario, permitiendo enlazar varios conjuntos sin pérdida de alineación.

Asimismo, incluye un sistema de cierre y junta de estanqueidad optimizados que incrementa la hermeticidad de la envolvente, garantizando el grado de protección IP y una mayor durabilidad del conjunto, incluso en entornos industriales complejos.

El nuevo diseño también facilita el proceso de montaje y manipulación en obra.

Elementos como los paneles laterales manejables por una sola persona, el zócalo de fijación por clipado sin herramientas y una maneta de cierre más precisa, permiten reducir tiempos de instalación y mejorar la seguridad durante el montaje.



RHOSS

Presenta sus nuevas gamas FullFLOW ECO/ ECOA1 DX



www.rhoss.com

Eficiencia que evoluciona, sostenibilidad que lidera y Tecnología que simplifica.

Rhoss amplía su oferta con una nueva gama eficiente y ecológica de enfriadoras de agua no reversibles y bombas de calor, equipadas con compresores de tornillo continuos y refrigerantes de bajo PCA (R1234ze y R515B).

FullFLOW ECO/ ECOA1 DX es una solución diseñada para garantizar la máxima eficiencia, estabilidad operativa y sostenibilidad, satisfaciendo las necesidades de los sistemas más avanzados.

El uso de refrigerantes de bajo PCA representa una decisión responsable de cara al futuro.

Esta nueva gama se integra perfectamente en la oferta de Rhoss, proporcionando una mayor flexibilidad de diseño y un rendimiento fiable en cualquier aplicación.

Las nuevas gamas, disponibles en la versión T de Alta Eficiencia, abarcan capacidades de aproximadamente 230 a 1530 kW en las siguientes configuraciones:

- Unidades solo frío: 20 modelos de hasta 1530 kW
 - Unidades reversibles en el lado hidráulico: 20 modelos de hasta 1530 kW
 - Unidades solo calor: 17 modelos de hasta 1200 kW
- Las unidades solo calor están equipadas con un compresor optimizado para producir agua a alta temperatura de hasta 72 °C, con un accesorio específico.

FUTUROS CLAVE

- Diseño optimizado con refrigerante ecológico R1234ze (PCA=1,37) o R515B (clase A1).
- Compresor de tornillo continuo con control lineal de capacidad: circuito simple y compresor simple hasta 400 kW, circuito doble y compresor doble para los demás modelos.
- Evaporador tubular de expansión seca.
- Numerosas opciones disponibles, incluyendo accesorios de insonorización, producción de agua a baja temperatura, configuración para aplicaciones geotérmicas, recuperación total de calor y teclado táctil de 7".

Una solución diseñada para quienes buscan alto rendimiento, sostenibilidad y fiabilidad a largo plazo.

Rhoss continúa evolucionando para ofrecer la más amplia gama de diseños.



LOVATO ELECTRIC

Amplía su gama de seccionadores de la serie GL con nuevos tamaños de 1000A a 2000A AC21A.



www.lovatoelectric.es

Diseñados para garantizar la máxima seguridad, facilidad de instalación y alto rendimiento, los seccionadores de la serie GL son una opción fiable, versátil y segura para aplicaciones industriales y de planta.

Los nuevos tamaños eléctricos están disponibles tanto en versiones tripolares como de cuatro polos e incluyen versiones IEC con calificaciones de 1000A, 1250A, 1600A y 2000A, y versiones certificadas cULus según el estándar UL98 con especificaciones de 800A, 1200A y 1600A para el mercado norteamericano.

Toda la gama se caracteriza por una alta capacidad de frenado, alcanzando corrientes nominales AC23 de hasta 2000A a 415V y 1600A a 690V.

Una de las fortalezas de la serie GL es su diseño compacto, que permite una instalación fácil incluso en espacios reducidos.

Gracias a la modularidad de sus componentes, los instaladores pueden configurar rápidamente la solución más adecuada para el cuadro eléctrico:

- Posibilidad de añadir un cuarto polo en versiones de tres polos (como alternativa a la versión preensamblada de cuatro polos, disponible para tamaños de 1000A a 2000A)
- Manillas de acoplamiento directo o de puerta, candados, fáciles de instalar y quitar gracias al montaje con encanto, y disponibles con las más altas clasificaciones de protección IP66, IP69K y NEMA 4X.

- Terminales tierra/tierra y neutro que pueden posicionarse libremente

- Contactos auxiliares, abrazaderas de terminal, barreras de fase, barras de puente y otros accesorios que pueden integrarse fácilmente.

La desconexión se realiza mediante contactos rotatorios de doble rotura para cada polo; esto garantiza un funcionamiento rápido y una alta capacidad de ruptura.

Además, la ventana frontal transparente de cada poste de energía permite ver el estado abierto o cerrado del interruptor, incluso desde la distancia. Con nuevos tamaños hasta 2000A, la serie GL se amplía para ofrecer un valor aún mayor a diseñadores, fabricantes de maquinaria e instaladores: dispositivos compactos, seguros, certificados y fáciles de configurar, listos para mejorar la eficiencia y fiabilidad de cualquier cuadro eléctrico.

Una solución diseñada para quienes buscan calidad Made in Italy y un rendimiento sin concesiones.



FUJITSU - EUROFRED

Eleva el confort premium con el Split KJ: eficiencia A+++, autolimpieza y carga de refrigerante adicional



www.eurofred.com

Con clasificación energética A+++ tanto en frío como en calor, la Serie KJ se posiciona como una solución idónea para viviendas y comercios eficientes que buscan optimizar el consumo energético manteniendo un alto nivel de confort. Todo ello en un formato compacto y versátil, pensado para facilitar la instalación y la integración arquitectónica.

En un contexto marcado por la eficiencia y la descarbonización del parque edificatorio, el Split KJ destaca por su excelente rendimiento estacional, con valores de hasta SEER 9,60 y SCOP 5,10.

Ha sido diseñada para integrarse con naturalidad en cualquier tipo de espacio residencial. Disponible con carcasa en blanco o negro, su estética minimalista premium se combina con unas dimensiones especialmente compactas (270 x 798 x 240 mm), lo que permite su instalación en ubicaciones complejas, como encima de puertas o en estancias con limitaciones de espacio.

El modelo integra una pantalla de mando LED de gran tamaño y brillo ajustable, así como con un nuevo mando a distancia de diseño delgado e interfaz simplificada, que mejora la experiencia de uso y facilita el control diario del equipo.

Incorpora un sensor de presencia que detecta la ocupación de la estancia y ajusta automáticamente la potencia cuando no hay personas, reduciendo el consumo sin comprometer el bienestar. Al volver a detectar movimiento, el sistema recupera de forma automática su modo de funcionamiento previo.

La doble oscilación horizontal y vertical asegura una distribución homogénea del aire en toda la estancia, mientras que su funcionamiento silencioso -con niveles de presión sonora desde solo 19 dB(A) en modo silencioso- lo convierte en una solución especialmente adecuada para dormitorios y zonas de descanso.

Uno de los elementos más diferenciales de la Serie KJ es la función de autolimpieza Heat Clean. Este sistema eleva la temperatura del intercambiador de calor por encima de los 55 °C, eliminando eficazmente moho y suciedad adherida. El resultado es una impulsión de aire más limpia, una mejora de la calidad ambiental interior y la conservación del rendimiento del equipo a lo largo del tiempo, reduciendo además las necesidades de mantenimiento.

Control WiFi de serie en toda la gama. A través de la app AIRSTAGE, el usuario puede gestionar el equipo desde cualquier lugar, ajustar parámetros, programar horarios y optimizar el consumo energético de forma intuitiva desde el smartphone o la tablet. La robustez y fiabilidad completan la propuesta de valor de la Serie KJ



NETATMO

Presenta el Termostato y la válvula para radiador inteligente ORIGINAL: calor y ahorro eficientes



www.netatmo.com/es-es

En diseño: líneas limpias y una pantalla táctil que muestra solo la información esencial. El Termostato Original se integra perfectamente en cualquier interior. Diseñado en Francia y fabricado en Europa con un 65 % de plásticos reciclados, representa un enfoque responsable y elegante.

El Termostato Original facilita la programación y el ajuste de la calefacción, ya sea directamente o a través de la aplicación Home + Control. También proporciona un seguimiento detallado de la actividad de calefacción. Según un estudio realizado entre los usuarios de Netatmo1, la programación inteligente puede ayudar a reducir sus facturas hasta en 250 € al año.

La instalación es sencilla y rápida. Se puede instalar en menos de 30 minutos gracias a los kits completos y a una guía detallada. Hay dos opciones disponibles para adaptarse a todas las configuraciones: instalación con cable o inalámbrica. Una vez instalado, se integra discretamente en el hogar y garantiza un rendimiento fiable y duradero. Incluye todas las funciones necesarias para simplificar la gestión de la calefacción y mejorar el confort:

- > Función de anticipación para alcanzar la temperatura ideal en el momento adecuado

- > Bloqueo de pantalla

- > Eco-Assist (geolocalización) para evitar calentar durante ausencias imprevistas

- > Notificaciones y alertas, incluso cuando se produce un fallo en el sistema

- > Escenarios domésticos personalizables, como Llegada/Salida.

Para completar la gama, Netatmo presenta la Válvula para Radiador Inteligente Original. Compatible con la mayoría de los radiadores de agua caliente, su diseño minimalista en blanco y su discreta pantalla se adaptan a cualquier estilo de radiador. Fácil de usar, permite ajustar la temperatura de cada habitación.

Su pantalla LED muestra solo lo esencial y luego se apaga automáticamente para reducir el consumo de energía. Fabricada para durar, combina eficiencia y simplicidad, con una interfaz flexible que permite ajustar la orientación de la pantalla en función de la instalación.

El núcleo de esta nueva gama energética es el Thermo Hub (pasarela). Se conecta a una toma de corriente y sincroniza todos los dispositivos de calefacción Netatmo ORIGINAL para un control centralizado y eficiente con un único hub para toda la casa.



PANASONIC

Presenta el kit de conexión de unidades de tratamiento de aire para mejorar la flexibilidad y eficiencia de los proyectos de climatización



www.aircon.panasonic.eu/ES_es/

Disponible para toda la gama R32 VRF - ECOi de Panasonic, incluida la nueva serie R32 ECOi EX MZ1. Es compatible con una amplia gama de aplicaciones, desde instalaciones comerciales compactas hasta otros proyectos de mayor envergadura.

El kit ofrece un control flexible para proyectos VRF de 2 tuberías y unidades de tratamiento de aire, e incorpora varios tamaños de válvula de expansión seleccionables para adaptarse a los distintos requisitos de potencia para cada proyecto. El control del kit de UTA gestiona rangos de capacidad en línea con las unidades interiores VRF compatibles, cubriendo potencias nominales de refrigeración de 12 - 134 kW y de calefacción de 12,5 - 150 kW.

Una de sus principales características es el controlador integrado, que gestiona las funciones operativas diarias y los niveles de servicio sin necesidad de componentes externos adicionales. La integración en los sistemas de gestión de edificios (BMS) se simplifica gracias a la comunicación Modbus, eliminando la necesidad de módulos de interfaz adicionales y permitiendo una puesta en marcha más rápida y rentable.

Con una carcasa compacta que ahorra espacio y un control preciso mediante un transductor de presión, el kit de conexión para UTA garantiza un rendimiento óptimo y una alta fiabilidad.

El rango de caudal de aire se ha ampliado con este nuevo modelo para cubrir requisitos de ventilación más exigentes, lo que permite su uso en un mayor número de aplicaciones, ya que ahora alcanza un caudal máximo de 40.000 m³/h cuando se combina con unidades exteriores multi de 44-48 HP. Esto lo convierte en la solución ideal para proyectos que requieren grandes volúmenes de aire sin comprometer el espacio ocupado ni la compatibilidad del sistema. Además, el nuevo kit ahora puede controlar una temperatura de aire de impulsión estable. Entre las funciones adicionales se incluyen el control de 0-10 V y el ajuste preciso de la capacidad en incrementos del 5%, lo que ofrece una mayor precisión en la gestión de la temperatura y el flujo de aire. La duradera carcasa admite instalaciones tanto en interiores como en exteriores.

Gracias a la combinación de funciones de control avanzadas, integración eficiente y rendimiento escalable, el kit de conexión MAH4M de nueva generación para UTA de Panasonic es una solución inteligente y fiable para las actuales necesidades de climatización.



GENEBRE

Lanza al mercado dos nuevos modelos de grifería extraíble para cocina



www.genebre.es



Especialmente pensado para espacios profesionales en los que la salud es un factor clave como cocinas profesionales, hostelería, laboratorios, zonas de manipulación de alimentos y entornos sanitarios y geriátricos. También está diseñado pensando en personas con movilidad reducida, facilitando su manejo y adaptándose a sus distintas necesidades. Su diseño ergonómico, con apertura de codo, ayuda a evitar contagios al no tener que accionar el grifo con las manos. Principales ventajas;

Prevención de contagios: el nuevo grifo, que cumple la normativa de accesibilidad ADA, cuenta con una maneta ergonómica para una máxima higiene y facilidad de uso. Permite accionar el grifo con el codo, antebrazo o dorso de la mano, no solo con los dedos, ayudando a la reducción transmisión de gérmenes con un menor esfuerzo para abrir y cerrar o regular el caudal de agua.

Funcionalidad adaptable: su mango de ducha extraíble facilita la limpieza, hace más cómodo el llenado dentro y fuera del fregadero y aporta fluidez a la movilidad gracias a su extensión suave y retorno estable.

Control eficiente: la nueva referencia de Genebre para Colectividades cuenta con una doble función: Ducha (para aclarar superficies amplias, limpiar alimentos o eliminar restos adheridos) y Aireador (con un flujo más suave y controlado que mejora la eficiencia y evita salpicaduras).

Mantenimiento mínimo: su aireador plástico antical M24x1 con casquillo de latón cromado previene las incrustaciones de cal.

Fácil funcionamiento: este nuevo grifo es suave y silencioso, ya que su cartucho cerámico Ø40 de alta calidad reduce los ruidos internos y las posibles turbulencias.

Higiene y seguridad: los materiales de alta calidad cumplen con todas las certificaciones para entornos médicos y de restauración.

Características técnicas; Cuerpo realizado en latón según UNE-EN 1982 y maneta realizada en Zamak 3. Acabado Cromado según EN 248. Cartucho cerámico silencioso Ø40 con salida dirigida. Aireador plástico anti-cal M24x1 con casquillo de latón cromado. Suministrado con latiguillos de 35 cm 10 x1 H3/8", latiguillo 10x1 x 15x1 a 15 cm, flexo de ducha, mango de ducha de 2 posiciones y conjunto de sujeción mediante herradura inoxidable.

Temperatura máxima: 85 °C. Temp. máx. recomendada: 65 °C. Presión máxima: 10 bar. Presión mínima: 0,5 bar. Presión recomendada: 1 - 3 bar. Cumple las normativas europeas según EN 1982, EN 248, EN 246, EN 200, EN 817 y UNE-EN 13618.

ARISTON

Lanza la nueva NUOS PLUS S2 WIFI FS: la máxima eficiencia y conectividad en producción de ACS



www.ariston.com/es-es

Un equipo compacto de instalación en suelo que garantiza agua caliente sanitaria con el mínimo consumo energético y una elevada sostenibilidad ambiental. Fabricada en Italia, ha sido diseñada para ofrecer un rendimiento estable incluso en escenarios exigentes, operando como bomba de calor con temperaturas del aire entre -10 °C y 42 °C, asegurando así un suministro constante durante todo el año.

El uso del refrigerante natural R290, con un impacto ambiental muy reducido, permite alcanzar niveles de eficiencia líderes del mercado. Con un SCOP de hasta 4,24 a 14 °C, contribuye a reducir de forma notable el consumo eléctrico y las emisiones de CO₂ en comparación con los sistemas tradicionales de calentamiento de agua.

Ofrece una gran flexibilidad de instalación, gracias a la entrada y salida de aire situadas en la parte trasera de la "cabeza" del equipo, lo que permite configurar la salida de aire de manera horizontal, vertical o lateral con codos, incluso en instalaciones con altura reducida (<2 m). Su diseño compacto facilita la colocación en viviendas unifamiliares y pequeñas instalaciones colectivas, sin comprometer el rendimiento ni la eficiencia.

La conectividad es uno de los pilares de esta nueva gama. La unidad incorpora Wi-Fi de serie y se integra con la app Ariston NET, que permite al usuario supervisar consumos en tiempo real, controlar el equipo desde cualquier lugar, recibir notificaciones y asistencia remota y optimizar la gestión energética, incluida la integración con sistemas fotovoltaicos. La compatibilidad con BusBridgeNet facilita su conexión con sistemas avanzados de control del hogar inteligente.

Además, el nuevo display táctil HMI simplifica el manejo del producto e integra funciones como GREEN, I-MEMORY, COMFORT, BOOST, FAST, programación semanal, modo vacaciones o ciclo automático antilegionela. Todo ello se combina con un funcionamiento muy silencioso, con solo 48 dB(A), que permite instalarlo en interiores sin molestias.

El calderín está fabricado en acero vitrificado al titanio y cuenta con una excelente protección anticorrosión, gracias al doble ánodo: un ánodo activo PROTECH, que no requiere mantenimiento, y uno de magnesio adicional. Disponible en 200 y 250 litros, la NUOS PLUS S2 WIFI FS se adapta tanto a viviendas unifamiliares como a pequeñas instalaciones colectivas que buscan una solución eficiente, robusta y preparada para el futuro.



SOLER & PALAU

Lanza JETLINE RADON: la nueva solución para mitigar la entrada de gas radón en espacios habitables



www.solerpalau.com/es-es

El gas radón es un contaminante natural que puede filtrarse desde el subsuelo y acumularse en espacios interiores, generando un riesgo para la salud cuando se alcanzan concentraciones elevadas y prolongadas en el tiempo. Su presencia afecta a viviendas, oficinas, centros educativos, espacios bajo rasante, garajes y todo tipo de entornos habitables; por ello, su control se ha convertido en una prioridad para diseñadores, ingenierías y responsables de proyectos.

Bajo este contexto, Soler & Palau presenta JETLINE RADON, una solución de ventilación mecánica diseñada para prevenir la entrada de gas radón en espacios habitables, tanto en obra nueva como en rehabilitación o de cualquier tipología: residencial, terciaria o industrial. Combinando ingeniería, normativa y propósito: proteger la salud de las personas mediante sistemas de ventilación seguros, eficientes y sostenibles.

El radón es un gas noble radioactivo natural que puede filtrarse desde el subsuelo y acumularse en espacios interiores, representando un riesgo demostrado para la salud en condiciones de concentración prolongada. La Organización Mundial de la Salud lo identifica como la segunda causa de cáncer de pulmón en Europa.

Con normas como el CTE DB-HS6 o la reciente instrucción IS-47, su medición y posterior acción deja de ser una recomendación para convertirse en una obligación legal y profesional. En este nuevo escenario, Soler & Palau aporta una respuesta técnica fiable a través de JETLINE RADON, diseñada para prevenir su entrada en espacios habitables.

El nuevo JETLINE RADON es un ventilador centrífugo in-line desarrollado tanto para sistemas basados en la despresurización del terreno como soluciones de ventilación por depresión y/o sobrepresión.

Su envoltorio de acero galvanizado, una protección IP55 y un nivel de fugas inferior al 0,25% garantizan su uso en exteriores y entornos expuestos.

Su diseño compacto y hermético permite instalación en intemperie, de forma sencilla y discreta, asegurando un funcionamiento continuo, silencioso y de alta eficiencia gracias al estudio aerodinámico realizado. Este equipo puede integrarse en diferentes sistemas de ventilación, en función del tipo de edificio o aplicación:

Despresurización del terreno mediante SUMP activo: succiona el gas desde el terreno evitando filtración hacia el edificio.

Ventilación de espacios de contención: creación de un barrido de aire mediante extracción y/o impulsión forzada en espacios no habitables como son los garajes pequeños, sótanos o cámaras de aire.

Sobrepresión zonal o ventilación positiva: crea presión positiva frente a zonas contaminadas. Descubre cómo JETLINE RADON permite mitigar el gas radón y protege tus proyectos.

ACV-YGNIS

Presenta el nuevo HEAT MASTER TC EVO: máxima eficiencia y fiabilidad en un formato compacto



www.acv-ygnis.com/



Combina un alto rendimiento con una instalación rápida y un uso optimizado del espacio, sin comprometer la potencia ni la durabilidad.

Su diseño compacto integra la exclusiva tecnología Tank in Tank, que optimiza el intercambio térmico y garantiza un suministro constante de ACS. Este sistema permite una condensación total y continua, alcanzando un rendimiento energético máximo incluso en condiciones de alta demanda.

Incorpora el controlador ACVMax con pantalla gráfica LCD, que facilita la configuración, el control y el seguimiento de los parámetros de funcionamiento. Además, su función modulante ajusta la producción a la demanda real, lo que se traduce en un mayor ahorro energético y una operación más estable.

La seguridad sanitaria está asegurada gracias al sistema antilegionela, que mantiene el agua a una temperatura superior a 60 °C. Todo ello, junto con una instalación rápida y sencilla -sin necesidad de desacoplamiento hidráulico ni bomba de recirculación-, una solución práctica, fiable y lista para responder a las exigencias de cualquier proyecto colectivo.

THERMOR

Amplía la gama Onix Connect con el nuevo modelo Onix Connect White



www.thermor.es

Disponible en capacidades de 50 y 80 litros. Este lanzamiento refuerza la apuesta de la marca por ofrecer soluciones que combinan eficiencia, diseño y tecnología, adaptándose a las necesidades estéticas y funcionales de los hogares actuales. Con su acabado blanco elegante y extraplano, el nuevo Onix Connect White se integra con armonía en cualquier espacio, tanto en cocinas como en baños, aportando un toque moderno y discreto.

El nuevo modelo mantiene todas las prestaciones avanzadas de la gama Onix Connect: conectividad WiFi integrada, pantalla táctil intuitiva y el sistema inteligente Eco+, que aprende de los hábitos de uso para optimizar el consumo energético sin renunciar al confort. En su interior, el Onix Connect White incorpora una doble resistencia cerámica antical y una doble cuba vitrificada, garantizando una mayor durabilidad, protección frente a la cal y un rendimiento constante a lo largo del tiempo.

URSA

Lanza un formato de 450 mm de su URSA TERRA FIT 34 para sistemas de placa de yeso con modulación de 900 mm



www.ursa.es

Este nuevo formato está específicamente diseñado para adaptarse de forma precisa a los sistemas de tabiquería con placas de yeso laminado de modulación 900 mm y montantes a 450 mm.

La nueva solución responde a una demanda creciente del mercado a la que URSA ha querido dar respuesta, tras detectar la necesidad de un material que se ajustase al montaje de este tipo de placas, utilizadas especialmente en aplicaciones de gran resistencia mecánica e impactos y con altas exigencias de resistencia al fuego.

Los fabricantes de placa de yeso ofrecen sistemas de modulación de 900 mm con resistencias al fuego de hasta EI 180 y que permiten alcanzar grandes alturas, de hasta 7 metros, con una reducción significativa del número de placas necesarias. Esta configuración se traduce en una reducción del número de montantes, se requieren menos placas y, por tanto, se acelera el tiempo de instalación reduciendo los costes de mano de obra y materiales.

Una solución técnica pensada para el instalador; "Con el nuevo URSA TERRA FIT 34 de 450 mm, ofrecemos una respuesta eficaz a esta tipología constructiva", explica Marina Alonso, Marketing Manager de URSA.

"El producto encaja perfectamente entre montantes de 450 mm, eliminando la necesidad de cortes en obra y mejorando notablemente la productividad", asegura.

La compañía ha realizado pruebas de instalación en condiciones de obra reales que han demostrado que el uso del formato de 450 mm permite reducir los tiempos de instalación en torno a un 60%, además de simplificar de forma significativa el trabajo del instalador. El resultado es una ejecución más rápida, cómoda y segura, con un acabado preciso y de altas prestaciones.

URSA TERRA FIT 34 mantiene todas las ventajas que caracterizan a la gama FIT 34: excelente comportamiento térmico y acústico, facilidad de manipulación y un ajuste óptimo en la estructura del sistema constructivo. Su nuevo formato amplía las posibilidades de aplicación del producto en soluciones técnicas cada vez más demandadas por el mercado. El nuevo URSA TERRA FIT 34 de 450 mm ya está incluido en la tarifa de precios de 2026, recientemente publicada, y disponible para su comercialización con un espesor de 48 mm. Este lanzamiento consolida la apuesta de URSA por desarrollar soluciones que aporten valor real a proyectistas, instaladores y usuarios finales.



CARRIER

Presenta AquaForce® 30XF, una versión mejorada con la revolucionaria tecnología FreeBoost™



www.carrier.com

La enfriadora actualizada está diseñada específicamente para centros de datos ecológicos de alto rendimiento con el fin de ofrecer una eficiencia energética excepcional, un entorno de funcionamiento silencioso y una recuperación de capacidad ultrarrápida en condiciones de altas temperaturas ambientales. Ya optimizada para el free cooling, la AquaForce® 30XF actualizada ahora cuenta con la tecnología FreeBoost, que mejora también el rendimiento de la refrigeración mecánica y reduce el máximo consumo eléctrico en condiciones de altas temperaturas exteriores con mapa operativo inigualable de hasta 55°C exteriores. Esto se traduce en una eficiencia estacional excepcional, de hasta un 25 % en condiciones de centro de datos, lo que permite alcanzar los mejores niveles de eficiencia energética (PUE) de su clase, por debajo de 1,2.

«La combinación de mayor eficiencia energética y menor consumo eléctrico del 30XF reduce el coste total de propiedad (TCO)», afirma Aritz Calvo, director de producto de enfriadoras de tornillo y bombas de calor de Carrier Climate Solutions Europe. «Si a esto le sumamos la menor altura de la unidad, que simplifica la instalación en infraestructuras existentes, nuestros clientes pueden optimizar tanto sus gastos de capital como sus gastos operativos».

Jérémie Chang, director de marketing vertical de centros de datos de Carrier Climate Solutions Europe, añade: «Dado que el nuevo diseño actualizado del 30XF reduce el consumo de energía, los clientes ahora tienen la opción de reducir el tamaño de su generador o aumentar la capacidad energética de TI, lo que permite el funcionamiento de más servidores».

La continuidad operativa se garantiza gracias a una recuperación de capacidad ultrarrápida (60-120 segundos) incluso en condiciones extremas, mientras que el rendimiento optimizado hasta 55 °C mantiene la estabilidad durante los periodos de calor extremo. Carrier también ha trabajado para crear un entorno más silencioso y confortable mediante la mejora del rendimiento acústico, que ofrece un funcionamiento 30XF de hasta 94 dB(A). Además, el uso de la tecnología de compresores propia de Carrier agiliza el mantenimiento al eliminar la dependencia de componentes de terceros. El rendimiento y la gestión de la energía se maximizan a través de QuantumLeap, la avanzada solución de control y optimización a nivel de sistema de Carrier, impulsada por Nlyte Data Centre Infrastructure Management (DCIM) y el sistema de automatización de edificios (BAS) de Automated Logic (ALC).



GEBERIT

Nuevo inodoro suspendido Geberit Selnova Premium Rimfree



www.geberit.com

Geberit, especialista en porcelana sanitaria y tecnología para el baño, lanza un nuevo modelo de inodoro suspendido Rimfree, sin rebordes en el interior, que complementa la oferta de WC higiénicos y fáciles de limpiar de La Solución Completa Geberit para el inodoro.

Gracias a sus líneas clásicas y atemporales, la serie Geberit Selnova encaja en cualquier cuarto de baño. Este año, incorpora múltiples novedades: muebles de baño totalmente rediseñados, un nuevo inodoro con tecnología TurboFlush y un nuevo inodoro suspendido con diseño Rimfree, sin rebordes en el interior, que complementa los modelos Rimfree ya existentes en la serie.

El nuevo inodoro suspendido Geberit Selnova Premium tiene 53 cm de proyección hacia adelante y es de forma cerrada, de manera que las fijaciones del inodoro en la pared quedan ocultas a la vista. Con su sistema de fijación EFF3 la instalación del inodoro resulta muy fácil y rápida.

El diseño Rimfree del interior de la taza permite una descarga efectiva y, al no tener rebordes ni rincones donde se puedan acumular residuos y suciedad, el inodoro resulta muy higiénico y fácil de limpiar. El sistema de bisagras QuickRelease para la rápida extracción del asiento y la tapa también contribuye a agilizar las tareas de limpieza.

El nuevo inodoro Rimfree permite ajustar la descarga de la cisterna empotrada a tan solo 4 l de agua para la descarga completa y a 2 l para la media descarga, de manera que contribuye al ahorro de agua en el baño.

Está disponible como conjunto de inodoro con tapa y asiento y resulta ideal tanto para baños de nueva construcción como para reformas. Con esta incorporación a la serie de baño Selnova, Geberit sigue apostando porque los proyectos con el presupuesto más ajustado no tengan que renunciar a la calidad y las funcionalidades más innovadoras.



SCHNEIDER ELECTRIC

Lanza Schneider StarCharge Fast 720: una nueva era para la recarga de vehículos eléctricos de alta potencia y eficiencia



www.se.com/es/es/

Con una potencia de hasta 720 kW, suministra energía de forma dinámica para cargar hasta 12 vehículos al mismo tiempo. Gracias a la avanzada gestión de carga de Schneider Electric, el sistema asigna la capacidad de recarga en función de la demanda en tiempo real de cada vehículo -ya sean camiones eléctricos, autobuses eléctricos o turismos-, mejorando la eficiencia y ayudando a los conductores a obtener el nivel de carga adecuado para continuar sus trayectos con rapidez.

Con una eficiencia del 97 %, superior a los estándares del sector, ofrece una productividad muy elevada, al tiempo que los usuarios se benefician de un diseño compacto que optimiza el espacio. Con una corriente nominal de 380 A, ampliable hasta 600 A, proporciona una alta capacidad de salida para cubrir las necesidades de los picos de demanda de la infraestructura.

Incorpora además una arquitectura totalmente descentralizada. Todos los componentes -incluidos la conversión de potencia y el control- se alojan en un único armario integrado. Este diseño reduce las conexiones a la red, simplifica la instalación y el mantenimiento, permite el equilibrio dinámico de carga entre dispensadores y facilita la escalabilidad a medida que evolucionan las necesidades. Al concentrar los elementos generadores de ruido en el armario de potencia, también ofrece una experiencia más silenciosa para los conductores de vehículos eléctricos.

Este enfoque descentralizado permite a los propietarios de las instalaciones ubicar hasta seis dispensadores con dos salidas cada uno en cualquier punto dentro de un radio de 80 metros del armario de potencia, posibilitando la recarga simultánea de hasta 12 vehículos. El resultado es una huella compacta y una flexibilidad sin igual en el diseño de la infraestructura de recarga, con configuraciones en estrella adaptables a cualquier emplazamiento.

Robusto y orientado a la facilidad de uso, Schneider StarCharge Fast 720 prioriza la simplicidad tanto para operadores como para conductores.

El soporte integral a lo largo de todo el ciclo de vida simplifica el mantenimiento y maximiza la disponibilidad de la instalación. Desde la puesta en marcha hasta un plan de mantenimiento a medida -que incluye línea de atención 24/7, suministro rápido de repuestos y servicios de intervención de emergencia-, los operadores cuentan con total tranquilidad y evitan tiempos de inactividad. La monitorización remota a través del EcoStruxure™ Energy Asset Portal de Schneider Electric contribuye además a garantizar la máxima disponibilidad y a reducir los costes de mantenimiento.



DAITSU - EUFRED

Presenta el Multisplit Free Max ACS de Daitsu: la primera solución que integra climatización por expansión directa, ACS e inteligencia adaptativa IAHorro



Con esta innovación, Daitsu marca un hito en aerotermia residencial. Su formato multisplit permite combinar una unidad exterior con hasta cuatro unidades interiores Daitsu adaptándose a múltiples configuraciones arquitectónicas y a viviendas de distintas tipologías.

La eficiencia y la versatilidad son los principales beneficios de la gama Free Max, diseñada para ofrecer confort en espacios reducidos, facilitando la sustitución de sistemas individuales y disminuyendo el número de unidades exteriores.

El nuevo Multisplit introduce por primera vez en la gama Daitsu el algoritmo IAHorro, una inteligencia adaptativa diseñada para analizar y aprender del uso cotidiano de ACS en el hogar. A partir de estos patrones, el sistema optimiza los ciclos de producción y almacenamiento, ajustando la operación para evitar consumos innecesarios y manteniendo el máximo confort. Gracias a este aprendizaje continuo, IAHorro logra una mayor eficiencia del equipo. Aerotermia con recuperación de calor: eficiencia a un nivel superior

Uno de los elementos diferenciales del sistema es su capacidad para recuperar el calor generado durante el proceso de refrigeración y emplearlo para la producción de ACS. En verano, cuando la demanda de frío es elevada, el equipo es capaz de generar agua caliente prácticamente sin coste energético adicional. Este planteamiento incrementa de forma notable el rendimiento global del sistema, reduciendo consumos y mejorando la eficiencia estacional en viviendas con alta demanda de ACS.

El acumulador incluido, de 190 litros, presenta un diseño compacto (500x561mm), integra apoyo eléctrico y permite alcanzar temperaturas de ACS de hasta 55 °C, con un COP_{dhw} de hasta 3,62 y clasificación energética A++ según la norma EN16147. El sistema permite longitudes de tubería de hasta 80 metros y amplios márgenes de desnivel, facilitando su integración tanto en viviendas unifamiliares como en edificios plurifamiliares con recorridos más complejos. El uso de refrigerante R32, presente en todas las unidades exteriores e interiores, asegura un menor impacto ambiental y un mejor rendimiento térmico.

Todas las unidades interiores compatibles incorporan conectividad WiFi de serie, permitiendo la gestión del sistema a través de la aplicación Daitsu Connect. Y es compatible con Google Home, Amazon Alexa, Modbus y Smart Grid Ready.



PRYSMIAN

Lanza AFUMEX® BESSflex (AS), diseñado para dar respuesta a las necesidades específicas de los Sistemas de Almacenamiento de Energía con Baterías (BESS)



Una solución de última generación que cumple con las demandas más exigentes de los Sistemas de Almacenamiento de Energía con Baterías (BESS). ha sido diseñado para dar respuesta a las necesidades específicas de los sistemas BESS, que están transformando la gestión energética y desempeñando un papel clave en la estabilidad y flexibilidad de las redes eléctricas. Su integración con fuentes renovables como la solar y eólica resulta esencial para avanzar a un sistema energético más sostenible y eficiente.

Flexibilidad mejorada; Su diseño, dotado de cuerda conductora de cobre tuonado, proporciona una flexibilidad muy superior a la de los cables convencionales, facilitando notablemente la instalación y adaptándose a las necesidades actuales de los sistemas eléctricos.

Mejor Reacción al Fuego; En materia de seguridad, ofrece una reacción al fuego mejorada respecto a los cables de alta seguridad (AS) convencionales. Su clasificación B2ca-s1b,d1,a1 garantiza un alto nivel de protección en la interconexión entre baterías y equipos de conversión, contribuyendo así a la seguridad de las instalaciones.

Mayor tensión asignada; En los sistemas BESS, se pueden generar variaciones de tensión y ondas reflejadas que ponen en riesgo el aislamiento del cable. Frente a la tensión estándar de 0,6/1 kV, soporta hasta 1,8/3 kV, proporcionando mayor protección ante picos de tensión por ondas reflejadas y reforzando la seguridad de la instalación.

Alta Resistencia a los rayos UVA; Destaca también por su resistencia a la radiación UVA y su durabilidad en condiciones ambientales adversas, asegurando un funcionamiento estable en instalaciones exteriores.

Más sostenible; Está fabricado con energía eléctrica 100 % renovable y conductor con contenido en cobre reciclado, contribuyendo así a la reducción de emisiones de CO₂ y reafirmando el compromiso de Prysmian con la sostenibilidad.

El nuevo cable es resultado de la apuesta de Prysmian por la innovación y la sostenibilidad, responde a los desafíos medioambientales actuales con su metodología "design for sustainability (D4S)", un enfoque propio orientado a reducir el impacto ambiental a lo largo de todo el ciclo de vida del cable, garantizando un excelente rendimiento técnico y un impacto positivo en la reducción de la huella ambiental.



HITACHI COOLING & HEATING

Presenta airHome Ducted y airHome Ducted Slim



www.hitachiircon.com/

Diseñados pensando en espacios reducidos y en la flexibilidad de instalación, los nuevos modelos ofrecen un confort discreto, control inteligente e integración perfecta en una amplia variedad de proyectos residenciales, tanto de renovación como de obra nueva.

Con capacidades de 1,8 kW a 7 kW, tanto en configuraciones individuales como multiunidades. Han sido diseñadas para integrarse discretamente en la estructura del edificio, las unidades proporcionan altos niveles de confort sin comprometer la estética interior. Su tamaño compacto permite la instalación en áticos, espacios técnicos o falsos techos, lo que las hace ideales para pasillos, zonas estrechas y apartamentos donde las unidades murales no son apropiadas.

El nuevo modelo airHome Ducted Slim ofrece una altura excepcionalmente reducida de solo 19 cm, lo que le permite adaptarse a falsos techos estrechos, muy habituales en proyectos de renovación. Disponible en tamaños 18, 25 y 35, proporciona confort en toda la vivienda manteniendo un impacto visual mínimo: solo se ven discretos difusores o rejillas en el espacio habitable. Alcanza un rendimiento de hasta A++ en refrigeración y A+ en calefacción. Su funcionamiento silencioso – desde 28 dB(A)2 – mejora aún más el confort en el hogar. Ambox están equipados con Mold Guard, diseñado para inhibir la formación de moho dentro de la unidad y ayudar a mantener un entorno interno más limpio.

airHome Ducted Slim mejora aún más la calidad del aire gracias a FrostWash, una tecnología de auto-limpieza del intercambiador que ayuda a prevenir y eliminar los contaminantes acumulados, y a AqtiVlon – disponible como opción a través del mando a distancia –, un ionizador que captura y neutraliza las partículas en suspensión.

Ambos sistemas canalizados ofrecen un alto grado de flexibilidad de instalación. Su formato discreto permite una integración invisible en espacios técnicos, mientras que la alta presión estática – hasta 150 Pa – facilita configuraciones de distribución multizona. Esto los convierte en una solución ideal para viviendas y apartamentos que requieren un flujo de aire adaptable.

Para simplificar la instalación y el mantenimiento, incorporan varias funciones prácticas. Una bomba de condensados integrada garantiza un funcionamiento eficiente y un rendimiento óptimo del sistema, mientras que los componentes de fácil acceso – incluida la bomba de desagüe – permiten agilizar las tareas de mantenimiento. Estos detalles centrados en el usuario ayudan a reducir el tiempo de instalación y a garantizar una fiabilidad duradera.



ESTADÍSTICAS SECTORIALES DE AFEC:

EL MERCADO DE AEROTERMIA/BOMBAS DE CALOR, CLIMATIZACIÓN Y VENTILACIÓN DE 2025 CRECE UN 11,4%

[illegible]

El informe anual de mercado y coyuntura sectorial elaborado por AFEC repasa las **claves principales del mercado HVAC de 2025, el entorno legislativo y las tendencias y retos para el sector en 2026**

Un año mas AFEC, Asociación de Fabricantes de Equipos de Climatización, ha presentado su informe anual de mercado y coyuntura sectorial de la climatización y HVAC correspondiente al año 2025, con la intervención de Fernando Machicado, Coordinador de Organizaciones e Instituciones, quien ha hablado del impacto de las competitividad en las empresas y la productividad, y del observatorio de vigilancia de mercado (OVM), así como de su estrategia a 2030.

Dando voz a AFEC estuvieron el presidente Francisco Perucho; el presidente del comité de mercado de equipos de aire acondicionado, bombas de calor y producción de ACS y anterior presidente de AFEC, Luis Mena; y la directora general Marta San Román. Entre todos hicieron un repaso al informe de mercado de AFEC, que recoge los datos agregados de equipos de producción de calor, frío y agua caliente sanitaria; de distribución y difusión de aire; de ventilación; de ventilación residencial; y de unidades de tratamiento de aire (UTA).



Cortesía de: **AFEC**

El ejercicio 2025 confirma un crecimiento real del mercado HVAC en España. El avance se apoya en factores diversos como el precio, el volumen o en un mix mas profesionalizado, con distinto peso relativo de segmentos residenciales comerciales, terciarios e industriales. La electrificación gana presencia estructural en la oferta y la demanda, aunque su ritmo continúa condicionado por la señal económica del OPEX y por la fiscalidad energética.

El entorno macroeconómico ha sido moderadamente favorable en España, con crecimiento del PIB por encima de la media europea y un mercado laboral que mantiene dinamismo, aunque con signos de desaceleración en algunos sectores. La política monetaria ha entrado en fase de estabilización tras el ciclo de endurecimiento, lo que reduce presión financiera, pero no elimina incertidumbres.

El mercado energético sigue siendo un factor determinante. La relación entre electricidad y gas, junto con la estructura de cargas e impuestos, influye directamente en la competitividad de tecnologías como la bomba de calor frente a soluciones fósiles. La tendencia europea hacia mayor penetración renovable en generación eléctrica refuerza la coherencia sistémica de la electrificación térmica, pero la señal final al usuario depende del diseño fiscal y regulatorio.

La coyuntura geopolítica mantiene un grado de volatilidad que obliga a prudencia en planificación de compras y gestión de riesgo de costes. Aranceles, instrumentos de defensa comercial y ajustes en flujos internacionales de materiales afectan indirectamente a la cadena de suministro, aunque sin alterar su funcionamiento estructural.

En construcción y rehabilitación, el mercado muestra señales mezcladas. La obra nueva terciaria pierde tracción en comparación con ejercicios anteriores, mientras que la rehabilitación y el reposicionamiento de activos ganan peso. La ventilación y la calidad del aire interior continúan infrarrepresentadas en determinados proyectos de rehabilitación, pese a su impacto directo en salud, confort y eficiencia.

La digitalización avanza como condición operativa más que como elemento accesorio. Regulación y control, interoperabilidad y verificación en operación se consolidan como requisitos para transformar potencia instalada en rendimiento real. El mercado empieza a valorar desempeño medido y reducción efectiva de consumo, no únicamente especificación técnica.

El **crecimiento agregado** registrado en los datos sell-in de AFEC en 2025 es del 11,4%, y se acompaña de una recomposición interna del mix de mercado, que evoluciona desde una lógica centrada en el equipo hacia otra basada en integración, operación y dato.

► EN EL ESTUDIO ESTADÍSTICO DE AFEC SE ANALIZAN LAS SIGUIENTES CATEGORÍAS:

Equipos de aire acondicionado, bombas de calor y producción de agua caliente sanitaria (ACS)

- ♦ Ventilación industrial y terciario
- ♦ Ventilación con recuperación de calor
- ♦ Distribución y difusión de aire
- ♦ Unidades de tratamiento de aire

El estudio recoge volumen (unidades) y valor (facturación) para un período determinado (la frecuencia depende de cada categoría). Además, se realiza el comparativo con el mismo periodo del año anterior.





MERCADO TOTAL

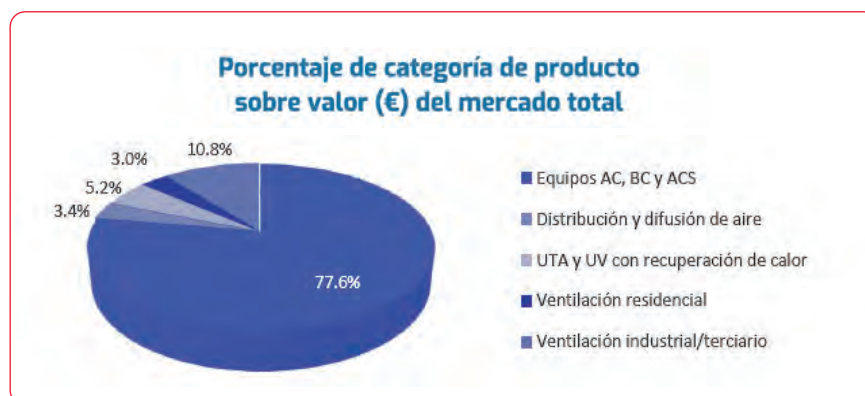
Mercado HVAC (Mill €)	2025	25vs24%	2024	24vs23%	2023
Equipos de climatización, bombas de calor y producción de ACS	1.585,08	6,5%	1.488,61	-0,1%	1.489,99
Ventilación residencial	61,38	114,5%	28,62	-1,8%	29,15
Ventilación industrial/terciario	220,49	55,9%	141,47	-1,1%	143,10
Distribución y difusión de aire	69,70	0,4%	69,41	1,9%	68,13
UTAs + UV con recuperación de calor	105,23	0,9%	104,33	19,1%	87,62
TOTAL	2.041,88	11,4%	1.832,44	0,8%	1.817,98

1. Estos datos son el resultado agregado de ventas sell-in recogidas en el estudio de AFEC.

2. La interpretación debe hacerse desde una perspectiva de inteligencia de mercado, conocimiento de la dinámica de mercado y estimaciones basadas en la experiencia de AFEC.

3. Ventilación residencial: el significativo incremento se debe no sólo al crecimiento de mercado, sino también a varios factores adicionales, como la incorporación de nuevos participantes en el reporte de datos en diferentes gamas de producto, posibles ajustes de asignación de productos comunes a diferentes sectores (residencial, comercial, etc.), entre otros.

El siguiente diagrama muestra el porcentaje que representa cada categoría de productos analizado con respecto al total, en el año 2025:



AIRE ACONDICIONADO, BOMBAS DE CALOR Y PRODUCCIÓN DE ACS

Los equipos de aire acondicionado, bombas de calor y producción de agua caliente han crecido un 6,5% en 2025, tras un 2024 de reajuste (no de contracción estructural), consolidando una tendencia marcada por una cada vez mayor aceptación de la aerotermia y la geotermia como soluciones imprescindibles. El crecimiento fue bastante similar entre los segmentos de residencial, comercial e industrial.

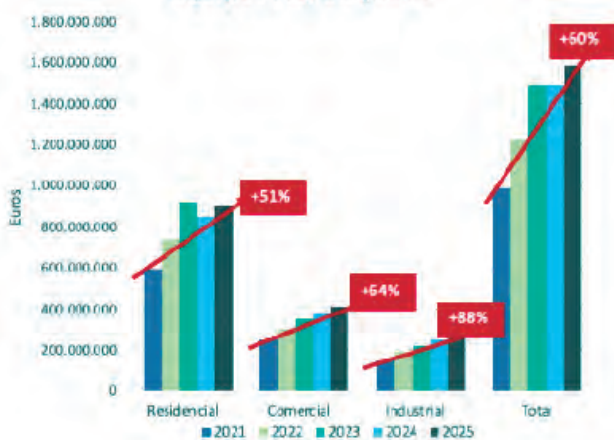
En el sector residencial/doméstico, cuyo valor supone el 57% del mercado de climatización, bombas de calor y producción de agua caliente sanitaria, se vendieron 1.399.507 unidades y 902,30 millones de euros en 2025 (en el caso de equipos partidos sólo se contabilizan las unidades exteriores).

Sector (mill €)	2025	25vs24%	2024	2023	24vs23%
Residencial/Doméstico	902,3	6,1%	850,2	921,5	-7,7%
Comercial	410,9	6,7%	385,0	350,3	9,9%
Terciario/Industrial	271,9	7,3%	253,4	218,2	16,1%
TOTAL	1.585,1	6,5%	1.488,6	1.490,0	-0,1%

El mercado HVAC parece entrar en una fase de crecimiento real, apoyada en el aumento de volumen y reforzada por un reequilibrio del mix sectorial, con un crecimiento en comercial y terciario-industrial superior al residencial. Los datos pueden entender mejor si se analiza la serie completa 2021-2025, cuya tendencia es claramente creciente, tanto en volumen como en valor:

- 2023 fue atípico con crecimiento excepcional que rompió la pendiente natural de la serie.
- 2024 no cayó respecto a la tendencia, sino que corrigió el exceso de 2023 y volvió a un nivel coherente con la trayectoria de largo plazo.
- 2025 retoma el crecimiento desde esa base normalizada.

**Ventas 2021-2025
Equipos AC, BC y ACS**



> Gráfico de ventas sell-in de equipos de aire acondicionado, bombas de calor y equipos de agua caliente sanitaria entre 2021 y 2025, ordenado por sector

➤ VENTILACIÓN RESIDENCIAL

Mercado HVAC (Mill €)	2025	25vs24%	2024	24vs23%	2023
Ventilación residencial	61,38	114,5%	28,62	-1,8%	29,15

El avance de la ventilación residencial en 2025 se podría explicar por un factor estructural: la mejora de la envolvente en obra nueva y rehabilitación incrementa la estanqueidad y reduce infiltraciones, de modo que la ventilación deja de ser un complemento para convertirse en una

condición necesaria de funcionamiento del edificio, si se quiere evitar degradación de la CAI, problemas de humedad y discomfort, y posibles efectos del radón en algunas zonas.

Este marco está alineado con las exigencias de salubridad del CTE (DB HS 3), que obliga a asegurar caudales de ventilación y extracción adecuados en vivienda.

A escala europea, la refundición de la EPBD refuerza el giro hacia el desempeño real del edificio y consolida la calidad ambiental interior (IEQ en inglés) como parte del enfoque operativo, elevando el valor de soluciones de ventilación que puedan diseñarse, verificarse y mantenerse como sistema. En este contexto, la evolución de 2025 no se refleja solo en unidades instaladas, sino también en el crecimiento de componentes (bocas, entradas y conductos), que actúan como indicador de mayor intensidad de obra, regularización de sistemas existentes y progresiva estandarización en ejecución.

➤ VENTILACIÓN INDUSTRIAL

Mercado HVAC (Mill €)	2025	25vs24%	2024	24vs23%	2023
Ventilación industrial/terciario	220,49	55,9%	141,47	-1,1%	143,10

En 2025 la ventilación industrial creció con fuerza, a la vez que se aceleró un cambio de tecnología: el plug-fan (y los fan arrays) ganan terreno frente al centrífugo tradicional. La explicación es doble:

1. Impulso normativo que eleva el umbral de eficiencia y obliga a un phase-out progresivo de soluciones que ya no podrán cumplir.

1. Nuevas aplicaciones y exigencias productivas donde la ventilación pasa a ser parte de la infraestructura de los procesos para asegurar continuidad operativa, control y trazabilidad.

➤ DISTRIBUCIÓN Y DIFUSIÓN DE AIRE

Mercado HVAC (Mill €)	2025	25vs24%	2024	24vs23%	2023
Distribución y difusión de aire	69,70	0,4%	69,41	1,9%	68,13

El mercado de distribución y difusión de aire (difusores, rejillas, compuertas, cajas VAV, plenums y accesorios asociados) se comporta como un indicador muy directo de la actividad constructiva, especialmente en el terciario.

A diferencia de otras familias más expuestas a sustitución tecnológica, su tracción depende sobre todo de la fase de obra y de la instalación física de redes y terminales: crece

cuando se incorporan nuevos metros cuadrados al parque y cuando se ejecutan reformas integrales que rehacen o reconfiguran la distribución de aire. En 2025–2026 el mercado se mantiene plano porque el principal motor de volumen —la obra nueva terciaria intensiva en climatización y ventilación (hospitales, centros comerciales, grandes equipamientos deportivos y complejos de alta ocupación)— muestra menor tracción.

Hay menos desarrollos urbanos y proyectos de gran escala nuevos capaces de generar incrementos relevantes de superficie instalada. La inversión se desplaza hacia rehabilitación y reforma, que sostienen la reposición, pero no siempre activan la misma renovación de redes que la obra nueva.

► UTA Y RECUPERACIÓN DE CALOR

La evolución reciente del mercado de unidades de tratamiento de aire (UTA) y de unidades de ventilación con recuperación de calor (UVR) muestra conjuntamente un crecimiento en torno al 1%, mucho más moderado que el del ejercicio anterior y con tendencia a permanecer estable. Uno de los drivers para estos sistemas es la construcción de oficinas, que en 2025 pierde tracción: las entregas de nueva superficie en dos de los mercados que concentran la mayor parte de la actividad —Madrid y Barcelona— pasan en conjunto de 352.000 m² en 2024 a 222.000 m² en 2025 (≈ -37%), con un ajuste especialmente intenso en Madrid (de 247.000 m² a 102.000 m²), mientras Barcelona se mantiene más estable e incluso repunta (de 105.000 m² a 120.000 m²).

Además, la tasa de desocupación de oficinas sigue aumentando, alcanzando el 11% en Madrid y el 12% en Barcelona, debido a la consolidación del teletrabajo.

La disminución en la contratación de oficinas podría ser el origen de la nueva tendencia a reconvertir edificios de oficinas en viviendas, impulsada además por una mayor demanda residencial.

Por otro lado, la tracción del segmento sanitario tras la pandemia, como la construcción de salas blancas, ha desacelerado inversiones. También se observa una priorización de inversiones hacia la producción térmica, centrada en la sustitución de calderas fósiles y la conversión a equipos aire-agua y agua-agua, dado que estas muy atractivas. En el caso de las UTAs, los retornos son menores y las decisiones de inversión se retrasan, excepto en casos en que es realmente necesaria para mantener niveles de calidad de aire.

En paralelo, la modernización de UTAs consolida arquitecturas de ventilación modular: donde antes había pocos ventiladores convencionales, los retrofits incorporan múltiples ventiladores EC para ganar modulación, facilitar el equilibrado, reducir consumos a carga parcial y mejorar mantenibilidad sin paradas.



► DATOS ESTADÍSTICOS DE BOMBAS DE CALOR 2025

Unidades vendidas (sell-in)	2025	Δ% 25/24	2024	Δ% 24/23	2023	Δ% 23/22	2022
Aire-aire reversibles * (6 a 10 kW)	131.579	16,4%	113.035	-5,0%	119.021	31,6%	90.439
Aire-agua reversibles (1 a 500 kW)	95.632	13,0%	84.658	-6,4%	90.448	-2,6%	92.905
Agua-agua reversibles (1 a 500 kW)	313	9,1%	287	120,8%	130	-24,9%	173
Total	227.524	14,9%	197.980	-5,5%	209.599	14,2%	183.517

> *Las cifras de ventas de bombas de calor aire-aire se ponderan para contabilizar únicamente las unidades utilizadas principalmente en modo calefacción (fuente de estimación y cálculo: AFEC).

En 2025, el mercado europeo de bombas de calor mostró una recuperación heterogénea, con crecimientos moderados en la media europea y comportamientos muy diferenciados por país; en este contexto, España destaca por un crecimiento sólido y transversal en todas las tecnologías

:: MERCADO EUROPEO

La evolución del mercado europeo de bombas de calor en el periodo 2021–2025 confirma crecimiento tendencial, interrumpido por desviaciones coyunturales de distinta naturaleza en los principales mercados.

Francia, Alemania e Italia —que concentran la mayor parte del volumen europeo— han mostrado en estos años un comportamiento especialmente sensible a los cambios en los marcos de incentivos y a decisiones regulatorias nacionales, con picos de demanda excepcionales y posteriores fases de normalización.

En 2025, los datos disponibles apuntan a una recomposición progresiva del mercado, con señales de reactivación significativa en Alemania, ajustes todavía visibles en determinadas tecnologías en Francia y una estabilización del mercado italiano tras el fin de incentivos extraordinarios.

El Reino Unido, aunque parte de una base menor, continúa ganando peso relativo y se aproxima progresivamente al grupo de grandes mercados europeos.

En este contexto, la lectura del conjunto europeo debe hacerse desde una perspectiva de ciclo largo: no como una sucesión de caídas y recuperaciones anuales, sino como un proceso de crecimiento estructural condicionado por la volatilidad de las políticas públicas, en el que 2025 se configura como un año de transición hacia una senda más estable de adopción de bombas de calor.

:: TENDENCIAS 2026

2026 se perfila como un año de consolidación. El sector de las instalaciones térmicas y de climatización adquiere cada vez más peso específico en el mapa socio-económico de España.

Las soluciones HVAC, BACS y CAI infraestructura estratégica que sostiene actividad económica, servicios esenciales y seguridad energética en un entorno geopolítico, social, climático y económico cada vez más exigente.

La electrificación eficiente, la presión climática, la digitalización operativa y la demanda industrial siguen empujando. Al mismo tiempo, la volatilidad geopolítica, la tensión fiscal y el cuello de botella en ejecución (cadena de valor, talento, verificación y calidad) aconsejan prudencia.

AFEC no realiza previsiones cuantitativas, pero las señales externas son claras:

- ▶ La IEA confirma que el crecimiento de demanda eléctrica hasta 2030 proviene mayoritariamente de electrificación de edificios e industria (IEA – Electricity 2026).
- ▶ Ember señala que eólica y solar ya superan a los fósiles en generación eléctrica en la UE (European Electricity Review 2026).
- ▶ EHPA mantiene expectativas de crecimiento estructural de bombas de calor a medio plazo, pese a ajustes coyunturales.
- ▶ Eurovent apunta a crecimiento en los mercados de ventilación. ◯



Para más información o consultar el
informe de mercado completo:



EVOLUCIÓN DE LA CLIMATIZACIÓN EN EL SECTOR HOSPITALITY: DEL LUJO ESTÁNDAR A LA PERSONALIZACIÓN INTELIGENTE



Durante décadas, alojarse en un hotel era una ventana al futuro. Para muchos viajeros, entrar en una habitación significaba acceder a comodidades reservadas a establecimientos de prestigio: televisión por satélite, aire acondicionado, acceso a internet, telefonía digital o sistemas de iluminación centralizados



Cortesía de:
GREE PRODUCTS



Estas soluciones convertían la estancia en una experiencia diferencial que difícilmente se podía replicar en el hogar. Eran símbolos de modernidad y reflejaban el progreso tecnológico del sector hospitality, que actuaba como pionero en la adopción de innovaciones. Con el paso del tiempo, ese escenario cambió. La tecnología dejó de ser un privilegio exclusivo del hotel y se integró en la vida cotidiana. La climatización residencial se volvió más accesible, los sistemas de automatización doméstica irrumpieron en el mercado y los dispositivos móviles transformaron la forma de gestionar el confort. Lo que antes era extraordinario pasó a ser cotidiano.

De esta manera, hoy el huésped llega a un hotel con expectativas formadas en su propio hogar, donde controla la temperatura desde el teléfono, ajusta ambientes de manera intuitiva y entiende que la tecnología debe estar a su servicio sin exigir complicaciones. El lujo ya no se mide por la presencia de una tecnología, sino por su capacidad para adaptarse a la persona que la utiliza.

UN HUÉSPED DIFERENTE EXIGE UN HOTEL DIFERENTE

Este cambio en hábitos y expectativas ha obligado a los hoteles a replantear su estrategia tecnológica. Ya no basta con disponer de equipamiento avanzado; lo crítico es que dicho equipamiento proporcione una experiencia natural, familiar y coherente con la forma en la que el huésped interactúa con la tecnología en su día a día.

Cada viaje trae consigo una preferencia distinta: perfiles térmicos diferentes, ritmos de ocupación variables, exigencias de privacidad o demandas de confort inmediato.

En este nuevo paradigma, la infraestructura hotelera debe ser capaz de reconocer estas necesidades y adaptarse con agilidad.

Hablamos de sistemas descentralizados e inteligentes que funcionan habitación por habitación, capaces de ajustarse al comportamiento térmico de cada huésped y de mantener el equilibrio entre eficiencia energética y confort. Esta capacidad de personalización se ha convertido en un indicador directo de competitividad.

LA CLIMATIZACIÓN COMO EJE CENTRAL DE LA EXPERIENCIA

Y la climatización es quizás el ámbito el que esta transformación se percibe con mayor claridad. La temperatura es un factor emocionalmente inmediato: determina la calidad del descanso, influye en la percepción de confort y condiciona la valoración final de la estancia. Un sistema rígido o de respuesta lenta genera incomodidad; uno flexible y preciso construye una experiencia positiva sin esfuerzo por parte del huésped.

Para los hoteles, esto supone un desafío técnico relevante. La instalación debe responder a picos de actividad, modos de ocupación inestables y perfiles térmicos completamente distintos entre habitaciones contiguas.

También debe operar con criterios de sostenibilidad, optimizando consumos y reduciendo emisiones sin sacrificar sensaciones térmicas. Resolver esta ecuación exige equipos silenciosos, eficientes, discretos en su diseño y preparados para integrarse en ecosistemas digitales.

Es aquí donde GREE, líder mundial en climatización y presente en más de 190 países y regiones, aporta soluciones específicamente orientadas al sector hospitality. La compañía ha desarrollado equipos que combinan alta eficiencia, diseño cuidado y conectividad avanzada.

Cada unidad se integra de forma natural en el entorno arquitectónico, reduce el consumo energético y permite la gestión inteligente desde plataformas especializadas. GREE responde a la demanda actual del huésped sin perder de vista la operativa del hotel, lo que convierte sus sistemas en aliados directos del nuevo modelo de servicio.



LA HABITACIÓN CONECTADA COMO FUENTE DE VALOR OPERATIVO

Pero el cambio tecnológico no se limita a la relación entre huésped y dispositivo; también transforma la forma en la que el hotel gestiona su infraestructura. La integración con sistemas BMS, por ejemplo, permite supervisar cada habitación en tiempo real, anticipar desviaciones térmicas y ajustar el rendimiento según criterios de ocupación y eficiencia. El mantenimiento se vuelve predictivo gracias al diagnóstico remoto, que identifica anomalías antes de que afecten a la operación o al confort del huésped.

En la misma dirección, la monitorización del consumo energético habitación por habitación proporciona a los responsables técnicos un nivel de control que antes era imposible, facilitando estrategias de ahorro basadas en datos, no en suposiciones. Conscientes de esta realidad, GREE ha diseñado sus soluciones con esta visión en mente.

Para ellos, cada equipo ha de ser capaz de comunicarse con plataformas avanzadas, transmitir información clave y ajustarse automáticamente a los parámetros definidos por el operador. Haciendo que la climatización deje de ser un coste invisible para convertirse en un activo estratégico, mientras que datos generados por los equipos permiten planificar inversiones, optimizar cargas de trabajo y comprender patrones de uso que mejoran la eficiencia global del edificio.



2026: UNA NUEVA ETAPA PARA LA CLIMATIZACIÓN PROFESIONAL

De cara a este año, GREE Products inicia una nueva etapa centrada en reforzar su posicionamiento en el canal profesional. La compañía trabaja en un nuevo catálogo que reflejará la evolución de sus gamas actuales y la incorporación progresiva de nuevas soluciones orientadas a la eficiencia, la conectividad y la fiabilidad en proyectos residenciales y terciarios.

Todo ello acompañado de un mayor foco en la prescripción, el soporte técnico y la formación especializada, como pilares de una relación a largo plazo con el instalador y el prescriptor.

NUEVOS PRODUCTOS GREE | CHILLER

Procesos Industriales | salud | Turismo

Chilres 35kW – 60kW – 100kW – 130kW

- Modularizables hasta 3 unidades, permiten instalaciones de 390 kW en un mismo circuito hidráulico.



Modbus:



- El rango de set de temperatura de agua es de 5 - 20 °C frío y 35 - 50 °C en calor.
- Refrigerante R32.



Rango de funcionamiento Ext:

- Cooling:
-15°C / 52°C
- Heating:
-20°C / 40°C



32kW
60kW



100kW
130kW

SISTEMA MODULAR



REDUCCIÓN DEL RUIDO

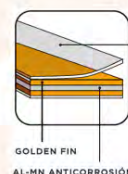


Gracias al mando y el control inteligente se permite tener un sistema modular. Conexión de hasta 3 unidades para alcanzar potencia de 390 kW.

EQUILIBRAJE DEL FUNCIONAMIENTO



Golden Fin + kit Hidráulico Inv.



CAPA HIDROFILA
El tratamiento Golden Fin de Gree tiene un grosor hidrofílico anticorrosivo de entre 1.4 a 1.9 micrómetros. Esta testado en laboratorio con un test de ataque con estirón que equivale a 62 años de funcionamiento.

Pure Freude
an Wasser

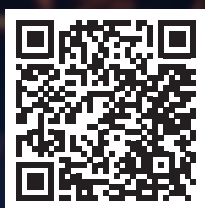


NUESTRA CALIDAD CONQUISTA EL MUNDO



GROHE, LA JUGADA PERFECTA

¡Elige GROHE y vive
una experiencia única!



Campaña no asociada ni patrocinada por los organizadores oficiales.

Consulte Bases legales y condiciones de la promoción en la landing
promocional. Promoción válida del 01/02/26 al 28/05/26.

PART OF LIXIL



EL BIOMETANO COMO VECTOR CLAVE EN LA DESCARBONIZACIÓN



Autor:
Carlos Saldaña
Miembro de la
Comisión Técnica de
FEGECA

EL PAPEL DE LOS GASES RENOVABLES EN EL CONTEXTO NORMATIVO EUROPEO Y NACIONAL

La transición energética del sector de la edificación se encuentra en un momento decisivo. La combinación de la **emergencia climática**, la **crisis energética** y el ambicioso marco regulatorio europeo obliga a acelerar la reducción de las emisiones de gases de efecto invernadero, especialmente en aquellos sectores con mayor peso en el consumo final de energía. En este contexto, la **calefacción y la producción de Agua Caliente Sanitaria (ACS)** representan uno de los principales retos y, al mismo tiempo, una de las mayores oportunidades para avanzar en la descarbonización.

La Unión Europea ha establecido, a través del **Pacto Verde Europeo** y del paquete legislativo **Fit for 55**, el objetivo vinculante de reducir las emisiones netas al menos un **55 % en 2030** respecto a los niveles de 1990, con la meta final de alcanzar la neutralidad climática en 2050. El sector de los edificios adquiere así un papel estratégico, ya que concentra aproximadamente el **40 % del consumo energético** y más del **36 % de las emisiones de CO₂ asociadas**.

A nivel nacional, la **Ley 7/2021 de Cambio Climático y Transición Energética** y el **Plan Nacional Integrado de Energía y Clima (PNIEC)** refuerzan este enfoque, apostando por un mix energético más eficiente y renovable. En él los **gases renovables** —biogás, biometano, gas natural sintético e hidrógeno renovable— se consolidan como vectores energéticos complementarios a la electrificación. Dentro de este conjunto, el biometano destaca por su capacidad para ofrecer una **descarbonización inmediata y efectiva, especialmente en la rehabilitación del parque edificatorio existente**, gracias a su total compatibilidad con las infraestructuras y los sistemas térmicos actuales.

EL BIOMETANO: DEFINICIÓN Y ENCAJE COMO GAS RENOVABLE

El biometano es un gas renovable obtenido a partir del **biogás**, producido mediante digestión anaerobia de residuos orgánicos de origen agrícola, ganadero, industrial o urbano. Tras un proceso de **upgrading**, se eliminan impurezas y se incrementa la concentración de metano hasta alcanzar una calidad equivalente a la del gas natural de origen fósil.

Desde el punto de vista energético y químico, el biometano presenta una **composición prácticamente idéntica al gas natural**, lo que permite su **inyección directa en la red gasista existente** y su uso en los mismos equipos finales, sin necesidad de modificaciones técnicas significativas.

Esta característica convierte al biometano en una **solución “drop-in”**, plenamente alineada con el principio de neutralidad tecnológica defendido por FEGECA: diferentes tecnologías deben competir en igualdad de condiciones siempre que aporten **eficiencia, reducción de emisiones y viabilidad económica**.

FUNCIONAMIENTO DEL BIOMETANO EN SISTEMAS DE CONDENSACIÓN DE ALTA EFICIENCIA

En la actualidad, las **calderas de condensación** representan el estándar de máxima eficiencia para sistemas térmicos alimentados con gas. Su funcionamiento se basa en la recuperación del calor latente contenido en el vapor de agua de los gases de la combustión, alcanzando rendimientos estacionales superiores al 100 % sobre PCI¹.

El uso de biometano en este tipo de generadores no altera su comportamiento ni sus prestaciones. Desde el punto de vista técnico:

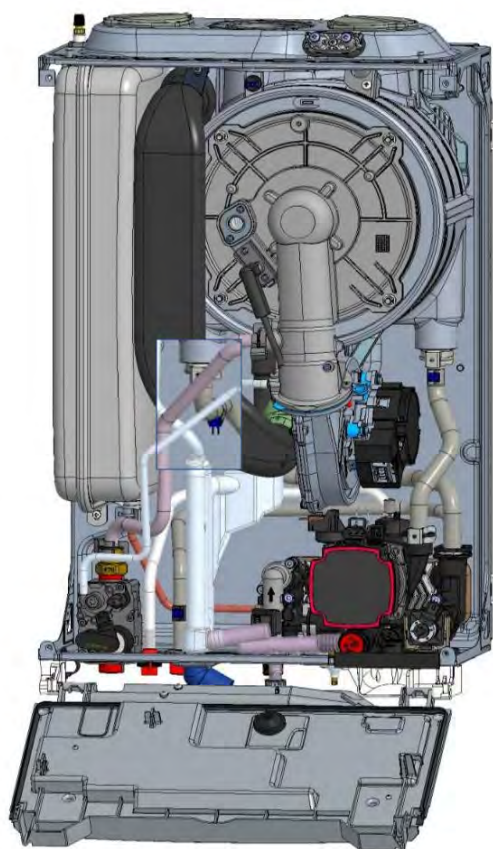
- Los **rendimientos térmicos** se mantienen invariables.
- No se requieren cambios en quemadores, intercambiadores ni sistemas de evacuación de gases.
- La operación y el mantenimiento son idénticos a los de una instalación alimentada con gas natural.

Esta compatibilidad permite que el cambio de combustible se traduzca directamente en una **reducción de emisiones de CO₂**, sin penalizar la eficiencia ni el confort térmico del edificio. Frente a otras alternativas de más compleja implantación en edificios existentes, como los sistemas totalmente electrificados que requieren reformas profundas, el biometano permite **aprovechar la inversión ya realizada** y optimizar el ciclo de vida de las instalaciones.

¹PCI (Poder Calorífico Inferior):

Cantidad de energía útil liberada en la combustión de un combustible, sin considerar el calor recuperable del vapor de agua generado en los gases de combustión.





> Caldera condensación (interior)

EL BIOMETANO COMO RESPUESTA ESTRATÉGICA A LA REHABILITACIÓN ENERGÉTICA

El parque edificatorio español se caracteriza por una **elevada antigüedad: más del 60 % de los edificios residenciales²** fueron construidos antes de la entrada en vigor de las primeras normativas de eficiencia energética. La rehabilitación de estos inmuebles constituye, por tanto, uno de los mayores desafíos para el cumplimiento de los objetivos climáticos.

En este escenario, las soluciones tecnológicas deben satisfacer tres condiciones fundamentales:

1. **Viabilidad técnica**, sin requerir intervenciones complejas en el edificio.
2. **Rentabilidad económica**, con periodos de amortización razonables.
3. **Impacto inmediato en la reducción de emisiones**. El biometano responde de forma eficaz a estas tres exigencias. Al poder aprovechar la **infraestructura gasista existente** y los sistemas de calefacción actuales, se evita la necesidad de reformas integrales, reduciendo costes, plazos y barreras técnicas.

Además, el PNIEC³ reconoce explícitamente el papel de los **gases renovables** en la descarbonización para usos térmicos, especialmente en aquellos casos donde la electrificación total no es viable a nivel técnico o económico.



> Infraestructuras gas Natural 2016

ANÁLISIS DE SOSTENIBILIDAD: DESCARBONIZACIÓN Y ECONOMÍA CIRCULAR

Uno de los principales valores del biometano reside en su **balance de emisiones**. Considerando el ciclo de vida, su uso puede suponer una **reducción de emisiones de CO₂ de entre el 80 % y el 100 %** respecto al gas natural fósil, en función del tipo de residuo utilizado y del proceso de producción.

Este elevado porcentaje de descarbonización se debe, entre otros factores:

- El aprovechamiento de residuos que, de otro modo, generarían emisiones difusas de metano.
- La sustitución directa de combustibles fósiles.
- Su integración en un modelo de economía circular, donde energía y gestión de residuos convergen.

Desde una perspectiva sistémica, el biometano no solo contribuye a la reducción de emisiones, sino también a la mejora de la independencia energética, al desarrollo del entorno rural y a la creación de empleo local asociado a nuevas plantas de producción.

PRODUCCIÓN DE BIOMETANO Y SU ENCAJE EN EL CONSUMO DE GAS EN ESPAÑA⁴

Para valorar adecuadamente el papel del biometano en la descarbonización de la edificación, es necesario situarlo en el contexto real del sistema gasista español, tanto en términos de consumo como de capacidad de sustitución.

Consumo de gas natural en España

El consumo total de gas natural en España se sitúa actualmente en el entorno de los **312 TWh anuales**, considerando todos los sectores.

De este total, aproximadamente **un tercio corresponde a usos térmicos en edificios**, es decir, calefacción y producción de Agua Caliente Sanitaria en el sector residencial y terciario.

Este dato pone de relieve que el ámbito de los edificios constituye uno de los principales focos de actuación para reducir emisiones de CO₂ de forma efectiva.

Producción actual de biogás y biometano

En cuanto a los gases renovables la **producción actual de biogás** en España se sitúa en torno a **4 TWh anuales**, procedentes principalmente de residuos urbanos, agroindustriales e industriales. La **producción de biometano**, es decir, biogás depurado hasta calidad de gas natural e inyectado en red, es todavía limitada, con valores inferiores a 1 TWh anual, aunque en clara fase de crecimiento.

En términos relativos, el biometano representa hoy menos del 1 % del consumo total de gas, lo que evidencia que se trata de una tecnología aún incipiente, pero con un elevado potencial de desarrollo.

Objetivos y previsiones a 2030

La **Hoja de Ruta del Biogás** del Gobierno de España establece como objetivo para 2030 alcanzar una producción superior a **10 TWh anuales de biogás**, con una parte significativa destinada a biometano.

Este volumen permitiría cubrir en torno al **3 % del consumo total de gas natural**, o aproximadamente **un 10 % del gas utilizado en edificios**, si se prioriza su aplicación en calefacción y ACS.

Desde una perspectiva de descarbonización, estos porcentajes son especialmente relevantes, ya que permitirían reducir de forma directa las emisiones del parque edificatorio existente sin necesidad de modificar las instalaciones actuales.

Diversos estudios sectoriales coinciden en señalar que el potencial técnico del biometano en España podría situarse en el entorno de **30–40 TWh anuales**, aprovechando de forma eficiente los residuos disponibles. Este volumen equivaldría a hasta **un 10–15 % del consumo actual de gas natural**, o una parte muy significativa del consumo térmico de los edificios.

VISIÓN A CORTO Y MEDIO PLAZO

Corto plazo (2025–2027)

En el horizonte inmediato, el despliegue del biometano se apoya en:

- ♦ El desarrollo de **garantías de origen**.
- ♦ La Hoja de Ruta del Biogás, que prevé multiplicar por casi cuatro la producción nacional antes de 2030.

- ♦ Un marco normativo cada vez más favorable a la inyección en red y al uso térmico.

Medio plazo (2035)

A medio plazo, el biometano se perfila como un pilar fundamental para:

- ♦ Aumentar la resiliencia del sistema energético.
- ♦ Reducir la dependencia de combustibles importados.
- ♦ Consolidar un mercado maduro de gases renovables compatible con futuras mezclas de hidrógeno.

EL PAPEL DE FEGECA EN LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

El biometano se consolida como una **solución eficiente, madura y disponible** para avanzar en la descarbonización del sector de la edificación, especialmente en el ámbito de la rehabilitación. Su capacidad para reducir emisiones de forma inmediata, sin comprometer la eficiencia ni requerir grandes inversiones adicionales, lo convierte en un vector energético clave dentro del mix de tecnologías necesarias para cumplir los objetivos climáticos.

En este contexto, **FEGECA** desempeña un papel esencial en la **divulgación técnica**, la defensa de la neutralidad tecnológica y el impulso de soluciones que combinen eficiencia, sostenibilidad y viabilidad real.

Alcanzar los objetivos 2030 y 2050 exigirá la coexistencia de distintas tecnologías eficientes y renovables. El biometano, plenamente alineado con este enfoque, demuestra que la transición energética puede avanzar de forma **pragmática, ordenada y eficaz**, aprovechando los recursos y las infraestructuras ya disponibles. ♦

² Ministerio de Transportes, Movilidad y Agenda Urbana (MITMA) Doc: Estrategia a Largo Plazo para la Rehabilitación Energética en el Sector de la Edificación en España (ERESEE)

³ **PNIEC (Plan Nacional Integrado de Energía y Clima)**: Instrumento de planificación estratégica del Estado español que establece los objetivos y medidas en materia de energía y clima para cumplir los compromisos europeos de descarbonización, eficiencia energética y energías renovables en el horizonte 2030.

⁴ Las cifras presentadas se basan en datos oficiales del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico, así como en información del sistema gasista español y asociaciones sectoriales.



> Parque tecnológico de Valdemingómez

GUÍA TÉCNICA

Aplicación de la IA en

SISTEMAS DE CLIMATIZACIÓN



La climatización de edificios —tanto residenciales como terciarios e industriales— se encuentra en un proceso de transformación profunda impulsado por la digitalización y, especialmente, por la Inteligencia Artificial (IA).



Autor:
**Dpto. de Redacción
de ProInstalaciones**
con la ayuda de
herramientas digitales

En un contexto marcado por el incremento de los costes energéticos, la necesidad de reducir emisiones de CO₂ y unas normativas cada vez más exigentes en materia de eficiencia energética, la IA se posiciona como una herramienta clave para optimizar el diseño, la operación y el mantenimiento de los sistemas HVAC (Heating, Ventilation and Air Conditioning).

Esta guía técnica analiza **cómo la IA se integra en los sistemas de climatización modernos**, qué tecnologías la hacen posible, cuáles son sus aplicaciones prácticas y qué implicaciones tiene para proyectistas, instaladores, mantenedores y gestores energéticos.

..... Evolución de los sistemas de climatización

Tradicionalmente, los sistemas de climatización han operado bajo esquemas de control relativamente simples:

- Termostatos convencionales on/off.
- Regulaciones PID básicas en equipos y unidades terminales.
- Programaciones horarias fijas.
- Ajustes manuales basados en la experiencia del operador.

La incorporación progresiva de sistemas de gestión técnica de edificios (BMS/GTB) permitió centralizar el control, pero seguía dependiendo de reglas predefinidas. La IA rompe este paradigma al introducir sistemas capaces de aprender, predecir y adaptarse dinámicamente a condiciones cambiantes.

..... ¿Qué aporta la Inteligencia Artificial a la climatización?

La IA aplicada a HVAC se basa principalmente en:

- Machine Learning (aprendizaje automático)
- Deep Learning (aprendizaje profundo)
- Algoritmos predictivos y de optimización
- Análisis avanzado de datos (Big Data)

Estos sistemas procesan grandes volúmenes de datos procedentes de sensores, equipos, condiciones climáticas externas y patrones de uso del edificio para tomar decisiones más eficientes que las reglas estáticas tradicionales.

..... Componentes clave de un sistema HVAC con IA

SENSÓRICA AVANZADA

La IA requiere datos fiables y continuos. Los sistemas modernos integran sensores de:

- ◊ Temperatura y humedad.
- ◊ Calidad del aire interior (CO₂, COV, partículas).
- ◊ Presión y caudal de aire y agua.
- ◊ Consumo energético por equipo o zona.
- ◊ Ocupación (sensores de presencia, cámaras, datos de accesos).

PLATAFORMAS DE CONTROL INTELIGENTE

Estas plataformas sustituyen o complementan a los BMS tradicionales:

- ◊ Integración con protocolos estándar (BACnet, Modbus, KNX, LonWorks).
- ◊ Capacidad de procesamiento en la nube o en edge computing.
- ◊ Modelos de IA entrenados específicamente para cada edificio.

CONECTIVIDAD Y DIGITALIZACIÓN

La comunicación continua entre equipos, sensores y plataformas es esencial:

- ◊ IoT (Internet of Things).
- ◊ Gateways inteligentes.
- ◊ Integración con sistemas externos (predicción meteorológica, tarifas eléctricas dinámicas).



..... Aplicaciones prácticas de la IA en climatización

CONTROL PREDICTIVO DE TEMPERATURA

La IA no se limita a reaccionar a la temperatura actual, sino que:

- ◊ Predice la evolución térmica del edificio.
- ◊ Anticipa cargas térmicas por ocupación, radiación solar o uso de equipos.
- ◊ Ajusta la producción y distribución de frío/calor con antelación.

Esto permite mantener el confort con menor consumo energético.

OPTIMIZACIÓN ENERGÉTICA

Mediante algoritmos de optimización, la IA:

- ◊ Selecciona el punto de funcionamiento más eficiente de enfriadoras, bombas de calor y calderas.
- ◊ Decide cuándo activar o desactivar equipos en instalaciones con redundancia.
- ◊ Aprovecha mejor la inercia térmica del edificio.
- ◊ Integra energías renovables (fotovoltaica, geotermia) y sistemas de almacenamiento.

Los ahorros energéticos típicos oscilan entre el 10 % y el 30 %, dependiendo del tipo de edificio y del estado previo de la instalación.

GESTIÓN INTELIGENTE DE LA VENTILACIÓN Y CALIDAD DEL AIRE

La IA permite una ventilación basada en la demanda real:

- Ajuste dinámico de caudales según ocupación y niveles de CO₂.
- Mejora de la calidad del aire interior sin sobreventilar.
- Reducción del consumo energético asociado al tratamiento del aire exterior.

Esta aplicación es especialmente relevante en oficinas, centros educativos y hospitales.

MANTENIMIENTO PREDICTIVO

Una de las aplicaciones más valoradas por los responsables de mantenimiento:

- Detección temprana de anomalías en compresores, ventiladores, válvulas o intercambiadores.
- Identificación de desviaciones de rendimiento antes de que se produzca una avería.
- Planificación del mantenimiento basada en el estado real del equipo y no solo en horas de funcionamiento.

El resultado es una mayor fiabilidad, menos paradas imprevistas y una reducción de costes de mantenimiento.

ADAPTACIÓN AL COMPORTAMIENTO DEL USUARIO

Los sistemas con IA aprenden de los hábitos de los ocupantes:

- Horarios reales de uso frente a los teóricos.
- Preferencias térmicas por zonas.
- Respuesta a cambios estacionales o eventos puntuales.

Esto mejora el confort percibido y reduce las quejas de los usuarios finales.

Impacto en el diseño y la instalación

La introducción de la IA no elimina la necesidad de un buen diseño HVAC; al contrario, lo hace más crítico:

- Correcto dimensionamiento de equipos y redes.
- Zonificación adecuada del edificio.
- Instalación de sensórica suficiente y bien ubicada.
- Documentación clara para el entrenamiento inicial de los algoritmos.

Para el instalador, esto implica una mayor coordinación con integradores, especialistas en control y proveedores de software.

Retos y limitaciones actuales

A pesar de sus ventajas, la climatización con IA presenta desafíos:

- Inversión inicial superior a sistemas convencionales.
- Necesidad de datos de calidad y mantenimiento de la sensórica.

- Ciberseguridad y protección de datos.
- Falta de estandarización total entre fabricantes.
- Curva de aprendizaje para técnicos y operadores.

Estos retos están siendo progresivamente superados a medida que la tecnología madura.

Marco normativo y sostenibilidad

La IA aplicada a HVAC contribuye directamente a:

- Cumplimiento de normativas de eficiencia energética.
- Certificaciones ambientales (LEED, BREEAM, WELL).
- Objetivos de descarbonización y edificios de consumo casi nulo (nZEB).

En muchos casos, estos sistemas facilitan la monitorización y justificación documental exigida por la normativa.

Tendencias futuras

Las principales líneas de evolución incluyen:

- Sistemas HVAC totalmente autónomos.
- Integración con gemelos digitales del edificio.
- IA colaborativa entre edificios (distritos energéticos).
- Mayor uso de edge AI para reducir dependencia de la nube.

El papel del técnico evolucionará hacia perfiles más híbridos entre instalación, control y análisis de datos.



CONCLUSIÓN FINAL

La aplicación de la Inteligencia Artificial en los sistemas de climatización representa un cambio de paradigma en el sector de las instalaciones. No se trata únicamente de añadir tecnología, sino de transformar la forma en que los edificios producen, distribuyen y gestionan la energía térmica.

Para proyectistas, instaladores y mantenedores, la IA supone una oportunidad para ofrecer instalaciones más eficientes, sostenibles y alineadas con las demandas actuales del mercado. ▫

24/27
MARZO
MARCH
2026

mce

ENERGY IS EVOLVING

44[^] Mostra Convegno Expocomfort

Fiera Milano – Rho



mostra convegno[®]
expocomfort



In the business of
building businesses

IN COLLABORAZIONE CON



AICARR
Cultura e Tecnica per Energia Uomo e Ambiente



ANIMA
CONFINDUSTRIA
MECCANICA VARIA



CONFINDUSTRIA

ASSISTAL
IMPIANTI TECNOLOGICI - EFFICIENZA ENERGETICA
ESCO - FACILITY MANAGEMENT



www.mcexpocomfort.it

LLEVA LA REHABILITACIÓN DE TU
VIVIENDA AL SIGUIENTE NIVEL



REHABILITAR
CON CRITERIOS
PASSIVHAUS

Igual que se puede construir una casa Passivhaus, también es posible rehabilitar con los mismos criterios para que la casa sea sostenible y ahorre energía



Cortesía de:
ORKLI



La mayor parte de las viviendas en las ciudades españolas son antiguas y se construyeron sin criterios de eficiencia energética. Por ello, presentan envolventes térmicas insuficientes, filtraciones de aire que reducen el confort y provocan pérdidas de energía, así como sistemas de climatización obsoletos que incrementan el consumo y las emisiones contaminantes.

Realizar una reforma es una oportunidad para convertir tu vivienda en un espacio más eficiente. Te contamos en qué consiste el **estándar EnerPHit**, el equivalente del certificado **Passivhaus** para rehabilitación de edificios.

¿EN QUÉ CONSISTE UNA REHABILITACIÓN ENERPHIT?

La rehabilitación de una vivienda aplicando el estándar EnerPHit, elaborado por el Passive House Institute, consiste en aplicar el estándar Passivhaus a edificios que ya existen.

Se parte del hecho de que no se alcanzarán los estándares de una obra nueva Passivhaus, pero sí es posible reducir el consumo energético hasta en un 90%.

Los **elementos** más importantes que se tienen en cuenta son los siguientes:

- ▶ **Lograr una alta hermeticidad de la vivienda**, es decir, que no haya escapes de aire sin controlar.
- ▶ **Un aislamiento térmico sin puentes térmicos**, tanto en fachadas como en cubiertas y suelos.
- ▶ **Ventanas con triple acristalamiento**. De esta forma se consigue también una mejora en el aislamiento.
- ▶ **Ventilación mecánica con recuperación de calor**. Son sistemas que permiten renovar el aire interior mejorando su calidad y reaprovechando la energía térmica del aire extraído para reducir el consumo.

En este ámbito, los **equipos de ventilación mecánica controlada con recuperación de calor de ORKLI**, certificados por el Passive House Institute, ofrecen un rendimiento óptimo tanto en obra nueva como en proyectos de rehabilitación EnerPHit.

Su alta eficiencia de recuperación, combinada con un funcionamiento silencioso y la capacidad de mantener un caudal continuo y estable, contribuye a garantizar la hermeticidad, reducir la demanda energética y cumplir los estrictos requisitos del estándar Passivhaus y EnerPHit.



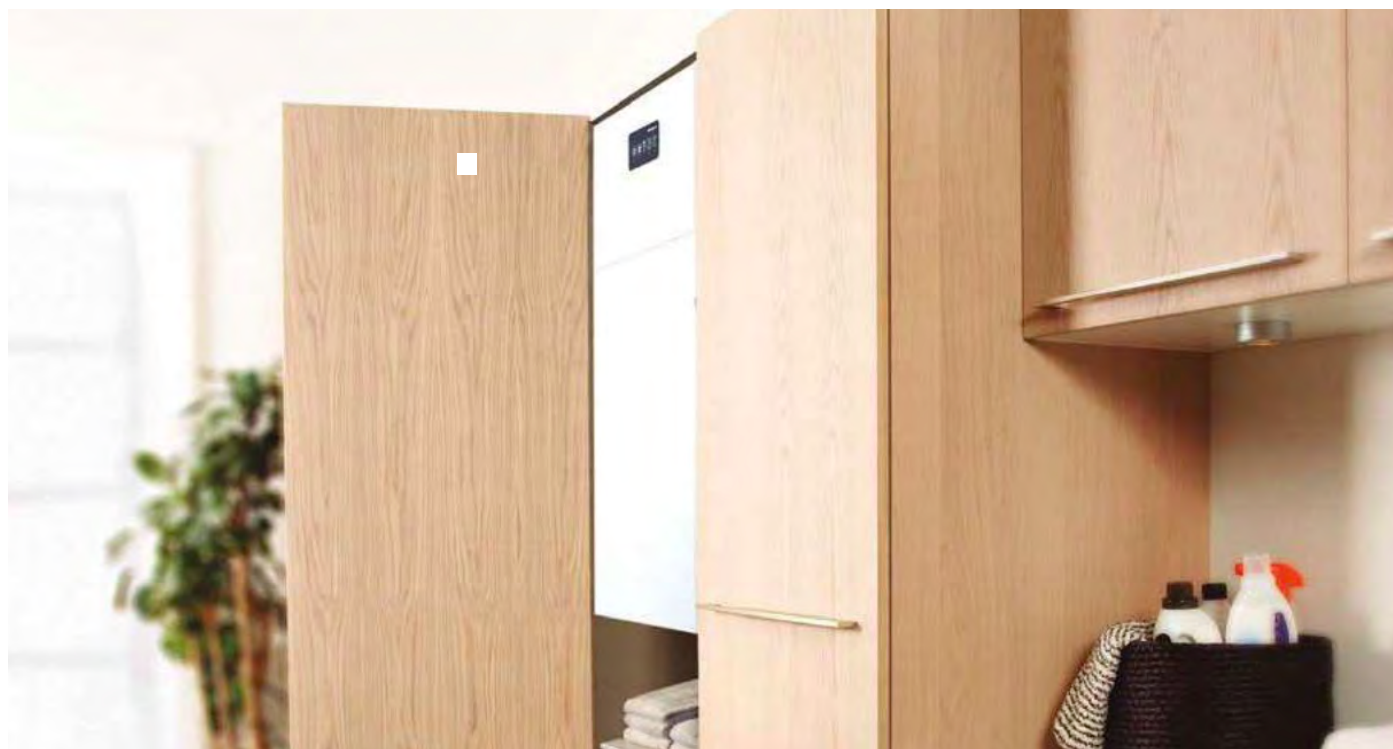
¿QUÉ PASOS SE SIGUEN PARA UNA REHABILITACIÓN ENERPHIT?

Para hacer una rehabilitación bajo criterios EnerPHit es importante seguir una serie de pasos que pueden ser los siguientes:

◉ **AUDITORÍA ENERGÉTICA**. Este paso es esencial para valorar los principales problemas que tiene la casa desde el punto de vista energético y para poder tomar decisiones al respecto.

En la auditoría se tendrán que analizar elementos del inmueble como los siguientes:

- La envolvente y su estado.
- El grado de hermeticidad de la casa.
- La ventilación para la renovación del aire.
- La orientación y la sombra que recibe.
- El sistema que tiene de calefacción, de refrigeración y de ACS. Todo lo anterior se logra con mediciones como las que se realizan con el Test Blower Door.



◊ **VALORACIÓN DE LAS ACTUACIONES QUE SE PUEDEN REALIZAR.** Una vez hecho el análisis anterior, llega el momento de valorar las acciones que se pueden llevar a cabo y los sistemas que se pueden implantar para **mejorar la eficiencia energética**.

Es importante tener en cuenta si el edificio tiene alguna clase de protección o pertenece al patrimonio histórico, ya que en este caso existirán una serie de limitaciones.

◊ **IMPLANTACIÓN DE LAS SOLUCIONES ELEGIDAS.** En este punto se realizan varias acciones:

- **Demolición de los elementos que se hayan seleccionado** que pueden ser revestimientos, instalaciones o tabiques, por ejemplo.
- **Mejora del aislamiento.** Se instalan ventanas de altas prestaciones, aislamiento térmico y se consideran todos los puntos que pueden afectar a las fugas de aire como encuentros entre ventanas y paredes.
- **Montaje de instalaciones.** Finalmente, se colocan los sistemas seleccionados, como la ventilación mecánica con recuperación de calor, el suelo radiante refrescante y otros.
- **Validación del sistema.** En esta fase se realizan de nuevo comprobaciones para detectar fugas y verificar si se cumplen los requisitos EnerPHit.

PREGUNTAS FRECUENTES SOBRE EL ESTÁNDAR ENERPHIT

A continuación, respondemos a algunas dudas frecuentes sobre el certificado EnerPHit:

¿EN QUÉ SE DIFERENCIA EL CERTIFICADO PASSIVHAUS DEL CERTIFICADO ENERPHIT?

El segundo se aplica a proyectos que tienen como objetivo rehabilitar o renovar un edificio y se basa en los principios Passivhaus para lograr reducir al máximo el consumo de energía. El certificado Passivhaus aplica a viviendas o edificaciones nuevas.

¿QUÉ TIPOS DE CERTIFICADO ENERPHIT EXISTEN?

Existen varios y se diferencian según el tipo de inmueble:

- ◊ Certificado para edificio existente que se han sometido a una renovación.
- ◊ Certificado para una vivienda existente en un edificio de viviendas que se renuevan para mejorar su eficiencia energética bajo el estándar EnerPHit.
- ◊ Certificado para edificios que tienen algún tipo de protección o son históricos.



¿QUÉ DIFERENCIA HAY ENTRE LAS CERTIFICACIONES ENERPHIT CLASSIC, PLUS Y PREMIUM?

La certificación **Classic** debe cumplir con los requisitos básicos de eficiencia energética y confort establecidos por Passivhaus, la **Plus** significa que se cumplen los requisitos de la clásica y, además, se cumplen medidas adicionales como la incorporación de sistemas de energía renovable.

Finalmente, la **Premium** supone que se implemente medidas avanzadas para que la eficiencia energética sea muy alta.

En definitiva, la **certificación EnerPHit** aporta valor al inmueble en el que se realiza la rehabilitación energética y acredita los estándares de eficiencia del edificio. ◊

GAMA HCV



ENERXÉTICA

ENERXÉTICA
2 0 2 6

25 - 27 de marzo
SILLEDA - GALICIA - ESPAÑA
#enerxetika26

www.enerxetika.com



Coincidente con la Feria
de Servicios Municipales:



LOS INGRESOS DEL SECTOR DE MANTENIMIENTO TÉCNICO DE EDIFICIOS SUPERAN LOS 11.000 MILLONES DE EUROS

Tras crecer un 5,4% en 2024, los datos provisionales apuntan a que el valor del mercado de servicios de mantenimiento técnico de edificios e instalaciones se situó por encima de 11.000 millones de euros en 2025, al registrar una tasa del 5,2% respecto al año anterior



Cortesía de:
DBK INFORMA
Observatorio Sectorial

DBKINFORMA
Observatorio Sectorial

Según el Observatorio Sectorial DBK de INFORMA (filial de Cesce), líder en el suministro de Información Comercial, Financiera, Sectorial y de Marketing en España y Portugal, el **volumen de negocio** derivado de la prestación de **servicios de mantenimiento técnico** de edificios e instalaciones volvió a registrar un **crecimiento en 2024**, en un marco de **favorable evolución de la demanda**, si bien con un incremento menor al del año anterior.

Así, la facturación sectorial alcanzó los **10.490 millones de euros**, con un crecimiento del **5,4%**, frente al 8,2% registrado en 2023.

El segmento de **industria, energía y otras instalaciones** mostró de nuevo el **mayor dinamismo**, con un aumento del **6,2%**, hasta los **4.615 millones de euros**, reuniendo el **44%** del total; mientras que el de **mantenimiento de edificios alcanzó los 5.875 millones**, registrando un incremento del **4,8%**. No obstante, este último segmento siguió concentrando el mayor peso, al representar el **56% del total**.

Por tipo de servicio, el **mantenimiento de ascensores concentró el 22%** de la facturación sectorial, seguido de los servicios de mantenimiento de **maquinaria industrial (19%)** y de **instalaciones eléctricas/alumbrado (19%)**, situándose a continuación los de **climatización (13%)**.

Los datos provisionales para el **cierre de 2025** apuntan a que el mercado podría haberse situado por encima de 11.000 millones, con una **tasa de aumento de alrededor del 5,2%**, manteniéndose de este modo la tendencia de **ligera desaceleración** en el ritmo de crecimiento.

En el sector destaca la presencia de un **reducido número de operadores de gran tamaño**, que cuentan con actividad en la mayoría de las comunidades autónomas. No obstante, la mayor parte de las empresas son de **mediano o pequeño tamaño** y cuentan con un ámbito de actuación **local o regional**.



Entre los principales operadores destaca la presencia de **grupos multiservicios**, especializados en la prestación de diferentes servicios auxiliares a empresas, así como empresas de instalaciones y montajes. Junto a ellos figuran **fabricantes e instaladores de ascensores**, que realizan el mantenimiento de los equipos instalados.

En el sector se aprecia una tendencia de **aumento del grado de concentración** de la actividad en torno a los principales operadores, de manera que los **cinco primeros** reunieron una cuota de mercado conjunta del **22,1%** en 2024, porcentaje que se situó en el **32,1%** al considerar los diez primeros. ◯

MERCADO (MILL. EUROS), 2024		10.490
• Edificios		5.875
• Industria/energía/otras instalaciones		4.615
DISTRIBUCIÓN DEL MERCADO POR SEGMENTOS, 2024 (% SOBRE TOTAL)		
• Ascensores		22
• Maquinaria industrial		19
• Instalaciones eléctricas y alumbrado		19
• Climatización		13
• Otros		27
CRECIMIENTO DEL MERCADO EN VALOR		
• % var. 2024/23		+5,4
• % var. 2025/2024 (previsión)		+5,2
CONCENTRACIÓN, 2024 (CUOTA DE MERCADO CONJUNTA EN VALOR)		
• Cinco primeras empresas [%]		22,1
• Diez primeras empresas [%]		32,1

> Fuente: Observatorio Sectorial DBK de INFORMA

VER EL
INFORME
ESPECIAL



“Mantenimiento
de Edificios e
Instalaciones”

CONSEJOS PARA **TÉCNICOS** *RECALENTAMIENTO Y SUBENFRIAMIENTO*



¿Alguna vez te has quedado atascado en una reparación difícil o has pasado demasiado tiempo tratando de resolver un problema del sistema? A todos nos ha pasado.

Esta nueva serie de blogs está repleta de consejos prácticos, soluciones inteligentes y sugerencias útiles que puedes utilizar de inmediato para resolver problemas más rápidamente y trabajar de forma más inteligente. Sin florituras, solo la información que marca la diferencia cuando estás trabajando sobre el terreno.



Cortesía de:
FIELDPIECE

Fieldpiece

¿QUÉ ES EL RECALENTAMIENTO?

Los técnicos de HVACR suelen encontrarse con el término «recalentamiento» y es importante saber qué significa y cómo puedes utilizar esta medida en tu trabajo diario. El recalentamiento es la temperatura del vapor refrigerante por encima de su punto de ebullición, lo que se utiliza para asegurarse de que el refrigerante permanezca en forma de vapor al entrar en el compresor del sistema HVACR.

El recalentamiento se puede calcular manualmente de la siguiente manera:

Temperatura de la línea de succión en tiempo real - Punto de ebullición del refrigerante = Recalentamiento

Esta medida se toma en la línea de succión, cerca del compresor.

¿QUÉ ES EL SUBENFRIAMIENTO?

El subenfriamiento es la temperatura del refrigerante por debajo de su temperatura de saturación (punto de ebullición). Mientras que el recalentamiento tiene lugar en el evaporador, el proceso de subenfriamiento se produce en el condensador. El subenfriamiento se utiliza para asegurarse de que el refrigerante esté completamente líquido antes de entrar en la válvula de expansión, garantizando un enfriamiento eficiente.

El subenfriamiento se puede calcular manualmente de la siguiente manera:

Punto de ebullición del refrigerante - Temperatura de la línea de líquido = Subenfriamiento

Esta medición se toma en la línea de líquido cerca del condensador o de la unidad exterior.

¿QUÉ OCURRE SIN UN RECALENTAMIENTO ADECUADO?

Cuando los valores de recalentamiento en un sistema HVACR se salen de su rango de funcionamiento normal, pueden surgir varios problemas:

► Daños en el compresor: un recalentamiento excesivamente alto puede hacer que el refrigerante entre en el compresor en forma de vapor sobrecalentado, lo que aumenta la tensión y reduce la vida útil del compresor.



► Reducción de la eficiencia de refrigeración: si el recalentamiento es demasiado alto, el refrigerante puede vaporizarse en exceso antes de llegar al evaporador, lo que da como resultado un uso incompleto del intercambiador y un rendimiento de refrigeración disminuido.

► Calefacción insuficiente: un recalentamiento bajo puede hacer que el refrigerante líquido salga del evaporador y entre en el compresor, lo que no solo afecta al rendimiento de la calefacción, sino que también puede provocar daños en el compresor debido a los golpes de ariete.

¿QUÉ OCURRE SIN UN SUBENFRIAMIENTO ADECUADO?

Cuando los valores de subenfriamiento en un sistema HVACR están fuera de su rango de funcionamiento normal, puede surgir este problema:

Refrigeración ineficaz: un subenfriamiento insuficiente reduce la cantidad de refrigerante líquido disponible para el dispositivo de medición (como una válvula de expansión electrónica; lee más sobre este componente aquí). Esto puede afectar negativamente al rendimiento de refrigeración del sistema. ◉

CONCLUSIÓN >>>

En resumen, comprender y medir con precisión el **recalentamiento** y el **subenfriamiento** son habilidades esenciales para todo técnico de HVACR. Estas lecturas proporcionan información valiosa sobre el rendimiento del sistema, lo que ayuda a diagnosticar problemas rápidamente, prevenir daños en los equipos y mantener la máxima eficiencia.



¿CÓMO EVITAR FUGAS O AVERÍAS POR HELADAS EN LAS INSTALACIONES?

Una de las mayores preocupaciones en invierno es como evitar averías en caso de heladas. Después de todo, éstas son uno de los riesgos más comunes (y subestimados) en las instalaciones



Cortesía de:
**STH STANDARD
HIDRÁULICA**

STH Standard Hidráulica

Al contrario que otras incidencias, el daño que provoca el frío no siempre se ve a simple vista, pero tras el deshielo, pueden aparecer fugas, roturas o una avería grave. Sin embargo, estos problemas son evitables y, con una correcta planificación, materiales idóneos y medidas preventivas, se puede reducir el riesgo de daños.

POR QUÉ EL FRÍO DAÑA LAS INSTALACIONES HIDRÁULICAS

El principal problema con las heladas es el comportamiento del agua cuando se congela. Cuando el agua pasa de estado líquido a sólido, se expande y aumenta su volumen, creando una presión interna dentro de las tuberías, válvulas y otros componentes de la instalación.

Esta presión puede llegar a provocar fisuras, deformaciones irreversibles y roturas, sobre todo en materiales rígidos o puntos donde el agua está estancada. Aunque lo peor no es cuando se congela el agua, sino cuando el hielo se derrite y el sistema vuelve a presurizarse. Por ello, una helada puede convertirse en una avería costosa si no se toman las medidas adecuadas a tiempo.

TRAMOS Y PUNTOS MÁS VULNERABLES A LAS HELADAS

No todas las partes de una instalación tienen el mismo nivel de riesgo ni daño cuando se congelan. Los puntos más vulnerables son:

- Instalaciones exteriores que están expuestas directamente al frío.
- Tramos poco protegidos o sin aislamiento térmico.
- Garajes, sótanos y espacios no climatizados.
- Viviendas vacías, segundas residencias y locales cerrados durante largos periodos de tiempo.

En este tipo de instalaciones y construcciones, el agua puede permanecer inmóvil durante días, lo que aumenta el riesgo de congelación con el frío. Identificar estos puntos críticos es el primer paso para una prevención eficaz.

SEÑALES DE ALERTA ANTES Y DESPUÉS DE UNA HELADA

Como ya hemos comentado, detectar a tiempo los efectos del frío puede ayudarnos a evitar futuras averías graves. A continuación, te señalamos las principales señales de alerta para revisar una instalación hidráulica ante una helada:

- ♦ **Reducción del caudal de agua.** Puede significar que existe una obstrucción por la congelación parcial o total del agua en el interior de las tuberías.
- ♦ **Presión irregular en puntos y grifos.** El cambio brusco de presión puede ser consecuencia de bolsas de hielo que alteran el flujo normal de agua.
- ♦ **Ruidos anómalos en la instalación.** Vibraciones o golpes al abrir una válvula se pueden deber a la dilatación de material o al movimiento de agua entre zonas congeladas.
- ♦ **Válvulas que no funcionan bien.** Si una válvula está bloqueada, cerrada o muy dura, es señal de que existe hielo en el interior.
- ♦ **Humedades, manchas o goteos tras el deshielo.** Muchas fisuras no se detectan hasta que no se va el hielo y la instalación vuelve a presurizarse. Es conveniente revisar evidencias en techos, paredes y suelos.
- ♦ **Pérdida progresiva de presión en el sistema.** Esto puede indicar microfugas por fisuras que se han abierto durante la congelación.
- ♦ **Componentes deformados o tensionados.** El abultamiento de tuberías o elementos desplazados ligeramente son señales claras de que la presión interna es evidente.

MEDIDAS PREVENTIVAS BÁSICAS PARA EVITAR DAÑOS POR HELADAS

La prevención en invierno pasa por aplicar una serie de medidas sencillas pero eficaces para evitar los daños por heladas:

- ♦ Aislar térmicamente las tuberías expuestas o en zonas frías.

- ♦ Vaciar los tramos de la instalación que no se usan en invierno.
- ♦ Cerrar las llaves de paso en viviendas desocupadas.
- ♦ Proteger y aislar válvulas, contadores y otros componentes sensibles.

EL PAPEL DE LOS COMPONENTES DE LA INSTALACIÓN EN LA PREVENCIÓN

La calidad de los componentes es un factor clave a la hora de aplicar la prevención. Válvulas y elementos diseñados para soportar condiciones exigentes ofrecen una mayor resistencia frente al hielo y al frío.

En este sentido, las **válvulas STH** destacan por su gran robustez, fiabilidad y diseño orientado a un uso profesional y doméstico. Emplear componentes de calidad no garantiza inmunidad frente a las heladas, pero sí minimiza las consecuencias en caso de que sucedan, reduciendo la probabilidad de rotura y fugas.

QUÉ HACER SI UNA INSTALACIÓN SE HA CONGELADO

Si una instalación sufre heladas o se congela, actuar si conocer o forzar los componentes puede agravar el problema. Seguir un protocolo básico reduce el riesgo de roturas y facilita una recuperación segura del sistema:

- No forzar válvulas, grifos y llaves de paso.
- Cerrar la llave de paso general.
- Localizar el tramo congelado.
- Descongelar de forma progresiva y controlada.
- Comprobar visualmente la instalación tras el deshielo.
- Restablecer el suministro de manera gradual.
- Contactar con un profesional si aparecen daños.

PREVENCIÓN COMO INVERSIÓN EN DURABILIDAD Y TRANQUILIDAD

Prevenir los daños por las heladas no es una opción, sino una inversión necesaria en seguridad y durabilidad. Una instalación bien protegida sufre menos averías, reparaciones y mantiene un buen rendimiento por más tiempo.

Además, hay que tener en cuenta el factor económico, donde una buena prevención permite ahorrar de forma considerable. La prevención aporta tranquilidad tanto al usuario final como al instalador, reduciendo las incidencias imprevistas durante los meses de frío intenso.

SOLUCIONES PENSADAS PARA INSTALACIONES SEGURAS TODO EL AÑO

STH desarrolla soluciones diseñadas para responder a las exigencias reales de las instalaciones. Componentes fiables y materiales de calidad permiten afrontar el invierno con las mejores garantías. El apoyo al instalador profesional y la apuesta por productos duraderos forman parte de su visión orientada a la seguridad y la prevención durante todo el año. ◉

REFRIGERANTES NATURALES Y ALTA POTENCIA: MOTOR DE LA DESCARBONIZACIÓN DEL CALOR

La electrificación del calor está dejando de ser una tendencia para convertirse en una realidad técnica plenamente consolidada. El desarrollo de bombas de calor basadas en refrigerantes naturales, como el R-290, ha permitido superar su uso tradicional en el ámbito doméstico y **abordar aplicaciones de mayor escala**, sustituyendo salas de calderas de cientos de kW y trabajando a alta temperatura sin emisiones directas



Cortesía de:
ATuAire
by Iberdrola



En este avance, **ATuAire By Iberdrola** contribuye mediante el despliegue de soluciones eléctricas de alta eficiencia orientadas a la descarbonización del calor en edificios y procesos industriales. Su actividad se apoya en criterios de ingeniería, conocimiento normativo y tecnologías actuales para **sustituir sistemas basados en combustibles fósiles por bombas de calor** que operan de forma eficiente, fiable y adaptándose a las necesidades de cada instalación. Paralelamente, la **evolución normativa y el progreso tecnológico** han acelerado la adopción de estas soluciones, ampliando su aplicabilidad y permitiendo alcanzar prestaciones antes asociadas únicamente a sistemas térmicos convencionales.

En este contexto, resulta especialmente relevante analizar **cómo está avanzando esta transición y qué tecnologías y refrigerantes están posibilitando** una electrificación del calor segura, eficiente y escalable en distintos tipos de edificios y procesos.

■ EL PRESENTE

En climatización cuando hablamos de bombas de calor domésticas nos referimos a splits o equipos aire-agua de habitualmente entre 4 y 16 kW. Es lo que vemos en el día a día de viviendas y pequeñas instalaciones. La mayoría de los fabricantes de HVAC ya habían dado el salto a refrigerantes como el R-290 para pequeñas potencias. Sin embargo, si hablamos de descarbonizar el calor en edificios de mayor envergadura, el salto llega cuando sustituimos salas de calderas de 300, 500 o más de 1.000 kW por sistemas totalmente eléctricos capaces de trabajar a alta temperatura.

La FERIA C&R (Climatización & Refrigeración) de este año lo ha dejado más claro que nunca. Y, además, desde ATuAire by Iberdrola estuvimos allí presentando nuestra propuesta para acelerar la electrificación del calor en edificios terciarios, industriales y residenciales colectivos, así como en procesos industriales. El interés del sector fue evidente: cada vez más organizaciones buscan soluciones reales para reducir emisiones sin renunciar a fiabilidad ni a las temperaturas que exigen sus instalaciones.



■ F-GAS: "ACELERANDO" LA INNOVACIÓN

El **Reglamento Europeo de Gases Fluorados** limita de forma drástica el uso de refrigerantes con alto PCA/GWP (Potencial de Calentamiento Atmosférico). La reciente Regulación (UE) 2024/573, aprobada el 7 de febrero de 2024 y en vigor desde el 20 de febrero de 2024, establece un marco aún más restrictivo para estos gases, reforzando y ampliando las obligaciones previamente definidas en la Regulación (UE) 517/2014.

El impacto técnico de esta regulación es inmediato. La **reducción de cuota disponible, unida a la progresiva prohibición de equipos que utilicen HFC de elevado GWP**, ha obligado a fabricantes, ingenierías e instaladores a replantear arqui-

tecturas térmicas completas, priorizando tecnologías basadas en refrigerantes naturales y en HFO de muy bajo impacto climático.

Lejos de frenar el desarrollo tecnológico, **esta presión normativa ha actuado como un acelerador**. La necesidad de adaptarse a los nuevos límites ha impulsado el diseño de bombas de calor capaces de operar con refrigerantes de bajo GWP y alcanzar rangos de temperatura y potencias que hace apenas una década estaban restringidos a sistemas de combustión.

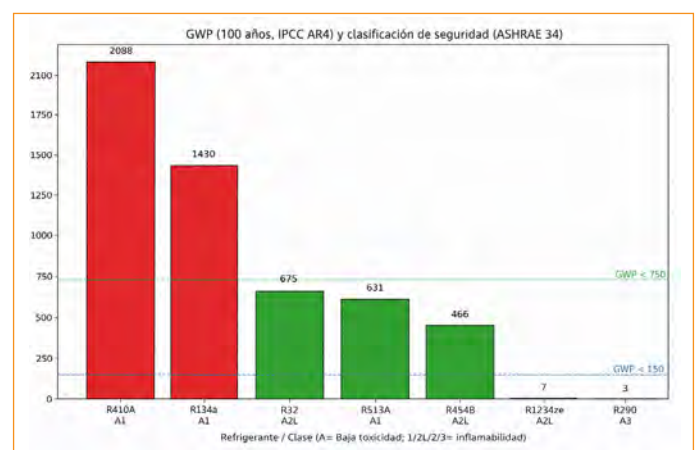
La evolución de los refrigerantes, combinada con el avance del I+D de los fabricantes, está abriendo la puerta a aplicaciones donde hasta hace pocos años la bomba de calor simplemente no llegaba: **alta temperatura, grandes potencias y procesos industriales**.

■ LA INDUSTRIA SE MUEVE: LOS A2L COMO "TRANSICIÓN", EL R-290 (A3)/R1234ZE (A2L) COMO OBJETIVO

La clasificación de los refrigerantes según el **standard 34 de ASHRAE** distingue sus características de seguridad en dos parámetros fundamentales:

- **TOXICIDAD:** clase A (baja toxicidad) y clase B (mayor toxicidad).
- **INFLAMABILIDAD:** las categorías abarcan desde clase 1 (no inflamables), pasando por clase 2L (baja inflamabilidad) y clase 2 (inflamabilidad moderada), hasta clase 3, que corresponde a fluidos de alta inflamabilidad.

Esta clasificación es un referente indispensable para entender la transición tecnológica actual y diseñar sistemas térmicos seguros y conformes a norma.



► GWP y clasificación de seguridad según refrigerante

En los últimos años, refrigerantes clasificados como **A2L**, como **R-32 o R-454B**, han desempeñado un papel relevante **como soluciones de transición**. Permiten cumplir los requisitos normativos europeos y mantener una buena eficiencia energética, reduciendo significativamente el PCA en comparación con los HFC tradicionales.

Sin embargo, cuando se requieren temperaturas de impulsión superiores a 65–70 °C, alta potencia térmica o un rendimiento estable a plena carga, estos refrigerantes encuentran limitaciones derivadas de su termodinámica y su comportamiento a alta temperatura.

En este escenario, **los refrigerantes naturales cobran protagonismo**. R-290 (propano), clasificado como A3, se ha posicionado como una alternativa particularmente adecuada gracias a su PCA prácticamente nulo (~3), su capacidad de alcanzar **temperaturas de impulsión superiores a 70 °C** y su buen desempeño en climas fríos. Esto lo convierte en una opción óptima para la electrificación del calor en aplicaciones centralizadas, ya sea en edificios terciarios, residenciales colectivos o determinados procesos industriales.

La tendencia del mercado confirma esta evolución. En la Feria C&R, numerosos fabricantes presentaron ampliaciones de gama en R-290, incluyendo unidades por encima de 50 kW y configuraciones modulares dirigidas a instalaciones

de mayor escala. Paralelamente, refrigerantes HFO de muy bajo GWP, como R-1234ze (clasificado como A2L), están experimentando una creciente implantación en soluciones agua-agua, enfriadoras y aplicaciones industriales donde se busca combinar alta eficiencia, bajo PCA y una menor inflamabilidad respecto a los A3. **Informes y guías técnicas del sector coinciden en que el salto hacia refrigerantes naturales y HFO de bajo impacto** ya no es una tendencia futura, sino una realidad impulsada por la regulación, el mercado y el avance tecnológico.

En síntesis, los refrigerantes A2L representan una fase transitoria adecuada para el corto-medio plazo, mientras que R-290 (A3) y HFO como R-1234ze (A2L) se consolidan como las soluciones de referencia en la actual generación de bombas de calor y sistemas térmicos orientados a la descarbonización del calor.

A continuación, se muestran algunos de los muchos presentes en la feria:



> KEYTER modelo Pacifica Pro de R-290



> MIDEA modelo Mars Series de R-290



> PANASONIC modelo ECOi-W AQUA-G BLUE de R-290

■ CÓMO SE CONSEGUÍA Y SE CONSIGUE LA ALTA TEMPERATURA

En el reemplazo de calderas de combustión para calefacción y producción de ACS, es **habitual que la instalación requiera temperaturas de impulsión superiores** a las que las bombas de calor comerciales podían ofrecer hasta hace pocos años.

Históricamente, una solución empleada para alcanzar estos niveles térmicos consistía en utilizar **dos bombas de calor en serie**:

1. Una primera etapa de baja o media temperatura.
2. Una segunda etapa “booster” capaz de elevar el agua a temperaturas significativamente superiores. Aunque eficaz, este enfoque implicaba el uso de dos equipos, mayor superficie instalada y una integración hidráulica más compleja.

El primer salto tecnológico relevante llegó con R-744 (CO₂), cuya termodinámica en ciclo transcrito permitió producir ACS en **rangos de 70–90°C**, incluso con temperaturas exteriores bajas, facilitando la cobertura de grandes

demandas de ACS en hoteles, hospitales o centros deportivos. Cabe mencionar los altos saltos térmicos necesarios de estos equipos y la necesidad de estudiar y cubrir bien las pérdidas por recirculación de forma paralela. Equipos comerciales como Q-ton o QAHV demostraron que la alta temperatura podía electrificarse de forma eficiente.

Posteriormente, **el uso de R-290 (propano) consolidó otra vía para alcanzar altas temperaturas** en aplicaciones aire-agua y agua-agua. Su PCA prácticamente nulo (~3) y su capacidad para lograr impulsiones superiores a 70 °C lo han convertido en uno de los refrigerantes naturales más utilizados en la modernización de salas de calderas.

Finalmente, otras familias de refrigerantes también han encontrado su espacio en la alta temperatura, como **R-1234ze** en soluciones agua-agua o **refrigerantes naturales como R-600a (isobutano)** en aplicaciones industriales específicas. Estas alternativas permiten cubrir un abanico más amplio de potencias y condiciones de operación, ampliando las posibilidades de electrificación en edificios y procesos térmicos donde antes no era viable.

■ SEGURIDAD Y NORMATIVA

El uso de **refrigerantes A3, como el R-290, exige cumplir requisitos específicos** para garantizar la seguridad: límites de carga definidos por normativa, sistemas de ventilación adecuados, protecciones eléctricas, detección automática de fugas y aplicación de la normativa ATEX.

Aunque estas condiciones pueden parecer restrictivas, la tecnología actual ha resuelto gran parte de los retos mediante diseños seguros y soluciones integradas.

Sin embargo, estos equipos presentan limitaciones adicionales en cuanto a su ubicación. Si ya los refrigerantes A2L imponían restricciones, **con A3 el foco se intensifica**: es necesario mantener distancias libres de fuentes de ignición (enchufes, interruptores, llamas), respetar separaciones respecto a rejillas, huecos y zonas de paso, y evitar espacios cerrados como sótanos donde el gas podría acumularse.

Por todo ello, la instalación de bombas de calor con refrigerantes A3 debe ir acompañada de un estudio detallado que asegure el cumplimiento de la normativa vigente y de las recomendaciones del fabricante. **Solo así se garantiza una integración segura y eficiente en cualquier proyecto.**

■ TECNOLOGÍA

El compresor es la pieza clave que ha hecho posible el salto tecnológico en bombas de calor. Gracias al I+D+i de los fabricantes, hoy contamos con compresores diseñados para refrigerantes naturales como R-290, en versiones semi-herméticos, scroll e incluso de tornillo que permite alcanzar grandes potencias en un solo equipo y una gran robustez.



> Compresor BITZER modelo ECOLINE PRO de hasta 238 kW (heating) para R-290, R-600^a y R-1270.

Ya existen bombas de calor industriales capaces de alcanzar 120–160 °C. Esto abre la puerta a electrificar procesos como, secado, agua sobrecalentada y vapor de baja presión. Como curiosidad, fabricantes como Mayekawa desarrollan compresores para **bombas de calor con R-717 (amoníaco)**,

un refrigerante natural con PCA = 0 y gran rendimiento, ampliamente usado en la industria alimentaria y procesos térmicos exigentes, aunque requiere medidas adicionales por su toxicidad.

■ ESPAÑA TIENE DOS RETOS Y OPORTUNIDADES A LA VEZ: RESIDENCIAL INDIVIDUAL E INSTALACIONES CENTRALIZAS E INDUSTRIALES

El calor representa el 41 % de la energía final consumida en España, y entre el 75 % y el 85 % todavía procede de combustibles fósiles. La descarbonización es, por tanto, un desafío clave.

España es un país de pisos, con millones de calderas individuales de gas instaladas en espacios reducidos, lo que complica su sustitución por bombas de calor. Las soluciones técnicas existen y se están implementando, pero el camino por recorrer sigue siendo enorme.

En paralelo, hay un campo con impacto inmediato y gran potencial: las salas de calderas centralizadas en oficinas, hoteles, hospitales, universidades, centros comerciales, residenciales colectivos y, por supuesto, el calor para procesos industriales. Aquí, la electrificación del calor puede reducir emisiones de forma masiva y acelerar la transición energética.

Y PARA ABRIR EL DEBATE:

- ¿Será el R-290 el refrigerante dominante en alta temperatura? ¿Estamos preparados para trabajar con A3?
- ¿Qué soluciones y refrigerantes veis como el futuro?
- ¿La normativa impulsa o frena?

■ NUESTRA VISIÓN INTEGRAL DE LA EFICIENCIA ENERGÉTICA

ATuAire by Iberdrola trabaja con una visión integral de la eficiencia energética. Porque eficiencia no es solo instalar un equipo eficiente, sino diseñar sistemas que funcionen de verdad: bien dimensionados, bien integrados y adaptados al uso real del edificio o proceso.

La descarbonización del calor no es una promesa. Es una realidad técnica. Y el momento de actuar es ahora. o



LA IMPORTANCIA ESTRATÉGICA DE LAS CERTIFICACIONES EN ENERGÍA



When **energy** matters

Las certificaciones son un elemento esencial para asegurar calidad, seguridad, eficiencia y sostenibilidad en el sector eléctrico. Haciendo que aquellas empresas que invierten en cumplirlos —como Socomec— no solo cumplen la normativa, sino que se posicionan como líderes en fiabilidad y responsabilidad



Cortesía de:
SOCOME



En el sector energético, las certificaciones de producto constituyen el principal elemento de confianza tanto para los usuarios como para los profesionales encargados del diseño e instalación de infraestructuras eléctricas. Siendo la única manera mediante la cual, los principales fabricantes del sector, tienen de garantizar tanto a sus clientes como a los usuarios finales de las instalaciones que un equipo o solución cumple con estándares rigurosos en calidad, seguridad, eficiencia energética y durabilidad.

Si bien es cierto que la relevancia y el papel de las certificaciones es algo común en cualquier sector, en el eléctrico y energético su peso es mucho mayor al formar parte de industrias esenciales para el desarrollo normal de nuestra vida diaria. No siendo opcional el asegurar su fiabilidad, sino algo estratégico.

De esta manera, la obtención de estas certificaciones supone una serie de pruebas independientes y auditorías continuas que validan procesos de fabricación, materiales, ensayos y rendimiento en condiciones reales. Algo que más allá de su papel como garante de ciertos valores de cara a profesionales y usuarios, en lo referente a la competencia legal, permite evitar sanciones y fortalecer la reputación; mientras que, para el mercado, permiten el acceso global y facilitan la comercialización transfronteriza.

ADAPTARSE A LOS NUEVOS REGLAMENTOS: UNA INVERSIÓN CRÍTICA

En un escenario global como el actual, marcado por factores como una conciencia climática en máximos históricos y la volatilidad de los precios de la energía, los avances en eficiencia energética y seguridad son los más perseguidos por las empresas, así como los más demandados por todos los estratos de la sociedad.

De esta manera, cualquier avance en esta dirección está regulado por directivas cada vez más estrictas (por ejemplo, directiva de baja tensión, reglamento electrotécnico, normas IEC/EN actualizadas). Haciendo que las empresas deban dedicar un número cada vez mayor de recursos — tiempo, talento, capital — a asegurar que sus productos y procesos estén alineados con estas normas.

Sin embargo, para aquellas empresas más conscientes del valor que las certificaciones aportan a sus productos, negocio e, incluso, imagen de marca esta adaptación no supone un coste más, sino una inversión con un retorno más que evidente:

- **REDUCCIÓN DE RIESGOS:** menor probabilidad de defectos, fallos o accidentes.
- **ACCESO A MERCADOS:** muchos países exigen certificaciones como requisito previo a la importación.
- **VENTAJA COMPETITIVA:** la reputación de calidad permite diferenciación y posicionamiento premium.
- **Eficiencia a largo plazo:** productos mejor diseñados y procesados suelen consumir menos energía y requieren menos mantenimiento.

Además, es importante destacar cómo la inversión en certificaciones se encuentra también enmarcada en un contexto de sostenibilidad y responsabilidad social, cada vez más valorado por inversores, reguladores y clientes.

EL COMPROMISO DE SOCOMEC CON LA EXCELENCIA CERTIFICADA

En este sentido, quizás el ejemplo por antonomasia de empresa que entiende el valor añadido de las certificaciones en el sector energético es Socomec, compañía especializada en soluciones para monitorización, alimentación ininterrumpida (SAI), almacenamiento energético (ESS) y sistemas de supervisión eléctrica.

Con un enfoque estratégico hacia las certificaciones, demuestra una comprensión profunda del valor que aportan estos reconocimientos al mercado, al cliente final y al propio proceso de innovación.

En primer lugar, Socomec publica y mantiene certificados ISO 9001 (gestión de calidad) e ISO 14001 (gestión ambiental) en múltiples centros de producción. Todos sus centros en Alsacia, por ejemplo, cuentan con certificación ISO 14001, reflejando su compromiso con una producción sostenible y respetuosa con el entorno. Estos certificados aseguran una mejora continua de procesos, reducción de impactos ambientales y una operativa basada en la eficiencia y el cumplimiento normativo.

La empresa dispone además de un laboratorio propio, el Tesla Lab, que permite realizar internamente pruebas de verificación y validación de productos conforme a las normativas internacionales más exigentes. Este centro de ensayo, con capacidad de homologación, reduce tiempos de respuesta, asegura el control de calidad desde la fase de diseño y refuerza la fiabilidad de los equipos antes de su salida al mercado.

En un entorno de regulaciones exigentes y exigencias de mercado, contar con estas acreditaciones ya no es una opción: es la base del crecimiento, la diferenciación y la confianza a largo plazo

En cuanto a normativas técnicas específicas, Socomec aplica estándares como la IEC/EN 61557, fundamentales en el desarrollo de dispositivos de medida y supervisión de instalaciones eléctricas de baja tensión. Este cumplimiento no solo es una garantía técnica, sino que permite integrar sus soluciones en proyectos donde la interoperabilidad y precisión son críticas.

Asimismo, para productos involucrados en la submedición y reparto de costes energéticos, Socomec cuenta con certificaciones conforme a la directiva MID (Módulo B+D). Esto asegura que sus equipos cumplen los requisitos legales para facturación de energía, proporcionando mediciones exactas y fiables, fundamentales en entornos industriales, terciarios y residenciales.

Por último, la empresa ha sido reconocida por EcoVadis con la certificación Platino, el máximo nivel que concede esta plataforma internacional de evaluación en sostenibilidad. Este reconocimiento acredita la excelencia de Socomec en políticas de responsabilidad social corporativa, gestión ambiental, prácticas laborales y ética empresarial.

CERTIFICACIONES CLAVE EN EL SECTOR ELÉCTRICO

En un sector tan crítico como el eléctrico, donde la fiabilidad, la seguridad y la eficiencia energética no son negociables, contar con certificaciones reconocidas es una garantía indispensable.

Estas certificaciones no solo acreditan el cumplimiento normativo, sino que validan de forma independiente la calidad y el rendimiento de los productos a lo largo de su vida útil.

A continuación, se enumeran las principales certificaciones del sector eléctrico, cada una con su ámbito de aplicación y valor añadido.

 **MARCA CE:** acredita que el producto cumple con las directivas europeas aplicables (Baja Tensión, EMC, RoHS, entre otras); es obligatoria para la comercialización en la UE y declara conformidad con requisitos esenciales de seguridad.

 **AENOR N / HAR / ENEC:** certificaciones de producto otorgadas por organismos europeos (como AENOR o CENELEC); implican ensayos de laboratorio independientes, seguimiento de producción y controles periódicos.

 **UL / CSA:** normativas específicas para EE. UU. y Canadá; garantizan que los equipos eléctricos cumplen los requisitos de seguridad frente a incendios y riesgos eléctricos en el mercado norteamericano.

 **VDE:** certificación alemana de alto prestigio que verifica seguridad, compatibilidad electromagnética y fiabilidad de productos eléctricos, ampliamente reconocida a nivel europeo.

 **IEC/EN 61557:** norma internacional para equipos de medida, control y supervisión de instalaciones eléctricas de baja tensión; garantiza precisión y consistencia técnica en dispositivos críticos.

 **MID (MÓDULO B+D):** certificación conforme a la Directiva de Instrumentos de Medida (Measuring Instruments Directive); necesaria para equipos destinados a la facturación de consumo energético, asegurando su exactitud legal.

 **ISO 9001:** norma internacional de gestión de calidad; asegura procesos organizativos orientados a la mejora continua y la satisfacción del cliente.

 **ISO 14001:** norma de gestión ambiental; certifica que la empresa identifica y controla su impacto medioambiental, mejorando su desempeño sostenible.

 **ISO 50001:** norma enfocada en la gestión eficiente de la energía dentro de la organización; promueve la reducción de consumos y costes energéticos.

 **EcoVadis:** evaluación independiente de sostenibilidad empresarial basada en criterios ESG (medioambiente, social, gobernanza); distingue a las empresas con políticas éticas y responsables.

 **80 PLUS:** certificación que evalúa la eficiencia energética de fuentes de alimentación, especialmente en TI y electrónica de consumo; exige más del 80 % de eficiencia energética en condiciones de carga específicas.

 **EPD / DAP (Declaración Ambiental de Producto):** documento verificado que informa sobre el impacto ambiental de un producto durante todo su ciclo de vida; promueve la transparencia ambiental y la economía circular. 



PRO

Instalaciones

La actualidad técnica profesional fácilmente a su alcance

HAZTE
PRO
CON UN SÓLO
CLICK

SUSCRÍBETE A NUESTRA NEWSLETTER
PARA CONOCER LA ACTUALIDAD DEL SECTOR
Y RECIBE LA REVISTA DIGITAL GRATIS



www.proinstalaciones.com





Celebrará su nueva edición 2026, marcada por la hiperespecialización de cada segmento de la edificación



Del 24 al 26 de marzo de 2026 en IFEMA Madrid, tendrá lugar la mayor feria en Europa sobre construcción industrializada, que incorporará 10 áreas de innovación a fin de presentar las novedades off site, digitales y sostenibles de todos los ámbitos del sector

La construcción industrializada está acelerando su expansión a raíz del contexto actual que vive la edificación. En este sentido, la escasez de vivienda, esencialmente asequible, es la principal causa que está llevando a que el nuevo modelo constructivo esté en auge, por las posibilidades que proporciona para ampliar la oferta residencial. Además, la necesidad de que la Unión Europea sea climáticamente neutra en 2050 y la falta de mano de obra, sumado a las oportunidades que están brindando las tecnologías en la

industria, son factores que están impulsando el concepto a la hora de construir. De hecho, se espera que el 10% de las edificaciones en España se ejecuten mediante métodos industrializados en 2030.

Bajo este contexto llega REBUILD 2026, la mayor feria multiespecialista en Europa dedicada a la construcción industrializada, que tendrá lugar del 24 al 26 de marzo en IFEMA Madrid. Durante sus tres jornadas, **el evento reunirá a más de 30.000 profesionales de toda la cadena de valor del sector**, que descubrirán las últimas innovaciones off site, digitales y sostenibles que están saliendo al mercado.

Todo ello tendrá como hilo conductor el lema **'Powering The Future of The Building'**, con el que se quiere poner en valor la vocación de REBUILD de actuar como epicentro de la transformación que está experimentando la edificación. Para lograrlo, la feria este año ha dado un paso más allá apostando por la hiperespecialización. En consecuencia, la zona expositiva, que albergará **a más de 750 firmas**, estará dividida en **10 áreas de innovación**, en las que se presentarán las soluciones correspondientes a los distintos segmentos de la construcción: fachadas y ventanas, confort y clima, revestimientos y suelos e impermeabilización, estructuras, robótica y digitalización, madera, nuevos materiales, baño, cocinas, e iluminación e interiores.

Sobre ello, **Gema Travería**, directora de REBUILD 2026, señala que *"con este formato queremos destacar la evolución y los avances que se están produciendo en cada subsector de la edificación, donde conviven desarrollos paralelos de gran impacto. Asimismo, facilitaremos que cada profesional identifique con mayor precisión a sus socios estratégicos, y las soluciones y tendencias que realmente fortalecen su actividad"*.

AGENDA DE EVENTOS

En cada número de la revista podrá disfrutar de la agenda de eventos más destacados, clasificados por fecha y tipo de evento hasta la fecha de publicación de la revista.

Si desea ampliar la información o visualizar la agenda de eventos en tiempo real, puede visitar nuestra página web: [@proinstalaciones.com](https://proinstalaciones.com)

En el apartado eventos/agenda.

Además podrá compartir cualquier evento de su interés mediante las RRSS o por e-mail.



FERIAS

8 AL 13 MARZO 2026

LIGHT&BUILDING

FRANKFURT



JORNADAS

24 AL 26 MARZO 2026

REBUILD

MADRID



CONGRESOS

24 AL 27 MARZO 2026

MCE

MILAN



El Congreso de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0 abordará las oportunidades de la industrialización para disponer de más vivienda, reducir el impacto climático e integrar las tecnologías más avanzadas

En el marco de REBUILD 2026 se desarrollará el **Congreso de Arquitectura Avanzada y Construcción 4.0**, el mayor foro de conocimiento de la industria que cuenta con un programa único de conferencias, y que citará a **más de 750 ponentes internacionales**. En sus escenarios, los expertos analizarán el **estado de la industrialización actualmente a nivel internacional y nacional**, tras el anuncio del PERTE el pasado año por parte del Gobierno en REBUILD. Asimismo, se compartirán casos de éxito de cómo este modelo está promoviendo la nueva oferta habitacional, al tiempo que reduce plazos, costes y emisiones.

Precisamente, **la descarbonización del sector** será otro gran eje del foro, donde se pondrán en común las fórmulas y conceptos, más allá de la industrialización, que están creando una edificación con menos impacto. Para conseguir este objetivo, se estudiará, igualmente, la incidencia de los materiales circulares, el auge de la madera o el diseño estratégico de barrios y ciudades.

Paralelamente, el congreso también indagará en cómo las tecnologías, como la **IA**, el **IoT**, los **gemelos digitales**, **blockchain** o la **metodología BIM**, están mejorando los procesos empleando menos recursos y registrando una menor huella de carbono.



AGENDA DE ACTIVIDADES

Además de la zona expositiva y congresual, REBUILD 2026 tendrá una agenda de actividades con la que se establecerán **espacios adicionales de networking**.

Algunas de ellas son los **Advanced Architecture Awards 2026**, que reconocen a las empresas que están liderando la innovación en el ámbito constructivo; el **Leadership Summit**, una comida entre empresarios del sector y administraciones para facilitar las relaciones; o el **ConTech Startup Forum**, donde las firmas emergentes con una propuesta tecnológica para la edificación se presentan delante de inversores.

+INFO



CONCURSOS

OCROS

MARZO / OCTUBRE 2026

25 AL 27 MARZO 2026

ENERXÉTICA

GALICIA



27 Y 28 MAYO 2026

SOLAR & STORAGE

VALENCIA



3 Y 4 JUNIO 2026

NET Zero Tech

HOSPITALET (BCN)



1 y 2 OCTUBRE 2026

CONGRESO CONAIF

SALAMANCA



7 Y 8 OCTUBRE 2026

EFINTEC

BARCELONA





44ª MCE - Mostra Convegno Expocomfort: una nueva energía impulsa el sector HVAC+R



La feria bienal líder mundial en ingeniería de plantas civiles e industriales, climatización y energías renovables, regresa a Fiera Milano del 24 al 27 de marzo de 2026 con su 44.ª edición, con un formato, una distribución y un contenido renovados

Según las previsiones de la Oficina de Investigación de Anima Confindustria, se espera que el sector termohidráulico italiano cierre 2025 con una caída del 2,2 % en comparación con 2024, alcanzando una facturación total de 16.430 millones de euros.

Sin embargo, el informe del Grupo de Energía y Estrategia de la Universidad Politécnica de Milán, «**Eficiencia Energética en Italia: Marco Actual y Perspectivas en los Sectores Industrial, Terciario y de la Administración Pública**», destaca varias señales alentadoras en estas áreas.

En primer lugar, la Administración Pública, que sigue desempeñando un papel fundamental en la promoción de la eficiencia energética, especialmente en los sectores escolar y sanitario, que en conjunto representan más de dos tercios de la superficie total de edificios públicos. También se observan tendencias positivas en el sector industrial, especialmente entre las pequeñas y medianas empresas, donde los programas de incentivos aún muestran un importante potencial de mejora.

En este contexto dinámico, repleto de desafíos y oportunidades, se presenta la **44.ª edición de la MCE – Mostra Convegno Expocomfort** (que tendrá lugar en Fiera Milano del 24 al 27 de marzo de 2026).

La MCE se erige como el **principal escaparate y plataforma de negocios global para empresas de los sectores de HVAC+R, energías renovables y eficiencia energética**.

MCE ha reafirmado y fortalecido su papel como punto de encuentro clave para empresas y profesionales de los sectores industrial y de la digitalización. A lo largo de 2025, ha desarrollado eventos y conferencias específicos que abordan los retos tecnológicos y las oportunidades económicas para las pymes: desde la expansión a nuevos mercados emergentes, en particular Arabia Saudí y los Emiratos Árabes Unidos, hasta las perspectivas de mejora del rendimiento energético en edificios no residenciales mediante la implementación de Sistemas de Automatización y Control de Edificios (BACS) y Sistemas de Gestión Energética (SGE). Desde el uso de IA para apoyar los objetivos de transición energética hasta el papel aún marginal que Italia desempeña en el mercado global del diseño digital.

Un evento imprescindible para establecer contactos y forjar alianzas estratégicas, como lo demuestran las cifras preliminares, que muestran que el 85 % del espacio expositivo ya está reservado, con 1300 empresas registradas, más de la mitad extranjeras.

Para impulsar aún más la consolidación y el crecimiento económico de las empresas italianas en los mercados internacionales, se ha renovado la colaboración con OpportunItaly. Esta plataforma, promovida por la Agencia Italiana de Comercio (ICE) y el Ministerio de Asuntos Exteriores y Cooperación Internacional, busca conectar la demanda internacional con la oferta italiana. En colaboración con RX Italy, la Agencia Italiana de Comercio organizará un programa de receptividad en la feria para 120 operadores extranjeros seleccionados de 35 países de todo el mundo, con especial atención a Japón, país socio de la edición de 2026.

Tras su exitosa edición inaugural, **los Premios a la Excelencia MCE regresan a MCE 2026** para reconocer los logros más destacados en innovación tecnológica, diseño y sostenibilidad en los campos de la calefacción, la refrigeración, la ventilación y el aire acondicionado.

El proyecto **“Uso Inteligente del Agua”** también regresa, expandiéndose a cuatro pabellones (Pabellones 2, 4, 6 y 10). Desarrollada para destacar la importancia del agua como recurso y la necesidad de minimizar los residuos, la iniciativa se creó en colaboración con ANGAISA, AQUA ITALIA, Assopompe y AVR. Las empresas expositoras que operan en los campos del tratamiento de agua, la tecnología sanitaria, las bombas y las válvulas actuarán una vez más como Embajadores del Agua, presentando las soluciones más innovadoras para la gestión del agua primaria, tanto para uso civil como industrial.

+INFO





Se refuerza en la recta final para su quinta edición, que tendrá lugar del 25 al 27 de Marzo

Su comité organizador se reunió en la Feira Internacional de Galicia Abanca para analizar la evolución comercial del certamen, determinar acciones de interés para su impulso en estos dos últimos meses y definir su programa de actividades.

Se celebrará de nuevo de forma paralela al salón expomunicipal, tras la buena acogida de 2024



La doble cita ferial del salón de energía Enerxétika y el certamen de servicios municipales ExpoMunicipal, la cual tendrá lugar del 25 al 27 de marzo, sigue preparándose para convertirse en un espacio de referencia.

Y con este objetivo su comité organizador volvió a reunirse ayer en el recinto Feira Internacional de Galicia ABANCA. Un encuentro en el que se analizó la evolución comercial tanto de esta quinta edición de Enerxétika como de ExpoMunicipal, que celebrará su segunda convocatoria, ambas con buenas expectativas. Además, se evaluaron y determinaron acciones a distintos niveles para impulsar las ferias en estos dos meses previos a su celebración.

Por otra parte, durante la reunión se avanzó en la definición del programa de actividades de ambas ferias. Destacarán las jornadas técnicas, de las que se está estableciendo su temática y habrá presencia de ponentes de relevancia a nivel nacional, y se sumarán demostraciones, áreas divulgativas, entregas de premios, un circuito de vehículos con combustibles alternativos o el espacio de innovación energética SIE.

COMPROMISO Y SINERGIAS

El encuentro contó con la presencia de más de una veintena de empresas, clústers, asociaciones y departamentos de la Xunta de Galicia, los cuales volvieron a mostrar tanto su apoyo a los certámenes como a su celebración paralela, destacando la capacidad de esta doble cita ferial de crear sinergias.

Presidieron la reunión los directores generales de Administración Local de la Xunta de Galicia, Natalia Prieto, y de Planificación Energética y Minas, Pablo Fernández, acompañados de la subdirectora general de Gestión y Cooperación Económica con las Entidades Locales, Raquel Bahillo y el director del Departamento de Coordinación de Eficiencia Energética del Instituto Energético de Galicia (INEGA), Emérito Freire. Todos ellos destacaron el compromiso de la Administración gallega con estos certámenes, haciendo hincapié en su voluntad de que se consoliden como ferias de referencia.

Además, el encuentro contó con representación, en el ámbito de los servicios municipales, de la Federación Gallega de Municipios y Provincias (Fagamp), Cogami, Urdime, Ferrovial, Prezero, Rototank, Grupo Faro y Sihaho. En cuanto al sector energético, participaron representantes de la Asociación Clúster de la Geotermia Gallega (Acluxega), Asociación Eólica de Galicia (EGA), Clúster de la Biomasa de Galicia, Federación Gallega de Instaladores Eléctricos y Telecomunicaciones (Fegasinel), Colegio Oficial de Ingenieros Industriales de Galicia, Consello Galego de Ingenieros Técnicos Industriales, Ecogal, Iberdrola y Red Eléctrica de España (Redeia). Asimismo, tuvo representación la Dirección Territorial de Comercio en Galicia..





Lanza la tercera edición de Ruta CAE 2026 con un nuevo enfoque sectorial y más de diez paradas por toda España



La Ruta CAE recorrerá de nuevo España este 2026 conectando la figura de los propietarios de ahorros con los distintos agentes del sistema CAE, con el objetivo de impulsar la eficiencia energética y la descarbonización

Desde su lanzamiento a principios de 2024, la Ruta CAE ha organizado **22 eventos gratuitos en 20 ciudades, reuniendo a más de 3.000 asistentes presenciales** y contando con la participación de 215 ponentes expertos en eficiencia energética. Un año más, A3E anuncia la puesta en marcha de la **Ruta CAE 2026**, que este año celebra su tercera edición, con un formato renovado y **focalizado en sectores concretos de actividad**, con el objetivo de profundizar en las necesidades reales de cada nicho y conectar a los ahorradores con los agentes del sistema de los Certificados de Ahorro Energético.

La nueva edición comenzará en marzo en Galicia, en el marco de la feria ENERXÉTICA, con sesiones los días 25 y 26 de marzo dedicadas al sector maderero y conservero respectivamente, primeras de las más de diez paradas previstas a lo largo del año, que se irán anunciando progresivamente.

Un 2026 orientado a la especialización y a la conexión entre agentes

Con este nuevo enfoque sectorial, A3E busca que cada parada de la Ruta CAE 2026 genere valor específico para los asistentes, conectando a los ahorradores con los agentes del sistema, para abordar retos técnicos, normativos y económicos que afectan de manera particular a cada tipo de actividad sectorial.

La Ruta CAE 2026 seguirá siendo un espacio de encuentro presencial, con vocación de impulsar oportunidades reales de

eficiencia energética y negocio en torno a los Certificados de Ahorro Energético.

Este enfoque permitirá acompañar a empresas, administraciones y organizaciones de distintos sectores en la identificación de oportunidades de eficiencia energética y monetización de ahorros, fortaleciendo la cadena de valor del sistema CAE.

Dos años de crecimiento continuado y más de 3.000 participantes

En sus dos primeras ediciones, la Ruta CAE se ha consolidado como el ciclo de referencia en torno a los Certificados de Ahorro Energético. Más de 3.000 personas han participado de forma presencial en la Ruta CAE en sus dos primeros años de recorrido, convirtiéndola en una iniciativa clave para divulgar el sistema e impulsar su adopción en empresas y organizaciones de toda España.

La Ruta CAE nació con el objetivo de acercar el sistema a los usuarios finales y proporcionar un espacio de encuentro entre todos los agentes implicados: ahorradores, sujetos obligados, sujetos delegados, verificadores, administraciones, empresas y organizaciones sectoriales.

Una iniciativa impulsada territorialmente y con apoyo institucional

La Ruta CAE 2026 vuelve a estar liderada por A3E junto a sus Delegados Territoriales, pieza clave en el diseño de encuentros adaptados a la realidad de cada sector y comunidad autónoma. A3E vuelve a contar, además, con el apoyo de las administraciones públicas, y en particular del Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO), cuyo respaldo ha sido fundamental para el crecimiento y la consolidación de esta iniciativa.

Desde A3E se expresa un especial agradecimiento al MITECO por acompañar y reforzar año tras año este proyecto orientado a acelerar el despliegue del sistema CAE en España. 





Varias entidades vinculadas a las instalaciones de agua presentan una propuesta de regulación de la fontanería en el nuevo Código Técnico de la Edificación

Once organizaciones empresariales y profesionales relacionadas con las instalaciones de agua y el saneamiento en las edificaciones han presentado una propuesta de enmienda al Proyecto de Real Decreto por el que se modifica el Código Técnico de la Edificación (CTE)



Para que este marco normativo incorpore en su nueva redacción la regulación de la fontanería como actividad profesional y, con ello, la obligación de que sean instaladores habilitados quienes lleven a cabo la ejecución, reparación y mantenimiento de las instalaciones reguladas en el DB HS 4 Suministro de Agua y DB HS 5 Evacuación de Aguas.

Liderando esta acción, que busca garantizar la calidad, salubridad y seguridad de las instalaciones de agua, así como mejorar la protección de los consumidores; están las organizaciones e instituciones **ANAIP-AseTUB, DAQUAS, AMASCAL, ANDIMAC, SERCOBE, AGRIVAL, CEPKO, CONAIF, CGCOII, COGITI y CSCAE**.

Todas estas entidades, y los colectivos profesionales y empresariales a los que representan, tienen interés en que la instalación de sistemas de suministro y evacuación de agua por parte de profesionales se articule en torno a un régimen de habilitación por la incidencia directa que tiene en la seguridad y salud de los ciudadanos.

Por ello, en la propuesta de enmienda presentada piden que sean empresas instaladoras habilitadas de fontanería y saneamiento, constituidas legalmente, dadas de alta en el régimen de la Seguridad Social, con los medios técnicos y humanos necesarios para realizar la actividad y un seguro de responsabilidad civil suscrito, las que se ocupen de la ejecución, mantenimiento y reparación de las instalaciones de agua y redes de saneamiento.

Solicitan también que el personal de dichas empresas instaladoras esté debidamente formado, de acuerdo con unos contenidos mínimos establecidos, además de capacitado para ejercer por alguna de las vías de acceso reconocidas en los reglamentos de seguridad industrial: título universitario, F.P., certificado de profesionalidad, acreditación por experiencia, entidad de certificación de personas o cualificación en otro país miembro de la Unión Europea.

Asimismo, para la puesta en servicio o mantenimiento de las citadas instalaciones, solicitan que se exija un certificado de instalación firmado por un instalador habilitado.

También a nivel autonómico

De modo complementario y en paralelo a esta propuesta, varias federaciones autonómicas y asociaciones provinciales de instaladores integradas en CONAIF, han presentado a las consejerías competentes de sus respectivas comunidades autónomas iniciativas similares de regulación de la actividad.

Las organizaciones que colaboran en esta iniciativa de ámbito nacional son la Asociación Española de Industriales de Plásticos (**ANAIP/Grupo Sectorial de Tuberías Plásticas AseTUB**), la Asociación Española del Agua Urbana (**DAQUAS**), la Asociación de Mayoristas de Saneamiento, Calefacción, Fontanería, Gas, Aire Acondicionado y Afines (**AMASCAL**), la Asociación Nacional de Distribución Profesional de Materiales para la Edificación y Rehabilitación (**ANDIMAC**), la Asociación Nacional de Fabricantes de Bienes de Equipo (**SERCOBE**), la Asociación Nacional de Fabricantes de Grifería y Valvulería (**AGRIVAL**), la Confederación Española de Asociaciones de Fabricantes de Productos de Construcción (**CEPCO**), la Confederación Nacional de Asociaciones de Empresas Instaladoras y Mantenedoras de Energía y Fluidos (**CONAIF**), el Consejo General de Colegios Oficiales de Ingenieros Industriales (**CGCOII**), el Consejo General de la Ingeniería Técnica Industrial de España (**COGITI**) y el Consejo Superior de los Colegios de Arquitectos de España (**CSCAE**). ○



Los fabricantes de materiales aislantes piden al Gobierno un certificado energético más claro, fiable y centrado en el ahorro real

La Asociación Nacional de Fabricantes de Materiales Aislantes (Andimat) ha trasladado al Ministerio para la Transición Ecológica y el Reto Demográfico (MITECO) que la normativa del Certificado de Eficiencia Energética de los Edificios (CEE), que actualmente está en revisión, ponga el foco en el confort real de las viviendas, la reducción efectiva de la demanda energética, la fiabilidad y la claridad de la información que recibe el ciudadano



Esta reforma del CEE busca alinearse con la nueva Directiva Europea de Eficiencia Energética de los Edificios (EPBD), reforzando el papel del certificado como una herramienta estratégica para impulsar la rehabilitación, mejorar la transparencia del mercado inmobiliario y facilitar decisiones informadas en la compra y alquiler de viviendas. En España, el reto es especialmente relevante. Según datos del IDAE, más del 80 % de los edificios cuenta actualmente con una calificación energética E, F o G. Son inmuebles con elevados consumos, mayores emisiones y facturas energéticas crecientes.

En este contexto, Andimat considera imprescindible que el certificado evolucione para reflejar mejor la realidad energética de los edificios y sea realmente comprensible para los usuarios finales. Para ello, la asociación propone dar un mayor protagonismo a la demanda energética (la energía que necesita un edificio para mantener unas condiciones adecuadas de confort) frente a indicadores más calculados como el consumo de energía primaria no renovable o las emisiones de CO₂, más difíciles de entender para el ciudadano “Antes de cambiar equipos, hay que reducir lo que el edificio necesita consumir; la eficiencia empieza por la envolvente”, subraya **Luis Mateo**, director general de Andimat.

Incorporación del indicador de confort pasivo

Uno de los principales argumentos que defiende esta asociación es la incorporación de un indicador de confort pasivo en el certificado energético. Este indicador permitiría evaluar de forma sencilla hasta qué punto

una vivienda mantiene temperaturas adecuadas en invierno y verano gracias a su diseño y a la calidad de su envolvente (aislamiento en fachadas y cubiertas), reduciendo la necesidad de calefacción o refrigeración.

“El confort pasivo no es un concepto técnico, es algo que todos entendemos: pasar menos frío en invierno, menos calor en verano y gastar menos energía. Si eso se visualiza en el certificado, el mensaje llega”, explica Mateo. “Un edificio eficiente no es solo el que emite menos, sino el que necesita menos energía para ser habitable y saludable.

Visualizar este aspecto de forma clara ayudaría a los ciudadanos a entender mejor las ventajas de la rehabilitación energética y a priorizar soluciones pasivas, más duraderas y sostenibles”, añade. Las actuaciones de mejora de eficiencia de la envolvente son inversiones con una duración de décadas, y producen mejoras de confort desde el primer día.

Andimat propone que el indicador de confort pasivo sea visual e intuitivo, por ejemplo, mediante escalas de colores, de modo que cualquier persona pueda identificar fácilmente el nivel de confort de una vivienda sin necesidad de conocimientos técnicos.

Asimismo, considera adecuado que nuevos indicadores europeos, como el Potencial de Calentamiento Global, se integren en el informe técnico detallado, “pero no saturen el documento principal que recibe el ciudadano”.

“El certificado debe ser una herramienta de concienciación y apoyo a la toma de decisiones, no un documento difícil de interpretar”, subraya Mateo, que apuesta por reservar la información más compleja para los informes técnicos y reforzar la claridad del certificado visible. Según el director general de Andimat, “el certificado energético debe

servir para que cualquier ciudadano entienda cómo se comporta su vivienda, cuánto necesita consumir para estar confortable y qué mejoras le conviene acometer. Hoy esa información no siempre es clara ni intuitiva”.

Mayor control de los certificados

La asociación también insiste en la necesidad de reforzar los mecanismos de control y verificación de los certificados energéticos.

Dado su papel creciente como documento clave para ayudas públicas, financiación (a través de los CAEs), deducciones fiscales (IRPF) y cumplimiento de requisitos europeos, Andimat reclama más inspecciones, controles estadísticos y un régimen sancionador eficaz que garantice la veracidad de la información y evite el fraude.

Para ello, insisten desde la asociación, “es necesario contar con técnicos cualificados y sistemas de control independientes que refuercen la credibilidad del certificado, elemento esencial para la futura base de datos nacional de edificios”. Además, “este cambio normativo debe ir acompañado de campañas informativas periódicas, que ayuden a la ciudadanía a entender el certificado, su relación con el confort y el gasto energético, y las ventajas de invertir en eficiencia energética”, finaliza Luis Mateo. 



a e d i c i

Presenta a sus patrocinadores para 2026 en Madrid



AEDICI celebró el pasado 30 de enero la Presentación de Patrocinadores 2026, un acto que reunió a representantes de ingenierías, empresas del sector y profesionales de las instalaciones técnicas

El encuentro tuvo lugar a las 13:00 horas en el Hotel ILUNION Pío XII de Madrid, donde se dieron a conocer las compañías que respaldarán a la asociación a lo largo del próximo año.

Los patrocinadores de AEDICI para 2026 son AIRZONE, CARRIER, HAIER, ITALSAN, LG, S&P, STULZ y TECNA, empresas líderes en ámbitos como la climatización, la ventilación, el control de instalaciones, las soluciones hidráulicas y la eficiencia energética.

Durante la presentación, se puso de manifiesto la importancia de la colaboración entre las ingenierías consultoras y la industria como motor para el desarrollo de soluciones técnicas innovadoras, sostenibles y alineadas con los retos actuales del sector de la edificación y las instalaciones.

El acto concluyó con un cóctel de networking, que permitió a los asistentes intercambiar impresiones y reforzar relaciones profesionales en un ambiente distendido.

Con esta presentación, AEDICI refuerza su papel como entidad de referencia para las ingenierías e ingenieros consultores de instalaciones en España, consolidando alianzas estratégicas que contribuirán a impulsar la actividad de la asociación y el avance del sector de cara a 2026. 



Sevilla analiza su futuro energético en la I Jornada de la Energía



Sevilla reunió a más de un centenar de representantes del sector y la administración se reúnen en Sevilla TechPark para marcar el rumbo de la energía. EPYME creará un Observatorio para monitorizar la evolución del sector

Sevilla ha reunido a más de un centenar de representantes de administraciones, empresas y expertos del sector en la I Jornada de la Energía, organizada por la Asociación Provincial de Empresas Instaladoras de Sevilla (EPYME), un encuentro que ha puesto sobre la mesa los principales retos y oportunidades del sistema energético en la ciudad.

El evento, celebrado en el Salón de Actos de la Escuela de Organización Industrial (EOI) en Sevilla TechPark, ha ofrecido un foro único de debate y networking, donde se han abordado los desafíos y oportunidades del sector energético poniendo el foco en las instalaciones y soluciones prácticas que hacen posible la energía en el día a día.

Maite Cubero, presidenta de EPYME, abrió la jornada destacando la importancia de los profesionales del sector en la transición energética: *“La transición no va solo de energía o cifras, va de confianza, y esa confianza la generan los profesionales. Esta jornada nace para reflexionar sobre los retos y las oportunidades que tenemos por delante”*, señaló, avanzando además la creación de un Observatorio EPYME para monitorizar la evolución del sector.

El delegado Territorial de Economía, Hacienda, Fondos Europeos y de Industria, Energía y Minas en Sevilla de la Junta de Andalucía, Antonio Ramírez, puso en valor la relación de más de 20 años entre EPYME y la administración: *“EPYME es un referente que facilita la formación, impulsa la profesionalidad y contribuye a la competitividad del sector. Andalucía tiene ante sí una nueva oportunidad industrial asociada a las energías renovables, y la colaboración con entidades como EPYME es clave para aprovecharla”*.

La jornada, patrocinada por Fenie Energía, incluyó ponencias y mesas redondas con expertos y directivos del sector sobre generación, almacenamiento, distribución, eficiencia energética y movilidad sostenible, destacando la conferencia *“Monetiza tus ahorros”* de Mar Blázquez, subdirectora adjunta del MITECO, que exploró cómo la eficiencia energética puede traducirse en beneficios tangibles.

El segundo Teniente de Alcalde de Sevilla, D. Álvaro Jesús Pimentel, clausuró la jornada destacando el papel de EPYME y de las pymes instaladoras como *“agentes clave de la transición energética y del desarrollo económico de la ciudad”*.

Subrayó que son estas empresas las que *“implementan las soluciones reales en viviendas y comercios, las que están a pie de calle”*, y señaló la importancia de escucharlas y ponerlas en valor, al ser quienes *“están convirtiendo los retos energéticos en oportunidades, generando empleo, impulsando la eficiencia energética y contribuyendo a la diversificación de la economía sevillana”*. 





Fija las prioridades del sector instalador para afrontar el 2026

“La Federación reclama un “pacto por las instalaciones” para garantizar seguridad, calidad y capacidad de ejecución en viviendas, comercios e industria, en plena transformación energética y climática”



La Federación de Gremios de Instaladores de Cataluña (FEGICAT) ha definido las prioridades del sector instalador para el 2026, con el objetivo de reforzar la seguridad de las instalaciones, acelerar la rehabilitación eficiente del parque edificado y dar respuesta a un reto que ya es de país: la carencia de profesionales cualificados para ejecutar la transición energética y la modernización de servicios esenciales.

FEGICAT alerta de que **Cataluña necesita más capacidad real de implantación**: no es suficiente con objetivos y planes; es necesario que las medidas sean ejecutables, con mayor formación, menos burocracia y un marco estable que permita a las empresas instaladoras —en su mayoría pymes y autónomos— crecer, contratar y garantizar calidad.

“El 2026 debe ser el año de pasar de la declaración a la ejecución. Y ejecutar significa instalaciones seguras, profesionales cualificados y administraciones alineadas con el ritmo real de la calle”, afirma Éric Martí, presidente de FEGICAT.

Las 7 prioridades del sector instalador para el 2026

1. Plan de choque de talento (FP, acreditación y captación de jóvenes)

- Medidas específicas para atraer a jóvenes y más mujeres al sector.
- Colaboración estable con centros, servicios de empleo y empresas.
- Análisis de la oferta formativa y su adaptación a las necesidades reales del mercado.
- Eliminación de barreras que impiden la FPDUAL en la empresa.

2. Seguridad, mantenimiento y calidad como condición de la transición

- Refuerzo de la cultura de mantenimiento preventivo y de la renovación de instalaciones envejecidas.

- Combate del intrusismo e impulso de la profesionalización y la trazabilidad.

3. Rehabilitación y eficiencia energética en vivienda y terciario

- Priorizar actuaciones que reduzcan consumo, mejoren confort y bajen la factura energética.
- Simplificar trámites y asegurar programas de ayuda estables y predecibles.

4. Electrificación y descarbonización con criterio técnico

- Acelerar soluciones eficientes (climatización, autoconsumo, gestión energética, etc.) con enfoque de rendimiento y seguridad.

5. Agua: eficiencia, control y ejecución en el territorio

- Reducción de pérdidas y fugas, digitalización del control e impulso de la reutilización cuando sea viable.
- Poner el foco en lo que funciona: tecnología + instalación bien ejecutada.

6. Administración más ágil y coherente

- Menos carga burocrática para instalaciones y reformas recurrentes.
- Criterios homogéneos en todos los municipios de Cataluña y seguridad jurídica para reducir cuellos de botella en proyectos.

7. Contratación pública con estándares de calidad

- Licitaciones que potencien la economía circular y de proximidad, valoren calidad, mantenimiento, solvencia técnica y capacidad real de ejecución, no sólo su precio.

“La transición energética se ganará o se perderá en la capacidad de ejecución. Y esto depende de un sector instalador fuerte, profesional y con relieve generacional”, añade Raúl Rodríguez, director general de FEGICAT.

FEGICAT plantea impulsar a lo largo del año 2026 un espacio de cooperación estable entre administraciones públicas, agentes sociales, centros de formación y tejido empresarial, con el objetivo de garantizar que los retos climáticos y de modernización del país se materialicen en actuaciones reales, seguras y contrastables, con un impacto tangible en la vida cotidiana. 



El biometano: una transición energética eficiente, justa e inclusiva centrada en el consumidor



El 26 de enero, FEGECA, junto con la Plataforma Gas Verde Sí, organizaron en el Congreso de los Diputados, la jornada “El biometano y los gases renovables en la política energética española”

Un espacio de diálogo y reflexión donde se pudo poner en valor el biometano y los gases renovables en la transición energética actual, dejando un mensaje claro y compartido por representantes institucionales, reguladores, sector energético, mundo académico y fuerzas políticas: el gas verde, y en particular el biometano, es una pieza clave para avanzar hacia una descarbonización justa, eficiente e inclusiva en España.

> EL BIOMETANO, UNA SOLUCIÓN MADURA PARA LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA

Dentro del contexto de transición energética que necesita respuestas urgentes a la vez que realistas, el biometano se presenta como una solución madura, disponible y plenamente compatible con las infraestructuras y las tecnologías existentes. Vicente Gallardo, expresidente y miembro de la Junta Directiva de FEGECA, participó en una de las mesas redondas organizadas para la jornada señalando que la incorporación de biometano en la red no exige cambios tecnológicos por parte del consumidor.



> Mesa redonda “El biometano como oportunidad real para la descarbonización y la economía circular en España”

Las calderas de condensación actuales están preparadas para funcionar con este gas renovable, lo que garantiza una accesibilidad total y evita reformas complejas o inversiones inasumibles en los hogares.

> DESCARBONIZAR SIN EXIGIR SACRIFICIOS AL CONSUMIDOR

Situar al consumidor en el centro de la transición energética debe ser uno de sus pilares fundamentales, tal y como indica Gallardo. No se trata únicamente de descarbonizar, sino de hacerlo sin dejar a nadie atrás. El proceso debe ser justo e inclusivo, teniendo en cuenta la realidad socioeconómica de las familias y del parque edificado español. Los datos son elocuentes: ocho de cada diez consumidores muestran un alto interés en cambiar su sistema de calefacción, pero solo un 8 % estaría dispuesto a asumir un coste superior a 3.000 euros¹. Además, sustituir una caldera por una bomba de calor puede suponer, de media, hasta el 50 % de la renta anual de una familia, frente a una inversión muy inferior cuando se opta por soluciones de alta eficiencia compatibles con biometano².

> La realidad del parque residencial y los límites de las soluciones únicas

Este argumento también se consolida si tenemos en cuenta la estructura del parque residencial español. Donde al menos, dos tercios de las viviendas en España son pisos en altura, y la instalación de sistemas alternativos de generación de calor resulta especialmente compleja por problemas de espacio, viabilidad técnica o costes adicionales.

A estos argumentos tenemos que incluir la diversidad climática del país: una misma tecnología no ofrece el mismo rendimiento en todas las zonas.

De hecho, el 97 % de las bombas de calor están instaladas en regiones donde las temperaturas no son especialmente bajas, lo que evidencia la necesidad de analizar el rendimiento global del sistema y no apostar por soluciones únicas.

> NO ES LA TECNOLOGÍA, ES LA ENERGÍA

En este sentido, Gallardo insistió en una idea clave: **lo que descarboniza no es la tecnología, sino la energía**. Limitar la transición a una única tecnología no es un acierto. En España se necesita abrir el abanico de soluciones dentro del marco normativo, apostando por tecnologías eficientes, renovables y económicamente accesibles.

Las calderas de condensación de alta eficiencia alimentadas con biometano, así como los sistemas híbridos, permiten avanzar en la reducción de emisiones sin exigir grandes desembolsos ni reformas estructurales, y evitan uno de los principales obstáculos para muchos hogares: la falta de espacio.

> TRES CLAVES PARA IMPULSAR EL BIOMETANO EN ESPAÑA

Para que el biometano se consolide en España, es imprescindible avanzar en tres grandes ejes. En primer lugar, la transformación del sistema energético debe apoyarse en soluciones accesibles para el consumidor.

En segundo lugar, los planes de ayudas deben redefinirse desde una perspectiva integral, priorizando la accesibilidad y reduciendo al mínimo la inversión inicial requerida por el usuario. Y, en tercer lugar, es necesario un marco regulatorio estable y previsible que reconozca el valor del gas verde en términos de descarbonización, seguridad de suministro, economía circular y cohesión territorial.

La transición energética no puede identificarse exclusivamente con la electrificación, ni puede trasladar costes inasumibles a los ciudadanos. La administración tiene un papel fundamental a la hora de informar con rigor a los consumidores, garantizar la neutralidad tecnológica y reconocer que existen múltiples caminos para descarbonizar de forma eficiente. El biometano ya es una realidad y una oportunidad para España. Apostar por él es apostar por una transición energética eficiente, justa, inclusiva y verdaderamente centrada en las personas. 

1. Encuestas Medidas de eficiencia energética y su coste: impacto y actitud de los hogares españoles, de 40Db, para AGL y Sedigas

2. Con cifras de organizaciones de consumidores, OCU lo ha situado en la horquilla entre 3.600 y 12.700 euros, a los que sumar el coste de la instalación, de entre 2.000 y 8.000€ (más IVA). Más elevado es el precio que indicaba un estudio de la Organización Europea de Consumidores BEUC que recoge presupuestos para instalar bombas de calor agua-agua y oscilan en un intervalo de entre 6.400 y 28.500€ (más IVA).



Alerta sobre el uso de materiales no normalizados en instalaciones de gas en locales de pública concurrencia

Apigaste (integrada en Femete) muestra su preocupación al detectar prácticas que suponen un riesgo para la seguridad de las personas



Una práctica que supone un riesgo para la seguridad de las personas y un incumplimiento de la normativa técnica vigente.

Según ha trasladado la asociación, en las últimas semanas se han recibido denuncias y comunicaciones de empresas instaladoras habilitadas que advierten del uso de sistemas de conexión de aparatos de gas que no se ajustan a los tipos expresamente permitidos por la Norma UNE 60670-7:2023 Instalaciones receptoras de gas suministradas, de obligado cumplimiento en este tipo de instalaciones.

Desde Apigaste, se subraya que los locales de pública concurrencia -como establecimientos comerciales, de hostelería o de uso público- deben cumplir con los máximos estándares de seguridad, dado que cualquier deficiencia técnica puede afectar a un gran número de personas usuarias.

La utilización de materiales no normalizados en estos entornos incrementa el riesgo y pone en entredicho la seguridad industrial.

Vigilancia activa y llamamiento

Al respecto, el presidente de **Apigaste, Pedro Armas**, ha señalado que *“la normativa es clara y restrictiva en cuanto a los sistemas de conexión permitidos en instalaciones de gas. En locales con afluencia de público no puede haber margen para interpretaciones ni soluciones improvisadas”*. Asimismo, ha reclamado una vigilancia activa sobre los materiales utilizados y una aplicación estricta de la normativa para evitar prácticas que comprometan la seguridad.

La asociación insiste en que esta situación genera, además, una inseguridad jurídica para las empresas instaladoras que actúan conforme a reglamento y que se ven obligadas a competir en un entorno donde no siempre se exigen los mismos criterios técnicos.

Apigaste hace un llamamiento a las administraciones competentes para reforzar el control y la supervisión de las instalaciones de gas en locales de pública concurrencia y recuerda la importancia de contar siempre con empresas instaladoras habilitadas, que garanticen el cumplimiento normativo y la seguridad de las instalaciones. 



Renueva su junta directiva, presidida por Antonio Tortosa

La Asociación Española de Sociedades de Protección contra Incendios inicia una nueva etapa, marcada por el impulso de la formación, la prevención y la coordinación sectorial



Tecnifuego inicia una nueva legislatura de cuatro años bajo la presidencia de Antonio Tortosa, que sucede a Adrián Gómez tras casi diez años al frente de la Asociación Española de Sociedades de Protección contra Incendios.

Durante su mandato, Adrián Gómez ha consolidado a Tecnifuego como referente sectorial, impulsando la profesionalización, promoviendo la mejora normativa, desarrollando el área técnica y reforzando la colaboración público-privada.

Entre los hitos alcanzados bajo su liderazgo destaca la reciente aprobación por el Consejo de Ministros del Certificado Profesional de Instalación y Mantenimiento de Sistemas de Protección Activa, que mejora la cualificación y la empleabilidad en el sector.

En palabras del ya expresidente de Tecnifuego, *“ha sido casi una década que recordaré como una etapa especialmente gratificante. Nuestro sector atraviesa uno de sus mejores momentos, con una mayor coordinación entre la protección activa y pasiva y una interlocución consolidada con la Administración y la sociedad”*.

Antonio Tortosa, ampliamente conocido por su trayectoria y compromiso con la protección contra incendios, asume ahora la presidencia con el propósito de mantener la estabilidad institucional y reforzar la cooperación entre los distintos agentes del sector. *“Iniciamos esta nueva etapa con la voluntad de seguir trabajando desde el consenso, el rigor técnico y la colaboración, para fortalecer la seguridad y la prevención contra incendios en nuestro país”*, ha declarado Tortosa.

La nueva junta directiva combina experiencia y renovación e incluye a Regina Utrilla como vicepresidenta, Manuel Rodríguez como tesorero, Carlos Chicharro como director de Protección Activa, Albert Grau como director de Protección Pasiva, Pedro Moreno como director de Gestión Empresarial, José Roca como responsable de Asociaciones, Albert Marsé como responsable de Comunicación y Santos Bendicho como responsable de Relaciones con los Organismos de Control, acompañados por los suplentes José Ramón López, Raúl Insúa y Francisco Javier Martín, además de los vocales coordinadores de los ocho comités sectoriales de Tecnifuego.

Con este equipo, Tecnifuego refuerza su papel como interlocutor de referencia del sector y afronta esta legislatura con el objetivo de consolidar sus proyectos estratégicos, impulsar la formación profesional y fomentar la coordinación entre todos los agentes implicados. En este contexto, la Asociación continuará promoviendo los más altos estándares de seguridad y prevención, con el propósito de avanzar hacia el objetivo *“Víctimas Cero”* y reforzar su interlocución con la Administración, la sociedad y los distintos grupos de interés. 





El Gobierno aprueba el certificado profesional de Instalaciones de Protección contra Incendios



El Boletín Oficial del Estado ha publicado la disposición normativa por la que se crea el certificado profesional de Instalaciones de Protección contra Incendios, aprobado por el Consejo de ministros el pasado 9 de diciembre, a propuesta del Ministerio de Educación, Formación Profesional y Deportes, e integrado en la familia profesional de Instalación y Mantenimiento.

Este nuevo certificado, con una duración de 690 horas, está orientado a reforzar la cualificación de los profesionales encargados de la instalación, puesta en servicio y mantenimiento de los equipos, sistemas y componentes que conforman las instalaciones de protección activa contra incendios.

El plan de estudios de este certificado ha sido elaborado por el Ministerio, en estrecha colaboración con la Asociación de Investigación para la Seguridad de Vidas y Bienes (CEPREVEN) y la Asociación Española de Sociedades de Protección contra Incendios (Tecnifuego), quienes han aportado su conocimiento técnico y experiencia en el sector.

Esta colaboración garantiza que los contenidos formativos respondan a las necesidades reales de la industria y cumplan con los estándares de calidad y seguridad exigibles en este tipo de instalaciones.

Con esta aprobación, el Gobierno amplía la oferta de certificación profesional en un área clave para la seguridad de las personas y la protección de bienes, contribuyendo a mejorar la capacitación y la empleabilidad en un ámbito de alta especialización técnica. ●

Publicación
en el BOE



RODMAN

FABRICACIÓN DE MATERIAL ELÉCTRICO

AVISADORES ACÚSTICOS ELECTROMAGNÉTICOS



- Avisadores y bocinas de claxon.
- Zumbadores luminosos e intermitentes de leds.
- Zumbadores con sonido regulable continuo e intermitente.
- Timbres de campana de 10, 15, 20 y 23 cm, electromagnéticos y a motor.

AVISADORES ACÚSTICOS ELECTRÓNICOS



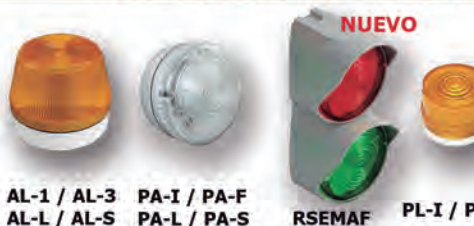
- Avisadores electrónicos de 3 y 4 sonidos.
- Avisadores luminosos de led sonido regulable.
- Zumbadores piezo-eléctricos.
- Minizumbadores de superficie y empotrables de sonido continuo o intermitente.

AVISADORES ACÚSTICOS DOMÉSTICOS



- Zumbador doméstico de sonido regulable.
- Timbre tipo ding-dong.
- Timbre musical electrónico inalámbrico con hasta 36 melodías.

AVISADORES LUMINOSOS Y SONOROS



- Avisadores de luz flash xenón y led fija, intermitente y acústico-luminosa.
- Plafones de alumbrado led fija, intermitente y acústico-luminosa.
- Pilotos led fijo e interm.
- Soporte semáforo.

RELÉS Y DETECTORES DE MOVIMIENTO



- Relés fotoeléctricos de 230Vca, 24Vcca y 12Vcc.
- Detectores de movimiento y luz de pared, dual doble detección o de techo.

INTERRUPT. MAGNÉTICOS | AVISADORES ESPECIALES



- Conmutadores magnéticos de potencia para conexiones NC y NA.
- Interruptores magnéticos empotrables, intemperie o de suelo.
- Sirena acústico-luminosa. Batería opcional.
- Zumbador acústico-luminoso telefónica analógica.

DE VENTA EN LOS PRINCIPALES ALMACENES DE MATERIAL ELÉCTRICO

Para más información visite nuestra web:
www.rodman-elect.com

Gran Vía de les Corts Catalanes, 984 / 08018 - BARCELONA
email: rodman@rodman-elect.com / Tlf. 93 307 08 30

JUNG



COINTRA



JUNG

@jung-group.com/es-ES/

Publica su Catálogo Tarifa 2026

Ya a disposición de los profesionales del sector en la página web del fabricante alemán. El documento recopila en más de 460 páginas una extensa gama de referencias que abarcan desde los mecanismos eléctricos convencionales hasta los sistemas de automatización bajo el estándar internacional KNX. La estructura del catálogo permite una consulta rápida de precios y especificaciones técnicas, facilitando la elaboración de presupuestos y la planificación de proyectos de edificación.

Este año se incorporan soluciones que responden a la demanda de digitalización en viviendas y espacios de trabajo. En el ámbito de la domótica y de los sistemas inteligentes, destaca la introducción de los JUNG HOME Pucks. Estos dispositivos permiten dotar de inteligencia a las instalaciones convencionales sin realizar obras en los paramentos. La comunicación se realiza mediante la tecnología inalámbrica Bluetooth Mesh de bajo consumo. Este sistema facilita la actualización de viviendas existentes a los estándares de hogar conectado de forma sencilla. El diseño de estos módulos permite su colocación directa tras los mecanismos ya instalados en cajas de empotrar universales.

Otra de las novedades destacadas de este año, las Multistations KNX, ahorran espacio y costes en comparación con los dispositivos individuales. Estos componentes de 4 u 8 módulos en carril DIN, permiten controlar de forma centralizada persianas, iluminación y climatización, reduciendo significativamente el cableado necesario durante la fase de obra. Su diseño compacto optimiza el espacio disponible en los perfiles de carril DIN, lo cual resulta crítico en proyectos de gran escala donde el volumen de dispositivos es elevado. Además, estos equipos incluyen funciones lógicas avanzadas para una gestión energética eficiente.

Por otro lado, JUNG aborda este año una actualización significativa del controlador de estancia LS TOUCH. La nueva versión 2.0 de este dispositivo incorpora una pantalla táctil de alta resolución que permite gestionar hasta 32 funciones KNX de forma directa y visual. Su sensor de proximidad integrado activa la pantalla de manera automática cuando detecta presencia, garantizando un consumo energético eficiente. La navegación por sus menús es intuitiva, permitiendo al usuario ajustar escenas de iluminación o temperatura con precisión. Por último, el display táctil KNX Smart Panel 8 recibe una importante actualización, tanto en su interfaz gráfica para facilitar una navegación más rápida, como desde el punto de vista funcional, con opciones de control para Tunable White y luces de colores, así como una función de punto de rocío ampliada, entre muchas otras.

En cuanto a las gamas de mecanismos eléctricos de diseño, los marcos del programa A 550 incorporan ahora regletas de inscripción integradas. Este elemento permite rotular cada función de forma estética y duradera, facilitando su uso en instalaciones de oficinas, centros sanitarios, industrias, etc. El diseño mantiene su rotundidad de líneas y el carácter minimalista que caracteriza a esta serie.

Además, la serie de interruptores de palanca LS 1912 amplía su gama de acabados con una nueva variante en latón Antik, la cual refuerza la estética vintage que ha proporcionado a estos interruptores un gran éxito en todo el mundo. Finalmente, este año JUNG apuesta por la consolidación del servicio GRAPHIC TOOL como un recurso esencial para la personalización de proyectos de arquitectura interior. Se trata de una plataforma digital que facilita el diseño y la rotulación de textos, gráficos, iconos y logotipos sobre los mecanismos eléctricos mediante grabado láser o impresión en color. Gracias a esta herramienta, es posible identificar de manera inequívoca cada pulsador

o enchufe, mejorando la usabilidad de las instalaciones eléctricas más complejas.

DESCARGAR
CAT. TARIFA
>>>



COINTRA

@cointra.es

Presenta su catálogo digital 2026 con tarifas actualizadas

Reúne una amplia variedad de soluciones para calefacción y agua caliente sanitaria (ACS). Entre sus principales familias de producto se incluyen calentadores de gas estancos y atmosféricos con tecnología Low NOx, diseñados para ofrecer confort con menores emisiones; calderas de condensación a gas orientadas al alto rendimiento en calefacción y ACS; termos eléctricos de diferentes capacidades para adaptarse a necesidades de consumo variadas; soluciones de aerotermia para ACS, que aprovechan la energía del aire para maximizar eficiencia energética; productos de calefacción con biomasa, que amplían la oferta hacia fuentes de energía más sostenibles; y una completa gama de radiadores, tanto eléctricos, pensados para una climatización flexible, como radiadores de aluminio, orientados a sistemas de calefacción tradicionales. Esta estructuración por familias facilita a profesionales y usuarios la consulta y comparación de prestaciones dentro del catálogo digital.

La principal novedad de esta edición es la inclusión de un mando a distancia, disponible como accesorio opcional para las estufas de pellets Cesena, Garda y Mensa. Este dispositivo permite controlar de manera cómoda y a distancia las funciones principales de su uso.

DESCARGAR
TARIFA
>>>





RESIDEO

@resideo.com

Nueva Tarifa 2026 con un portfolio actualizado y más soluciones para la eficiencia, el confort y la seguridad

Recoge la actualización completa de su catálogo de soluciones para instalaciones de agua, climatización, control, medición de consumos y seguridad.

La nueva tarifa consolida el posicionamiento de Resideo como uno de los referentes del sector, ofreciendo a los profesionales un portfolio aún más completo, orientado a mejorar la eficiencia energética, la fiabilidad de las instalaciones y el confort de los usuarios finales, tanto en aplicaciones residenciales como terciarias e industriales. Entre las principales novedades de la Tarifa 2026 destacan:

- Nueva gama sin plomo de filtros y combinaciones de filtro y reductora de presión.
- Nuevos actuadores para lavado automático de filtros y combinaciones de filtro y reductora.
- Nueva gama de actuadores lineales pequeños y rotativos modulantes.
- Acceso rápido a la información de la web mediante códigos QR, para que siempre tengas la información más reciente.
- Hasta 5 años de garantía en muchos de los productos más representativos de Resideo, para ofrecerte aún más tranquilidad y fiabilidad en tus proyectos.

Con esta nueva edición, Resideo reafirma su apuesta por la innovación, la fiabilidad y la simplicidad en la instalación y el mantenimiento, proporcionando soluciones pensadas para responder a las necesidades actuales del mercado y a los retos de eficiencia y sostenibilidad.

DESCARGAR
TARIFA
>>>



GEBERIT

@geberit.es

Nuevas Tarifas Geberit 2026 y novedades de producto

Presenta dos documentos que contienen todo el rango de producto: la Tarifa 2026 La Solución Completa Geberit -que incluye los sistemas sanitarios, la porcelana sanitaria, los muebles de baño y la gama de inodoros bidé AquaClean- y la Tarifa 2026 Sistemas de Suministro Geberit, con las tuberías multicapa Mepla y metálicas Mappress, de unión por compresión.

Entre las novedades de producto que incorporan las nuevas tarifas, destaca La Solución Completa Geberit con nuevos modelos que amplían la oferta de inodoros con la potente y silenciosa tecnología de descarga TurboFlush. Se trata de los inodoros suspendidos con diseño cuadrado Smyle y Selnova Square, y el inodoro al suelo de diseño redondo iCon. La serie de baño Selnova Square, además, también presenta un nuevo conjunto de mueble y lavabo en 4 acabados distintos. En el rango de inodoros con diseño sin rebordes, Geberit lanza también el modelo suspendido Selnova Premium Rimfree. Para la zona de ducha, destaca el canal de ducha CleanLine30, con su diseño fino, elegante y lleno de detalles inteligentes. La innovación para baños sin barreras es el nuevo pulsador a distancia por bluetooth para barras de apoyo, que llega para aumentar el confort y la autonomía de los usuarios con movilidad reducida.

Un año más, Geberit pone a disposición de sus clientes estas útiles herramientas con los precios actualizados, toda la información detallada, fotos en color y dibujos de los productos a escala, un apéndice con la lista de premios y calificaciones de eficiencia energética de las soluciones Geberit, así como las condiciones generales de venta y un práctico índice de referencias que facilita el manejo de los catálogos.

Además, la firma presenta el práctico documento adicional Tarifa 2026 Soluciones

Geberit, que consiste en una selección de los principales productos Geberit, con toda la información actualizada de precios y características, así como prácticas páginas con los precios de los recambios para las cisternas empotradas y para los pulsadores Geberit más antiguos.

DESCARGAR
TARIFA
>>>



FERROLI

@ferrolí.es

Lanza su nuevo catálogo-tarifa digital 2026

Una herramienta diseñada para facilitar el acceso a toda su gama de productos de forma clara, ordenada y siempre actualizada. Este formato refuerza el compromiso de la marca con la innovación, la sostenibilidad y la mejora continua de la experiencia del usuario. La tarifa de precios del nuevo catálogo de Ferrolí, que ya se puede consultar online, entrará en vigor el próximo 15 de febrero de 2026.

El catálogo incorpora importantes novedades para este año.

Dentro del catálogo de Ferrolí, la aeroterminia también ocupa un lugar destacado, ofreciendo distintas soluciones adaptadas a las necesidades de calefacción, refrigeración y producción de agua caliente sanitaria.

Con esta actualización de su catálogo, Ferrolí continúa apostando por la digitalización como vía para ofrecer información más accesible, dinámica y alineada con las demandas del entorno profesional.

DESCARGAR
CAT. TARIFA
>>>



THERMOR

Propone una gestión inteligente del sol para un hogar más eficiente y confortable todo el año



Mantener una temperatura agradable en casa puede convertirse en un verdadero desafío. Por eso, Thermor, referente en soluciones de confort térmico, recuerda que una correcta gestión de la luz solar permite no solo mejorar el bienestar en el hogar, sino también alargar la vida útil de los sistemas de climatización y reducir el consumo energético.

En verano: protegerse del sol para ganar frescor. Durante los meses más cálidos, el exceso de radiación solar directa -especialmente en viviendas con grandes ventanales orientados al sur o al oeste- puede elevar la temperatura interior varios grados. Evitar que el calor entre es el primer paso para mantener la casa fresca. Acciones tan sencillas como bajar persianas en las horas centrales del día, utilizar cortinas de colores claros o tejidos térmicos, o instalar toldos, aleros o pérgolas, pueden marcar una gran diferencia.

Además, el sol de verano se sitúa más alto en el cielo, por lo que protecciones como toldos bien colocados pueden bloquear el calor estival sin impedir la entrada de luz en invierno. En viviendas con terraza o jardín, la vegetación también actúa como aislante natural, aportando sombra y frescor. Y por la noche, recurrir a la ventilación cruzada permite renovar el aire caliente acumulado por una brisa más fresca.

En invierno: dejar que el sol caliente tu hogar de forma natural.

Cuando llega el frío, el objetivo es justo el contrario: aprovechar al máximo el calor gratuito del sol. Subir persianas y abrir cortinas durante las horas de luz permite elevar la temperatura interior, incluso en días nublados. Los rayos solares calientan paredes y suelos, que actúan como acumuladores térmicos liberando lentamente ese calor durante la noche.

Por la tarde, cerrar persianas y puertas ayuda a conservar la temperatura interior y a reducir la necesidad de encender la calefacción. Son gestos sencillos que pueden mejorar notablemente la eficiencia energética del hogar sin necesidad de reformas.

Gestionar bien la radiación solar es una estrategia eficaz, económica y sostenible para mejorar el confort térmico durante todo el año. Y si se combina con un sistema eficiente como la aerotermia, el ahorro puede llegar hasta un 80% en la factura energética. www.thermor.es

BOSCH HOME COMFORT

Termo VS Calentador: calienta que sales para conocer cuál es la mejor opción para calentar el agua de tu hogar

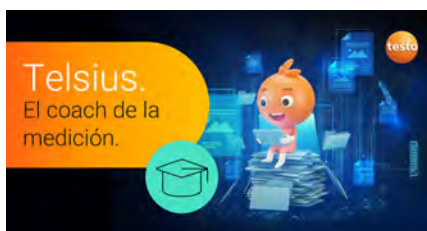


¿Cómo obtener agua caliente sanitaria de la forma más eficiente y adaptada a cada vivienda? La respuesta no es única, porque no todas las viviendas ni todas las familias tienen las mismas necesidades. El número de personas, el patrón de consumo e incluso el tipo de fuente de energía disponible, son factores clave a la hora de elegir entre un termo eléctrico o un calentador.

En una vivienda urbana de tamaño reducido o en una vivienda de uso ocasional donde pagar un coste fijo por el gas no resulta rentable, el termo eléctrico se presenta como una solución práctica muy adecuada. Funciona como una "despensa de agua caliente" lista para usar, lo que permite duchas o baños sin preocupaciones en momentos concretos del día. En cambio, para quienes viven en una casa más amplia, con varios baños o con un consumo de agua caliente más exigente e ilimitado donde en ningún momento del día se comprometa el confort, el calentador puede ser la opción idónea. Su principal ventaja es ofrecer agua caliente al instante y sin límite de suministro, ideal para viviendas donde se necesita flexibilidad. Sea cual sea la opción elegida, la tecnología de Bosch asegura que cada ducha o baño se convierta en un momento de auténtico confort, incluso en los días más fríos del año. www.bosch-homecomfort.es

TESTO

Presenta a TELSUS, el embajador de la precisión y la eficiencia



Con esta iniciativa, la marca consolida en 2026 su compromiso con la formación continua, el acompañamiento al profesional y la aportación de valor más allá del los instrumentos de medición. Telsius es un embajador amigable y proactivo, pero al mismo tiempo fiable y preciso, que encarna los valores esenciales de Testo: rigor técnico, eficiencia en el trabajo diario y confianza en los datos. Su objetivo es claro: acercar el conocimiento técnico al profesional y ayudarlo a trabajar de forma más segura, eficiente y optimizada, combinando formación práctica y tecnología de medición avanzada. A través de Telsius, Testo pondrá a disposición de sus clientes contenidos descargables de alto valor añadido, vídeos formativos o consejos para el día a día.

Todo ello con un enfoque común: que el profesional esté siempre actualizado, preparado y respaldado por información fiable y equipos de medición precisos.

Además, este embajador se integrará como recurso gráfico y pedagógico en documentación técnica, guías de buenas prácticas y materiales formativos, facilitando la comprensión de contenidos complejos y reforzando su aplicación práctica. www.testo.es

HAIER

Consolida su liderazgo en España y marca su hoja de ruta para 2026



El balance de 2025 confirma la solidez de la empresa en España, con crecimientos muy por encima del mercado, avances significativos en cuota y una clara consolidación de la marca como uno de los grandes referentes en soluciones de climatización eficientes, conectadas y sostenibles. Y la estrategia de Haier de cara a los próximos meses se articula en torno a una visión europea sólida y cohesionada.

La compañía continúa invirtiendo en mercados clave como Reino Unido, Francia y Países Bajos, al mismo tiempo que refuerza su estructura en Europa central y del este con la adquisición de la distribuidora húngara Klima, que se convertirá en un nuevo hub regional de producto y recambios, mejorando la capacidad logística y el nivel de servicio. A nivel corporativo, se están desarrollando líneas estratégicas que marcarán la evolución de su catálogo. La eficiencia energética continúa siendo un eje prioritario, con soluciones cada vez más alineadas con los estándares europeos más exigentes, avances en el uso de R32 y la adaptación a R290 en sistemas MRV, así como el desarrollo de nuevos productos como el monobloc comercial y las unidades exteriores multisplit A+++. www.haierhvac.eu/es

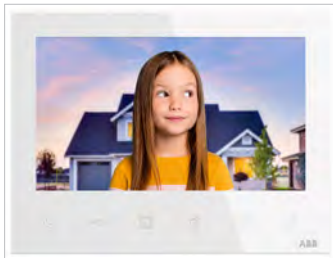
BAXI**Lanza su servicio gratuito de gestión de Certificados de Ahorro Energético (CAE)**

La marca facilita a instaladores y usuarios acceder a los incentivos económicos derivados de la eficiencia energética. Esta herramienta, que permite a los usuarios recuperar parte de su inversión por las mejoras de eficiencia energética en sus hogares y a los instaladores ofrecer un servicio más completo y competitivo.

El sistema de Certificados de Ahorro Energético (CAE) convierte en valor económico el ahorro de energía generado por actuaciones como la sustitución de sistemas de calefacción tradicionales por soluciones de alta eficiencia, como la aerotermia BAXI.

Con este servicio, BAXI se encarga de todo el proceso de gestión, desde la solicitud hasta la tramitación final, sin necesidad de que el instalador o el cliente realicen registros previos ni trámites complejos. Además, la compañía pone a disposición de los profesionales la Calculadora CAE BAXI, una herramienta digital que estima en segundos el valor económico del ahorro obtenido con cada instalación. El servicio de gestión de CAE es completamente gratuito y se ofrece para todas las instalaciones de aerotermia BAXI realizadas a partir de 2023.

• www.baxi.es

NIESSEN**Welcome de Niessen redefine el acceso inteligente de los edificios**

En la arquitectura contemporánea, el acceso a los edificios se ha convertido en un punto clave donde convergen la seguridad, la estética y la tecnología. Los sistemas de videoportero ya no son meros dispositivos funcionales, hoy son parte del lenguaje arquitectónico y de la experiencia del usuario.

Welcome, se caracterizan por su estructura elegante, y están disponibles en aluminio, acero inoxidable, antracita y blanco, y en distintos formatos que se integran fácilmente en cualquier fachada o entrada. Su diseño limpio, con superficies cepilladas

y materiales duraderos, se complementa con funcionalidades que mejoran la experiencia del usuario como los sistemas antivaho, iluminación LED nocturna y conmutación automática día/noche.

es un sistema totalmente modular y robusto, lo que permite al profesional configurar la solución exacta que necesita el proyecto. Desde módulos de cámara de video gran angular con visión nocturna hasta teclados alfanuméricos, lectores de huella o tarjetas NFC, cada elemento puede añadirse o sustituirse sin necesidad de reformar la instalación. Las placas, ofrecen instalación empotrada o en superficie, con una amplia gama de viseras y cajas de preinstalación que simplifican el trabajo del instalador y garantizan un acabado estético y seguro. • www.new.abb.com/

URSA**Actualiza su complemento para CE3X y facilita la definición de medidas de mejora en la envolvente térmica**

Este complemento es una herramienta de apoyo técnico diseñada para facilitar la certificación energética de edificios y la definición de medidas de mejora en proyectos de rehabilitación.

Se integra dentro del programa oficial de certificación energética CE3X, desarrollado por Efinovatic y el Centro Nacional de Energías Renovables (CENER), y tiene como objetivo ayudar al técnico a elaborar un informe final completo, riguroso y fácilmente comprensible, que incorpore soluciones de mejora basadas en sistemas

de aislamiento con prestaciones térmicas contrastadas y costes previamente definidos.

A través de este complemento, renovado por URSA, el profesional puede definir y evaluar soluciones de rehabilitación energética en distintos elementos de la envolvente del edificio.

URSA y Efinovatic celebrarán un webinar para explicar todos los pormenores del complemento y resolver cualquier duda que pueda surgir a los profesionales.

• www.ursa.es/es-ES/

SOCOME**Eficiencia energética en data centers: la condición imprescindible para el crecimiento sostenible de la IA**

El avance de la inteligencia artificial está transformando de forma acelerada la infraestructura digital global. Modelos generativos, sistemas de inferencia en tiempo real y arquitecturas de edge computing están disparando la demanda de capacidad de cálculo y, con ella, el consumo energético de los centros de datos. En este contexto, la eficiencia energética deja de ser una mejora opcional para convertirse en un factor estructural que condiciona la viabilidad del crecimiento de la IA.

Este escenario plantea una cuestión clave: ¿puede crecer la IA al ritmo actual sin transformar la forma en que se gestiona la energía en los data centers?

A diferencia de los centros de datos tradicionales, las instalaciones orientadas a IA trabajan con densidades energéticas mucho más elevadas. Donde antes un rack consumía entre 5 y 10 kW, hoy es habitual superar los 30 kW, con picos aún mayores en entornos de entrenamiento intensivo.

Este aumento de densidad reduce los márgenes de tolerancia ante cualquier ineficiencia eléctrica. Las pérdidas, los desequilibrios de fase, los microcortes o la mala calidad de la energía no solo afectan a la disponibilidad del servicio, sino que incrementan el consumo indirecto, aceleran el envejecimiento de los equipos y penalizan el PUE del centro de datos.

En este contexto, la eficiencia energética ya no se limita a “consumir menos”, sino a gestionar mejor cada kilovatio disponible, asegurando continuidad, estabilidad y control.

Por ello, los sistemas de monitorización eléctrica avanzada se han convertido en una herramienta clave en los data centers modernos. Soluciones como DIRIS Digiware, de Socomec, permiten medir de forma granular el consumo y la calidad de la energía tanto en corriente alterna como continua, a nivel de línea, subcuadro o incluso por zonas críticas de la instalación.

Esta capacidad de análisis facilita:

- Detectar ineficiencias antes de que escalen en consumo o riesgo.
- Optimizar la distribución de cargas.
- Mejorar la toma de decisiones en entornos de alta variabilidad energética, como los asociados a la IA. • www.socomec.es

EUROFRED

5 tendencias HVAC: auge de la conectividad y la sostenibilidad en las instalaciones de climatización



La digitalización ha marcado un antes y un después en la climatización. La necesidad de mejorar la eficiencia, optimizar el consumo, garantizar una mejor calidad del aire y dotar a las instalaciones de mayor capacidad de adaptación ha acelerado la transformación del sector. En este contexto, Eurofred ha identificado las tendencias en equipos de climatización, aerotermia y soluciones de calidad del aire que tendrán más demanda en 2026:

1. Eficiencia energética y normativa europea: la aerotermia como pilar renovable; La eficiencia energética se ha convertido en el eje central del diseño y la instalación HVAC. Directivas europeas como ErP, F-Gas o EPBD imponen requisitos que exigen tecnologías más eficientes, refrigerantes con menor GWP y soluciones capaces de reducir consumos sin comprometer el rendimiento.

2. Conectividad y control remoto: la digitalización como nuevo estándar; La transformación digital del sector HVAC ya no es una tendencia: es una realidad consolidada.

Hoy, un equipo no se elige solo por su potencia, sino por su capacidad para integrarse, aprender y comunicarse.

El punto decisivo llega con la monitorización avanzada, el mantenimiento predictivo y la inteligencia artificial, que permiten anticipar averías mediante el análisis de datos de consumos, adaptar el rendimiento al consumidor y reducir costes de servicio.

3. Calidad del aire interior: confort y salud en primer plano: Desde la pandemia, la percepción del confort ha cambiado. La climatización ya no consiste solo en regular la temperatura: también significa garantizar bienestar ambiental y salud interior.

4. Soluciones a medida y sistemas multizona: flexibilidad para cada proyecto; La diversidad de aplicaciones HVAC exige soluciones versátiles, escalables y adaptables. Viviendas, oficinas, hoteles o retail requieren estrategias distintas y sistemas capaces de ofrecer el máximo rendimiento con control personalizado.

5. Innovación sostenible y resistencia climática: equipos preparados para el calor extremo; En un contexto marcado por olas de calor más intensas, prolongadas y frecuentes, la fiabilidad de los sistemas HVAC se convierte en un factor crítico. www.eurofred.es

SIMON

Diseño, bienestar y tecnología: así es la conectividad de Simon para la oficina actual



Los espacios de trabajo han evolucionado hacia entornos más abiertos, colaborativos y dinámicos, pensados para fomentar la interacción, el intercambio de ideas y el bienestar de las personas. En este nuevo escenario, el diseño flexible se convierte en un elemento clave para adaptarse a diferentes tareas, equipos y formas de trabajar, contribuyendo además a crear entornos que impulsan la creatividad y el crecimiento de las organizaciones.

En este contexto, Simon, compañía líder en material eléctrico y referente en diseño de iluminación, ofrece una gama completa de soluciones pensadas para integrarse en el mobiliario de oficina con un enfoque funcional y estético. Bases de enchufe discretas, tomas multimedia y soluciones de carga con las tecnologías más innovadoras. Incluso dock stations que lo engloban todo conectando solo un cable. Con estas soluciones, Simon reafirma su compromiso con el diseño de espacios profesionales más funcionales, flexibles y humanos, donde la tecnología acompaña de manera discreta y eficiente la experiencia diaria en la oficina.

www.simonelectric.com

SALVADOR ESCODA

Y HIKMICRO sellan un acuerdo de distribución para impulsar la termografía en el sector del agua y la climatización



Gracias a este acuerdo, la red comercial de Salvador Escoda distribuirá las cámaras termográficas de HIKMICRO, diseñadas para facilitar el acceso a la termografía a profesionales que hasta ahora no habían incorporado esta tecnología a su día a día, por la inversión que hasta ahora requería, así como detectores acústicos de fugas de agua.

El acuerdo permitirá a HIKMICRO ampliar su presencia en sectores como el agua y la climatización, acercando soluciones de tecnología puntera y alta fiabilidad a instaladores y técnicos que buscan ahorrar tiempo en sus intervenciones,

mejorar la eficiencia, reforzar la seguridad y elevar la calidad de sus instalaciones. Las cámaras termográficas de estas gamas integran algoritmos avanzados que optimizan la calidad de imagen y facilitan la detección temprana de incidencias, reduciendo los tiempos de diagnóstico incluso para usuarios con poca experiencia previa en termografía, mientras que los detectores acústicos de fugas de agua incorporan algoritmos de inteligencia artificial específicamente desarrollados para la detección rápida y precisa de fugas. Además de la comercialización de equipos, la colaboración contempla la realización de formaciones presenciales, demostraciones en puntos de venta y workshops técnicos

www.salvadorescoda.com

PANASONIC

Refuerza su apuesta por la formación continua de los profesionales de la climatización



Impulsando la capacitación técnica de los profesionales del sector a través de un completo programa de formaciones especializadas dirigidas a instaladores y técnicos de climatización.

Las sesiones, con aforo reducido para favorecer el aprendizaje práctico, combinan el conocimiento de producto con los criterios clave de instalación, puesta en marcha y diagnóstico de sistemas VRF, Chillers, soluciones ECOi y aerotermia de Panasonic. Dirigidas a instaladores y técnicos de climatización, las formaciones abordan aspectos como la secuencia de arranque, la verificación de parámetros, el mantenimiento y la detección de incidencias, así como el diseño e instalación de la bomba de calor aire-agua Aqueara.

Con estas iniciativas, la compañía reafirma su compromiso con la formación continua del sector, proporcionando a los profesionales los conocimientos y herramientas necesarios para ofrecer instalaciones de máxima calidad, contribuyendo así a elevar los estándares del mercado y a impulsar soluciones de climatización más eficientes, seguras y sostenibles.

www.aircon.panasonic.eu/ES_es/

GEBERIT

La durabilidad de los elementos del baño está asegurada: encontrar los recambios de los productos Geberit es fácil



Los productos Geberit son muy duraderos, por eso la firma pone a disposición de sus clientes una amplísima variedad de recambios, incluso para los productos Geberit más antiguos y ya descatalogados.

Tanta infinidad de recambios puede llegar a confundir al instalador, sobre todo cuando está frente a un pulsador o una cisterna empotrada antiguos o descatalogados. Sin embargo, la tarea de encontrar el recambio adecuado resulta muy fácil si el profesional acude a los despieces del Catálogo de productos online o a la app Geberit Pro, disponible para iOS y Android.

Además la app Geberit Pro, por su lado, ofrece toda la información de Geberit en una sola aplicación. Permite el acceso desde el smartphone al catálogo de productos online y al buscador de recambios. En cada grupo de producto, se presentan las pestañas de producto y de piezas de repuesto. Presenta dos funciones muy útiles: Escáner de códigos QR y códigos de barras que enlaza directamente a información del producto e identificador automático de pulsadores para acceder rápidamente a los recambios de la cisterna empotrada. www.geberit.es

CEYS - ACMARCA

Presenta su nuevo posicionamiento e identidad de marca: "infalible."



La marca líder en adhesivos y selladores, renueva su imagen y refuerza su compromiso con los profesionales de la construcción y la ferretería.

Bajo el concepto "Ceys INFALIBLE.", la marca pone el foco en aquello que más valoran los profesionales de la construcción, la industria y la ferretería: productos que no fallan, con altas prestaciones, tecnologías exclusivas y

una mejora continua basada en las necesidades reales del usuario.

Ceys refuerza así su papel como aliado técnico del profesional, ofreciendo seguridad, confianza y rendimiento en cada aplicación, incluso en las condiciones más exigentes.

El nuevo posicionamiento se materializa en una identidad visual renovada, con un nuevo logotipo y una actualización del diseño de los envases, pensados para facilitar la elección en el punto de venta y mejorar la identificación de cada solución. Esta evolución responde a una prioridad clara: seguir poniendo al usuario en el centro. www.mundoceys.com/

WATTS

Conocimiento, formación y soluciones digitales: los servicios online ofrecidos por Watts



Watts se compromete a promover la excelencia profesional de sus clientes a través de su plataforma de formación técnica online gratuita «Learn&Earn».

Accesible desde cualquier lugar (tableta, móvil y PC) y en cualquier momento (los cursos duran entre 5 y 10 minutos y se basan en un método de aprendizaje rápido para adaptarse a la disponibilidad de tiempo), este recurso ofrece cursos que abarcan una amplia gama de productos y soluciones para formar a los profesionales del sector y ofrecerles la oportunidad de actualizar sus

conocimientos técnicos y mantenerse al día con las últimas novedades del sector.

Combinando los conocimientos técnicos de Watts con las ventajas de sus soluciones, el objetivo de la plataforma es proporcionar un aprendizaje eficaz, rápido y accesible para todos, ofreciendo a sus socios un método innovador y eficaz para adquirir competencias útiles.

Además, por cada curso completado, el usuario tiene la posibilidad de acumular fichas virtuales (tokens) con las que podrá solicitar fantásticos gadgets de Watts.

www.watts.eu/es

HYUNDAI HVAC/ACS

Llega por primera vez al mercado español, revolucionando el sector con un Servicio Técnico Premium



La nueva división nace con el objetivo de convertirse en un actor de referencia en el sector, apoyándose en tres pilares clave: innovación tecnológica, cercanía al profesional y un Servicio Técnico Premium como elemento claramente diferenciador.

El proyecto está respaldado por el Grupo Svan y un equipo de profesionales con una amplia trayectoria en el sector HVAC, aportando conocimiento técnico, visión de mercado y un enfoque claramente alineado con las necesidades reales de instaladores y distribuidores profesionales.

El catálogo combina alta eficiencia energética, tecnología de última generación y fiabilidad, e incorpora una garantía de 10 años en compresores para la gama residencial y comercial.

La oferta incluye una amplia variedad de soluciones que cubren prácticamente cualquier escenario de instalación: sistemas split y multisplit, recuperadores de calor, equipos comerciales de conducto, cassette, columna y suelo-techo, así como acumuladores aerotérmicos murales y de exterior, sistemas de aerotermia con refrigerante ecológico R-290 y soluciones específicas para agua caliente sanitaria.

Uno de los principales factores diferenciales de Hyundai HVAC/ACS es su apuesta por un Servicio Técnico Premium, concebido para aportar confianza y tranquilidad a instaladores y distribuidores. La compañía contará con técnicos propios en plantilla para puestas en marcha y asistencias prioritarias, además de un plan continuo de formación especializada dirigido a SATs y distribuidores.

El modelo de servicio incluye acompañamiento personalizado en instalaciones y arranques críticos, seguimiento proactivo tras la puesta en marcha, disponibilidad de repuestos en las principales provincias y un firme compromiso de respuesta rápida, con atención prioritaria en función de la urgencia de cada intervención.

Hyundai y Grupo SVAN consolidan su apuesta por el canal profesional con una estrategia clara: presencia, disponibilidad y visibilidad.

Este compromiso se traduce en acciones concretas: garantizar un amplio stock durante todo el año para ofrecer un servicio ágil y fiable a los clientes, y un refuerzo del posicionamiento de Hyundai en cada punto de venta, con una imagen sólida y reconocible que respalde la confianza del profesional. www.hyundai-electro.com

GRUPO PRESTO IBÉRICA

Las 5 innovaciones que cambiarán la gestión del agua en edificios públicos



El futuro de la gestión del agua no se improvisa, se diseña hoy con productos pensados para durar y tecnologías que entienden cómo se utilizan realmente los edificios públicos.

En ese camino, la innovación deja de ser un concepto abstracto para convertirse en una herramienta tangible al servicio de la eficiencia. Las 5 innovaciones que cambiarán la gestión del agua en edificios públicos

1. Control inteligente del caudal: medir para gestionar mejor

El primer gran salto tecnológico parte de una idea sencilla: no se puede optimizar lo que no se controla. El control inteligente del caudal permite ajustar con precisión el volumen de agua utilizado en cada punto de consumo, independientemente de las variaciones de presión de la red o del comportamiento del usuario. En este aspecto, soluciones como los limitadores dinámicos, los reguladores de caudal y los sistemas de compensación de presión garantizan un flujo constante y eficiente.

2. Temporización avanzada para evitar derroches

Si el caudal define cuánto agua se utiliza, la temporización decide durante cuánto tiempo. En edificios públicos, el uso prolongado o involuntario de la grifería ha sido históricamente una de las principales fuentes de desperdicio.

3. Activación sin contacto: higiene reforzada en espacios de alto tránsito

Se ha consolidado como una de las innovaciones más visibles en la gestión del agua, aunque su impacto va mucho más allá de la comodidad.

4. Materiales seguros y de larga duración: la base invisible de la salubridad

En la gestión del agua, la elección de materiales es determinante para garantizar la salubridad, la durabilidad y el correcto funcionamiento a lo largo del tiempo. Los espacios públicos exigen grifería resistente a un uso continuo, a limpiezas agresivas y a condiciones de agua variables. Aleaciones certificadas, tratamientos antibacterianos y superficies de fácil limpieza reducen el riesgo de corrosión, incrustaciones y proliferación microbiana.

5. Soluciones preparadas para la edificación sostenible (CTE + eficiencia)

Normativas como el Código Técnico de la Edificación y los distintos estándares de eficiencia hídrica exigen soluciones que contribuyan a la reducción del impacto ambiental del edificio.

• www.grupoprestoiberica.com

GRUPO NORIA

Nueva marca JUICE BOOSTER para a los instaladores en España



Juice Technology AG, líder mundial en estaciones de carga móviles de 22 kW, y Grupo Noria, anuncian una colaboración para llevar a distribución de las soluciones de recarga portátiles JUICE BOOSTER a los instaladores en España

La colaboración de ambas compañías se enmarca en la transición del mercado hacia una energía más limpia, sostenible e inteligente, combinando soluciones novedosas

y de calidad con la experiencia de la distribución local y el servicio y soporte para los instaladores. La gama de productos JUICE BOOSTER destaca por ser soluciones potentes (hasta 22 kW) compactas y muy resistentes (IP67, son resistentes al polvo y soportan que les pase por encima un coche sin romperse), además de ser versátiles (disponen de adaptadores intercambiables para todo tipo de tomas y enchufes) y de ser muy seguros e inteligentes (se ajusta la potencia máxima de carga de forma automática dependiendo del adaptador conectado para no sobrecargar la instalación eléctrica y evitar incendios).

Más allá de la disponibilidad inmediata de las soluciones JUICE BOOSTER en los almacenes asociados a Grupo Noria: Grupo Novelec, Grupo Sinelec, y Grup Muntaner, ambas compañías llevarán a cabo un plan de acciones destinadas a los instaladores profesionales que incluyen un programa de preparación y formación además un servicio de atención postventa. • www.gruponoria.com

DAIKIN

El Instituto Daikin lanza sus nuevos programas de formación para el primer semestre de 2026



El nuevo programa combina formación online en directo, prácticas presenciales y contenidos e-learning con el objetivo de ofrecer una formación técnica completa, actualizada y adaptada a las necesidades del mercado.

Las formaciones online se desarrollarán hasta el mes de mayo en formato webinar en directo, con sesiones de una hora y media de duración (de 17:00 a 18:30 h) impartidas a través de Microsoft Teams. Los cursos se estructuran en distintos bloques formativos en función del producto y el nivel de especialización.

Entre las formaciones destacadas del semestre se encuentran los

cursos de Daikin Altherma 4, una de las gamas mejor valoradas por los profesionales. Como novedad, se integra en el calendario formativo un curso sobre Small Inverter R-454C, que junto a los cursos sobre Multi+ completan el calendario online formativo. Los distintos bloques abordan aspectos clave como la instalación, la puesta en marcha y la configuración de los sistemas.

A través de estos módulos, Daikin refuerza la formación específica en instalación, seguridad, configuración y puesta en marcha de equipos con refrigerantes naturales. Como complemento a la formación teórica online, el Instituto Daikin ofrece prácticas presenciales con equipos reales en sus centros de formación de Madrid/Getafe, Barcelona, Sevilla y Valencia. Estas sesiones se desarrollarán entre febrero y mayo y están orientadas a reforzar los conocimientos adquiridos en los webinars, permitiendo a los asistentes trabajar directamente con las soluciones de Daikin. • www.daikin.es

LG ELECTRONICS

LG THINQ PRO, Nueva solución para facilitar la gestión profesional de hogares conectados



La nueva herramienta representa un nuevo enfoque para la gestión de propiedades residenciales y se espera que fortalezca aún más la posición de LG en el mercado de la construcción.

LG ThinQ Pro crea un ecosistema totalmente integrado de electrodomésticos conectados y sistemas de climatización (HVAC), ofreciendo nuevos niveles de eficiencia operativa¹ y seguridad, a la vez que proporciona una experiencia de hogar conectado más cómoda para los

residentes. Además, la plataforma puede detectar riesgos potenciales, como fugas de agua de lavadoras o conductos de secadora obstruidos, y emitir alertas a la dirección, lo que ayuda a reducir la probabilidad de incidentes y a garantizar una gestión más segura del edificio.

Este tipo de innovaciones están alineadas con la visión de la compañía del hogar del futuro y específicamente de la cocina del futuro: un hogar conectado que, a través de la tecnología LG, puede facilitar las tareas, mejorar la eficiencia y ayudar a hacer más práctica la vida de las personas, tal y como afirma la filosofía "Life's Good" de LG. • www.lg.com/es

SODECA

Soluciones que mejoran la eficiencia energética en los edificios: sistemas de ventilación con compuertas motorizadas



El sistema HATCH de SODECA consta de soluciones de ventilación con compuertas para la extracción de aire viciado en edificios y para la evacuación de humo en caso de incendio: ROOF System, para cubierta, y WALL System, para fachada.

Las soluciones HATCH con compuerta motorizada de SODECA han sido sometidas a diferentes pruebas de robustez en condiciones límite, incluyendo cargas de nieve y de viento. Asimismo, también se han sometido a pruebas de certificación de resistencia al fuego, de

acuerdo con la norma EN 12101-3, en laboratorios acreditados.

Todas las soluciones de ventilación con compuerta motorizada presentan certificaciones F400 y F300 para la evacuación de humo en caso de incendio. Los sistemas de ventilación con compuertas motorizadas de SODECA favorecen el ahorro energético y optimizan la eficiencia energética, gracias al cierre automático de sus extractores cuando estos no están en uso. www.sodeca.com

TESTO

Cero averías, máximo control



Reducir averías en cámaras frigoríficas y vitrinas no depende solo del equipo de frío, sino del control continuo y preciso de las variables críticas. Con Testo puedes anticiparte a anomalías, proteger las instalaciones y por ende, la calidad de los productos y reducir pérdidas económicas de tus clientes.

Invertir en estas herramientas digitales de medición es una manera efectiva de cuidar la mercadería, la reputación de tus clientes y su rentabilidad.

Descubre toda la gama de instrumentación fiable y protege a tus clientes de pérdidas innecesarias;

- Analizador de refrigeración testo 558s, control total del frío, producto siempre protegido.
- Analizador de refrigeración testo 550s, diagnóstico fiable para una refrigeración continua
- Vacuómetro testo 552i, vacío preciso para una instalación segura.
- Báscula para refrigerantes testo 560i, puesta en marcha automática, sin errores.
- Bomba de vacío automática testo 565i, control continuo del frío en tiempo real.
- Pinza vatimétrica testo 770-3, detección eléctrica rápida que evita paradas.
- Cámara termográfica testo 860i, detecta pérdidas térmicas antes de que impacten.

Y con la app testo Smart. Diseñada para simplificar las mediciones. www.testo.es

GREE

Cierra un 2025 marcado por la consolidación y consolida su mirada estratégica hacia 2026



El pasado ejercicio 2025 ha sido, para GREE Products, un año de consolidación en el mercado español y de refuerzo de una estrategia construida con visión de largo recorrido. En un sector cada vez más maduro, competitivo y exigente, la compañía ha demostrado que el crecimiento sostenible no se basa únicamente en el producto, sino en una combinación equilibrada de tecnología, servicio y proximidad al profesional.

Otro de los grandes retos compartidos por el sector es la escasez de profesionales cualificados. Lejos de ser una amenaza coyuntural, se trata de un desafío estructural que requiere una implicación activa del conjunto del sector. En este ámbito, GREE ha dado un paso significativo en 2025 con la puesta en marcha del Aula de Formación Gree Academy en Madrid.

Con la vista puesta en 2026, afronta el nuevo ejercicio con prioridades claras. La compañía seguirá reforzando su cercanía al instalador, intensificando el acompañamiento técnico y comercial, y colaborando activamente con la distribución para dinamizar el stock y favorecer un crecimiento equilibrado de toda la cadena. Al mismo tiempo, el foco en el canal terciario y en la prescripción técnica se intensificará, aportando soluciones desde las fases iniciales de los proyectos, con un soporte especializado y un equipo humano cada vez más preparado. www.greeproducts.com

BOSCH

Las herramientas bosch viajarán por España para informar a los profesionales de la construcción sobre las innovaciones en seguridad y salud



Esta iniciativa forma parte del proyecto "Universidad Pyme", y pone el foco en la formación en competencias digitales para pymes, personas desempleadas y autónomos.

La acción se llevará a cabo a través de un autobús adaptado que visitará 14 ciudades españolas, acercando al público diferentes soluciones prácticas en equipos de trabajo y medios de protección. Cada parada de la ruta será un espacio de encuentro, sensibilización y formación, contribuyendo a impulsar una construcción más segura e innovadora

Busca acercar nuevas herramientas, como las de Bosch, que cuentan con sistemas tecnológicos para la seguridad y la salud en las obras.

Todos aquellos que se suban a este autobús podrán encontrar distintas herramientas, pero en especial, soluciones de aspiración para el polvo, que protegen la salud de los trabajadores, así como herramientas con sistemas innovadores que garantizan una mejor seguridad en el trabajo. Además, Bosch presentará algunas de sus innovaciones de la gama EXPERT, que destaca por su alto rendimiento.

El taladro percutor a batería EXPERT EXSB18V-150 es una de las herramientas más innovadoras de la marca, puesto que es un 75 % más potente que el GSB 18V-110 C de la gama Professional. Esta herramienta destaca por su potencia extrema, ideal para perforar en metal, madera o en mampostería. Pero, además, cuenta con la función KickBack Control, que minimiza el riesgo de lesiones en profesionales al detener el motor si el atornillador se atasca.

El martillo perforador plus a batería EXPERT EXBH18V-32F, que destaca por su velocidad de perforación y por su motor de alto rendimiento BITURBO BRUSHLESS sin escobillas.

Cabe destacar también la sierra sable a batería EXPERT EXSA18V-32, y la sierra circular a batería EXPERT EXKS18V-68GX, ambas con protección para el usuario. La sierra sable cuenta con el KickBack Control, que minimiza el riesgo de lesiones en caso de atasco de la herramienta, a la vez que evita que la hoja de corte se compa o se doble. Por otra parte, la sierra circular lleva consigo el Stop Control, un mecanismo que reconoce el final del corte y apaga la herramienta para minimizar el riesgo de lesiones.

www.bosch.com



SAMSUNG

WindFree™ es elegido Producto del Año 2026 por los consumidores

El distintivo se otorga tras un proceso de evaluación independiente que combina un estudio con más de 10.000 consumidores en España, quienes valoran criterios como el grado de innovación, la relevancia y la intención de compra, junto con pruebas de producto en las que se analizan aspectos como la experiencia de uso y la relación calidad-precio.



LEDVANCE ESPAÑA

Nombra a Jennifer Santana nueva directora de Marketing

Santana asume así la responsabilidad del departamento con el objetivo de fortalecer el posicionamiento de la compañía en el mercado y seguir impulsando el valor de la marca en un entorno cada vez más competitivo y orientado a la innovación, la eficiencia energética y la sostenibilidad.



ORKLI

Novedades en la red comercial

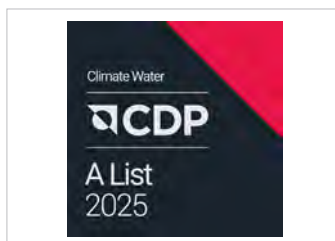
Alberto Olivas, hasta ahora director regional de ventas de la zona, asume un nuevo rol como responsable de Grandes Cuentas de Prescripción a nivel nacional, con foco en constructoras, promotoras, administraciones y clúster de la construcción. Su posición será asumida por David Barroso, quien ha desarrollado hasta ahora la labor de delegado de prescripción en la misma zona.



BAXI

El equipo comercial se reúne con una oferta unificada de climatización bajo la misma marca por primera vez

Cerca de 80 profesionales del equipo de ventas y marketing participaron en el primer meeting anual en el que se encontraban todos los profesionales encargados de ofrecer al mercado, bajo la marca BAXI, todas las soluciones residenciales y comerciales de climatización, ventilación y ACS.



MITSUBISHI ELECTRIC

Reafirma su liderazgo en sostenibilidad al obtener la máxima calificación de CDP

Con la calificación "A List" en las categorías de cambio climático y seguridad hídrica, la máxima distinción que otorga esta entidad por la transparencia y el desempeño medioambiental de las empresas. Con este reconocimiento, la compañía suma ocho inclusiones en la A List desde 2016.



SOLER & PALAU

Obtiene por segundo año consecutivo la medalla Gold de EcoVadis

Este nuevo reconocimiento sitúa a la compañía entre el 5 % de las empresas mejor valoradas a nivel mundial, consolidando la solidez y consistencia de su modelo de gestión en materia ambiental, social y de gobernanza (ESG). Además, en esta edición, no solo ha renovado la medalla Gold, sino que ha mejorado su puntuación global, pasando de 78/100 en 2024 a 82/100 en 2026.



LG

Recibe el AHRI Performance Award por noveno año consecutivo

El premio avala la eficiencia y fiabilidad en condiciones reales de las soluciones HVAC de la compañía coreana, consolidando su valor real en entornos residenciales, comerciales e industriales.

Las soluciones HVAC de LG han sido diseñadas bajo ese principio: ofrecer eficiencia verificable y consistencia operativa a largo plazo.



D. XAVIER TORRA - D.E.P.

Triste noticia del fallecimiento de una figura relevante especialmente en el sector eléctrico

Ingeniero industrial con una brillante trayectoria profesional. Fue CEO de SIMON, S.A. de 1992 hasta el 2014, dándole a la compañía un impulso internacional. También fue miembro de la Junta Directiva de AFME, presidente de Esade y EUROCAT entre otras. Fue consejero de diversas empresas de carácter familiar.

El sector se mueve RÁPIDO. ¿Tú también?
Hoy la VENTAJA está en estar conectado.
Únete a nuestra COMUNIDAD PROFESIONAL.

SÍGUENOS EN:



LINKEDIN



X



FACEBOOK

Porque la ACTUALIDAD TÉCNICA no se improvisa. Se comparte.





POWERING THE FUTURE OF BUILDING

INDUSTRIALIZACIÓN | DIGITALIZACIÓN | SOSTENIBILIDAD



+30.000

VISITANTES PROFESIONALES



+750

FIRMAS
EXPOSITORAS



+700

EXPERTOS
INTERNACIONALES



8

AUDITORIOS

**SHOWROOM DE INNOVACIÓN PARA LA NUEVA
EDIFICACIÓN JUNTO AL CONGRESO DE ARQUITECTURA
AVANZADA Y CONSTRUCCIÓN 4.0**


INNOVAMAT


**SISTEMAS
CONSTRUCTIVOS**


**BIM & TECH
WORLD**


**MUNDO
MADERA**


CONFORT CLIMA


KITCHEN&CO


REVESTEXPO


ELEVATEXPO


**EXPO
ENVOLVENTES**


**PLANETA
BAÑO**


**INTERIORS
& LIGHTING**

**CLUSTER
ARENA**

HAZ TU TRABAJO MÁS FÁCIL, MÁS RÁPIDO Y MEJOR



Sin restricciones de precisión y eficacia con Fieldpiece

Realiza tu trabajo de forma más fácil, más rápido y mejor con las herramientas Fieldpiece. Estas herramientas han sido diseñadas específicamente para ti, técnico de HVACR, con el fin de asegurarse la eficiencia, la exactitud y la seguridad en cada trabajo. ¿Te interesa saber más sobre las herramientas Fieldpiece y cómo pueden mejorar tu flujo de trabajo? Escanea el código QR o visita nuestro sitio web para obtener más información.